

## 產業動態

### 中鋼：鋼市好轉 榮景看到明年Q1

中鋼董事長翁朝棟在台灣螺絲公會會議中指出，螺絲業外銷接單已有好轉，但航太扣件接單還是困難，仍須進一步努力。鋼鐵專家指出，大陸十一長假後，鋼價隨之大漲，一度帶動鐵礦價格於9日每公噸漲到125.7美元，但隨後反轉走跌，且連續四日下跌後，每公噸甚至跌破120美元大關，主要受大陸環保限產影響，導致原料需求減少，價格走跌，但相對鋼材供給面減少，鋼價也相對穩定。翁朝棟表示，第四季鋼市景氣好轉，且在汽車與家電市場需求增加帶動下，目前鋼市看好，希望這波榮景能延續到明年第一季。



### 烏克蘭對中國進口鋼製扣件作出反傾銷最終裁定

9月26日烏克蘭國際貿易委員會針對原產於中國螺絲、螺栓和螺母等特定鋼製扣件(海關編碼7318156890、7318158290、7318158890、7318159590、7318169290和7318169990)作出反傾銷肯定終裁。將自2020年9月29日起，除特定中國廠商海寧市海迅貿易有限公司(浙江海迅精密科技有限公司)、寧波金鼎緊固件有限公司可分別獲得32.47%和138.37%的優惠稅率外，其餘中國廠商皆須課徵67.40%的反傾銷稅率，效期5年。

### 中國江蘇泰州市緊固件產業聯盟成立

10月19日，緊固件產業聯盟成立大會在中國江蘇省泰州市靖江召開。五大合作項目現場簽約，近200名政產學研界嘉賓出席。靖江市共有各類緊固件製造企業400餘產業鏈配套十分完備。此次產業技術創新戰略聯盟的成立，集成了緊固件研發機構、高等院校及泰州相關緊固件生產企業，既是產學研用深度融合的重要平台，也是推動產業轉型升級的強大助力。



## 廠商動態

### 日本富豪汽車(Volvo)年底全面電動車化

日本Volvo宣布將在2020年底前將所有國內販售的車款全面換成電動車，並終止內燃車銷售。社長Richard Snijders強調下一步是將最安全的電動車導入日本，他將在2021年導入Volvo第一台電動車XC40，在未來5年內導入5種電動車，目標在2025年電動車會佔全球車輛銷售的50%。



### 瑞典Bulten集團旗下PSM主管人事異動

今年稍早瑞典Bulten併購了全球領導扣件供應商之一PSM



International (PSM)。因為企業整合作業的關係，PSM執行長Marco Suzuki已經選擇離開目前的職務。

Bulten的董事長和執行長Anders Nyström將接手PSM的管理直至新的管理結構配置到位。

Bulten董事長和執行長Anders Nyström表示：「Marco Suzuki自2018年接手PSM公司執行長以來，一直以傑出的方式領導PSM成為一家獲利的企業直到今日。我們感謝Marco的努力並展開PSM在Bulten集團策略發展的下一步。」





## Goebel Fasteners, Inc. 宣布Accufast, Inc.為其加拿大西部獨家經銷商

Goebel Fasteners, Inc.宣布與Accufast, Inc.成立夥伴合作關係，將指派其為加拿大西部的獨家經銷商。Accufast, Inc.將可以在加拿大西部四省(亞伯達、英屬哥倫比亞、曼尼托巴和薩克其萬)獨家經銷Goebel旗下M-Grip™系列防鬆螺栓系統和整個盲緊固產品線。

Goebel集團執行長Marcel Goebel表示：「Goebel Fasteners, Inc.非常高興可以與 Accufast, Inc.合作在該區域獨家銷售我司產品。Accufast對盲緊固系統以及如何在每項應用中挑選適合的治具來確保最佳零件品質上有充足知識，也是產業領導者。」

Accufast, Inc.董事長Murray Mathers也表示：「過去幾年我們的庫存出現顯著成長，透過與Goebel合作服務加拿大西部的經銷網絡，我們最近購下更大的倉儲系統和更廣的產品提供內容，將可以更加滿足客戶需要。」



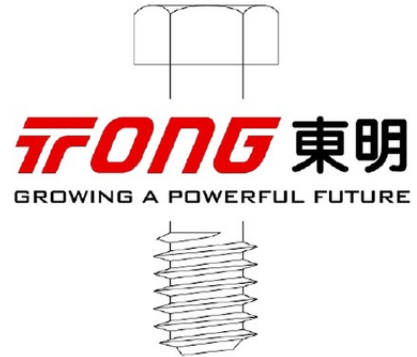
## 美國Apex Tool Group任命Bob Heisner為行銷長

美國Apex Tool Group (ATG)近日宣布指派Bob H. Heisner為資深副總及行銷長。在這樣的職務安排下，Bob將領導所有ATG手工具和電動工具品牌(包括GEARWRENCH®、APEX®、Crescent®、Weller®、Cleco®和SATA®)的進一步發展，同時也會持續加強ATG電子商務的能力。Bob將直接向ATG執行長Jim Roberts進行報告。

自從2016年七月加入ATG成為全球電動工具部門行銷副總後，過去許多年來Bob就一直協助支持該公司的行銷建構和轉型計畫。在加入ATG之前，Bob也曾經帶領過產業內一些領導品牌的開發，像是DeWalt Accessories、Kwikset Locks、Hennessy Tools (Danaher旗下部門)、Lenox Industrial Tools和Rubbermaid Commercial Products。

## 東明：中國內需強勁 第四季樂觀

東明發言人柯文玲表示，中國內銷需求強勁，加上鎳價維持上升走勢，目前每月銷量較去年同期均成長20%，第四季展望樂觀。東明產品與鎳價正相關，外銷報價可即時反應。



此外，中國強力推動內需政策，東明也強化中國當地佈局，經銷商由 5800 個大增至 6800 多個，3 月以來每月出貨量維持在 7000 噸左右。東明在中國銷售緊固件，銷量占比近 7 成，外銷的緊固件及利基型產品則約 3 成。柯文玲表示，因應需求，生產線翻新升級不會停，今年資本支出約 1 億元，明年也差不多，強化競爭力以及備貨動能。



## 美國Optimas Solutions推出標準件供應計畫因應急單需求

全球工業經銷商和服務提供商Optimas Solutions宣布推出標準件隨下單隨出貨計畫，主要提供只需要最少品質文件證明要求的維修保養和生產用一般螺絲、墊片和螺帽。這項服務是其製造解決方案策略的一部分，將可以更滿足現在和未來客戶的要求。



## 義大利Growermetal鐵道用Dörken®鍍膜雙圈彈簧墊片獲德鐵認證

這是一項Growermetal和Dörken®雙邊合作的成功案例。德國鐵道公司DB最近認可了具備Delta-Protekt® KL100鍍膜且符合UIC 864-3技術規格標準的Growermetal專利雙圈彈簧墊片。這系列墊片廣泛被用於鐵道來將鐵軌緊固至枕木上。墊片承載面的部分鋸齒狀設計可以避免螺栓鬆脫和斷裂風險。鐵道墊片時常要暴露在具挑戰性的氣候條件。基於此理由，Growermetal所提供具備Dörken®高性能鍍膜產品Delta-Protekt® KL100的雙圈彈簧墊片能夠在ISO 9227所規範的中性鹽噴測試中達到超過72小時的傑出抗腐蝕表現，且在操作應力下不會有黏合問題或發生抗鬆脫表現減少的問題。





## 美國Simpson Manufacturing Co., Inc.宣布 Michael Olosky 將接任營運長

產業精密結構連接件和建築產品領導廠商Simpson Manufacturing Co., Inc.宣布 Michael Olosky將於2020年11月30日接任營運長。Olosky將接替先前營運長Ricardo Arevalo的職位，他在公司服務20年，並於今年二月正式退休。Olosky主要會負責監督Simpson在全球的銷售營運，並直接向董事長暨執行長 Karen Colonias報告。他獲得認可的策略創新、行銷和生產專業將對Simpson未來持續在可靠建築產品引領業界的道路上扮演重要角色。



在加入Simpson之前，Olosky花了超過22年在Henkel公司擔任多項主管職位。最近則是擔任Henkel公司北美區總經理並自2019年起擔任電子和工業部門的負責人。Olosky擁有密西根技術大學的機械工程學士、密西根州立大學商業行政碩士和奧克蘭大學機械工程碩士學位。


## Simpson Strong-Tie馬里蘭倉儲據點喬遷更大廠址

精密結構用連接件及建築產品方案領導廠商Simpson Strong-Tie宣布將遷移位於馬里蘭Jessup的倉儲至更大的廠區。據點將遷移至位於7951 Oceano Avenue, Jessup, MD 20794的廠址。新據點面積35,000平方英尺，比原先的還要大，距離2.5英里遠。Jessup廠所有21名員工都將移至新址作業。此次遷址主要是希望透過更快捷的產品運送和方便的貨品寄存來提供客戶更好服務並促進未來成長。新的廠址提供更多倉儲和辦公空間、訓練中心和更具效率的收單流程和更優異的倉儲安全管理。



## 日本八幡螺絲確立水蒸氣式表面處理技術

八幡螺絲(Yahata Neji Corporation)與芝浦工業大學共同開發出水蒸氣式表面處理技術，可對鋁製螺絲為首的扣件和特殊零件同時實現高強度和高抗腐蝕的性能。透過此技術，即使目標物的形狀複雜，只需要透過一道工序把它暴露在高溫和高壓水蒸汽中，也能形成均一的皮膜，耐腐蝕性能等同於陽極氧化處理的效果。該公司將透過多次加工處理實驗將此技術優化，目標在兩年後完成量產體制。

### 德國Vossloh獲得蒙古新重貨運輸鐵道 緊固系統供應合約

德國Vossloh在蒙古取得首份重貨運輸鐵道緊固系統產品供應合約。長約270公里的鐵道將連接Tavan Tolgoi和位於中國邊界的Gashuun Sukhait關口。在鐵道完成後，每年約3,000萬噸的貨品(主要是鋼鐵生產必要的原物料)將可以在新鐵道線上進行輸送，跟目前的道路運輸方式比起來，將可產生更顯著的環境優勢。緊固系統產品的出貨不久前已經開始，且大約70公里的線路已經完工。在目前的計畫下，建築工事將會在2021年底完成。



### BBI指派 Scott Gibson為 Proffered手工工具部門全球銷售 產品經理

BBI旗下手工工具部門Proffered宣布指派Scott Gibson為新任全球銷售產品經理。Scott將負責Proffered所有銷售工作，並服務建築和乾牆相關產品領域客戶。他將負責全球客戶的支援工作，並與各採購組織和展會宣傳上進行協力合作。

## NAFCO 航太零組件需求面對衝擊 豐達科靜待曙光

疫情衝擊航太產業，航太製造商波音、空中巴士手上飛機庫存滿手，只能減產因應，因航班減少，維修用航太零組件需求放緩，航太扣件廠豐達科等營運靜待回溫。雖然航班陸續從4月重啟，但目前看來仍只是局部復甦，據OAG Aviation Worldwide數據資料顯示，全球航空運輸量仍不到疫情前的一半，全球3分之1的飛機處於停飛狀態。截至7月底止，波音以及空中巴士共累積628架未交付的商用客機。航空公司也大幅削減售後零件採購支出。從生產數據來看，截至7月，波音今年以來訂單減少836架，波音預計，今年僅將生產240架飛機，與去年相比減少3分之2，不只波音，空中巴士也已經向零件供應商表示，未來幾年計畫降低飛機產量。

## 海光砸15億 跨足扣件



鋼市向好，主力鋼筋廠海光斥資15億元增加設備，將跨足扣件領域，目前已經與相關螺絲扣件大廠談妥合作，預定第4季、年底前即可上線正式生產，主要製程包括表面處理、酸洗、電鍍等，為營收獲利加分。台商回流與國內基礎建設催化下，除了海光之外，相關電爐族群如豐興、威致、東鋼等都有不錯的表現，市場前景看旺。

## 美國扣件及工具公司AIS獲頒傑出品質獎



隸屬美國MSC公司旗下的AIS-All Integrated Solutions宣布最近獲頒傑出品質獎。該獎於Motus 2020年度供應商大會上進行頒發。該獎項表揚AIS高達10,000,000件扣件及工具產品出貨零瑕疵紀錄。AIS也是2020唯一一家獲頒此獎的供應商。每位AIS負責品質、倉儲、銷售的團隊成員共同努力提供優質服務給Motus，獲得此獎實至名歸。

AIS-All Integrated Solutions董事長Nick Ruetz表示：「我們團隊今年的表現感到自豪。他們真的很努力要來確保客戶獲得最高品質的服務和產品。獲得此獎項再次確認AIS對於品質、企業文化和員工訓練的關注正持續為客戶創造成功基石。」



## 車廠加速復甦 鋁合金材供應商廷鑫營收料攀升

美國車市復甦，車廠加快恢復產能，因應汽車銷售回升，鋁合金棒製造商廷鑫公司表示下游客戶訂單增加，有利營收持續攀升。鋁合金扣件材料持續提供客戶試產，雖然量產進度因疫情而延遲，但電動車、汽車輕量化的趨勢下，鋁合金扣件市場規模成長可期，廷鑫為亞洲唯一有能力供應鋁合金扣件材料的廠家，量產將為公司一大成長動能。

## 美國Mate Precision Tooling宣布改名為 Mate Precision Technologies

美國板金相關產品領導製造商Mate Precision Tooling宣布將更改公司名為Mate Precision Technologies。此次更名反映出該公司拓展金屬加工服務以及利用其專業提升研發力來開拓未來工廠生產力的決心。除了現有產品項目會繼續維持外，更名也意味其將拓展至金屬切削和車修產業領域，並在2021年發表主要新品。新名已於2020年9月1日正式生效，且在2021年前該公司所有產品和服務都會改掛新名。



## 併購資訊



### 美國Würth Industry North America併購 Techni-Tool, Inc.

美國Würth Industry North America (WINA)宣布已經併購Techni-Tool Inc.(前身為MDM Tool and Supply)位於路易斯安那的資產。Techni-Tool是一家擁有41年歷史專門替車修、金屬加工等產業提供優質切割產品、服務和技術支援的品牌。這項併購將可以讓WINA更加滿足金屬加工和車修市場(尤其是石油、天然氣、交通和物流產業)客戶的需求，也會深化他們在灣區的布局。這項併購符合Würth Industry提供工業扣件、安全和維修運營產品專業供應鏈解決方案的策略，也與Würth Industry在金屬加工市場的能力相輔相成。兩者將共同在美國、墨西哥、加拿大和巴西為客戶提供更廣泛的服務。

### 美國Avantus Aerospace併購 California Screw Products



全球航太和國防產業用C級及複合零件領導廠商Avantus Aerospace宣布併購位於加州派拉蒙的California Screw Products ("CalScrew")。CalScrew生產商用和軍事航太應用特殊高強度扣件，正好與Avantus集團旗下其他公司包括2019年12月併購的FTC (Fastener Technology Corp)和2020年9月併購的FIT (Fastener Innovation Technology)的屬性不謀而合。成立於1984年的CalScrew一直以創新可靠且製造標準難度極高的產品供應聞名，服務超過45個航太產業平台。有些客戶關係的經營已長達數十年，像是波音、Incora、Honeywell、Collins、Pratt & Whitney、GE、Airbus和Lockheed Martin都是。現有的管理團隊將持續在扣件部門董事長Dennis Suedkamp和商業開發經理Larry Valeriano指導下負責公司運作和成長。Larry之前是CalScrew的董事長。

### 美國L&W Supply併購Drywall Supply Inc.



美國高質建材和特殊產品經銷商L&W Supply Corporation宣布已經併購科羅拉多州丹佛市西北部的建材經銷商Drywall Supply Inc. ("DSI")。成立於1996年，DSI專注在居家和商用市場，提供乾牆、天花板、絕緣、鋼鐵螺柱和相關建材產品。併購案包括DSI位於Loveland、Lafayette和Golden的據點，這三個據點將會持續保持運作。Drywall Supply團隊長久以來供應包商客戶他們所需的支持和專業。作為L&W Supply的一部分，他們所加入的是一家服務和高品質產品備受市場肯定的公司。

