

惠達編輯部 整理



// 產業動態 //

美國商務部對碳合金鋼螺紋棒發起反規避調查

2023年7月12日，應美國企業Vulcan Threaded Products Inc.提交的申請，美國商務部宣佈對進口自中國的鋼製螺紋棒(Steel Threaded Rod)和碳合金鋼螺紋棒(Carbon and Alloy Steel Threaded Rod)發起反規避調查，審議用中國進口無螺紋插銷(Unthreaded Pins)製成且在美國生產的碳合金鋼螺紋棒是否規避了現行的反傾銷和反補貼措施。

2008年3月26日，美國對原產於中國的鋼製螺紋棒進行反傾銷調查。2009年4月14日，美國正式對中國鋼製螺紋棒徵收反傾銷稅。此後，美國先後進行了2次日落複審調查，2次作出肯定性裁決並延長了徵稅期限，涉案產品的美國關稅號為7318.15.5051、7318.15.5056、7318.15.5090和7318.15.2095。

2019年3月14日，美國商務部對進口自中國、印度、臺灣和泰國的碳合金鋼螺紋棒發起反傾銷調查，同時對進口自中國和印度的涉案產品發起反補貼調查。2020年2月10日，美國商務部對進口自中國和印度的碳合金鋼螺紋棒作出反傾銷和反補貼肯定性終裁。2020年4月9日，美國正式對中國碳合金鋼螺紋棒徵收反傾銷稅，與此同時，對中國和印度碳合金鋼螺紋棒徵收反補貼稅，該案涉及美國關稅號7318.15.5051、7318.15.5056和7318.15.5090項下產品及稅號7318.15.2095和7318.19.0000項下部分產品。

英國領先中台加入CPTPP 最快2024下半年生效

經過將近兩年的談判，英國商業暨貿易大臣巴登諾克，7月16日在紐西蘭參與跨太平洋夥伴全面進步協定CPTPP部長級會議時，正式簽署加入協議。

這是英國自脫歐以來，規模最大的貿易協議。未來英國出口到CPTPP各國的貨品品項，超過99%免除關稅，加上英國，CPTPP國家的國內生產毛額GDP，合計將達12兆英鎊，折合約台幣485兆元，佔全球GDP的15%。這項協議在通過英國議會的審查和立法後，預計將在明年下半年生效。與此同時，各成員國正在蒐集有關台灣、中國等，其他申請加入國的資訊，以判斷是否符合加入的高標準。

// 協會動態 //



Jim Degnan當選美國扣件經銷商協會2023-2024年度理事長

S. W. Anderson的Jim Degnan當選美國扣件經銷商協會2023-2024年度理事長。TR Fastenings公司的Scott McDaniel為副理事長，LindFast Solutions Group的Mike Robinson為副主任，AIS的Nick Ruetz則繼續以前理事長身分做為董事會的一員。

Brighton Best International的Steve Andrasik、AMPG的Alex Goldberg、Huyett的Scott Longfellow和Wurth Revcar的Ed Smith被選為董事會成員，任期自2023年6月13日起。

Copper State Bolt & Nut公司的Gigi Calfee、Sherex Fastening Solutions公司的Jake Glaser和Field公司的Melissa Patel繼續擔任董事會成員。會中也對即將退休的董事會成員Sems & Specials的Kelly Charles、Specialty Bolt & Screw的Jon Queenin和AFC Industries的Kevin Godin進行表揚。另外也特別對Mid-States Bolt & Screw公司的Marc Somers先前的貢獻表示敬意。

eazystock 成為英國及愛爾蘭扣件經銷商協會準會員

庫存優化軟體領導供應商EazyStock宣佈其最近與英國和愛爾蘭扣件經銷商協會(BIAFD)合作，成為其準會員。這一合作旨在提供協會後盾，使其成員瞭解與扣件有關的議題，並幫助扣件行業簡化操作，提高盈利能力。

該協會是一個致力於促進整個英國和愛爾蘭的扣件經銷商利益且受人敬重的組織。身為準會員，EazyStock很高興能為協會的使命做出貢獻，以提高行業的效率和競爭力。

身為庫存優化專家，EazyStock的專家為扣件行業的專業人士提供先進的工具和技術，以設置正確的庫存水平，管理庫存補貨，並準確預測需求。其結果就是高效的供應鏈管理，並可確保關鍵部件及時到達目的地。





氣候變遷署副主任： 「CBAM必須調整免費核配 方式，否則形成貿易障礙」

CBAM將在10月試行，初期不需繳費，但進口商需提交碳排數據。氣候變遷署副主任黃偉鳴表示，CBAM大多是免費核配，2034年之後才會將核配的額度變成拍賣制。在價格方面，每噸約100歐元，單價高，但由於大多採用免費核配，僅少數約2~3%的碳排需要付碳費，這和台灣每一噸都收取碳費的方式不同，因此2026年CBAM正式上路後，歐盟必須調整其免費核配方式，融入各國計算方法，否則會形成不同的貿易障礙。

根據經濟部統計，CBAM管制的產品共計248項，台灣涉及到212項，多以鋼鐵製品為主。2022年台灣基本金屬及其製品占整體出口量的7.69%，其中15%出口到歐盟，出口的產品以鋼鐵、金屬扣件為大宗，以及鋁。

經濟部向歐盟提出CBAM意見建議



中華民國經濟部

Ministry of Economic Affairs, R.O.C.

歐盟碳邊境調整機制 (CBAM) 十月將試行，明年一月底前須提交第一次報告。

經濟部與產業討論發現CBAM過渡期中申報規章(草案)在執行細節、法規尚有疑慮，因此以經濟部名義向歐盟CBAM意見徵詢平台遞交建議。經濟部表示，相關細節規範近期將陸續出爐，但各國產業發展不同，歐盟沒辦法顧及個別國家狀況，因此詢問各國對於草案意見。

經濟部指出，我國產業是外銷導向，鋼鐵相關扣件、鋁製品業者眾多，有近二千家出口至歐盟，其中不少是中小企業，合計近三千五百家業者將受CBAM影響。經濟部表示，向歐盟CBAM意見徵詢平台遞交建議，獲得回應的機率比較大；台灣對法規有疑慮之處，也已蒐集提問，交給駐歐盟經濟組詢問，盼進一步釐清法規。

經濟部找來產業公會討論，發現草案規範的執行細節不夠清楚，像台灣製造商向歐盟進口商申報資料，但歐盟並未對進口商規範保密義務，而碳排資料攸關廠商生產、景氣狀況，都屬於營業秘密範圍；另對無盤查制度的國外廠商沒有提供產品碳含量比例等困境，也向歐盟建議須調整。

台銷歐螺絲量縮逾23%

海關統計資料顯示，台灣2023上半年對歐洲外銷約21.7萬噸螺絲，下跌23.6%。即使出口單價年增6.2%至每公斤3.735美元，但由於出口量明顯縮小，業者獲利空間不大。對比中國，上半年螺絲銷歐的數量也減少，但出口均價只有每公斤2.551美元，比台灣價格更低。即使中國碳鋼螺絲被歐盟課徵反傾銷稅，但大陸對歐洲出口螺絲的規模衰退幅度仍比台灣小。

國內業者判斷，歐盟對中國的反傾銷衝擊已在去年顯現，今年衰退幅度不會太大；中國螺絲的價格比台灣有優勢，今年台灣對歐出口扣件的數量才會出現較大幅度的衰退。去年中國對歐洲出口螺絲共95.73萬噸，而台灣是54.12萬噸，同樣減少的情況下台灣的數字看起來衰退更明顯。

有業者表示，俄烏戰爭還沒結束，導致歐洲人必須將大部分支出轉移到價格高漲的天然氣，壓縮其他開支，使需求下降，這對台灣螺絲產業的傷害非常大；就算鋼市在第四季回溫，歐洲釋出的訂單量也不會多，未來仍需審慎應對。

國內螺絲業正等待歐美訂單需求復甦

螺絲業至今訂單未見明顯增長，尤其國內螺絲業主攻歐美，但歐洲仍戰爭未結束，天然氣價格高漲，使經濟成長停滯，而美國還有通膨，廠商的扣件需求降低，庫存還沒消化完，使客戶下訂單意願低。但業界人士表示有利於國內螺絲業的環境已逐漸成形，主要是因為大陸以政策救市場，對鋼廠採平控的限產措施，讓鋼價止跌回穩，亞洲主要鋼廠跟進調高價格，使線材等價格跟著上漲，此外近期台幣持續貶值，創造有利國內螺絲出口的環境。此外，中鋼第三季線棒降價，推出低階螺絲的專案價，幫助螺絲業降低成本。萬事皆備只缺東風，等待歐美訂單歸隊。若俄烏戰爭結束，能促使訂單增加，螺絲產業就可望擺脫上半年的低迷。



台灣螺絲出口均價創20個月新低

螺絲出口價格直落，已經跌破每公斤3.7美元，是20個月以來的單價新低。南部螺絲業者指出，原因是訂單並無增加，詢單雖然熱絡，但下單的客戶少，無法樂觀看第四季。由於訂單少，今年國內螺絲、扣件出口數量大減，連同價格跟著下滑。根據統計，7月螺絲出口價格跌到每公斤3.7美元以下，創下2021年12月以來、近20個月的新低。業者也預估今年將結束連續兩年上漲的趨勢，全年均價將不如去年。

南非延長螺絲防衛措施3年

南非國際貿易管理委員會 (ITAC) 決定，自今年7月24日起延長鋼或鐵製螺絲、螺栓及六角螺帽的3年高關稅防衛措施，分3期分別課徵48.04%、46.04%及44.04%防衛稅。



南非扣件製造協會申請延長防衛措施所提供的資料中，初步認定南非扣件業者在原防衛措施期間（2020年8月1日至2023年7月31日）已進行產業調整，但若防衛措施終止，其國內產業將遭受銷售量減少、產能萎縮、市占率減少、勞動雇用衰退、設備利用率降低及營收減少等損害，因此，決定對延長防衛措施展開調查，最終並做出延長防衛措施的決定。

馬來西亞政府刻正制定策略路線圖，以加速能源轉型計畫

馬來西亞首相安華(Anwar Ibrahim)於「2023年亞洲能源大會」上發表主題演講時表示，馬國已修訂「國家自定貢獻」(NDC)，將在2030年減少45%的溫室氣體。馬國為實現NDC所做的努力，已納入第「12大馬計畫」(12MP)及「2022至2040年國家能源政策」(NEP 2040)。

馬國政府刻正制定數項策略路線圖，包括「國家能源轉型路線圖」(NETR)，以及「氫經濟與科技路線圖」；其中最重要為「國家能源轉型路線圖」。這路線圖將得到氫能經濟與技術路線圖的扶持，並將為馬國在技術創新推動下實現環境永續及長期能源安全而鋪路。前述兩個路線圖計畫預計於2023下半年推出。

與此同時，馬國仍然認為天然氣在能源結構中發揮著重要作用，並且是向低碳經濟轉型的最清潔的碳氫化合物之一。與此同時，馬國政府承諾加入全球甲烷承諾，至2030年將甲烷排放量減少30%。

越南2023年底前將動工興建5個重大交通工程

越南交通部運輸部辦公室主任汪越勇(Uong Viet Dung)於2023年7月10日出席該部上半年執行成果及展開下半年工作計畫會議上表示，本年底該部將動工興建途經胡志明市路之Cho Chu至Trung Son十字路、Rach Soi至Ben Nhat路、Go Giao至Vinh Thuan路、Hoa Lien至Tuy Loan高速公路，以及Dai Ngai大橋等5個重大交通項目。

汪主任表示，本年上半年，該部已完成多項重點交通項目並開始營運，以滿足使用需求，包括Phan Thiet至Dau Giay、Vinh Hao至Phan Thiet，以及Nha Trang至Cam Lam等高速公路。此外，已初步完成升級河內市至榮市路段，以及榮市至芽莊市路段之鐵路等。



不僅是下個中國！研調：印度將成為超強經濟體

因美中科技戰持續推升印度在國際市場地位，美國研調機構里德爾(Riedel Research)指出，印度並非新中國，它將按照自己的節奏與步調前進，並看好印度將成為能夠實現高增長的超級新興大國。

《CNBC》報導，里德爾執行長David Riedel表示，比起中國，更喜歡也非常看好印度，因為它的經濟規模要比中國大得多，此外，他認為，印度的經濟很可能在未來半年到2年內超出預期，並強調「印度不論是以前或是將來，都是一個與中國非常不同的國家」。

然而，印度同樣也有一些問題需要解決，如：中等收入陷阱，印度的經濟長期停滯在中等收入水平，尚未邁入高收入國家行列，不過David Riedel認為，印度未來將有機會實現超乎預期的高經濟增長。

另一方面，中國的經濟前景則略顯黯淡，David Riedel預估，未來5年中國將不會像過去5年那樣強大，因為有越來越多外企決定將供應鏈與工廠遷出，導致中國越來越多青年失業，據統計，中國5月份16~24歲青年失業率攀升至歷史新高的20.8%。

加上中國近期公布一系列低於預期的經濟數據，都可以看出其經濟增長的態勢正逐漸趨緩，此外，中國工廠活動更已連續3個月陷入萎縮，6月中國製造業PMI(採購經理人指數)為49；非製造業PMI為53.2，同步創下今年新低。

印度鋼鐵企業可能被強制將部分產能用於生產綠色鋼鐵

綠色鋼鐵是指不依賴任何化石燃料的鋼鐵生產。印度鋼鐵部長Jyotiraditya Scindia暗示，印度政府未來可能會強制要求當地鋼鐵企業將部分產能用於生產綠色鋼鐵。他補充說，政府還可能研究如何確保在政府項目中使用更多綠色鋼材。

他表示，印度私營部門的鋼鐵用戶實際上正致力在其項目中使用越來越多的綠色鋼材，並指出一些製造商已推出綠色鋼材產品。他說突破性的技術和顛覆性創新，例如氫基煉鋼和碳的捕獲、利用和儲存(CCUS)，都為未來帶來了希望。



他說，印度已成為全球鋼鐵行業發展和成長的重心，在過去9年，印度鋼鐵產量達到1.25億噸，消費量增長超過11%。2022年，即使全球成品鋼產量下降4.2%，印度仍可實現6%的增長，印度人均鋼消費量已從2014年的57公斤增至78公斤。

他說，整體的增長使投資者對此產業產生了興趣，政府在3月份與27家公司簽署了57項生產激勵計劃的協議，將增加2,500萬噸的鋼鐵產能。他補充說，新增產能將帶來3,000億盧比的投資，並創造60,000個就業機會。

紐西蘭補助「綠電煉鋼」 相當於削減30萬輛汽車行駛的排碳量

紐西蘭於2023年5月21日宣布執行該國史上最具有規模的減碳計畫，政府將斥資1.4億美元（約台幣42.9億元／約港幣10.9億元）補貼鋼鐵巨頭「紐西蘭鋼鐵公司」（NZ Steel），期望該公司旗下的Glenbrook鋼鐵廠能從依賴煤炭煉鋼轉向再生綠電，當局稱此政策相當於削減30萬輛行駛中汽車的總碳排放量。

「該資助計畫彰顯紐西蘭政府對於盡速減少碳排放量的重視程度，與紐西蘭鋼鐵公司合作這項計畫將可為環境帶來巨大效益，並能有效加速紐西蘭去碳（Decarbonization）的進程。此外，也是因為有政府的資助，才會出現當前的合作關係。」總理希金斯如此說道。

紐國政府提及，當局補助紐西蘭鋼鐵公司的1.4億美元是從政府設立的減碳轉型產業基金（以下簡稱GIDI）中所提取，總額高達6.5億美元的GIDI除協助紐西蘭減碳科技研發，亦藉由產、官合作的方式共同降低碳排，並加速設立零碳能源系統。

倘若此項減碳計畫順利運行，預計紐西蘭的碳排放量每年將減少80萬噸，約等於移除紐西蘭南島第一大城「基督城」（Christchurch）轄內所有汽車的碳排。

紐西蘭鋼鐵公司每年所排放的溫室氣體佔紐國總排放量的2%，然而一旦能達成此去碳計畫，便有機會將紐西蘭二氧化碳總排放量減少1%，並有助於紐西蘭實現2050年淨零排放（Net Zero）目標，亦能朝「將全球暖化控制在攝氏1.5度內」的願景邁進。

氣候變遷部長James Shaw認為，從長遠來看，該計畫將協助政府減少在碳稅方面的支出，其稱：「這項計畫將使紐西蘭2026年至2030年的第二期碳預算減少碳排約5.3%；2031年至2035年的第三期碳預算也將削減約3.4%的碳排。」

中國上半年新能源汽車銷售 374.7萬輛

根據中國汽車工業協會，1-6月中國汽車產量達1324.8萬輛，銷量達1323.9萬輛，分別增長9.3%和9.8%。其中，新能源汽車持續快速增長態勢，產量達378.8萬輛，銷量達374.7萬輛，分別增長42.4%和44.1%。

以車的種類來看，1-6月，乘用車產量達到1,128.1萬輛，銷量達1,126.8萬輛，分別增長8.1%和8.8%。同期新能源汽車產量達378.8萬輛，銷量達374.7萬輛，分別增長42.4%和44.1%。

中國的車輛出口也增加了，在1-6月達到214萬輛，增長75.7%。以車的種類來看，乘用車出口178萬輛，增長88.4%；商用車出口36.1萬輛，增長31.9%。新能源汽車出口53.4萬輛，增長1.6倍。



廠商動態



Bossard柏中公司引進模擬裝配工作站，測試扭力提昇至350Nm

這款模擬裝配系統配備機械手臂，可以透過模擬實際裝配工况，得到裝配安裝扭力與轉角的關係，從而驗證裝配的準確性。Bossard柏中工程部表示：「大扭力裝配的準確性對軌道交通和汽車等產業的關鍵應用十分重要。模擬裝配工作站的引進，意味著有能力幫助客戶解決大扭力螺紋連接應用中可能遇到的問題，幫助他們找到並驗證合適的解決方案。」

此外，若配合超音波設備，這款模擬裝配系統還可以得到螺紋連接在擰緊過程中的扭力、轉角、軸力、摩擦係數和扭力係數等參數以及各種裝配參數曲線，有利於對螺紋連接做更詳細的分析。





豐達科訂單排到明年

航太市場需求在疫情解封後大幅增加，推升了扣件產品的銷售，豐達科表示缺料的問題已緩解，目前訂單已排到明年。2022年，豐達科的營收比起疫情前，已恢復至75%至80%的水準，今年全年成長幅度仍難估算，還要觀察景氣波動。

豐達科專營航太與車用扣件，尤其以航太引擎的扣件為主。去年航太扣件及航太車削件佔公司總營收的83.43%，工業扣件則佔16.57%。

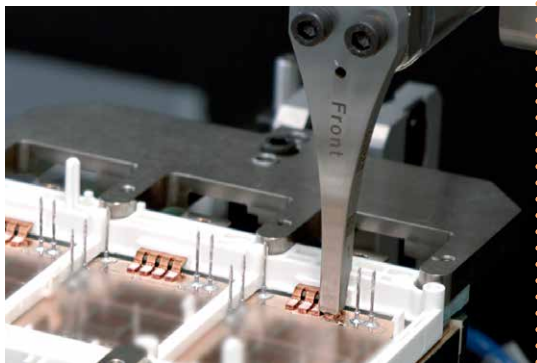
Altenloh, Brinck & Co.慶祝成立200周年



ALTENLOH, BRINCK & CO (ABC) 公司迎來了兩百年里程碑！ABC 公司於 1823 年在德國恩尼佩塔爾鎮成立，是德國第一家工業化生產螺絲的企業，擁有致力於創新進步的悠久傳統。這家全球性家族企業生產的最知名產品就是 SPAX 螺絲，它徹底改變了扣件行業，至今仍是市場上最具創新性的扣件之一。

BUMAX扣件被選中用於要求很嚴苛的超聲波焊接

瑞典扣件製造商 BUMAX 被選中為超音波金屬焊接機提供扣件。客戶 Schunk Sonosystems 公司是超音波金屬焊接領域的全球性領先專家。德國專業機器製造商 Schunk Sonosystems 已決定將 BUMAX DX 129 螺絲用於其所有超音波焊接撓性聲納探頭產品，以進一步提高品質和可靠性。這些機器主要用於汽車業。



Schunk Sonosystems 研發主管 Stefan Mueller 說：「標準鋼螺絲根本無法承受超音波振動所產生的巨大拉力和彎曲力，因此我們必須找到一種能夠承受這種拉力和彎曲力的螺絲。在我們測試的所有螺絲中，只有 BUMAX 符合我們的所有要求。BUMAX 不僅性能穩定，不會斷裂，而且聲納探頭的使用壽命內也不會出現問題，不會在螺絲頭上產生磨屑，也不需要防銹保護。」

BUMAX DX 129 (雙相不銹鋼) 具有極高的抗拉強度 (最小 1200 兆帕) 和出色的抗疲勞性能。它能成功地應對超音波焊接過程中的極端力，如每秒 20,000 次的振動。

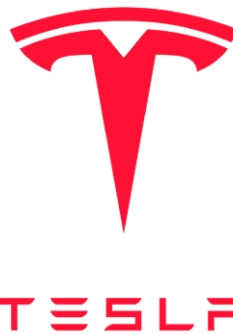


德國Vossloh獲新一批中國鐵道緊固系統大單

Vossloh再次獲得了一個重要訂單，將為中國高速鐵道建設提供軌道緊固系統。該鐵道路線連接中國北方的河北省雄安市和中國中部的河南省商丘市兩座城市。該訂單銷售總額相當於近5,000萬歐元，顯示Vossloh在重要的中國市場上持續維持強大市場地位。

這條鐵道線的計畫長度超過600公里，行車速度高達350公里/小時，將為改善人口的流動性和該地區的經濟發展做出重大貢獻。鐵路緊固系統的交付將主要在2024年進行。Vossloh執行長Oliver Schuster表示：「該合約進一步證明我們在中國所獲得的信賴和認可，同時證明了我們的技術優勢，以及我們有能力提供能承受最高負荷的創新可靠緊固解決方案。17年來，Vossloh一直在為中國現代化和可持續交通基礎設施的發展做出重大貢獻。」

中國的高速鐵路目前已超過40,000公里，並將進一步大幅增長。到2035年，預計將擴展到7萬多公里。Vossloh集團在中國的代表是其位於昆山的子公司Vossloh Fastening Systems China Co. Ltd.。該公司擁有約120名員工，是當地領先的鐵路緊固系統供應商之一，特別是在高速鐵路上的高要求和應用。



特斯拉擬印度設廠 年產50萬台

特斯拉正與印度政府密切洽談投資計畫，可望在印度設廠製造電動車，年產量估計50萬台，且特斯拉有意以印度為出口據點，拓展印太地區電動車市場。自從疫情期間大陸封控造成汽車業供應鏈大亂後，許多車廠都開始在亞洲尋找替代生產重鎮，使印度受到青睞。

Roth Capital Partners管理董事艾爾文 (Craig Irwin) 表示：「特斯拉如欲實現長期成長目標，就必須打入所有區域市場。特斯拉在大陸面臨挑戰，更加凸顯印度能為特斯拉解決所有問題。特斯拉需要印度。」

但特斯拉打入印度市場的計畫可謂一波三折。特斯拉自幾年前就開始醞釀在印度銷售電動車，但印度政府對進口電動車課徵的稅率高達100%。特斯拉多次要求印度調降進口稅，但去年印度政府拒絕這項要求，使雙方協商陷入僵局。特斯拉原先不願冒然在印度製造電動車，希望先出口電動車至印度試水溫再做考慮。然而，今年5月印度商務部及工業部長與特斯拉代表重回談判桌後，透露印度政府有意提供補助及減稅優惠，讓特斯拉重新考慮投資印度設廠計畫。

內情人士透露，特斯拉最在意的除了政府補助及減稅優惠之外，也希望將自家供應鏈帶進印度，但印度政府卻希望特斯拉採用印度當地汽車業既有的供應鏈。一名印度官員透露：「我們詢問特斯拉對零件有何特殊需求，也試圖說服他們從印度電動車生態圈採購零件，但他們已有長期配合的供應商。我們希望初步協商能有所突破。」

FINEWORK 飛沃科技在深交所上市

2023年06月15日，湖南飛沃新能源科技股份有限公司在深圳證券交易所上市。過去11年來，飛沃科技成長為一家專攻高端扣件研發與製造的企業。他們的風力發電機葉片專用預埋螺套產品在全球市佔第一，也成為了風電專用扣件產品的全球龍頭企業，在2022年產值達到13.4億元人民幣。據估算，飛沃科技已佔全球風電扣件市場15%的份額。同時，飛沃科技業務正快速向航太、燃氣輪機、石油等高端裝備領域拓展，取得了巨大進展。



東明不鏽鋼的「東明廣場」正式上線

2023年6月20日，東明不鏽鋼搭建了並正式上線新的客製化扣件產品平臺——東明廣場。此專為需要採購非扣件的買主所設計的交易平台，買主與賣主可在線上即時溝通，進行線上交易。站上共有上千家供應商提供客製化產品，讓買主透過此平台實現一站式採購。

併購資訊



Commercial Metals Company 併購 EDSCO Fasteners LLC

Commercial Metals Company ("CMC") 宣佈從 MiddleGround Capital 手中收購 EDSCO Fasteners LLC ("EDSCO")，這是一家為電力輸送市場提供錨固解決方案的領先供應商。EDSCO 的客製工程用錨固籠、螺栓和扣件系列產品主要由螺紋鋼筋製造，且主要用於將高壓輸電桿固定在混凝土基礎的用途上。EDSCO 透過在德克薩斯州、猶他州、田納西州和北卡羅來納州的四家製造工廠為北美市場提供服務。自 1985 年成立以來，該公司已發展成為全美最大的混凝土鋼筋錨固供應商，並在客戶服務和可靠性方面建立了良好的聲譽。

董事會主席兼執行長 Barbara R. Smith 表示：「此次收購進一步提升了 CMC 在建築加固領域的領導地位，並將我們的能力擴展到全新且不斷增長的應用領域。EDSCO 的創新加固解決方案處於有利地位，可在轉型至可再生能源的長期發展過程中獲益，因為這些都需要在電力傳輸能力和風力發電設施方面進行更多投資。」



Bulten 將併購 Exim & Mfr Holdings Pte Ltd

Bulten 已達成協議，在無現金債務的基礎上，以約 6,630 萬新幣 (5.3 億瑞典克朗) 的收購金額，收購新加坡的扣件和零部件經銷商 Exim & Mfr Holdings Pte Ltd 的全部股份。此次收購為 Bulten 提供良好的平臺，使其能夠在新領域發展。

預計此次收購將為 Bulten 的發展和收益做出貢獻，並提高每股收益。Exim 使 Bulten 能在充滿活力的地區和成長領域接觸到龐大且廣泛的客戶群。此次收購是 Bulten 發展戰略很重要的一部分，其目的是要在公司的主要客戶群 (汽車業) 外實現增長，並提高風險的多樣化和利潤率。

Bulten 集團董事長兼執行長 Anders Nyström 表示：「我們的戰略制定了一個明確的重點，即透過在汽車業以外的客戶群的增長來平衡我們的銷售。我們的目標是，到 2025 年，這些客戶至少占銷售額的 20%。收購 Exim 讓我們踏入經銷領域，這是在新領域實現盈利增長的關鍵。Exim 是管理良好的公司，擁有國際客戶群和發達的經銷和供應商管理庫存 (VMI)。Exim 在新加坡的基地也非常具吸引力，使我們能夠利用該地區的強勁增長，而且我們也看到了利用 Exim 的銷售網路為我們在中國和台灣的工廠增加銷售的潛力。Exim 將與 Bulten 快速增長的消費電子客戶的業務一起建構新產業領域的開端。」

