

<產業動態>

南非對進口鋼鐵螺釘、螺栓和六角螺帽實施三年防衛稅



根據南非國際貿易管理委員會(IATC)最新公告,從2020年7月24日起,

除特定開發中國家得取得豁免外(如:巴西、墨西哥、俄羅斯、印尼、泰國、土耳其、越南...等),將對進口至南非的鋼鐵製螺釘、螺栓和六角螺帽(海關編碼: 7318.15.41、7318.15.42、7318.16.30)分三階段課徵從價防衛稅。台灣也在此次受影響國家內。

三階段實施的防衛稅稅率如下:

第一階段: 54.04% (2020/07/24-2021/07/23)

第二階段: 52.04% (2021/07/24-2022/07/23)

第三階段: 50.04% (2022/07/24-2023/07/23)



中鋼開漲盤螺絲業 希望爭取配套價格

中鋼集團

中鋼8月21日以漲盤開出第4季和10月盤價,各項鋼品調漲每公噸新台幣500至1,000元,

平均漲幅3.36%,創兩年半來單季最大漲幅,市場預期,在連虧四季後,中鋼第4季可望由虧轉盈、重返獲利。中鋼董事長翁朝棟說,以目前國際行情來看,中鋼盤價漲幅有擴大空間,但考量下游客戶接單競爭力,希望以穩健價格策略,讓漲勢延燒到今年底,並挺進明年首季。

大陸疫情緩解後,製造業率先復工復產,鋼材總體庫存加速去化,出口持續下滑,進口則大幅增加,寶武鋼9月熱冷軋內銷價每公噸調漲人民幣200至260元,加上洪災後重建題材,拉動流通行情大幅上揚,進一步推升亞洲鋼價。

針對中鋼第4季和10月新盤開漲盤,螺絲業希望向中鋼爭取配套價格,以利下游接單。

中鋼第四季季盤各項鋼品
(僅列出扣件相關)基價調漲金額:

項目	平均調整金額(新台幣/每公噸)
棒線	+750
汽車料	+800

新美墨加貿易協定 07月01日生效

歷經3年的談判協商、條文調整和國會批准程序後,全新面貌的美國-墨西哥-加拿大貿易協定(USMCA)終於在2020年7月01日正式生效。此協定成立的目的顧名思義旨在藉由免除關稅和各種具區域限制性的措施來促進美國、加拿大和墨西哥三個北美製造大國之間的貿易活絡,並強化區域內業者的競爭力。

這次的協定特別針對汽車零件和原料的所屬產地做出明確規定,嚴格規定特定汽車零件必須在三國境內生產的義務,因此對汽車產業的影響尤甚。主要規定有:

1. 75%的汽車零件必須在北美生產。
2. 70%的鋼鋁材料必須來自北美。
3. 生產的汽車零件中必須有40-45%以上的比例由時薪16美元的工人所生產。

所謂75%的汽車零件必須在北美生產的規定,具體是指汽車車台、引擎、車軸、變速器、緩衝器、方向盤感知器及電動車電池等7項主要零件。這7項中只要有1項不在北美生產,即無法被視為北美境內生產汽車,因此也就不能享有零關稅的優惠。在此限制下,除了供應商會被要求出具產地證明外,製造商也會被要求提交相關文件。不過,汽車扣件並沒有包含在限制條件內。

2020上半年台灣螺絲外銷大衰退 年減14%

受到新冠疫情影響,上半年外銷螺絲數量和金額雙雙呈現衰退,其中,外銷量僅68.77萬公噸、年減14%,外銷金額也只達19.79億美元、年減14.69%,創金融海嘯以來同期新低,反而中國大陸向台灣採購量卻罕見成長10.2%。台灣螺絲公會理事長蔡晉晉受訪表示,中國需求增加,且有些螺絲廠產線仍停擺,才會產生轉單效應。

根據台灣螺絲公會調查,受疫情影響,台灣外銷螺絲6月銷量雖較4、5月成長、逼近11萬公噸,但仍較去年同期衰退17%,且外銷平均單價每公斤2.88美元,也較去年同期衰退0.28%。蔡晉晉認為外銷螺絲大幅衰退,主要是外銷最大市場北美疫情仍然嚴重,該市場上半年衰退10.9%;另德國也衰退21.3%、英國更衰退32%。預期中國洪災後的災後重建需求相當可觀,對台灣廠商勢必有利,值得觀察。

惠達特搜全球新聞

惠達特編輯部整理



<廠商動態>



上海集優料 中期業績盈 轉虧

上海集優發布營收警訊，預期截至2020年6月30日的6個月綜合淨虧損為3,000至4,000萬元人民幣。該公司表示，新冠肺炎已升級定性為全球疫情，全球各地政府為遏制疫情，實施各種措施。相關措施導致集團大多數汽車客戶暫時性關停生產設施，尤其是位於中國和歐洲的生產設施，由此導致集團汽車扣件產量和銷量大幅下跌，預計2020年上半年該集團扣件業務將有重大虧損。此外，集團還因關閉一家位於德國柏林的工廠而額外產生約1,100萬元人民幣的非經常性重組費用(於2019年11月宣佈關停該工廠，預計於2020年第三季度完成停業)。

疫情衝擊落在Q2 春雨對Q3營運轉趨樂觀

春雨6月營收為新台幣6.6億元、月增23.16%、年減13.3%，累計上半年合併營收37.75億元、年減18.35%；春雨表示，疫情對業績衝擊主要落在第2季，台灣內需穩健，海外業績也逐月回升，第3季將緩步向上。

春雨董事長林輝政表示，台灣內銷建築類扣件出貨持續穩健，外銷部分仍受疫情因素干擾、需求尚未提振，但來自海外地區的業績已率先回溫，帶動6月營收比5月大幅成長逾2成。林輝政表示，中國子公司5月就有走出營運谷底跡象，6月更重返成長軌道，中國地區的營收較年增7.1%。此外，美國與印尼市場受惠重啟經濟活動後的復工復產積極，兩地的6月營收表現也較4月、5月回升。

對於第3季營運表現，林輝政看法「轉趨樂觀」。他指出，中鋼5月底開盤，調降第3季鋼品價格，有助提升接單。疫情對營運造成的影響主要落在第2季，第3季業績可望由谷底緩步上升。



疫情期間美國人自行DIY 修房 世豐Q3業績大進補



螺絲廠世豐總經理陳駿彥表示，因疫情衝擊民眾無法出門，想要修繕房屋又找不到人，只好自己DIY，推升螺絲出貨，最近已感受到「客戶追貨壓力」，在手訂單能見度達3個月；估第3季營收將有雙位數成長，全年營收有望挑戰20億元大關。

世豐的螺絲產品多應用在木造房屋、鐵皮屋頂、木棧道、居家DIY室內裝修等領域，銷售市場以美國佔64%最大，其次為澳洲、亞洲各為12%、歐洲7%。世豐今年業績並未受疫情太大影響，主要是毛利高的長尺寸螺絲銷量成長。

世豐透露，短尺寸螺絲毛利12至17%、長尺寸約22到27%，長尺寸螺絲產品是近年才成為主流，可用於木造房結構強化，相較過去省時，成長潛力大，長尺寸螺絲佔世豐比重也從過去1成上升至3成，成為獲利重要動能。此外，世豐去年也決定赴南越投資設廠，生產產品會以中低毛利螺絲為主，預計2022年第一季投產。

瑞典Bulten台灣廠喬遷擴廠



瑞典Bulten已經透過其在台灣子公司PSM Fasteners Taiwan Ltd簽署一份工廠租賃合約。新廠址將讓運作經營更有效率和永續，也為未來進一步擴廠做好準備。目前PSM Taiwan會在2020秋天搬遷至新廠址。

PSM Taiwan會在2020秋天搬遷至新廠址。

PSM Taiwan在2020年二月被Bulten併購，目前主要生產車用和非車用客戶所需的車修加工和較小規格的扣件。為讓生產更具效率的計劃以及擴展PSM Taiwan的製造產能和提供員工永續和吸引人的工作環境，PSM Taiwan的廠址將從現在的舊地點遷移至約30分鐘距離的新廠址。更大的樓板空間讓其可以置放更多從供應商採購來的零件，並利用PSM Taiwan的資源來處理新的生產合約。新的建築也更適合用以營運，同時也可以做更多想要做的改善作業。

Bulten董事長兼執行長Anders Nyström表示：「我們持續依併購PSM後的計畫向前邁進。這個行動將可以讓我們彼此順利協力合作。」

這份租賃契約期限是五年，並可以選擇延長。一次性轉移成本約為400萬瑞典克朗，增加的循環租賃成本每年約180萬瑞典克朗。

德國Vossloh為Etihad鐵道公司的新軌工程 供應鐵道扣件

德國Vossloh獲邀參與阿聯新鐵道建設第二期2B和C線投標計畫，再次贏得鐵道扣件的供應合約。此合約的客戶為中國鐵建和Ghantoot Transport & General Contracting Company。





隨著第一期和2A
線計畫就緒，Vossloh
將會進行Tarif和
Sharjah之間310公里

長鐵道線W 30 HH耐重搬運緊固系統的出貨，這條線連結了哈里發工業城(KIZAD)和哈里發港及Jebel Ali港。為了達到完工後由Etihad鐵道公司營運的在地鐵道網要求，這項混凝土枕木軌道緊固系統可以保證最佳的負荷分配。加上整合彈性軌道墊，這項W 30 HH系統非常適合用於使用於不同運送目的的軌道上。未來，這條軌道線將被用來進行軸負荷高達32.5噸、速度高達每小時160公里的貨運運輸，也會用來做每小時時速高達200公里的乘客運輸。不須保養的鐵道緊固系統即使在攝氏-60至50度的極端環境下運作也非常安全。

第一批鐵道扣件已經於七月出貨。接下來到2021年底前將會陸續出貨至阿聯。

英國TR Formac擴大泰國布局並加入泰國電動車協會



隸屬英國Trifast的TR Formac日前已經遷至位於泰國曼谷Prawet更大的廠房，藉此擴大全球布局和因應亞洲的強勢成長，並從全球代工廠獲得新訂單。新的廠房面積約3,000平方英尺，讓其可以更有效率地進行貿易，並協助進一步強化在成長中電動車市場的地位。

泰國的據點是由泰國區經理David Ng負責管理，他有豐富的知識，也看到了泰國汽車產業的快速發展。汽車事業開發部門的全球經理將會協助David和整個TR Formac團隊提升在電動車領域的市佔，並與泰國團隊共享自身的經驗和知識。

David Ng表示：「近期著重在電動車技術和創新的泰國展現出很大的成長機會。在這樣的想法以及與其他企業的合作下，我們決定加入泰國政府成立的泰國電動車協會。」

美國Jergens, Inc.取得AS9100:2016認證



Jergens在美國先進的製造廠
2020年7月2日正式

取得AS9100:2016航太品質管理系統認證。自其成立以來，Jergens公司持續維持整個製程的嚴格品質控管，讓它可以滿足客戶急迫的交貨期、控管成本和保證品質是客戶可以倚賴的水準。

Jergens, Inc.也是美國政府認可的製造商，提供符合MS、NAS、DFARS、QLSM和RoHS標準要求的零件。旗下特殊扣件產品系列包括Kwik-Lok®銷、螺紋嵌件、扣件五金、彈簧活塞、手動轉輪和可調整式手把和旋鈕等。



ARaymond年底將關閉美國俄亥俄州Brunswick廠

為了進一步強化旗下據點的運作效率，ARaymond正在進行其北美金屬領域據點的優化，讓目前的製造產能更加效率化。在這個策略之下，它決定關閉位於俄亥俄州Brunswick工廠並將作業轉移至其他北美據點。

ARaymond表示：「基於我們長久以來與Brunswick廠員工和Brunswick地區建立的良好關係，我們非常遺憾必須做出這樣的決定。在目前具挑戰性的經濟環境下我們持續努力堅持，但為了強化公司未來的永續發展，我們不得已需採取額外措施。這項重新編制目的在加速我們的成本競爭力和提供客戶更好的服務。我們將持續成為客戶和供應商的策略性夥伴，並專注在長期合作的成功，如同過去155年來一樣。」

<公協會報導>



台灣螺絲貿易協會與金屬中心簽訂扣件產業人才發展推動合作備忘錄

台灣最大以出口為導向的扣件產業組織-台灣螺絲貿易協會以及金屬工業研究發展中心雙方合意於2020年07月10日(週五)在高雄楠梓金屬中心所屬之加值園區簽訂合作備忘錄。金屬中心董事長林仁益、處長、副處長和台灣螺絲貿易協會新任理事長陳和成先生及相關理監事幹部皆出席簽訂儀式。在備忘錄簽署儀式之前，參加貴賓被安排參觀金屬中心加值園區展示間、智慧製造產線和金屬3D列印實驗室。儀式進行中，螺絲貿易協會和金屬中心的高階代表也對與會來賓進行詳細的合作計畫簡報，並說明未來合作將會如何進行。

由於台灣螺絲協會和金屬中心皆在金屬技術(尤其是扣件、工具和相關工業用零組件)的研發扮演關鍵角色。預期此次雙邊的合作將會進一步促進和強化台灣扣件產業的永續發展。

中國通用機械工業協會與北京世標認證中心簽署合作協定



7月27日，中國通用機械工業協會（“中通協”）與北京世標認證中心有限公司（“世標認證”）舉行合作協定簽約儀式，確定建立深度戰略合作夥伴關係，共同開展認證工作，以便達到雙方優勢互補，共同服務行業的目的。

世標認證董事長徐濤說：「世標認證一直對中通協打造服務型協會理念表示強烈認同，對協會高度責任感表示欽佩，這也與世標認證的企業精神不謀而合，相信雙方合作必定達到強強聯合、互惠共贏、共同發展的目的。」

中通協黃鵬會長表示：「近幾年來，隨著高品質發展，協會更加認識到規範行業、開展認證認可工作的重要性，積極開展團體標準制定與行業認證工作，這是對行業的利好，更是對企業的保護與促進。世標認證是經中國國家認證認可監督委員會批准並分別取得中國合格評定國家認可委員會（CNAS）、大洋洲認可委員會（JAS-ANZ）雙重認可資格的國內權威認證機構，我們選擇與世標認證作為合作夥伴，是對世標認證公司實力與水準的認可，也希望世標認證公司針對通用機械行業進行認證服務專案的改進與創新，助力行業發展。」

Adam Derry當選2020-2021年美國扣件經銷商協會新任理事長

Adam Derry (Field公司)正式當選2020-2021年美國扣件經銷商協會新任理事長。Keven Simmer (Wurth Des Moines Bolt Supply公司)擔任副理事長。Kelly Charles (Sems & Specials公司)為助理主席，Doug Ruggles (Martin Fastening Solutions公司)卸任主席後仍將繼續擔任董事會成員。



Jon Queenin (Specialty Bolt & Screw公司)也獲選擔任董事會理事，並自2020年7月13日生效。

仍然是董事會成員的還有Don Haggerty、Craig Penland (Eurolink FFS公司)、Scott Somers (Mid-States Bolt & Screw公司)、Jodie Thinnes (Copper State Bolt & Nut公司)以及Bryan Wheeler (Star Stainless Screw公司)。

Kelly Cole (Hayes Bolt & Supply公司)則在今年結束在董事會的任務。

<併購資訊>

美國Grainger宣布出售Gainger China



美國維修運營用產品供應商Grainger宣布已經達成協議出脫位於中國的經銷事業據點Grainger China LLC給Grainger China管理團隊和一家中國合資機構創新工廠有持股的買主。

這項出脫計畫將讓Grainger可以專注在關鍵的事業領域和區域。為了強化這個部分，該公司將繼續保留位於中國的全球採購據點。Grainger的全球採購會提供該公司各式包括安全、清潔、電子、馬達和工具等類型貼標產品。

這項交易尚需要通過相關法規核准。預計將於今年稍後完成交易。

美國Midwest Fastener併購Hy-Ko Products

美國Midwest Fastener已經併購Hy-Ko Products。合併後的公司將會由Midwest Fastener的DeVries家族和Hy-Ko的Bass/Kaufman共同領導，目標在強化客服、長期成長和營運效率。兩家企業文化和業務的整合將讓其繼續向前邁進。



所有員工都將繼續在原先崗位工作，兩家各自的專業也會被保留和拓展來協助服務市場。持續提供零售和經銷夥伴優質產品和服務將是最首要任務。他們在全球的服務據點將著重在新品、研發、創新供應鏈最佳化、銷售支援和領導層面。

芬蘭Metso Outotec併購澳洲Davies Wear Plate Systems

芬蘭Metso Outotec公司已經完成併購澳洲的扣件和磨損監測技術供應商Davies Wear Plate Systems，進一步擴展其在磨損襯套產品的範圍和能力。

受併購的技術包括不需要傳統螺柱和螺帽且有獨特防鬆機制的扣件，可讓保養作業更加快速和安全。Davies Wear Plate Systems的產品系列也包括可提供即時磨損預測和預計襯套更換時間的磨損監測技術。這項監測產品方案可以適用在任何獨立於接合系統以外的金屬或陶瓷襯套。

Metso Outotec 消耗品業務部門總經理Sami Takaluoma表示：「這項併購案將可以支持我們為整個磨損襯套價值鏈提供更廣泛和特別產品方案的目標。我們也很希望能引進全球先進的產品給我們的客戶。目前我們已經有市場上最廣泛的最佳化磨損保護方案、工具和服務。新技術將可以在保養時提高安全性和提升正常作業時間。我非常歡迎新同事成為Metso Outotec的團隊成員。」

