

產業動態

歐越簽署貿易協議 扣件進出口享免稅 專家預測將加快企業搬離中國

2019年06月30日，歐盟貿易代表已經與越南貿易代表針對雙邊各項產品進出口貨品關稅完成討論並簽署自由貿易協議和投資保護協議，將可進一步促進歐越雙邊經濟發展和強化投資關係。此協議預計分別送交越南國民大會核准、歐洲議會和歐盟各會員國行使同意權。相關程序預計在接下來幾個月內完成。



根據協議，在歐洲海關CN編碼7318的扣件項目屬「A」類貨品，將自協議正式實施生效後免除進口關稅。也就是說，原本針對7318類別產品所實施的3.7%進口關稅，將在協議實施後直接免除。

自由貿易協定後將取消99%的雙邊關稅。此協定後續若由歐盟和越南議會批准生效後，歐盟出口至越南商品將有65%立刻免稅，越南出口至歐盟將會有71%立刻免稅，剩餘部分會在接下來十年逐步取消。

自由貿易協定後將取消99%的雙邊關稅。此協定後續若由歐盟和越南議會批准生效後，歐盟出口至越南商品將有65%立刻免稅，越南出口至歐盟將會有71%立刻免稅，剩餘部分會在接下來十年逐步取消。

此協議將會大幅提升廠商至越南生產誘因，這也將影響已在中國設廠的外資廠商加速撤離中國，經濟學家Adam McCarty預測，此貿易協議簽訂將會加快在中國設廠的廠商加速轉移至越南。外國媒體也報導，歐盟企業想降低生產成本，或許越南才會是首選。



歐盟公布包 含線材等鋼 鐵防衛措施 複審結果

據韓國產業通商資源部表示，歐盟(EU)執行委員會於本

2019年9月27日依歐盟鋼鐵防衛措施複審(review)結果公布新修訂之規定，相關規定將自2019年10月1日起生效。EU執行委員會鑒於2018年6月30日實施之歐盟鋼鐵防衛措施已屆滿1年，經檢視市場情況後，決定展開調整鋼鐵防衛措施之複審，複審後之結果如次：

鍍金：僅限於EU汽車製造商認證之業者可出口汽車用鍍金鋼板項目(4B)。

線材：線材項目之全球配額依國家別設定，各國家之上限為30%。

熱軋：熱軋項目之配額(全球配額)使用上限為30%。

配額：因歐洲經濟衰退，各年度之配額增加率將自5%，減少為3%，第1年配額為2015至2017年平均進口量之105%(2019年2月2日至2019年6月30日)、第2年為108%(2019年7月1日至2020年6月30日)、第3年為111%(2020年7月1日至2021年6月30日)。

更新開發中國家之名單：以2018年1至12月之統計為依據，各項目進口占有率超過3%之國家(印尼等)將取消開發中國家之優惠。

產業通商資源部指出，依據本次複審之結果，進口汽車用鍍金鋼板項目(4B)強制規定必須取得EU汽車廠商之認證，不得使用於其他用途，期以穩定配額之使用，韓國已於本年8月27日與EU就韓國產製之汽車用鍍金鋼板配額應符合韓國廠商利益達成協議。另未來線材項目之全球配額設定各國上限之規定將可預防土耳其、俄羅斯等國家獨佔配額，預計有助於韓國線材穩定供應。

此外，該部強調，EU將於2020年1月進行下一次複審，屆時擬再依據區域內鋼鐵需求之變化等情況調整措施，韓國政府表示將持續積極因應，期使韓國企業之出口受EU執行防衛措施之影響減至最小。

美國再對中國輸美產品加徵 5%額外關稅

美中貿易戰緊張局勢再升級，美國貿易代表署8月24日宣布：「為回應中國對美實施的報復性關稅以及為達到301條款的目標，美國川普總統已經指示對價值5,500億美元中國輸美產品再加徵5%額外關稅。原本已經對中國輸美價值2,500億美元的產品所加徵的25%關稅自今年10月1日起將提高至30%。對另外3,000億美元中國輸美產品所預計加增的10%關稅也會即刻提高至15%。」



美國商務部公布中印 台進口碳鋼及合金鋼 牙條調查初裁



美國商務部9月20日公布對中國、印度和台灣進口碳鋼和合金鋼牙條調查初裁，初步認定中國、印度和台灣出口商在碳鋼和合金鋼牙條的傾銷幅度如下：

中國 - 4.81%~59.45%
印度 - 2.04%
台灣 - 32.26%

根據裁定結果，美國商務部將通知美國海關和邊境保護署在適當時機對中國、印度和台灣進口碳鋼和合金鋼牙條收取現金押金。

2018年，美國分別從中國、印度和台灣進口價值約3.25億美元、1.11億美元和1.56億美元的碳鋼和合金鋼牙條。

此調查案的請願者是Vulcan Threaded Products, Inc.。

美國商務部預定於2019年12月4日前針對台灣部分做出最終裁定，其他中國和印度的部分約於2020年2月11日作出最終裁定。

若美國商務部的最終裁定是肯定的，美國國際貿易委員會預計會於2020年1月24日針對台灣部分做出最終裁定，並約於2020年3月26日前針對中印部分做出最終裁定。若美國商務部做出最終傾銷認定且美國國際貿易委員會也做出同樣裁定，商務部就會正式發布反傾銷措施。若商務部或國際貿易委員會任一方否決，調查將會逕行終止且不會實施任何反傾銷措施。

6月美新屋開工數、車市皆衰退 台螺絲下半年銷美艱難

美國商務部最新統計資料顯示，2019年6月美國新屋開工率月減0.9%，換算年率約為125萬戶，建



築許可數月減6.1%，是2017年中期以來的最低紀錄。另外，美國6月份新車銷售量約150萬輛，與去年相比下滑2.8%，跟5月份相比更是下滑了5%；累計上半年新車銷量共約843萬輛，與去年同期相比下降2%。

新屋開工率下降使台灣小螺絲銷美之路更加艱難，美國房市整體需求減弱，新車銷售下滑將不利台灣螺絲業者下半年接單。

巴西2019年1至7月 汽車銷售成長12.1%



根據巴西汽車製造商公會(Anfavea)統計，今年1至7月，巴西汽車銷量達155萬輛，相較去年同期之138萬輛，成長12.1%。單就7月銷量之24.36萬輛與去年同期之21.75萬輛，即有12%成長，較6月則成長9.1%。

但今年1至7月，巴西組裝汽車出口相較去年同期衰退38.4%，單就7月與去年同期相比，則減少15.3%，與6月相比則成長4.2%。Anfavea會長Luiz Carlos Moraes表示，巴西持續面對出口衰退，主因為阿根廷，8月份對於哥倫比亞及墨西哥出口有增加，有助減緩衰退，但今年出口應仍會有29%之衰退。

今年前7個月生產相較去年成長3.6%，達158萬輛，單就7月份產量26.64萬輛，較去年同期成長8.4%，較6月成長14.2%。Moraes會長表示，生產依據國內市場增加出現重要成長，也代表新的出口景象。

台灣螺絲外銷上半年量減價增

台灣螺絲2019上半年共出口80.3萬噸，較去年同期下降3.18%，價格每公斤平均2.89美元，上揚0.73%，呈現量減價漲的狀況。6月份出口衰退13.1萬噸，與去年同期相比減少6.11%，與5月相比減少4.18%；6月份螺絲出口每公斤平均價格2.94，與去年同期相比上漲2.14%，較五月上漲2.17%。

去年2018年全年螺絲出口量為168萬523噸，較2017年增加5.25%，均價每公斤2.884美元，依上半年出口市況推估，今年全年出口可能是反轉減量的走勢。



螺絲線材大廠回流台南 將投資9億建兩新廠

線材領導廠回流台南投資，將投入9億資金建設兩座廠房，未來將提供46個就業機會，據經濟日報指出，該廠以生產碳鋼、不鏽鋼線材、合金鋼線材為主的上櫃公司，是台灣螺絲專用線材領導品牌，母公司位於台南，在中國轉投資子公司經營績效良好，近三年營收約佔母公司的50%。





東協八國2019年上半年汽車銷售量較2018年同期微增0.1%，其中馬來西亞銷量增加2.33%

根據馬來西亞汽車商公會調查報告顯示，2019年上半年東協八國(印尼、馬來西亞、緬甸、菲律賓、泰國、越南、新加坡及汶萊)汽車銷售量較2018年同期微增0.1%至169萬3,854輛；其中東南亞三大市場—泰國銷量增加7.08%(52萬3,770輛)、印尼銷量減少13%(48萬1,577輛)及馬來西亞銷量增加2.33%(29萬6,334輛)；其他依次為菲律賓(17萬4,135輛，增加1.5%)、越南(15萬4,273輛，增加21.3%)、新加坡(4萬9,094輛，增加1.3%)、緬甸(8,859輛，增加29.14%)及汶萊(5,812輛，增加2%)。

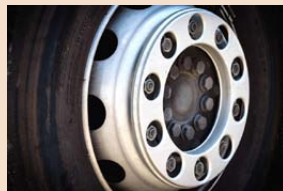
中國螺絲2019上半外銷下滑

中國螺絲外銷上半年累積209萬4346噸，與去年相比減少2.4%，平均每公斤價格1.91美元，與去年同期相比上揚2.34%。累積2019上半年出口不足210萬噸，中國2018年外銷已連續3年增量、連續2年價格上揚，但觀察上半年出口量已減少。中國2019年1月螺絲出口41萬7918噸，為本年度單月最大量，自2月開始萎縮到21萬8,447噸，從3月開始回升至5月，5月外銷量41.0235萬噸，6月再度下滑至37.0156萬噸。預估2019年中國螺絲外銷量要再增長有一定的困難度。



中國輪胎螺絲需求量大，份額15億人民幣

據相關數據預測，2019年中國緊固件的總體市場規模將達到1,380億人民幣，其中汽車緊固件約佔23%左右，輪胎螺絲的份額大約為15億人民幣。在車修市場，輪胎螺絲一般情況下7-9個月就會出現斷裂、滑絲等故障現象，屆時就需要更換處理，輪胎螺絲用量很大，一台卡車基本100-200條輪胎螺絲。



目前中國輪胎螺絲的全年總產量約2億套。主流生產廠家約20家左右，其餘還有300多家生產企業。這些企業主要分佈在福建、浙江及山東等區域，其中福建、浙江大部分以售後市場為主。在國內具有代表性的企業如：山東高強緊固件有限公司、福建省華蓋機械製造有限公司等。

目前中國輪胎螺絲行業總體仍然面臨生產工藝和管理模式的相對落後、原材料價格上漲等壓力。隨著商用車整車品質和技術的不斷提升，節能、環保、低碳等對輪胎螺絲的要求也更高。輕量化設計將是發展趨勢，更高強度和更好耐腐蝕性疲勞性能成為輪胎螺絲的重要發展方向。

中國螺絲銷美2019上半年衰退超過25%

中國螺絲外銷美國統計上半年36.5萬噸，較去年同期大減超過25%，平均價格則是上漲近4%，每公斤1.85美元，上半年呈現量驟減價上揚的走勢。中國螺絲業者受美中貿易影響，去年9月份因美方提出課徵10%關稅中，螺絲產品也在名單中，更在今年1月開始課徵25%關稅，使得2018下半年中國銷往美國螺絲暴增，在爆倉之後，從去年12月開始中國螺絲出口美國便開始走下坡，一直持續到今年4月，5月份雖略有回升，但6月份又開始衰退(與去年同期相比大減26%)，由於上半年銷美量已經大幅減少，預計今年全年中國螺絲銷美渴望能反轉衰退走勢。

廠商動態

瑞典Bulten啟動德國廠重整計畫，計畫縮編該廠50名現有人力

Bulten目前正在進行德國廠的重整計畫，目標在提升該廠運作效率以適應當前市場條件轉變。該公司計畫縮減位於德國Bergkamen廠約50名人力。計畫中的縮編包括白領、藍領和臨時雇員，總數約達50名。Bulten將立即啟動與相關產業公會的協商程序。對營收的影響將會在第三季公布。



Bulten指派新任資深生產副總

Bulten最近指派Fredrik Bäckström為新任資深生產副總。他將於2019年12月1日接任此職位，並成為Bulten執行管理團隊的一員。Fredrik主要是接替將於2019年10月31日退休的Jörg Neveling

1965年出生的Fredrik Bäckström具有機械設計碩士學位。他先前在Poseidon Diving System AB、Carmel Pharma AB、Pågen/Pååls Bakery和Dayco Automotive AB等公司都擔任過管理職。Fredrik從2013年起就擔任Arcam AB產品供應副總，目前正式轉至Bulten服務。

Bulten AB董事長兼執行長Anders Nyström表示：「非常高興有Fredrik Bäckström的加入。他在協助產業價值鏈轉型領域有紮實基礎，且在讓Bulten成為更具競爭力扣件供應商的過程中也能提供很大的幫助。我也想要感謝Jörg Neveling先前在協助Bulten發展成扣件供應領導廠商的龐大貢獻。」



瑞士最大專業緊固件商Bossard Ltd.進駐中科園區

BOSSARD

瑞士最大專業緊固件商Bossard集團進駐中科園區，投資新臺幣1億元設立柏泰有限公司台灣分公司，為全球各種產業提供螺絲扣件解決方案。瑞士商柏泰有限公司台灣分公司，擁有高精度扣件開發及應用、智慧物流管理等核心技術，台灣的客戶主要為精密機械、自行車、汽車及電子產業等。

柏泰公司產品包含熱塑性塑膠專用自攻螺絲、三合一輕度防鬆螺絲、預塗式扣件潤滑防鏽塗層、頭下帶肋型防鬆暨高疲勞強度螺絲、雙面鋸齒型防鬆華司及高抗拉拔力木螺絲；同時擁有台灣唯一扣件鎖緊力測試機，協助客戶測定每一批扣件與對手工件之摩擦係數、最佳鎖緊力及夾緊力。產品各項核心技術，由瑞士柏泰Bossard集團母公司授權台灣分公司使用，並無償地與全球27國(子)公司分享使用所有的技術，無技術轉移之限制，台灣分公司設立之開發技術中心，已朝更多自主研發與產學合作開發新產品技術。Bossard集團從創立至今已超過180年，其台灣分公司不同於一般工業用螺絲生產廠商，運用物聯網開發SmartBin(網路化自動庫存管理系統)為客戶規劃扣件之庫存，協助客戶簡化螺絲扣件的採購流程，降低管理成本。柏泰公司進駐中科園區將拓展國際市場及行銷全世界，可產生實質經濟效益，提升國內製造業及組裝業之國際競爭力，並帶動周邊支援產業及上下游供應鏈的效益，提供高階技術人員就業機會，刺激及提昇我國經濟整體發展及國際競爭力，有正面之助益。

KISTLER

Kistler集團德國總部取得環境管理認證

位於德國Sindelfingen的Kistler Instrumente GmbH已經成為Kistler集團第一間獲得ISO 14001認證的廠房。透過持續改善和定期分析其環境管理系統Kistler承諾為了環境企業員工和客戶將盡其生態責任和實踐永續性。

2019年夏天，Kistler Instrumente GmbH接受了DIN EN ISO 14001:2015稽核並且成功通過。此標準在於認證是否個別企業符合有效環境管理系統的要求。要求的重點在環境政策目標的策略以及持續改善的流程。目標在減少長期有害物質和環境污染。透過降低廢棄物、水和能源成本讓意外和危機達到最小化。

PPG任命Steve Pocock為歐洲，中東和非洲(EMEA)北部和東部建築塗料副總裁

PPG宣布任命Steve Pocock為歐洲，中東和非洲(EMEA)北美和東部建築塗料副總裁，該任命立即生效。他將向PPG執行副總裁Tim Knavish匯報。



在此人事異動中，Pocock將領導PPG在該地區的建築塗料團隊，建立PPG品牌組合，推動團隊參與和創新，為客戶創造更高的價值，並為股東帶來出色的業績表現。

Pocock於2000年初加入Sigma Kalon，後來被PPG收購，成為主管公司帳務的總負責人。在2010年被任命為英國和愛爾蘭的建築塗料總經理之前，他曾擔任過許多職務，並逐漸承擔起責任。Pocock隨後被任命為歐洲，中東和非洲北部和中國的建築塗料總經理。

Knavish說：「在Steve的領導下，PPG業務不斷發展和建立強大的團隊。隨著我們在這個重要地區繼續加強和發展我們的業務，Steve的任職更有利我們朝未來的目標前進。」

Würth Industry North America併購Fasco Fasteners

Würth Industry of North America (WINA) 宣布已經併購Fasco Fastener，Fasco是在不鏽鋼、矽銅和黃銅扣件有40年經銷經驗的大品牌。此併購案將可以為Würth Industry在休閒航海、太陽能 and 一般製造領域客戶的需求提供更完整的服務。



併購Fasco完全符合Würth Industry在提供專業工業用扣件、保安產品和維修運營產品供應鏈解決方案的策略，同時也可補足Würth Industry旗下航海用不鏽鋼扣件優質經銷商Marine Fasteners的優勢。Fasco Fastener攜手Marine Fasteners將可提供美國、墨西哥、加拿大和巴西客戶更廣泛的服務。

美國PennEngineering®總部取得ISO 14001:2015認證

全球緊固產業領導廠商PennEngineering位於賓州Danboro總部已經取得ISO 14001:2015環境管理系統標準認證。PennEngineering目前已有五座據點取得該認證，反映出該公司在環境保護的責任感和永續經營的進步。ISO 14001:2015認證證明了PennEngineering已經成功執行這項環保管理系統標準對保護自然資源、最小化廢棄物生成及降低該公司國內外碳足跡的要求。



這項認證適用其在賓州Danboro廠生產並以PEM®、microPEM®、PROFIL® 和Atlas®為產品商標的自鉚扣件、螺紋嵌件和其他螺紋/無螺紋扣件的設計製造。該公司一系列緊固產品方案在全球被頂尖汽車廠牌和消費性電子、工業和電動車市場領導品牌所採用。

取得ISO 14001認證是過去兩年來PennEngineering位於Danboro廠內工廠、運作和供應鏈等部門共同努力的成果。透過全面性的內部永續能力實踐審核，該公司皆謹遵各地法規規範要求。



美國Sherex Fastening Solutions設立英國銷售暨批發中心

美國精密扣件、治具和自動化產品領導廠商Sherex Fastening Solutions宣布在英國開設銷售暨批發中心，該中心也是Sherex在歐洲的第一個廠房據點。位於英國Burnley的新據點將負責回應現有客戶的需求，並進一步協助拓展Sherex世界級的緊固方案進入歐洲和中東市場。

Sherex總經理Michael Carbine表示：「英國據點將提供設計和技術支援，並且成為我們在英國和歐洲的銷售及批發中心。我們也會持續與比利時的長久夥伴Dejond維持緊密合作，也非常開心可以進一步拓展我們的全球佈局。」除了嶄新的英國銷售和批發中心外，Sherex在北美和台灣共有4座廠房，其中包括在美國和台灣的製造廠。2004年時Sherex才只有一處據點。

Sherex董事長Adam Pratt表示：「我們對自身的成長感到自豪。透過英國、美國、墨西哥的據點和位於台灣和美國俄亥俄州的製造廠，我們現在已經可以快速回應全球客戶的廣大需求。」



美國BBI Preferred系列 19合1棘輪螺絲起子套組獲2019專業工具創新獎

第七屆專業工具創新獎
評審作業日前已經完成，美國
Brighton-Best International
(BBI)的 Preferred系列 19合1
棘輪螺絲起子套組(T29004)獲頒專業工具創新獎。



以下是評審對該產品的評語：

BBI Preferred系列中的19合1棘輪螺絲起子套組把產品提至更高水平。我們對其可以使用單一起子頭即可鎖固19種不同的扣件樣式感到非常驚艷，且其鎖固的品質也讓我們刮目相看。棘輪作動的機制對許多棘輪螺絲起子來說是其弱點，但BBI使用比ANSI標準要求還高出3倍的零組件著實使其與其他類似競品更加與眾不同。

BBI銷售副總Steve Andrasik表示：「我們非常自豪我們的產品可以獲得專業工具創新獎(PTIA)的認可。我們也相信Preferred系列手工工具跟其他類似產品相較之下將可以提供最強大的性價比。」



日本OSG的絲攻將在台灣增產三成

OSG公司將在台灣增加三成的螺絲攻產量。它會在高雄廠新建廠房，將螺絲攻的月產能從45萬支增加到60萬支，總投資額40億日幣。它將增產螺帽攻以因應汽車業和建築業的旺盛需求，把該廠做為輸往歐美與亞洲的基地。

它在台灣的第三間工廠將在今年內動工，該廠會每個月生產無切屑的絲攻20萬支，螺帽攻17萬支，剩下的則是其他攻具。將在台灣生產的這17萬支螺帽攻，佔OSG公司全球螺帽攻產量(25萬支)的7%。因此該廠的增產會以螺帽攻為主，輸往加拿大、義大利、印度、土耳其、中國。

OSG公司會在今年計畫220億日幣的設備投資。它除了會在日本愛知縣設立一間負責小量特殊品與量產品的新工廠之外，也會在墨西哥、德國增加攻具的產能。

日本2019年1~7月對中國的扣件出口下降

日本對中國的扣件出口量正在減少。2019年1~7月日本鋼鐵製螺絲對中國的出口金額為172億日幣，下降13%。出口量方面



為2.49萬噸，下降19%。在中美貿易衝突下，中國經濟的下跌似乎也對日本扣件的出口造成影響。

日本對美國的鋼鐵製扣件出口方面，同期的出口額為16.35億日幣，只比上一個年度少0.7%；出口量2.947萬噸，下降3.1%。相比之下，在中美貿易戰當中日本對中國的鋼鐵扣件出口明顯減少，但對美國的出口卻未見停滯的跡象。

日本自衛隊直升機墜機事件肇因螺栓斷裂

去年日本陸上自衛隊戰鬥直升機墜機事件中，用來固定主機翼的金屬螺栓斷裂，機翼脫落，機體墜落於民宅。螺栓原本的構造是內含一支插銷，機翼旋轉時螺栓與插銷會一同旋轉。

根據2019年9月27日公布的調查結果，事故發生時，螺栓的防鏽劑劣化導致插銷和其他零件卡住，使機翼無法轉動。由於螺栓轉動時會產生摩擦，所以有折斷的風險。另一方面，調查人員不排除螺栓在安裝之前因某種原因早已出現裂痕的可能性。

該戰鬥機是在去年2月5日的試驗飛行時墜落於民宅，造成民宅中的女孩負傷與兩名隊員死亡的悲劇。



末季財政停滯不前，晉緯盈利料可反彈

晉緯控股2019財政年末季（截至6月30日止）停滯不前，盈利按年萎縮逾35%。從晉緯控股末季營收按年漲10.78%來看，公司的銷售持續健康成長。盈利下跌的原因，在於其兩大業務，即碳鋼緊固件與金屬線材業務在末季個別面對不同問題。

首先，緊固件業務末季營收按年起10.71%，至1億2688萬令吉，但稅前盈利卻按年跌20.72%，至1526萬令吉，理由是賺幅較低的貿易業務在當季貢獻的收入比率擴大，拖累盈利。

至於金屬線材業務，末季營收同樣按年上漲11%，至3,934萬令吉，不過晉緯控股今年4月開始啟用一條新生產線，偏高的初始費用推高了生產成本，該業務因而由盈轉虧，蒙受25萬令吉稅前虧損。

由此可見，末季拖累晉緯控股的原因並非結構性因素造成，也意味著目前的弱勢只是過渡期，公司基本面沒有受損，接下來盈利應可反彈。同時，晉緯控股是中美貿易戰的受害者之一，公司出口到美國市場的銷售在末季繼續增加，全年向美出口7200萬令吉產品，按年飆漲逾363%。



至盈取得ISO 28000供應鏈管理認證

台灣家具螺絲製造大廠及瑞典IKEA最大家具螺絲供應商至盈實業日前正式通過ISO 28000:2007供應鏈管理認證，並由SGS資深地區總監蔡福欽先生授予證書。至盈公司同時也是連續超過15年取得SGS頒發ISO9001系統管理認證的優良企業。

至盈陳啟祥董事長表示：「扣件產品雖不起眼，卻是高品質設備的關鍵角色，至盈以技術、效率、品質、服務為核心價值，打造優質且專業的螺絲供應團隊，產品行銷60個多國。期望透過ISO 28000：2007展現永續經營決心，和以客為尊的經營理念，創造客戶、供應商與至盈三贏局面。」



震南鐵線9月23日登興櫃

台灣線材加工及各式扣件生產研發銷售大廠震南鐵線公司日前宣布於2019年9月23日起開始興櫃交易。根據震南2018年財報顯示，全年合併營收18.92億新台幣、稅前盈餘1.12億新台幣、每股盈餘2.39元。

目前震南鐵線的新廠區第一期四座廠區已完工投產，廠區主要規劃線材半品區、球化爐區、線材成品區、螺絲成型區、熱處理區，並引進多套多衝程機台以因應產能和線材及特殊螺絲的外銷需求。第二期的自動倉儲包裝廠和新行政大樓預計於2021年第三季陸續完工。總廠區佔地約138,000平方公尺。



恒耀工業將於台南仁德、永康投資新廠



世界第一大焊接螺帽製造商恒耀工業為響應政府大力推動的台商回流政策，正式宣布將在台南仁德和永康增設新廠。總投資金額達新台幣10億元，預計為在地市場創造更多就業機會。

主要生產車用特殊螺絲螺帽和擠壓扣件產品的恒耀工業，目前在台灣、德國和中國大陸皆設有生產據點，為全球市場提供一條龍式的製造銷售服務。恒耀工業表示，新投資案預計會在仁德區增設新廠，同時也會在台南永康科技園區新建一座永科廠。



中國晉億實業簽訂2.3億人民幣鐵路扣件供貨合約

晉億實業9月發布公告稱，公司近期與昌九城際鐵路股份有限公司簽訂了《新建贛州至深圳鐵路（江西段）第五批甲供物資高速扣配件合約》。合約為高速扣配件，數量為863,732套，金額為2.3億人民幣，占公司2018年度經審計的營業總收入的6.99%。

晉億實業是專業的緊固件製造企業，公司把握創新機制，發展智能制造和電子商務，並大力發展高端緊固件業務，通過對生產和檢測設備的技術改造，大力提升高端緊固件特是汽車高端緊固件產品的製造、研發及生產能力，客戶提供設計、生產、銷售、服務、物流等全方位支持。

上海集優2019中期少賺38%

上海集優公布，截至2019年6月30日止6個月股東應佔收益1.147億元(人民幣，下同)，同比跌38.4%。不派息。

2019年上半年，歐洲及中國汽車市場走弱、中國火力發電設備需求下滑、中美貿易關係不明朗，以及工業生產整體放緩。在此等背景下，於2019年上半年，該集團的收入較2018年上半年下跌4.9%至44.85億元，主要由於緊固件板塊業務收入減少。2019年上半年，與2018年上半年19.6%的整體毛利率相比，該集團的整體毛利率相對穩定，為19.3%。總營運開支為7.11億元。其中，與2018年上半年相比，銷售及分銷開支下跌10.8%，行政開支增加8.0%。

2019年上半年，EBITDA(除利息收入、財務費用、淨匯兌差額、對沖性盈虧、所得稅、折舊、攤銷及應佔以權益法核算實體之業績前盈利)為3.18億元。2019年上半年，與2018年上半年相比，該公司擁有人應佔利潤下跌38.4%至1.15億元。



杭州以航空業為先導全力擁抱「新製造業」

浙江杭州市決心聚力發展以航空產業為代表的「新製造業」佈局正快馬加鞭地進行中。

杭州已經是全國數字經濟主要城市之一，最近傳達了一項「新製造業計劃」，以航空業為引領打造經濟增長。近年來，杭州已經形成了結合錢塘新區航空航天產業園、杭州空港經濟區、建德航空小鎮的三大產業主平台。

其中，錢塘新區航空航天產業園更是重中之重。這個產業園緊鄰杭州蕭山國際機場，距離上海直線距離僅135公里左右，佔地面積5.43平方公里，由研發和製造兩個核心區域組成。錢塘新區航空航天產業園內已有西子航空、西子航空緊固件和其他重要項目入駐，西子航空是中國航空工業集團有限公司、中國商飛(COMAC)、空客、波音和龐巴迪等國內外航空巨頭的供應商。



Ian Clarke被指派為General Fasteners Company的新董事長

美國專門供應製造商各式扣件和組裝零組件的經銷商宣布已經指派Ian Clarke為美國General Fasteners Company和General Fasteners de México董事長。Ian以具備35年以上扣件經銷和製造產業經驗之姿加入GFC。他令人驚豔的經歷相當符合GFC董事會希望創造提供優異客戶



服務和營運水準的成長文化。General Fasteners 銷售行銷副總John Kovatch表示：「我們非常興奮許多具有Ian這種令人驚豔背景的人才進入GFC團隊。我們期望在他的領導力影響之下可以在未來為我們導引出一條成功之路。」Ian Clarke過去的職位包括Optimas OE Solutions 董事長兼執行長、Anixter Fasteners執行副董事長以及英國Caparo Atlas Fastenings 的總經理。

公會報導

2019扣件名人堂和年度專業螺絲青年獎名單揭曉

美國扣件經銷商協會近日表示，恭賀今年度獲得這項無上光榮扣件產業獎項的得主！Ed McIlhon和Marty Nolan獲選進入2019年扣件名人堂，另外Baron Yarborough也獲選年度專業螺絲青年獎。三位獲獎者將在2019年9月18日(週三)在展覽會議區接受表揚。

Ed McIlhon (Assembled Products Inc.公司)

2019扣件名人堂得主

Ed McIlhon的扣件生涯始於其父親開設的Iowa Industrial Products (IIP)，期間他擔任董事長並在1998年讓IIP成為年收6,000萬美元的企業。IIP1999年出售給Bossard International，而McIlhon擔任董事長到2005年。McIlhon在扣件品質法案制定過程中也扮演關鍵整合角色，擔任公眾法務事務小組的共同主席，並代表產業在美國國會作證。



Ed McIlhon

Marty Nolan

Baron Yarborough

Marty Nolan (R.L. English Co.公司)

2019扣件名人堂得主

Marty Nolan過去34年來持續擔任俄亥俄州克里夫蘭R.L. English Co.的製造商代表。目前則是美國北海岸扣件協會的副董事長，之前也擔任過協會許多重要計畫的關鍵領導人4年，其中包括北海岸扣件協會年度經銷商聚會。他也曾擔任過扣件產業聯盟(FIC)的主席，也持續不懈地透過不同媒體平台促進扣件產業的發展。

Baron Yarborough (Spring Bolt and Nut Manufacturing公司)

2019年度專業螺絲青年獎

Baron Yarborough是扣件業第三代，具有德州Wesleyan大學商業管理學士學位。2014年Yarborough開始了在Spring Bolt and Nut Manufacturing的實作訓練計畫，目前擔任該公司銷售經理領導整個業務團隊並負責新客戶開發和行銷。他目前也是扣件青年協會的主席，先前也是美國西南扣件協會董事會成員。

螺絲公會：台灣螺絲業景氣要等到明年第二季才有望好轉

螺絲公會理事長蔡國晉指出，台灣螺絲業外銷自2018年底開始衰退，至今年仍未好轉，2019年至8月為止表現都很差，恐要等到2020年第二季開始才有望好轉。蔡理事長指出，美中貿易戰持續影響，台灣螺絲業者除了面臨中國低價搶單外，因無法順利加入區域性的貿易組織，如：東協、CPTPP等使得整體情況更顯艱困，另外，外界所預期的轉單效應並不明顯，大多數美國向中國下的訂單多轉往越南、馬來西亞等國家。雖台灣螺絲技術、品質及交期表現都超越周邊國家，仍不敵低價原料、貶值匯率等優勢，呼籲中鋼第4季開盤應為製造商著想，讓螺絲業者度過好年。而根據中鋼8月23日公布的內銷基價，棒線和冷熱軋產品價格也均維持平盤。



美國扣件公協會2020活動預告

公協會	活動	日期	地點
美國工業扣件協會	春季大會	2020/03/07~03/10	Hyatt Regency Clearwater Beach Resort & Spa 301 S. Bayview Boulevard Clearwater, FL
美國扣件經銷商協會	西太平洋扣件協會 暨美國扣件經銷商 聯合大會	2020/03/04~03/06	The Westin Long Beach 333 E Ocean Blvd Long Beach, CA
	年度大會暨執行、 銷售、規劃研討會	2020/06/23~06/25	Embassy Suites Minneapolis Downtown Minneapolis, MN 55402 USA
美國東南扣件協會	秋季大會	2020/10/21~10/24	Hilton Palacio Del Rio

全球扣件技術權威專家Joe Greenslade辭世

在全球扣件產業相當具有權威和份量的專家Joe Greenslade於10月23日晚間辭世。



Joe在2007至2015年間擔任美國工業扣件學會(IFI)的技術經理。他是扣件產業的象徵人物，於1970年進入業界替各大扣件製造商服務，之後於1978年創立Greenslade and Company。2007年他將公司出售回到IFI服務。美國扣件經銷商協會表示在近期與IFI總經理談話中，Joe曾經說到為IFI服務一直是他的夢想工作。你可以看到他非常享受扣件產業的工作且全心全力完成每一件事。

Joe於2015年從IFI退休，由Salim Brahimi接手技術經理職務。Joe之後則擔任IFI特別顧問，負責維護他一手催生同時也廣受現今企業採用的IFI技術接合軟體。

新思維方式 風格不設限

擴大大客戶的市場
讓你的產品更有價值

全方位的設計 讓商品不斷加分

廣告 | 目錄 | 海報 | 名片

網站設計 | 架站管理 | 後台規劃 | 商業設計

GOOD DESIGN

FASTENER WORLD

www.fastener-world.com

相關訊息請洽 業務部
☎ 06-295 4000

