

惠達特搜全球新聞

惠達編輯部 整理

產業動態

泰國終止對中國低碳盤元收反傾銷稅

2015年1月9日，泰國對中國低碳盤元進行啟動調查，自2016年3月10日起徵收12.81%~31.15%的反傾銷稅。2021年3月9日，對原產於中國的低碳盤元啟動第一次反傾銷日落複審調查，調查對象為直徑小於等於16毫米，碳含量比重不超過0.29%的低碳盤元。涉案產品的泰國海關編碼包括7213.9120.000、7213.9190.010、7213.9190.011、7213.9190.012、7213.9190.013、7213.9190.033、7213.9190.034、7213.9190.035、7213.9190.090、7213.9920.000、7213.9990.000、7227.9000.021、7227.9000.022、7227.9000.023、7227.9000.024、7227.9000.030、7227.9000.031、7227.9000.032、7227.9000.033、7227.9000.034、7227.9000.035、7227.9000.039、7227.9000.090。



2022年3月11日，泰國公告終止對中國生產的低碳盤元課徵反傾銷稅。

印度宣布不延長對中線材反傾銷措施

印度政府決定拒絕先前對中國進口合金和非合金鋼線材課徵反傾銷稅的建議。印度貿易救濟總局(DGTR)先前建議應該把對中國的反傾銷措施再延長實施五年。印度財政部表示：「考量到相關主管單位的最終調查結果，因此決定不接受先前的延長建議。」



Directorate General Of Trade Remedies

Department Of Commerce
New Delhi

這些產品包括一般通稱線材的鐵製或非合金或合金鋼熱軋棒線、線材，且大多使用於生產汽車零組件、焊接電極、彈簧、線網、扣件、鐵釘、鐵道枕木和網綁線材。印度貿易救濟總局建議的反傾銷稅率為進口值和每噸546美元之間的差額。若是進口值超出每噸546美元，就不會課徵稅率。

俄烏衝突可能使今年全球汽車銷量下降2%

《華爾街日報》報導，標普全球評級表示俄烏戰爭加劇了全球供應鏈的中斷，可能使今年全球輕型汽車銷量最多下降2%，而標普此前預計2022年汽車銷量將成長4%至6%。標普認為，俄烏戰爭可能對歐洲市場產生影響，因為歐洲依賴原物料、天然氣和石油的供應。

標普稱價格壓力的增加不會影響過渡至電動車，並指出鈹等材料可能出現短缺，鋼鐵、銅、鋁和鎳的價格也可能上漲，這些都給今年汽車行業帶來重大風險。





印度當地扣件協會建議會員企業勿出口至俄烏

在俄烏衝突下，印度當地的扣件協會在三月初建議會員企業在事態平穩前不要出口商品至俄國與烏克蘭。印度商人表示收款有可能會被耽擱，貨品無法抵達目的地的風險很高。

印度魯得希阿那市扣件供應商協會理事長Rajkumar Singla先生說：「我們協會開會討論了業界面臨的問題，也已決定有出口到俄烏的會員在俄烏衝突結束前都必須停止與該地區貿易。這項決定是分析當下情勢後的結論，而它也將衝擊貨物的運輸。」

印度扣件製造商協會理事長Narinder Bhamra先生說：「戰爭會讓有和俄烏以及鄰近國家交易的出口商付出代價。我們已收到報告，稱有幾家出口商的進度卡在買家那方因為戰爭而要求給予更多時間。隨著情勢更加緊繃，我們必須避免與他們做生意。本協會也建議會員在情勢平穩前都不要發貨。」

印度扣件製造商Atul Sethi先生表示：「俄烏市場對我們來說很大，在魯得希阿那市有幾家工廠出口產品到這兩個國家，但因為戰爭，與中轉站俄烏以及其鄰近國家做生意變得很不安全。我們目前就只能且看且走。」

日本對俄烏鋼鐵螺栓出口恐因當地日系車廠停產受影響



面對俄烏戰爭，日本金屬產業新聞撰寫專文評析，原本因疫情影響而陷入停滯的全球情勢，因烏克蘭危機的爆發而進入極度不安定的局面。專文寫道，2月車廠決定將供給的材料漲價，鋼價將延續去年的漲勢持續上升。此外，高度仰賴海外資源的日本，其產業政策與生產容易受到外在因素影響，此次恐怕也難以避免烏克蘭危機的政治衝擊。

該文分析，日本財務省公告2021年日本自俄烏兩國進口扣件的總量趨近於零，但對俄國的扣件出口超過了4

千噸，對烏克蘭則不超過1噸，代表對俄烏兩國出口的比例約為總出口量的1%，其中又以鋼鐵製螺栓占比最大，達3千噸。出口之扣件一般多屬於車用，目前因為戰事，當地的日系車廠已停產而恐受到影響。

對比台灣，2021全年對俄國出口扣件15,934噸(佔總出口的0.99%)，比日本多了近4倍，對烏克蘭出口1,780噸(0.11%)，遠高於日本。在出口額方面，台灣對俄國出口價值3,824萬美金(0.72%)的扣件，對烏克蘭出口406.5萬美金的扣件(0.07%)。雖然台灣與日本對俄烏出口扣件量的總佔比同樣都在1%左右，但台灣扣件對俄烏的出口遠高於日本，需面對的風險也較大。目前已有多家業者向台灣螺絲貿易協會反應受到衝擊。對此，協會相當關切俄烏戰的嚴重衝擊，已在今年3月16日火速召開緊急應對座談會，具體內容可參閱本期雜誌中「台灣螺絲貿易協會召開『俄烏戰爭衝擊座談會』，會員疾呼政府盡速協助解決出貨與融資問題」專文報導。

浙江嘉紹大橋採用數位化螺栓監測技術



中國在嘉紹大橋率先採用高強鉸螺栓電子監測技術。在大橋上選取16個螺栓進行實時監測，以此分析約1300個螺栓的受力狀況，確保大橋的安全。

嘉紹大橋管理經理說，「這1300個螺栓的緊固力是否在安全範圍內，對大橋的安全實在太重要了。以前，我們對嘉紹大橋螺栓預緊力的檢測和判斷，主要有扭矩法和轉角法，輔以有經驗者來檢測。他們在結構物上敲敲打打，透過聲音音調、音色以及外觀狀態等多個因素來綜合判斷螺栓緊固力是否要進行調整。但這種人工檢測方式成本高，效率低。對於建設百年品質大橋來說，還遠遠達不到要求。」

在橋梁運行過程中，受到車輛、風力等外界影響，螺栓緊固力會發生偏差，嚴重時會對橋梁安全造成影響。過去，嘉紹大橋在這方面的監測採取的是一年一測的頻率，現在，利用電子監控技術，可實現大橋結構安全監測，提高了數據的精準性。

被監測的16個螺栓的一舉一動，全部實現了數位化的呈現，由此對於螺栓緊固力的判斷就有了清晰而科學的數據，並且這對其它螺栓的受力情況也提供了參考。



廠商動態

上海超捷緊固系統公司公布2021全年度財報，營收增、淨利跌



超捷緊固系統股份有限公司致力於汽車、電子電器、通信等行業使用的高強度精密扣件、異形連接件的研發、生產與銷售。該公司揭露2021年度報告：2021年營業收入3.94億人民幣，同比增長14.31%；淨利潤7586.42萬人民幣，同比下降6.66%。毛利率 34.56%，同比下降5.23個百分點；淨利率 19.26%，較上年同期下降4.33個百分點。

2021年度該公司的異形連接件收入1.66億元，占營業收入的42.05%，同比增長2.09%；螺栓螺絲收入1.51億元，占營業收入的38.32%，同比增長21.21%；塑膠扣件收入0.53億元，占營業收入的13.52%，同比增長34.65%。異形連接件、螺栓螺絲、塑膠扣件2021年毛利率分別為36.83%、30.89%、40.15%。

渡輪業者損失380萬美金，竟因一支螺栓未拴緊

美國國家運輸安全委員會在2022年3月15日釋出調查報告，揭示華盛頓州的韋納奇號渡輪因為一支螺栓沒有擰緊至



足夠扭力，引發零件斷裂以及過熱等等連鎖反應，導致引擎著火。該渡輪在事故發生前才剛完成一系列維修，正在進行航行測試時就發生事故，當下無人受傷。渡輪上13名船員僅在兩至三分鐘內就完成滅火，但這場火災仍造成價值380萬美元的損害，使韋納奇號停航9個月。



委員會的總結報告提到，一名機匠在韋納奇號全速航行時發現引擎室在冒白煙，另一名在操控台附近的船員看到了起火與煙霧以及殘骸四處亂飛。隨後，工程師發現一支大活塞和活塞桿散落在地上。調查發現引擎在運轉時，有兩支螺栓斷裂，另一支螺栓鬆脫，這些螺栓理應擰緊至75英尺磅的扭力，卻未擰緊。將溝槽放大觀測，工程師確認螺帽被擰得不夠緊，導致其他零件排列不齊以及潤滑油漏失，熱氣噴進了引擎室然後發生爆炸。

該渡輪的高級職員已為引擎室增添攝影機，且將要求需對攸關安全的引擎作業做二度檢查，檢查對象包括螺栓。韋納奇號已在1月底重新啟航，在班布里治島與西雅圖之間航行。

日本Yamahiro公司導入共同開發的物聯網系統



Yamahiro公司是總部位於大阪的建築扣件製造與開發商。為提升生產性，該公司決定導入物聯網系統。我們可以從他們分享的實戰經驗，了解升級至智慧化工廠帶來的效益以及需要注意的課題。

該公司起初購買了價值一百萬日幣的IoT(物聯網)系統，將它試連線到三個機台，卻沒有獲取到公司最需要的特定數據。他們隨即想到公司內部有自己的技術人員，便共同開發自己的物聯網系統，請技術人員從機械收集數據，另一位人員操作亞馬遜網路服務後台 (Amazon Web Services, AWS, 由亞馬遜公司所建立的雲端運算平台)。

套用物聯網系統之後，他們首先感受到的改變是開始進行「生產性測定」，透過「視覺化」數據，發現工作時間內的總稼動率僅不到50%，了解機械為何停機以及停機了多久，最終得以提升到85%，生產性因此提升了1.7倍。他們原本是兩班制工作到晚上9點，現在光靠早班工作到下午5點，就能實現同樣的生產力。除了縮短排班工時，也節省了電費，甚至將產品盤點的時間縮短了30分鐘，並發現其他以往未見的問題。

第二項改變是「數據的共有化」，只要有電腦的員工，包括社長都能看到數據，所有人都能立即在當下提出改善建議。社長若看見有機械停機，能立即給予現場人員指示，因此改善了原本陷入瓶頸的打頭製程。

第三項改變是「延長模具壽命」，他們從替換次數頻繁的模具下手，讓模具從1小時一次變成10小時才需要替換一次，節省了作業時間。

現階段他們最需處理的課題是培育數據分析人才。由於一邊作業一邊做數據分析非常耗時，因此需要有經驗的專業人士來負責。另一個課題是要減少現場人員收集並輸入機台數據時發生人為失誤，這也需要專人管



併購資訊

理。他們的下一步，是將物聯網套用到滾牙、成形、包裝製程，目標是實現「省人化」與運費節省，藉此能成立配送部門來維持利潤率並應對新冠疫情的挑戰。從產線上節省下來的人力，就可騰出來讓他們執行更高附加價值的作業。

瑞典Bulten退出在俄營運

BULTEN 

該公司退出的進程立刻生效。目標在可控的方式內確保對員工、客戶和其他業務夥伴的責任。Bulten在俄國有125名員工，且從2012年起就透過與當地汽車製造商GAZ合資的方式經營業務。Bulten已經決定要把所有在俄針對外部市場所進行的生產轉移到歐洲。Bulten決定終止在俄業務不會對該公司的營收造成顯著影響，因為其在俄國國內的銷售僅佔其全球年度總銷售的1.6%。不過，退出市場可能會減損帳面價值，更多資訊將會在之後公布。



歐盟對中反傾銷反而 提升克羅埃西亞DIV集團在歐競爭力

DIV GROUP  歐盟執委會日前宣布對中國特定鋼鐵扣件課徵最高86.5%反傾銷措施以抵銷中國製造商的不公平競爭地位，此舉也讓位於克羅埃西亞的扣件製造商DIV Group Ltd.在市場獲取更大競爭力的機會。DIV集團表示：「考量到我們最近的產能和歐盟國家的市場需要，我們正進入一個新時期來把我們的產值表現發揮至極致，並持續提供歐盟客戶標準扣件的供應和更短的交期，不必受現今不穩定、昂貴和耗時的貨運路線所影響。」

DIV Group Ltd.將持續透過投資更多新產能(先前已經投入高達5,000萬歐元)，更重要的是，還要利用現有資源最大化產出，創造整體業務的持續成功，為未來成長打下基礎。DIV Group Ltd.預估未來標準扣件的出口將成長一倍至每年逾6,000萬歐元，並在進一步投資計畫下成長至每年逾1億歐元，這可以顯著提升其Knin工廠在克羅埃西亞，甚至在歐洲和全球的價值。

Birmingham Fastener宣布併購K-T Bolt



Birmingham Fastener宣布已經併購位於德州的K-T Bolt Manufacturing。擁有超過百年的綜合扣件生產，這項併購強化了Birmingham Fastener的產品供應和製造多樣性。最重要的是，這也為其世界級的員工增添許多新團隊成員，將可為客戶創造長期助益。透過這項併購，其能提供給客戶的服務水平也能更加提升。

K-T Bolt Manufacturing提供客製生產、模內鑄造、廠內熱處理和電鍍拋光。透過這樣的夥伴關係，Birmingham Fastener和其姊妹企業能拓展提供給客戶的產品和服務。Randy Peck將持續擔任K-T Bolt董事長一職，並加入Birmingham Fastener領導團隊貢獻其專業。

Birmingham Fastener 總經理兼執行長Brad Tinney 表示：「公司未來將持續追求成長和生產變化。同時我們也必須秉持世界級服務核心價值以及從我父親1980年創立公司以來一直在優異表現上的責任和承諾。這個夥伴關係讓我們可以進一步拓展市場腳步並強化我們在美國製造扣件的承諾。」

NITTOSEIKO

日本日東精工取得KM精工株式會社所有股權

日東精工是一家專業製造工業用自動螺絲鎖固機的上櫃大廠，它在2月4日與KM精工株式會社簽署協議，於4月1日持有KM公司所有股權。KM公司設計、製造並販賣螺絲、螺帽、冷打頭與冷鍛零件，供應給日本與海外汽車與建築產業，營業額32億日幣，將在轉讓後成為日東旗下子公司。

日東精工在「日東G任務」戰略下與KM公司簽署股權轉讓契約，期望活用彼此的通路、產品開發與製造，發揮事業的綜效，並為汽車與建築業顧客提供解決方案。

匯達全球採購網
www.fastener-world.com
解決所有採購需求

