INTERNATIONAL
FASTENER EXPO

2025 年 9 月 16 日至 17 日，「美國拉斯維加斯螺絲暨機械設備展」在知名的曼德勒海灣會議中心盛大舉行。作為北美地區最具規模的專業扣件展覽之一，本次展會集結了來自世界各地的扣件產品、相關技術及周邊服務供應商，台灣、土耳其和印度還特別設立國家館，為業界人士提供交流與合作的重要平台。

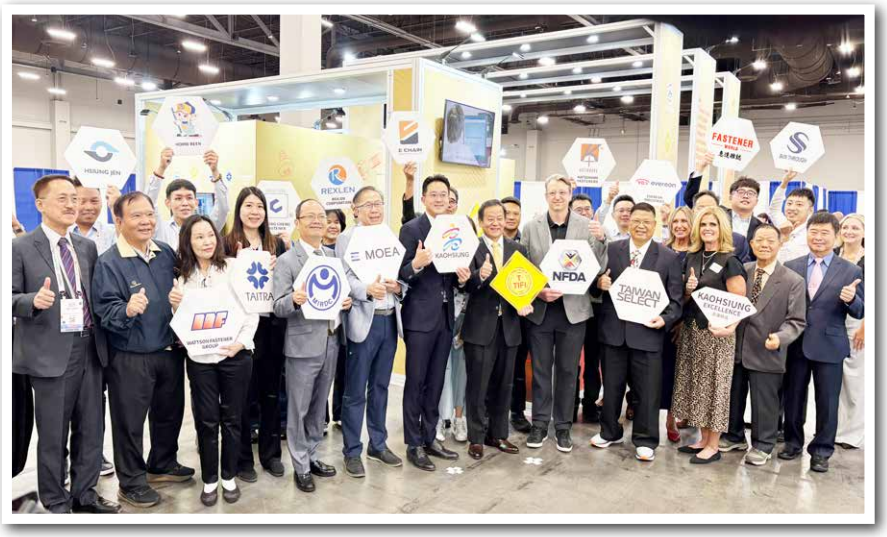
2025 年 美國拉斯維加斯螺絲暨機械設備展

台灣廠商展現全球供應鏈影響力

台灣群星齊聚美國大舞台

今年台灣展區由台灣攤位銷售代理匯達領軍，帶領近 60 家優質台灣展商參與，強大陣容包括：**登琳、宏盈、韋奕、瑞滬、鈺昌、恆昭、喬邁、貿詮、嶸鎰、華興、寬仕、台灣精密、佑誠、友鋮、鴻錡、金大鼎、毅程、榮燊、芳生、侑城、鋒泉、順承、金詳、螺絲公會、金萬盈、世豐、品固、華盛、富慶、宏穎、雄仁、豐鵬、宏源、三友璟、慶達、豐益、法斯訥、帝潮、信榮、雄益、金同利、鉅堃、俊良、淳康、羅斯德、永德興、宗鉦、連宜、冠鑫、紹光、鈡達、尚余、如保、允拓、吉立登、吉瞬、濱井、龍昌、申特。**

台灣廠商的展出內容涵蓋高強度螺絲、螺帽、特殊扣件、模具、設備以及智慧製造解決方案等，展現台灣在全球扣件供應鏈的競爭力與多元化實力。同時，台灣螺絲工業同業公會也組團參展，凝聚台灣產業能量，共同推廣品牌形象。

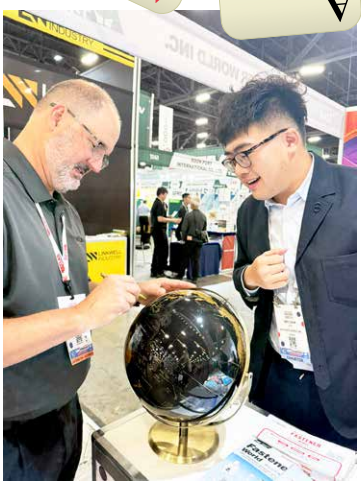


政產攜手：多方力量共創國際生態圈

除了展商參與外，本次展會也吸引台灣官方與研究單位的高度重視。高雄市經濟發展局、螺絲公會、工研院、國貿局等單位皆派員到場，展現政府與產業界攜手拓展國際市場的決心。展會期間，匯達公司人員更在現場積極與美國當地進口商、經銷商及終端買家互動，推廣台灣供應商資訊，成功協助建立多方合作的橋樑。

匯達領銜締造跨國產業交流盛宴

值得一提的是，匯達此次不僅擔任台灣展區的攤位銷售代理和溝通協調角色，也協助促進美國扣件經銷商協會與台灣螺絲工業同業公會之間的深度交流，為兩地產業未來合作鋪路。在展前 9 月 15 日晚間，匯達更舉辦了一場名為「匯達之夜」的特別活動，邀請台灣廠商與國際嘉賓齊聚一堂。活動中氣氛熱絡，來自不同國家的業界人士在輕鬆氛圍中交流經驗與合作機會，成為此次展會的重要亮點。



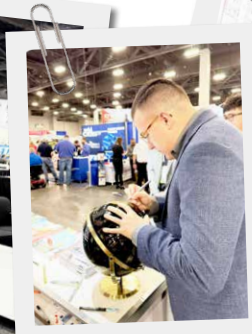
從美國眺望全球：台灣扣件業開拓新高峰

整體而言，2025 年拉斯維加斯螺絲暨機械設備展不僅展現了全球扣件產業的最新趨勢，更突顯台灣產業在國際市場的影響力，台灣廠商不僅強化了與美國市場的連結，也成功拓展了更多潛在合作機會，為未來國際布局奠定了堅實基礎。■

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：副總編輯張剛豪

IFE 2025

Show Highlights



DÖRKEN

OPENEX INTELLIGENCE TECHNOLOGY(SHANGHAI) CO., LTD.
2326
CJWINTER

LINKWELL INDUSTRY

TITANIUM

AUTO

LIQUID HIGHTECH
DÖRKEN
TRIOT BOLT

in-sql
INDIA

GOEBEL
Fasteners Inc.

IFE 2025

LindFast 攜手台灣業者 強化全球扣件市場布局

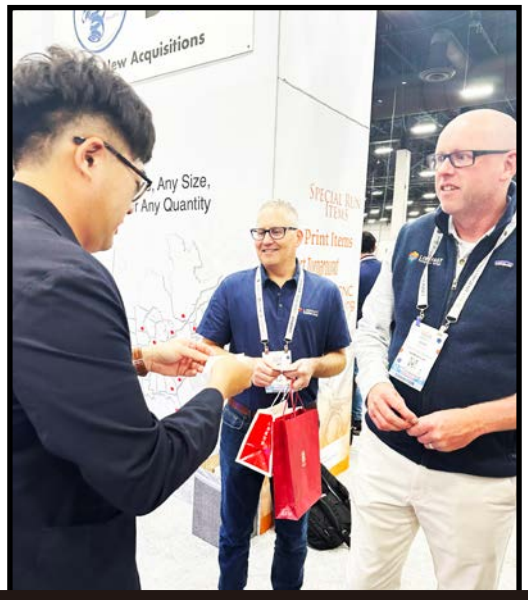
美國知名扣件代理與經銷大廠 LindFast 執行長 Mark Spencer 9 月 17 日與高雄市政府經發局長廖泰翔、台灣螺絲公會蔡永裕理事長及台灣業界代表展開交流，針對關稅影響、未來市場需求以及台灣扣件產業的角色進行深入探討，展現雙方攜手迎戰國際市場挑戰的決心。

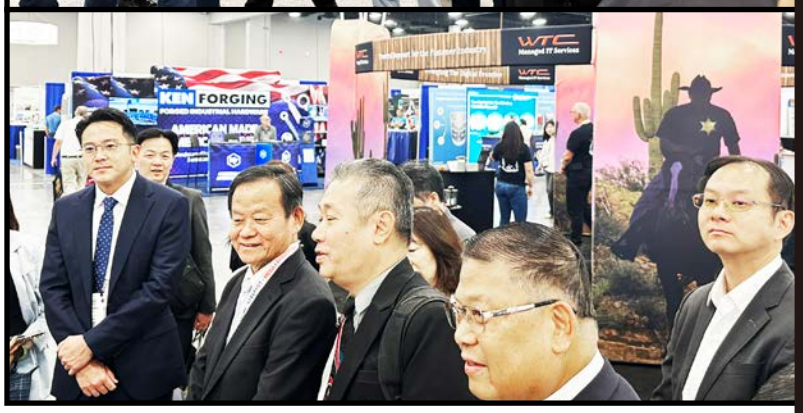
Spencer 表示，近年來關稅確實使市場腳步放緩，但憑藉 LindFast 多元的業務結構，公司能透過不同產品線與市場分布有效分散風險，降低衝擊。他特別指出，航太產業將是未來最具潛力的市場，此外不鏽鋼扣件、建築用扣件以及高端 Hyper Steel 產品，也都是集團高度關注的領域。當談及台灣相較於中國同業的競爭優勢時，Spencer 強調：「台灣業者最大的優勢在於高品質與精準度。我們的客戶若需要極低誤差的產品，台灣供應商總能滿足需求。」他補充，LindFast 與台灣扣件專家長期保持順暢的溝通，是集團採購策略的重要一環。

在市場需求預測方面，Spencer 透露，LindFast 已導入軟體平台來進行資訊傳遞與整合，例如：透過數據快速掌握「需要什麼產品？需要多少數量？」，以便即時回應客戶需求。廖泰翔局長則回應，高雄作為台灣扣件產業重鎮，擁有完整的供應鏈與多樣化產品，市府正積極思考如何協助廠商整合資源，共同構築平台，以更有效率地對應美國市場需求，提供一站式完整服務。

強鑫工業總經理李忠賢也分享 LindFast 與台灣長期合作的經驗。他指出，集團旗下不同品牌的採購需求涵蓋英制、公制產品，應用範圍遍及汽車、軌道等產業。目前集團約有四成產品來自台灣，其餘則分布於中國與東南亞。他特別強調，台灣供應商在特殊產品與技術品質方面的優勢，是 LindFast 持續合作的重要原因。李忠賢進一步說明，過去集團旗下各品牌採購獨立運作，但在現任執行長帶領下，將逐步朝向集中管理，統一整合未來一到兩季的採購預測，並上傳至平台供採購經理人使用。若台灣業者能積極配合，將更有助於提升效率並強化合作深度。

針對外界對地緣政治風險的憂慮，李忠賢則持樂觀態度。他指出，扣件屬剛性需求，不會因環境挑戰而消失，反而會在建築、鑽油平台、汽車等美國產業蓬勃發展以及「美國製造」政策推動下持續成長。他坦言，目前最大的挑戰在於關稅提高後，採購商需更加謹慎地管理現金流，但他仍相信市場的「爆炸性需求」將在不久後回歸。他表示：「我鼓勵台灣的合作夥伴，不必因短期市場低迷而悲觀。當需求回升時，大家又會非常忙碌。」





整體而言，此次交流凸顯 LindFast 與台灣業者之間的緊密合作。無論是高品質產品、精準的市場預測，或是採購平台的數位化整合，雙方均展現出強大互補性與持續合作的信心。隨著國際市場需求逐步回溫，台灣在全球扣件供應鏈中的戰略地位，將持續受到肯定與深化。■

IFE 2025

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：副總編輯張剛豪

台美扣件業齊聚 IFE 展交流 探討關稅挑戰與技術合作

美國扣件經銷商協會（NFDA）新任理事長 Ed Smith 與副理事長 Melissa Patel 於 9 月 16 日與台灣扣件業代表及高雄市政府和台灣外貿單位代表進行拜會，並在台灣螺絲公會這次在拉斯展特別設立的台灣形象館進行多方交流，同時針對美國市場需求、對台合作，當前關稅政策影響及未來雙邊產業合作交流提出看法。交流會議前，來自台、美的多位產官重量級人物，包括高雄市經發局廖泰翔局長、台灣螺絲公會蔡永裕理事長、美國 NFDA 理事長 Ed Smith 及副理事長 Melissa Patel、IFE 主辦單位執行副總 Karalynn Sprouse 齊聚公會台灣形象館前舉辦熱鬧的剪綵儀式，在眾多展商和訪客駐足見證下，期許未來台美扣件產業的合作可以更加密切和緊密。

Ed Smith 在儀式後的交流會中表示，美國國內設備仍不足以完全自給，因此對台灣供應鏈高度依賴，並強調台灣憑藉品質與技術在美市場保持優勢。不過他也提醒，在關稅政策影響下，廠商須設法降低生產成本以彌補利潤損失。Melissa Patel 則指出，相較於單純的技術優勢，美方更關心台灣的合作供應商可以如何縮短交貨時間，以提升效率。

蔡永裕理事長建議，可考慮在台設立大型出貨倉庫，讓客戶提前下單並直接配送，以降低關稅衝擊成本並加快出貨流通。金屬中心執行長賴永祥則表示，台灣已積極導入 AI 技術，協助業者提升製造效率並減少浪費。廖泰翔局長指出，台灣地方政府有透過拓展市場、財務貸款與員工訓練等措施協助業界，並計劃持續調整策略以符合北美市場需求。他邀請美方業者參與 2026 年在高雄舉辦的台灣扣件展，進一步深化雙邊交流合作。

交流會中也討論到未來台灣產業代表參與 NFDA 年會及相關研討會的可能性。Ed Smith 回應，非常樂意把該建議提交下一次董事會討論。Melissa Patel 則強調，台灣一向是美國業者的重要合作夥伴，未來仍將是首選夥伴。廖泰翔局長則表示，台美產業交流將持續推動，共同朝向高效生產與創新發展。這次在 IFE 台灣螺絲公會台灣形象館上舉辦的台美雙邊交流會可謂空前成功，不僅讓台美之間有更進一步的認識和理解，也是未來台美扣件產業深化合作關鍵的里程碑。■

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：副總編輯張剛豪

台灣展商

如保

毅程

宏盈

華興

宏源

尚余

富慶

豐鵬

鈊達

喬邁

鋒泉

IFE 2025

吉瞬

淳康

豐益

雄益

榮燊

鈜昌

宏穎

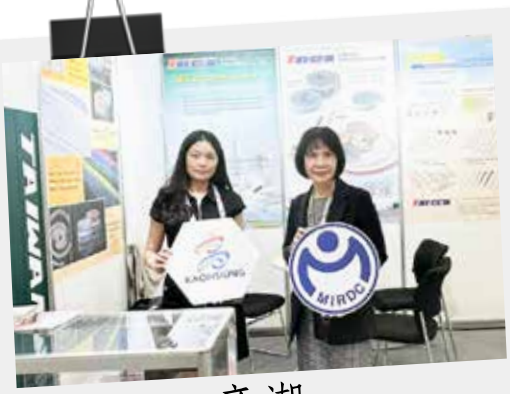
永德興

登琳

金同利

龍昌

宗鉦


帝潮

順承

允拓

金大鼎

鉅堃

嶸鎰

寬仕

金萬盈

濱井

俊良

金詳

雄仁

IFE 2025

法斯訥

申特

貿詮

冠鑫

瑞滬

品固

三友璟

世豐

連宜

信榮

友鋮

鴻錡

紹光

慶達

韋奕

羅斯德

侑城

芳生

華盛

台灣精密

佑誠

恆昭

吉立登

IFE 2025

台灣螺絲公會 x 美國大國鋼 雙強聯手 簽署合作備忘錄打造「通路大戰隊」

9 月 18 日，台灣螺絲公會攜手滙達及多家台灣扣件業者，前往參訪美國知名扣件經銷商大國鋼，藉此深化雙方產業鏈的交流與合作。上午一行人造訪了大成鋼在美國當地的倉庫與辦公室，也參訪了大國鋼倉庫，並聆聽大國鋼總經理 Jun Xu 先生主講的產業與經營策略簡報。

在簡報開始前，高雄市政府經發局廖泰翔局長、台灣螺絲公會蔡永裕理事長與大國鋼 Jun Xu 總經理陸續發表致詞。廖局長表示，此次是高雄市政府首次與螺絲公會聯袂參與美國拉斯展並參訪大成鋼與大國鋼，期盼身為政府能夠即時掌握並協助業者克服困難，推動台灣扣件產業轉型與國際鏈結，加強對通路商的合作，促使供應鏈更多元穩定。蔡永裕理事長則強調台商在亞洲市

場占有重要位置，但面對印度廠商價格競爭，台灣業者須擺脫單打獨鬥思維，透過合作與整合提升競爭力。Jun Xu 總經理致詞指出，製造業面臨市場與客戶壓力，經銷通路商如大國鋼則能透過變換供應商及行銷策略彈性調整，且受惠於美國關稅政策，並強調豐富庫存使大國鋼具備競爭優勢。

隨後 Jun Xu 總經理在簡報中介紹，大國鋼專注於複雜且項目繁多的內六角扣件市場，產品涵蓋約 6000 多種規格，因應不同客戶需求。公司於 2008 年被以大成鋼為主的投資團隊收購後，透過併購與擴張累積規模，2013 年收購 Porteous Fastener，2015 年合併澳洲 EZ Sockets，2021 年購入 IRONCLAD Performance Wear 及 Vertex Distribution 等，擴大業務與庫存優勢。大國鋼強調透過 80%的線上經營模式，提升客戶查詢與服務效率，使經銷商能迅速應變訂單需求，且保持約 95%訂單能在一天內出貨。對於美國鋼鋁關稅政策，Jun Xu 認為投入高複雜的關鍵性扣件反而能在關稅衝擊下獲得更高的不可被取代性與競爭力，而大國鋼正是這樣的企業，藉此契機提升具備大量庫存及彈性操作的經銷商優勢，在競爭中擁有掌控力。大國鋼目前在美國擁有約 60~70%經銷渠道市占率，全年營收約 30 億美元，服務三至四千家客戶，主力產品為中低碳鋼扣件，高端扣件占比維持穩定。

接近午間，台灣螺絲公會與大國鋼正式簽署合作備忘錄，象徵雙方將展開更緊密的合作，並為本次參訪畫下完美句點。廖局長指出，近期美國聯準會宣布降息，有助經濟持續成長，而美國建築、汽車及公共建設需求飆升將推動扣件市場發展，政府與公會將攜手支持業者擴大研發與銷售通路，深化台美扣件產業合作。

此行不僅加強雙方產業鏈互動，也為台灣扣件業者提供前瞻戰略啟示，顯示在全球競爭激烈及關稅政策影響下，加強通路整合與合作已成產業關鍵發展方向。台灣扣件將持續深化國際合作，強化品牌及供應鏈競爭力，推動產業穩健成長。■

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：曾柏勳

展後觀光

羚羊峽谷 & 馬蹄灣觀光行程

女王瑪麗號參觀

▼ 長灘市觀光行程

IFE 2025

「匯達之夜」溫馨登場
台灣展商齊聚共襄盛舉

2025 年美國拉斯維加斯螺絲暨機械設備展盛大登場，台灣銷售總代理匯達於開展前一晚舉辦「匯達之夜」晚宴，選在當地知名的金元寶中式餐廳舉行，邀請台灣商齊聚一堂，在溫馨氛圍中享用佳餚。

高雄市政府經發局長廖泰翔致詞表示：「今年大家面臨諸多挑戰，包括對等關稅。扣件產業向來是高雄的重要基石，近年高雄積極推動產業轉型，並迎來新投資機會。電動車等產業的發展，更凸顯扣件產業作為關鍵支柱的角色。政府將持續支持扣件業者提升技術與產品應用。能與各位業者同行，對我而言也是寶貴的學習之旅，期盼更深入了解大家的需求，共同克服關稅、匯率及其他挑戰。」

台灣螺絲公會蔡永裕理事長表示：「首先特別感謝匯達主辦這場晚宴，並感謝高雄市政府大力支持讓我們與扣件業者同行，了解他們在美國參展時的外銷狀況。相信這次參展我們更加體會美國客戶面對 232 條款關稅時遭遇的困難。回國後，公會將與政府共研對策，努力解決台灣業者的關稅挑戰。此外，面對台灣與中國產品在歐美及東南亞的激烈競爭，我們將積極與客戶溝通，探討是否能將他們的倉庫移至台灣，藉此提升台灣產業的稼動力，強化台美連結，並確保扣件產業在台灣長遠生存。」

匯達多年來致力推廣台灣螺絲產業，舉辦「匯達之夜」，不僅展現對參展業者的支持，更希望透過餐敘交流凝聚向心力，為台灣產業形象加分。■

IFE 2025

著作權所有：惠達雜誌 / 撰文：副總編輯張剛豪