



美洲新聞

美國扣件股價指數在市場動盪中的表現優於工業相關指數

在 2022 年，扣件還是相對安全的投資，當時市場因越來越多的經濟資料發出衰退警告而動盪，導致道瓊指數下跌近 9%，而標普 500 指數全年下跌 20%。

扣件股價指數在 2022 年下跌了 11.5%，優於相關工業股價指數 15.5% 的跌幅。在不確定的情況下，至少有四家擁有扣件產品的上市公司取得了近兩位數的收益。Howmet Aerospace 在 2022 年增長了 17.1%，在當年的扣件股價指數中名列前茅。

Howmet 報告稱，扣件產品收入在 2022 年第三季增長 15%，達到 2.91 億美元，「這是因為商業航太市場增長 24%，窄體飛機的復甦抵銷了波音 787 產量的下降，以及材料成本轉嫁的增加。」前九個月扣件產品的收入增長了 5.5%，達到 8.32 億美元，調整後的稅息折舊攤銷前獲利下降 1.6% 至 1.76 億美元，利潤率為 22%。該部門的資本支出增長了 36%，達到 3,000 萬美元。

該年其他公司也取得了接近兩位數的增長。包括 Carpenter Technology (增長 13.8%)；Nucor Corp. (增長 13%)；和 Grainger (增長 9%)。漲幅較小的公司是 Chicago Rivet & Machine Co.，在當年受汽車需求的推動，股價增長了 7.3%。

但有知名扣件公司在當年出現損失。儘管 Fastenal 公司 2022 年前九個月的扣件銷售額增長 18.2%，達到 6.145 億美元（占總銷售額的 34.1%），但股價在 2022 全年下跌了 25.7%。2022 年的前九個月，Fastenal 的表現優於其他公司表現，這些公司在 2022 年期間遭受了巨大的股份損失。

排名第一的是 Stanley Black & Decker，儘管在 2022 年第三季有 15% 的工程扣件收入，該公司的股價下滑了 60%，在航太、汽車和一般工業市場則有增長。

其他公司在當年損失了大量的股價，包括 Tree Island 鋼鐵（下降 52%）；Park Ohio（下降 46%）；Simpson Mfg.（下降 34%）；Dorman 產品（下跌 27.4%）；以及 TriMas 公司（下跌 23%）。在第三季度，扣件股價指數下降了 3.5%，優於其他工業指數 5.8% 的跌幅，當時市場因經濟衰退的擔憂而暴跌。在 2022 年的上半年，扣件股價指數價值下降了 17.1%，而相關工業股價指數的下降幅度為 19.1%。

Bossard 期望在北美獲得增長

Bossard 集團在美國銷售達兩位數增長，2022 年銷售額創紀錄。第四季美國銷售額增長 43.5%，達到 8,020 萬瑞士法郎（8,650 萬美元），因為這家瑞士扣件製造商透過收購

再生能源在扣件業蔚為趨勢

2022 年，永續能源在扣件業取得了進展。2021 年，電動車和混合動力車在美國的銷售量幾乎翻倍。電動車銷量增長了 83%，達到 434,879 輛，而混合動力車銷量攀升了 76%，達到 801,550 輛。預計到 2040 年，電動車將占美國輕型汽車市場的 70%。

如此強勁的市場增長引起了知名扣件製造商的注意，他們希望透過此一趨勢獲益。在過去四個月，總部位於法國的 ARaymond 公司收購了 CGA Technologies SRL 和 Costello Italia SpA 這兩家公司，以加強其電動車扣件產品。執行長 Antoine Raymond 說：「汽車業正轉向電動車和自駕車，我們希望為這一非凡的轉變做出積極貢獻。」

同時，Chin Well 簽署了一份為期 25 年的太陽能購買協定，為其在亞洲的扣件廠提供電力。其扣件出口到歐洲（60%）、美國（30%）、日本（5%）和東南亞（5%）。據報導，太陽能發電設施的安裝將減少 Chin Well 公司的能源支出和碳足跡。這兩個工廠預計將在 2022 年第四季實現商業運營。

此消息對電動車扣件來說並不全然是正面的。Rivian Automotive 指出其轉向系統存在問題後，召回了超過 13,000 輛汽車。這家電動車製造商解釋，連接上控制臂和轉向節的一支扣件可能安裝不當。如果扭力不足，該問題可能會造成車輪過度傾斜。

被召回的 2022 年 Rivian R1T、R1S 和 EDV 車型約占該車廠迄今生產的 90%，超過其 2022 年總產量指標 25,000 輛的一半。



PennEngineering的加拿大經銷業務，大幅增加其在加拿大的市場地位。該交易的條款未被披露。Bossard公司說，這次收購符合擴大在美國的能力的戰略。

PENN Engineered Fasteners公司成立於1970年，總部位於加拿大安大略省康科特，於2017年被PennEngineering收購。該公司為汽車、能源、農業和家電市場提供扣件，年銷售額達2,500萬美元，擁有30名員工。該公司表示：「在電動車領域，我們實現了令人振奮的商用車項目。」，其在全美全年的銷售額攀升了36.8%，達到3.094億瑞士法郎。



與此同時，Bossard集團在歐洲第四季的增長放緩，儘管地緣政治局勢持續緊張，但在高需求下，銷售額增長了0.8%，達到1.412億瑞士法郎。全年增長了8.7%，達到6.242億瑞士法郎。在亞洲的業績受到了中國取消新冠防控限制和由此產生之感染潮的影響。第四季亞洲的銷售額僅增長了5.4%，達到5,480萬瑞士法郎。Bossard指出，中國的情況「繼續形成不確定性」。

2022年，Bossard綜合收入增長了15%，達到11.5億瑞士法郎，其中第四季增長了13.3%，達到2.762億瑞士法郎。當年，Bossard經歷了更強的近岸外包趨勢，在通貨膨脹和資深勞動力短缺的情況下，對智慧工廠裝配（SFA）解決方案的需求增加。然而，強勁的瑞士法郎減緩了增長。

SPAX公司透用線上網紅行銷扣件

報導稱，SPAX Engineered Fasteners公司正透過網紅團隊擴大行銷，這些網紅由全國性的承包商和工匠組成，他們利用社交媒體展示使用SPAX結構扣件的專案，推動木材場和建築供貨商店對其產品的需求。



雖然網紅行銷這一種社群行銷的形式，又稱為品牌化內容與創作者合作模式，並不是什麼新鮮事，但在扣件行業並沒有被廣泛使用，但這並沒有阻止SPAX的網紅行銷。行銷總監Robert Knecht說，網紅計畫是從承包商的貿易展起步的。SPAX讓承包商在SPAX攤位上操作螺絲，承包商開始了解SPAX人員如何安裝，並開始喜歡上SPAX品牌並在網站上貼文。

木工也開始在Instagram或其他社群媒體上發文，大多是延時影片。Knecht說：「我們喜歡他們放慢速度，展示難以看到的螺絲應用。」這些網紅的同事在木工領域尋找能夠解決棘手問題的技巧，因此看到了網紅的影片。「我們的產品是透過傳統的大盒裝零售和服務DIY客戶，對使用我們扣件的專業承包商和高級DIY用戶來說，SPAX具有極強的認可度和品牌忠誠度。我們的目標是與這些網紅建立關係，放大他們的聲量，讓他們講述為什麼選擇SPAX。SPAX網紅計畫旨在吸引多層次的受眾，網紅成員從日常產品使用者到擁有數十萬粉絲的大型網紅都有。SPAX成員分享有關他們專案的社群內容，並收到SPAX品牌的禮品和產品樣品。但Knecht發現大多數網紅並不希望從SPAX獲得什麼。「他們可以作為網紅獲得一群觀眾和尊重。」

D'ondra Howard女士是加州Workboots & Glasses傢俱製造商和客製化木工，是SPAX的網紅。她說：「在我創造客製化家居的兩年中，我一直在使用SPAX扣件。我喜歡這些產品，它們很容易取得和使用。它們不像我以前用過的其他產品那樣會滑牙。」

SPAX為其網紅計畫推出了一個網站。SPAX一開始有約20名網紅，Knecht說這個數字已增長到300多人。Knecht指出，雖然很難秀出SPAX網紅計畫的具體銷售結果，但該管道的銷售額一直在增長。這種增長也導致了承包商諮詢小組的出現，在這個小組中，SPAX請求五個人承諾為產品提供諮詢，為期一年。除了SPAX的行銷團隊，Knecht還歸功於其俄亥俄州的廣告公司Interrupt。「這不是靠我們獨力完成，我們是與代理者一起發展。」

SPAX成立於1981年，原名TruFast，如今由總部設在德國的Altenloh, Brinck & Co.集團持有。SPAX扣件是德國設計的，在俄亥俄州布萊恩市的一個20萬平方英尺的工廠生產，有工程、製造、管理和中央倉庫。

PACIFIC COAST BOLT

A BIRMINGHAM FASTENER COMPANY

Birmingham Fastener公司收購Pacific Coast Bolt

位於美國亞利桑那州伯明罕市的Birmingham Fastener公司，宣佈收購位於美國加州聖菲斯普林斯的



Pacific Coast Bolt公司。該公司擁有超過80年的扣件生產經驗。這次收購加強了Birmingham Fastener公司的生產多樣性，並擴大了公司在美國東岸到西岸的業務範圍，從紐約到加州都有分支機構。最重要的是，使Birmingham Fastener公司增加了團隊成員，並為客戶帶來長期利益。Pacific Coast Bolt公司生產和經銷種類廣泛的產品，供應到水資源、廢水、化工、煉油和建築等行業。透過這種夥伴關係，Birmingham Fastener公司及其姐妹公司可以擴大產品和服務範圍。公司可以擴大對客戶的產品和服務供應。Birmingham Fastener公司董事長Brad Tinney在談到此次收購時說：「這一戰略舉措進一步補充了Birmingham Fastener公司的產品。也進一步補充了Birmingham Fastener公司對客戶『美國製造』價值的主張。Pacific Coast Bolt公司為我們的客戶帶來了豐富的生產設備和整體扣件知識。我們很高興能向西擴展，並很榮幸能為我們在美國的所有合作夥伴提高客戶服務水準。Birmingham Fastener公司成立於1980年，是美國領先的扣件製造商和分銷商，為鋼結構製造、金屬建築製造商、水務公司、OEM和MRO商提供服務。該公司由遍佈全國的多個地點組成，以服務其寶貴的客戶。」

KAMAX推動區域化； 任命歐洲和美洲的新管理層

疫情顯示了世界上強大的區域在決策能力和成長方面的優勢，這也是美國密西根州底特律的KAMAX公司推動其業務部門區域化的原因，以便在市場、客戶和生產方面提供更大的靈活性和供應鏈安全性。「世界正在發生變化，作為車輛產業和其他工業部門的供應商，我們清楚注意到這一點。同時，我們也看到了我們地區所面臨的不同挑戰。」KAMAX集團總經理Jörg Steins解釋：「我們在中國的工廠才剛開始生產，正在強勁增長，我們可以回顧在歐洲和美國的悠久傳統。區域化有助於我們能夠根據市場情況更快、更獨立地採取行動。」區域管理團隊的新重點是此戰略的另一個重要組成部分。KAMAX聘請了兩位具有多年經驗的專家，包括Reinhard Rupprecht博士擔任歐洲區執行長，Mats Ceder擔任美洲區執行長。Rupprecht曾在多家汽車供應商擔任管理職務，自2022年10月起擔任新職。53歲的他將協調德國、西班牙、捷克和斯洛伐克的工廠，負責銷售、供應鏈管理和技術。Ceder自2022年11月15日上任，負責美國和墨西哥的業務部門。Ceder的工作重點是持續改進和精益生產。

Nancy Rich女士 將從美國中西部扣件協會退休



服務了前所未有的40年、作為美國中西部扣件協會(MWFA)的執行董事，居住在美國伊利諾州蘇黎世湖的Nancy Rich將於2023年底退休。Nancy在1984年加入了芝加哥螺絲、螺帽和螺絲協會(CBNSA)，即MWFA的前身，此前她在Cronin Fasteners公司工作了幾年。在她為MWFA工作期間，她的貢獻是令人難以置信的，也是巨大的。她幫助打破了性別障礙，引導婦女參與並在由男性主導的行業中保持活躍。她推動董事會在最重要的事情上努力，也就是教育，從而產生了協會的使命宣言「教育是一個優先事項」。她召集各行業協會，使扣件品質法案在華盛頓特區被接受，國會最終通過/簽署並成為法律。她領導和指導董事會籌集並分配了超過100萬美元的資金給扣件成員和他們的家人，策劃了扣件業目前最大的獎學金計畫。她還舉辦扣件業最大的其中一個高爾夫球活動。她一直是31位前任主席中平靜的聲音、指導者、影響者和激勵者。作為2021年MWFA和IFE名人堂的入選者，她不僅是不可替代的，而且將被大家深深懷念。





Field Fastener與Mid-State Bolt & Nut合併

美國伊利諾州Rockford的Field Fastener公司已經與總部位於美國俄亥俄州Columbus的扣件經銷商Mid-State Bolt & Nut Company合併。該交易的細節沒有被披露。Mid-State Bolt & Nut成立於1946年，透過為扣件和其他直接材料提供創造性和高效的供應鏈解決方案，為OEM市場帶來價值。這種戰略夥伴關係將透過擴大產品、服務和為客戶提供服務的地理區域，提高兩家公司在北美的地位。兩家公司都更有能力支援現有和潛在的客戶，同時提供技術服務，推動短期和長期的成本節約。Mid-State Bolt & Nut董事長Dave Broehm說：「我們認識Field和Derry家族多年，基於他們的文化、成長和未來的願景，我們知道與Field Fastener合併後，我們的團隊、客戶和供應商將得到很好的照顧。」Dave Broehm將卸任董事長一職，但他將繼續擔任顧問職務，協助交接工作。Dave Broehm目前在家族企業工作的兩個兒子，Michael 和Andrew，將留在公司。Field Fastener董事長Adam Derry說：「最令我印象深刻的是Mid-State Bolt & Nut公司員工的素質，以及他們不惜一切代價支援客戶和彼此的承諾。這是你無法教的，而且這與Field Fastener的文化非常吻合。我們非常高興歡迎Mid-State Bolt & Nut公司的團隊和客戶群加入Field Fastener這個大家庭。」

整理/ 惠達

新聞提供: John Wolz, FIN編輯 (globalfastenernews.com)
Mike McNulty, FTI副總兼編輯 (www.fastenertech.com)

您還沒有 官方網站



網站設計 就找匯達

06-295 4000 sales@fastener-world.com.tw

匯達8大網站 建置服務：

- | | |
|--|--|
| 
1
客製化網站 | 
2
網站資訊更新 |
| 
3
網站空間代管 | 
4
專屬網域管理 |
| 
5
SEO優化 | 
6
關鍵字曝光服務 |
| 
7
GA流量分析 | 
8
匯達官網聯合曝光 |

