

一站式完善服务的浙江紧固件贸易制造商 宁波欣远钧固实业有限公司

文/惠达 曾柏勋



制造贸易双璧合一

欣远钧固在宁波是一家结合工厂与外销办公室的紧固件贸易制造商，主要供应到工业与建筑产业。总经理王英小姐在专访中表示：「海内外许多客户需求的紧固件产品种类越趋复杂，我们希望提供更好的站式服务，让顾客能快速方便采购到质优价廉的产品，因此融合了我们在紧固件制造与贸易的双重优势。」公司自2007年成立至今已过13年，销售足迹遍及南北美与欧洲。除了拥有极为丰富的供应链之外，也提供多样产品，包括螺丝、螺栓、螺帽、垫片、锚栓以及建筑周边产品，材质包括碳钢、不锈钢、合金钢、黄铜与尼龙，满足客人各方面需求。

供应商考核体系 保障高规质量

钧固除了可自产自销之外，还有专属固定的供应商团队为其供货。若有新供应商欲加入此团队，必须通过钧固制定的严谨考核体系。在考核过程中，将对供应商做五大层面的全面性评估。

【质量因素】

对使用者来说，产品的使用是否合乎其价值，皆以产品质量为基础，质量是选择供应商的重要因素。

【价格因素】

好的价格在市场上有绝对的优势。供应商能提供高性价比的产品，就能为客户、供应商与钧固三方都带来竞争力。

【交货的准时性因素】

准时性可确保企业生产和供应的连续性，保障客户的销售计画不脱轨。

【技术生产能力因素】

好的生产技术能有力支撑质量与准时的交期。

【服务能力因素】

好的服务是整个完善供应链的一大重要环节。引入新供应商后，钧固会定期做考评，对于不合格的供应商及时做更换处理。



钧固的制程符合IFI、DIN、BS、ISO、JIS、AS标准，还有专门的技术部门，为客制化非标件先出图纸以及三维效果图，给客人前期确认。

坐落紧固件大城 眺望全球市场

钧固所处的宁波拥有集装箱输送量全球第三的港口，在出口、高效通关、运输成本方面占据优势。「面对今年秋冬季，我仍看好紧固件市场的发展。」紧固件可谓工业之米，各行各业皆不可缺。纵使全球正面临前所未有的共通挑战，紧固件的需求仍不会断。更甚者，钧固正进行扩厂并增加产品品项，往高端、非标定制类的产品发展。目前月产两千吨，年营收达到1500万美元的钧固，期许在扩厂后将事业版图做得更大！

