

# 歐洲新聞

## BERNER 集團仍走在成功的軌道上

在車用產業和電子商務強勁的兩位數成長推動下，BERNER 在本財務年度（2023 上半年至 2024 上半年）取得了成功，這家家族企業



實現了 5.81 億歐元的銷售額，創下了新的歷史銷售記錄。在核心業務全通路交易中，BERNER 集團和 BTI by BERNER 品牌的銷售額成長了約 5%，超過 5.48 億歐元。車用部門對此做出了重大貢獻，這家 B2B 專門企業在本財務年度的前六個月中營業額成長了 8%。該公司也繼續在國際大客戶管理方面取得成功，現有合約均已延長，並獲得了具吸引力的新主要客戶。BERNER 商業模式的核心是與 5,500 名現場銷售專家進行個人諮詢。儘管在招募專業人員方面遇到困難，BERNER 集團仍成功將其銷售代表人數增加了 4%。與此同時，BERNER 集團正在不斷擴大其替代銷售管道。在法國、盧森堡等國家，電話銷售、倉庫、電子採購等已佔總銷售額的 40% 以上。本財務年度上半年，集團電子商務再次實現兩位數的強勁成長，BERNER 集團的線上貿易份額總體上升至 17%。在持續增加的事業單位（包括：義大利、法國和荷比盧經濟聯盟）中，至少五分之一的歐元來自網路。歐洲，尤其是德國的政治框架條件極大抑制了建築業的需求。過度監管和生態意識形態的結合，再加上能源和通貨膨脹與利率危機，正在對建築業產生前所未有的影響。在汽車行業，對電動車倉促的關注正在導致大規模的製造和銷售危機。能源政策的不足對化學工業原料的生產產生了巨大影響，並使生產條件急劇惡化。BERNER 集團執行長 Christian Berner 說：「鑑於普遍困難的條件，我對我的團隊在今年上半年取得的表現感到非常自豪。我們在這裡仍然表現良好，因此目前仍然是我們行業中盈利增長的參與者之一。然而事實是，我們正在與一個大規模崩潰的市場做抗爭。德國和歐洲的經濟形勢極其嚴峻，而國際競爭正在無情地推進。我們受到去工業化海嘯的威脅，這會對業界的繁榮和就業帶來嚴重後果。目前德國和歐洲的左翼 / 綠色政治傾向也正在危及社會和平和社會凝聚力。」

## Karnell • Plalite 啟動收購

Karnell 收購了 Plalite 的 92.5% 股份，並可選擇在 2026 年購買剩餘股份。少數股東將在公司出售後保持活躍，而 Darren Cordell 和 Tony Bess 則將在移交期內繼續參與。Plalite Ltd 是一家精密工程公司，其客戶包括一級方程式車隊，總部位於肯特郡錫廷伯恩鎮，成立於 1968 年，有 1,300m<sup>2</sup> 面積的場地，其核心業務是 CNC 加工，以支持航太和賽車運動行業。Plalite 董事 Darren Cordell 和 Tony Bess 決定出售該業務，為最終退休做準備，他們基於強烈的興趣提出了八份要約，分配給貿易和投資收購方。成功購得的買家是總部位於瑞典的 Karnell 集團，是一家主要在北歐市場取得領先工業技術的公司。Darren 和 Tony 說：「我們期待透過與 Karnell 的新合作來開展 Plalite，他們了解我們的業務表現，並看到了與我們相同的潛力。Karnell 在該領域擁有豐富的經驗，我們相信我們可以從中學習。」Karnell 執行長 Petter Moldenius 補充道：「Plalite 的技術知識和穩固的客戶關係給我們留下了深刻的印象，我們確信會在選定的細分市場中，與重視 Plalite 品質的客戶一起繼續發展的巨大潛力。」透過收購第 11 家公司，英國成為 Karnell 的一個新市場。Petter Moldenius 解釋：「除了目前對北歐市場的關注之外，Karnell 還持續一段時間分析了英國的成長機會，並已得出結論。我們相信我們以長期經營為本的模式，以及對有明確成長目標的公司進行投資的意願，應該能夠吸引成功的公司和企業家加入 Karnell。」

## CELO Screw technology

### CELO 發表適用外部熱絕緣複合系統和加氣混凝土的絕緣螺絲

國際扣件和固定件製造商 CELO 推出了一款新型高品質壓鑄鋅螺絲，具有預先安裝的 EPDM 密封件，專為直接緊固到隔熱外牆而設計。CELO 表示，新型 IPSZ 絕緣螺絲用途廣泛，可與所有常見類型的絕緣材料相容，並在透過標準 8mm 貫穿孔固定時提供最佳性能。該公司報告稱，這些螺絲也非常適合安裝輕荷載應用，例如：牆壁連接型材、底座保護條、標誌或隔熱和抹灰外牆上的燈。由於這些螺絲的鑽頭鋒利，從而節省了時間，因此還可以直接安裝在外部熱絕緣複合系統 (ETICS) 和木纖維絕緣材料中，無需預先鑽孔。



新螺絲有兩種不同的長度以覆蓋各種絕緣材料。例如：IPSZ 80 螺絲可牢牢固定在 80 毫米厚的隔熱外牆上，其材料包括 EPS、礦棉、聚苯乙烯泡沫板、硬質泡沫板或聚苯乙烯板。另一方面，IPSZ-H 55 是較短的版本，適合與木纖維隔熱板和 60 毫米厚的周邊隔熱層一起使用。CELO 也指出，IPSZ 螺絲非常節能，因為它們可以防止熱橋效應和濕氣滲透到外牆。此外，其 TX 驅動桿部可確保良好的動力傳輸和正確的鑽頭尺寸，這意味著它們可以透過標準無線螺絲起子進行安裝。其預先安裝的 EPDM 密封圈也意味著無需後續密封，從而減少了工作所需的絕緣步驟。新型 IPSZ 螺絲的強度、耐用性和耐腐蝕性也透過其鋅壓鑄結構得到確保。

# HEICO

## HEICO 榮獲業界大獎

HEICO 集團在「接合技術」類別中獲得提名，最近憑藉其用於可持續固定栓合件的 HEICO-LOCK® 組合墊圈參加了 Vogel Communications 集團的年度獎項，並被宣佈為該類別的獲獎者。8 年來，Vogel Communications 集團一直在表彰 24 個不同類別的新型創新產品開發。參與該獎項的公司將面對最苛刻的評審團（由行業專家和用戶組成）。在 5 個月內，業界人士可以投票選出被提名者的產品。作為螺栓鎖定和預緊系統的製造商，HEICO 集團憑藉其 HEICO-LOCK® 組合墊圈在「接合技術」類別中競爭。該墊圈可有效、持續地防止栓合件自行鬆脫。基於楔塊鎖固原理，其雙墊圈鎖固結構可防止螺栓因振動和動態載荷而鬆動。墊圈塑膠內環上的小凸片使它們能夠輕鬆連接到任何傳統螺栓上，從而防止墊圈從螺栓軸部上滑落。這讓用戶能預先組裝螺栓和螺栓鎖固裝置，從而騰出雙手來正確組裝零件。這特別在難度高的安裝情況下是一個顯著優勢。其易用性以及 HEICO-LOCK® 組合墊圈可以與任何類型的螺栓結合使用的事實，顯然也讓業界信服。頒獎儀式在 2023 年 12 月 7 日於德國維爾茨堡沃格爾會議中心舉行，每個類別的前 3 名公司都受邀參加。HEICO 集團執行長 Jan Bernd Heimann、銷售暨行銷主管 Tobias Grobe 和研發部門主管 Frank Lutter 一起出席了頒獎典禮，獲頒「接合技術」類別最佳產品開發獎。在接受獎項時，Heimann 先生表示：「我們要感謝投票支持 HEICO-LOCK® 組合墊圈的所有人。我要特別感謝我們的員工，他們日復一日地以高度積極性和偉大的創新精神來開發和製造我們的產品。該獎項不僅是對創新的認可，也是認可產品背後的強大團隊。」

# BULTEN



## 扣件製造商 Bulten AB 在印度開啟新頁

Bulten AB 正透過新成立的合資公司 Bulten Radium Industries Private Ltd 在印度啟動製造事業。該項目是與兩家合作夥伴 Radium Fasteners Private Ltd 和 ZJK Precision Parts HK 共同開展。Bulten 總裁兼執行長 Anders Nyström 解釋道：「我們的目標是增加對電子產業公司的銷售，主要是微型螺絲的銷售。印度是在此領域中不斷增長的市場，因為許多國際性電子產品製造商正加大幅度把亞洲生產轉移到印度。」該工廠將設在印度西部古吉拉特邦賈姆納格爾市內興建中的新生產工廠。目標是在 2024 年第二季全面啟動並運行，雇用約 50 名員工。該建築將由 Bulten Radium Industries 租賃，因此，Bulten 僅涉及有限的投資成本，Bulten 在新成立的合資公司中擁有 51% 的股份。就其本身而言，ZJK 先前一直是 Bulten 在中國製造微型螺絲的合作夥伴，而 Radium 是一家新成立的公司，由印度扣件行業經驗豐富的企業擁有。除了新的合資企業外，Bulten 還透過最近收購的經銷公司 Exim Mfr & Enterprise 在印度開展業務。



## Norma 集團利潤扭轉了低迷的趨勢

儘管 2023 年第三季銷售額下降，NORMA 集團仍實現了穩定的獲利能力，集團銷售額總計 2.971 億歐元，比前一年同一季下降 6.7%（2022 年第三季：3.186 億歐元）。2023 年 7 月至 9 月銷售額下降了 1.5%。NORMA 集團執行長 Guido Grandi 評論道：「儘管市場環境低迷，我們第三季的業績依然穩健。儘管我們的業務量參差不齊，但我們仍然實現了良好的獲利水準。透過我們的“Step Up”改進計劃，我們繼續專注於提高營運效率，並善用車用、工業應用和水管理領域的新市場機會。」在歐洲、中東和非洲地區，2023 年第三季的銷售額幾乎與前一年完全一致，達 1.193 億歐元（2022 年第三季：1.199 億歐元）。0.5% 的小幅下降完全是由於匯率的負面影響，銷售發展穩定。汽車業和整個大產業的經濟發展疲軟，抑制了第三季對接合技術的需求。在美洲地區，2023 年第三季銷售額年減 12.4% 至 1.329 億歐元（2022 年第三季：1.517 億歐元）。2023 年 7 月至 9 月期間銷售額下降了 5.6%。負面匯率效應對銷售額產生了 6.8% 的額外負面影響。自 9 月中旬以來，美國汽車製造商的罷工對客戶的訂單取消造成了意想不到的影響，而一般工業應用的需求也有所下降。另一方面，水務管理業務在經歷了 2023 年上半年的困境之後開始復甦，與前一年同期相比取得小幅



成長。在亞太地區，第三季銷售額達 4,500 萬歐元，銷售額成長 7.6%。在電池冷卻系統和其他車輛應用的接合技術領域中，業務量成長尤其強勁。由於 12% 的負面匯率影響，此季整體銷售較去前一年同期下降 4.4% (2022 年第三季: 4,700 萬歐元)。

## 改進計劃創造了額外的市場機會

NORMA 集團繼續實施其「Step Up」計劃，以提高成長和營運效率。迄今為止，全球已確定了 300 多項舉措，其中約 20 項已成功實施。例如：在成長方面，新產品已推出，現有產品已擴展到更多國家或客戶群。在效率方面，我們優化了生產流程或在不同地點改造了生產設備。未交訂單的減少提高了客戶端的产品可取用性。NORMA 集團於 2023 年 5 月啟動了為期五年的「Step Up」計劃，以確保長期獲利成長。



## Bülte Plastiques France 總經理新上任

為了保持 Bülte 集團新世代的連續性，在公司創始人的孫女 Fanny Bülte 接管後，現在輪到法國 Bülte Plastiques France 公司來發展其管理團隊，其中 Florian Kmyta 自 2024 年 1 月 1 日起被任命擔任董事總經理。Florian Kmyta 在法國 Bülte Plastiques 工作多年，在逐步承擔公司內部職責之前，由 Stefan Bülte 先生親自培訓。他最初是一名銷售學徒，並迅速發展了自己的技術和商業技能，成為銷售主管。在公司工作多年的他，憑藉著自己的努力和堅持，獲得了管理碩士學位的機會。在過去八年，他與 Fanny Bülte 一直是公司引人入勝銷售策略背後的推動力。Florian Kmyta 與家族企業有著相同的價值觀，他將幫助 Bülte 成功為全球提供解決方案，以滿足所有客戶的需求。他解釋：「我們的團隊能夠與客戶密切合作，開發符合特定應用要求的客製化解決方案。我們還可以為客戶提供最佳製造解決方案的建議，以滿足他們的需求，並幫助他們的專案選擇合適的原料。」Bülte 提供各種塑膠零件與扣件，例如：塑膠螺絲、螺帽、墊圈、墊片、客製化模製零件等，可用於各種工業應用。Florian Kmyta 強調：「在我們的業務中，保持靈活性並傾聽客戶的期望非常重要：我們每天都在重塑我們的優勢並使其適應新的機會。」

## Würth Industrie Service 公司的高架倉庫將於四月完工



Würth Industrie Service 公司建造了一個新的自動化高架倉庫，建造工作於 2022 年 7 月開始，其中包括 59,000 個額外的儲存空間，佔地超過 4,000m<sup>2</sup>，該公司定調在今年四月啟動此新設施和設備。位於德國德里爾貝格山丘的 Würth 工業園區被認為是歐洲最先進的工業供應物流中心之一，佔地超過 65,000m<sup>2</sup> (相當於 9 個足球場)，專門用於安全供應生產資源以及輔助設施和作業原料，為大約 20,000 名客戶提供服務。該園區擁有現代化的全自動高架穿梭車式倉庫，可容納超過 65 萬個儲存位置，其中包括 34 公里的輸送系統、自動化箱式穿梭車、攝影機檢查系統以及自主學習式機器人。該公司表示，所有這一切的目標是確保優化工作場所的人體工學設計，以及永續的健康工作方式——透過提高自動化和數位化水平來接替體力壓力大的任務。為了確保歐洲所有客戶的長期供應安全，並支援目前 140 萬種不斷增加的系列產品，Würth Industrie Service 公司不斷投資擴大倉庫容量。透過高 50m、寬 34m、長 121m 的新高架倉庫，其容量增加了 59,000 個額外的棧板存儲空間，使德里爾貝格廠的整體高架容量增加了約 33% (總計 235,000 個棧板存儲空間)。筒倉式貨架系統完成後，六台切換式磁阻馬達中的三台已投入使用。在超過 120m 的通道上，由軌道引導的車現在將接替倉庫棧板的全自動存取，將在六個通道上運行，最大行駛速度為 180 公尺 / 分，提升速度高達 70 公尺 / 分。每個磁阻馬達都有兩個伸縮叉作為處理荷載的配件，總荷載能力約為 2,400 公斤。46 公尺高的阻馬達由於採用單柱設計，特別省空間，並且使用兩個荷載處理配件時，每小時可進行多達 600 次棧板移動。磁阻馬達是購自內部物流解決方案領域專家 Kardex，它也是自動化儲存解決方案和材料流通系統的領先供應商。Kardex MLOG Logistics 公司的新業務翻新營運專案經理 Lars Wagner 解釋道：「在如此具規模的專案中看到這麼多擁有廣泛專業知識的專家在最短時間內組成一個大團體進行合作總是令人印象深刻。為了透過重型貨物運輸，將磁阻馬達從位於科赫河畔諾伊恩施塔特鎮的生產基地安全運送到巴特梅根特海姆鎮，總共使用了三輛 55 公尺長的卡車將其運送至德里爾貝格山丘。起重機操作員以最高的精密度將 22.5 噸重的機器從敞開的屋頂引導到新的高架設施。在 100 公尺的高度作業對於所有業主來說確實是一項精密的工作。透過正在實施和規劃中的建設，Würth Industrie Service 公司正在採取重大措施，以確保未來為客戶無縫供應產品，並有意識地為永續發展目標做出貢獻。磁阻馬達的工作原理是透過耦合直流電母線來優化磁阻馬達的功耗，從而可以聰明地、高效地在兩個驅動器之間轉移能量。這意味著升降驅動裝置在下降過程中節省的能量可以反過來用於行駛驅動裝置。高品質的 Kardex 磁阻馬達堅固耐用，且需要保修的次數最少。對永續發展的另一個貢獻是為機械提供溫室氣體中和化的能源，新高架倉庫的南方立牆配備了大型太陽能板系統，初始總輸出功率為 1,028 kWp (預計最終輸出量可超過 2,000 kWp)，發電量約 1,500,000 kWh，可供應給整個 Würth 工業園區。」

新聞提供: Fastener + Fixing 雜誌  
整理 / 惠達 [www.fastenerandfixing.com](http://www.fastenerandfixing.com)

