



歐盟承認中國「市場經濟地位」 後期鋼筋與螺絲業難擋進口

歐盟各國將採取新措施，形同確認中國及其他9國具備「市場經濟地位」。此舉將改變歐盟對這些國家計算「反傾銷稅」的方式，同時也使得歐盟各國產業更難防禦進口鋼筋、鋁箔、自行車、螺絲釘等多項產品的競爭。

過去歐盟對中國採用「替代國模式」的法規，利用其他國家的數據，計算對中國產品的反傾銷稅，使歐盟能對中國進口品課徵較高的稅，但此法已於去年屆滿；不單如此，因近年美國保護主義升高，歐盟決定轉以對中國示惠，承認其市場經濟地位。為此，在承認中國之後，亦將改變其對中國與其他9國計算「反傾銷稅」的方式，未來歐盟各國在控訴他國傾銷時，舉證難度加高，才能使反傾銷的調查得以進行，此舉將使歐盟更難防禦進口鋼筋、太陽能板、鋁箔、自行車、螺絲釘、紙類等多項產品競爭壓力。

惠達編輯部 整理

惠達特搜全球新聞

日本調漲扣件使用的線材價格



日本新日鐵住金不鏽鋼公司在去年12月21日宣布，調漲2017年12月至2018年2月汽車零件與建材會使用到的不鏽鋼線材的價格。車用扣件使用的鉻鋼價會落在每噸1.5萬日幣(約上漲5%)，這反映出鎳與鉻價的上漲和日幣的貶值。

不鏽鋼線材的契約價格是依據最近三個月的原料價格變動和匯率變動作調整。這次是過去三個季度以來的首度漲價。最近三個月的國際鎳價漲了8%，鉻價漲了25%。由於日本新車生產的景氣與建築景氣都有復甦，新日鐵住金說市場需求在2018年會持續轉好，它的主力工廠在2018年1~3月也會繼續全線運作。



福輝董座湯福仁：「電動車的興起將對汽車扣件造成衝擊」

近年來，汽車扣件產值明顯提升，但電動車興起之後，將造成甚大的衝擊。福輝螺絲工廠董事長湯福仁在一場「2022扣件產業趨勢分析」研討會中表示，鑒於轉型升級發展的重要性，多年來螺絲廠已投資6000多萬元購買多沖程等機器設備，決定朝汽車扣件領域發展，但現在看來，在電動車日益普及之後，由於其零件使用減少，相對扣件需求也將隨之大幅減少，每部車所需扣件由原汽車2,500個減至不到1,000個，量減可高達7成，將對汽車扣件業造成極大的衝擊。

台灣汽車扣件現今出口值的市占比已高達31%，政府雖一再鼓勵螺絲業朝高值化發展，但面對電動車的與日俱增，市場預估2020年全球銷售將達350萬輛，歐盟也明訂2040年全面使用電動車，汽車扣件將不再是趨勢，汽車螺絲業者與政府應儘速共謀因應之道。

廠商動態

法國LISI Automotive 首屆供應商創新日



首屆「供應商創新日」(Suppliers Innovation Day)於去年11月23日舉行，致力於交流與合作，活動目的是支持和鼓勵創新。

此活動的目標是要動員一些LISI AUTOMOTIVE主要供應商，一起商討應對汽車市場未來的挑戰，同時提供供應商與LISI AUTOMOTIVE員工交流的機會。

德國鑽頭製造商兼零售商 Heller Tools公司人事異動



2017年10月1日，羅伯特(Robert Untiedt)博士從法蘭克(Frank Schubert)博士的手中接任董事會的發言人。法蘭克在Heller公司任職20年後，在

2017年底退休。羅伯特負責銷售、行銷、產品研發和行政(財務、人力資源和資訊科技)領域。未來該公司將持續將重心放在達成顧客的要求。法蘭克的退休也代表業界失去一位淵博的專家。除了擔任過其他各種國際性的主管職位，他擔任Heller公司的主管，成功管理公司長達19年。

在進入Heller公司之前，他曾任職於德國的Körber AG公司，擔任策略行銷與銷售主管，負責這家科技公司六個部門的內部成長。更早之前，他擔任過波士頓顧問集團的策略顧問。

德國Würth集團銷售和營運結果創新高

銷售成長7.5%達到127億歐元創新高

-營運結果也創新高

-電子商務比例也持續成長



根據初步的年度財務報告，Würth集團

2017年的銷售量達127億歐元(前一年為118億歐元)。成長率達7.5%。若加入外匯影響，成長來到7.9%。尤其東南歐廠商的成長非常活躍。有關於各業務領域，電子和製造都顯示標準之上的成長率。

根據初步計算，新營運結果紀錄預計會達到7.6至7.7億歐元。這比前一年的紀錄(2016年:6.15億歐元)還要增加很多。對這樣初步結果感到很滿意的Würth集團管理委員會主席Robert Friedmann表示:「這些數據表現激勵我們，同時也證明我們在執行多管道策略時一直在正確的道路上。電子商務的動能持續增加，因此透過我們為客戶需求所訂作的發展和服務，我們可以持續掌握市場趨勢的變動。我們必須確保速度、可靠度和效率。這些方面對我們客戶來說很重要。」2017年，電子商務的銷售成長將達到平均數值上的19.3%。

義大利扣件檢測機專家Dimac Srl 以持續進步為目標



Dimac Srl成立以來一直以成為扣件代工廠商最青睞的合作夥伴為發展目標。其專責生產各式篩選和

檢測系統，並整合機械、雷射/影像和渦電流最新技術來偵測金屬冶金不合規的部分和量測尺寸規格以達到零缺失目標。

30年來專注在符合大多數應用領域越來越高的標準要求，目前該公司對追求100%高品質的扣件製造商來說是非常可靠的指標廠。

這家義大利企業持續更新設備並對旗下機械進行全面檢修:目前已經有具備完整作業能力(可針對標準件和客製件尺寸規格)和全系列扣件(微小螺絲至大型扣件)進行檢測的8台新機。

8種特殊控制平台可保障並精確地偵測到任何一處細微的缺陷，篩選率為市場最高也是DIMAC積極投資研發的成果。這都是該公司可持續成功的關鍵。

其機械的穩定度和使用者友善度，整合效度和功能性，徹底展現該公司對高精度機械和高端先進解決方案的投入熱情。

Dimac表現出的是活力和年輕的企業，其最重要的目標是找到最新的解決方案和進行新產品開發來持續促進檢測技術的提升改革。

德國Hatebur歡慶與義大利Synergon S.p.A.合作50週年



2017年10月，德國知名扣件打頭機製造商

Hatebur與義大利Synergon S.p.A.共同歡慶合作50週年。Synergon自1967年起就開始扮演Hatebur代理商的角色。Sanclemente家族成立了Synergon，而Hatebur很多年前就跟Luigi Sanclemente建立合作關係，之後Luigi Sanclemente兒子Mauro接手公司後，也繼續保持雙方合作關係。

雖然Hatebur目前在義大利已經有旗下公司Carlo Salvi S.p.A.做為據點。但相信，尤其在熱成型產業，Synergon和Hatebur之間傑出的合作，以及長期代理累積下來的優異專業度，都將持續對Hatebur扮演重要地位。雙方公司都期待一同合作更多年!

德國Hatebur整合旗下子公司

位於瑞士Reinach的Hatebur Metalforming Equipment Ltd.日前重整公司結構。一直以來都是獨立運作的Hatebur Swiss Precision AG組裝廠於2018年1月1日正式整合入母公司。Hatebur機械製造廠的名字會從市場消失。Hatebur Metalforming Equipment Ltd.執行長Thomas Christoffel強調:「實際上，彼此間的關係並不會改變。」位於Brugg的組裝廠將持續運作，所有的員工也會繼續留下。工廠經理Christian Bürgin也會持續管理該廠。

位於Brugg的廠房一直都為Hatebur的成型機進行獨家組裝。成立於2012年的製造廠占地1,600平方公尺，未來也會持續成為Hatebur Metalforming Equipment Ltd.中小尺寸機台(Hotmatic HM 35 和Coldmatic CM 725)的組裝廠。2013年，該廠曾經因為一些問題轉為合法獨立運作的Hatebur Swiss Precision AG。Hatebur希望此次整合將可以減輕行政和財務負擔。

瑞典Bulten公布2017全年財報

淨銷量達28.56億瑞朗，比去年同期增加6.7%。

- 營運利潤2.1億瑞朗，獲利率約達7.4%。
- 稅後盈餘為1.59億瑞朗。
- 訂單總量達30.15億瑞朗，比去年同期增加11.0%。
- 來自營運活動的現金流達5,800萬瑞朗。



- 每股盈餘為7.98瑞朗。
- 淨債務為4,900萬，期末股東權益與資產比率為66.8%。
- Bulten AB董事會建議股東大會派發每股3.75瑞朗股利。

德國MEIS獲得ISO 9001:2015認證



德國MacDermid Enthone Industrial Solutions (MEIS)宣布旗下ZinKlad品質保證方案已經取得Lloyd's Register Quality Assurance (LRQA)機構認可的國際ISO 9001:2015認證。ISO主要的品質管理系統標準之一ISO 9001:2015主要頒發給可持續提供穩定一致且滿足客戶法規要求之產品服務品質的企業。

準之一ISO 9001:2015主要頒發給可持續提供穩定一致且滿足客戶法規要求之產品服務品質的企業。

瑞士Bossard Holding AG董事會成員異動

BOSSARD Bossard Proven Productivity Holding AG將於今年4月9日的年度股東大會上進行董事會成員異動。在Bossard Holding AG的董事會服務長達16年，Helen Wetter-Bossard決定不再接受續聘。為了尋找接替人選，取代她的職缺，董事會已經提名Martin Kühn來擔任此職務。Martin Kühn自2010年起就在KIBAG集團服務，並自2014年起擔任財務長。

奧地利BECK扣件集團執行長異動



今年2月1日，已經擔任BECK公司執行長許久的Dipl.-Wirtsch.-Ing. Günther Beck正式將管理公司的重責大任

交給其兒子Dipl.-Kfm. Christian Beck。

Christian Beck先生接掌執行長的命令自公布起即生效，且將以第4代之姿繼續延續家族傳統。

其兄弟Dipl.-Ing. Dipl.-Wirtsch.-Ing. Marcus Dickow也會進一步持續負責運作領域的部分。Christian Beck也會根據當前公司結構基礎，在所面臨的市場挑戰上進行相關調整。

美國Tacoma Screw公司在愛達荷州設立第20個據點



扣件經銷商Tacoma Screw公司持續在全美增加市佔，最近在愛達荷州的考德威爾市啟用了第20個據點。該據點占地1.2萬平方英尺，

存有4.5萬個品項，它未提供的品項則可以從公司占地6.5平方英尺的經銷中心運送過來，隔一個工作天就能送到。它是該公司在愛達荷州的第四個據點，其他州內的據點位於博伊西、特溫福爾斯和愛達荷佛斯市。它也是公司在兩年內開設的第三個新分支。

美國五金建材供應商Simpson Strong-Tie將持續與公益住宅團體合作協助打造更抗災的住宅



美國五金建材供應商Simpson Strong-Tie將會繼續維持與公益住宅團體(Habitat for Humanity)的夥伴關係，並將持續支持該組織建造更多可抗相關災害的住宅。這是連續第12年的合作，主要目的在協助更多需要更負擔得起住宅居住的家庭。目前為止，Simpson Strong-Tie已經貢獻超過275萬美元在該組織的計畫上。

Simpson Strong-Tie將捐贈結構性連接五金件和預製牆板供後續建造使用，同時也會持續支持該組織在易受氣候影響的地帶打造抗災型住宅的計畫。

美國Sherex Fastening Solutions宣布PWS為其TEC系列產品在美西的經銷商



美國工程扣件、治具和自動化產品領導廠商Sherex Fastening Solutions非常開心地宣布Pacific Warehouse Sales (PWS)為其TEC系列楔型防鬆墊片在美西地區的主要批發商。

PWS將提供銷售和服務給位於亞里桑納、加州、科羅拉多、愛德荷、蒙大拿、內華達、新墨西哥、奧勒岡、猶他、華盛頓和懷俄明州的經銷商。TEC系列產品將會儲藏於其位於加州Chino的批發廠，以便在最短的交期內將產品輸出給該區域內的客戶。

TEC系列墊片可在高震度和負載應用中維持夾鉗負載，保護緊固接合在使用受認可的楔型防鬆技術下不會震動鬆脫。TEC墊片使用張力確保接合，而非使用其他傳統方式所使用的摩擦力。

TEC系列墊片有標準和大線徑樣式，材質有碳鋼和不鏽鋼，尺寸從M3(5號)至M72(3英吋)。Sherex的工程和技術銷售團隊可以客製化和設計具有特殊尺寸、材質和表面塗層的產品。

美國五金產品供應商Grainger獲選財富雜誌2018年全球最受青睞企業



服務各產業組織的維修運營用五金產品供應商Grainger今年再

次獲選財富雜誌年度「全球最受青睞企業」。在眾多經銷商競爭者名單中，Grainger連續第五年獲得雜項類第一名殊榮。

為了從52項不同產業中選出最佳的企業，調查問卷會邀請產業主管和分析師依據9項標準(包括投資金額、管理和產品品質、社會責任和吸引人才能力…等)來評比個別產業內的競爭企業。

做為領導型的b2b企業，超過320萬名客戶仰賴Grainger供應相關保安、材料處理和金屬加工等產品，以及庫存管理和技術支援服務。Grainger提供超過160萬種高品質在庫產品、諮詢銷售管道、技術和產品專業、優秀數位經驗和快速獲得完整客戶訂單的能力來協助其維持正常營運和人員安全。

美國MSC公布2018第一財務季度報告

2018年第一財務季度報告重點:

- 淨銷售額達7.686億美元，年比上升12%。
- 營運收入達9,930萬美元，年比增加約10%。
- 營運獲利率為12.9%。
- 攤薄每股收益為1.05美元，年比上升約9%，在前一年上一季度攤薄每股收益為0.96美元。



美國Packer Fastener公司推出線上電子商務平台



威斯康辛州的扣件經銷商Packer Fastener公司宣布正式啟用主打電子商務的線上平台。該公司經銷來自威斯康辛州的螺紋扣件，現在已開放讓顧客從手機和電腦方便下單。此電子化平台是由同公司的資訊科技人員打造，讓公司可以全程管控制程。除了電子商務之外，該公司的線上平台也提供常規的電郵通知，提供相關深入的資訊給訂閱戶。

由同公司的資訊科技人員打造，讓公司可以全程管控制程。除了電子商務之外，該公司的線上平台也提供常規的電郵通知，提供相關深入的資訊給訂閱戶。

美國扣件供應商Coast Fabrication更名為Clarendon Specialty Fasteners



自去年10月16日啟動併購後，Coast Fabrication 整合進Clarendon Specialty Fasteners 的流程目前已經正式完成，並已經自2018年1月1日起以全新的公司名稱Clarendon Specialty Fasteners對外進行生意往來。

自去年10月16日啟動併購後，Coast Fabrication 整合進Clarendon Specialty Fasteners 的流程目前已經正式完成，並已經自2018年1月1日起以全新的公司名稱Clarendon Specialty Fasteners對外進行生意往來。

Clarendon Specialty Fasteners表示:「一如以往，我們核心關注的部分仍然是致力於在每個產業層級提供特別的客戶支援。我們有信心我們的客戶和供應商將會享受到此次併購案可以產生協同作用所帶來的好處。另外我們也期待以全新Clarendon Specialty Fasteners的名義繼續支持您的業務上需求。」

官田鋼今年獲利看改善;將跨入螺絲代工業務



展望
2018年Q1，在國際棒線行情續強、中鋼(2002)Q1盤價開漲激勵下，官田鋼2018年1月盤元報價

再漲1,000元/公噸，官田鋼今年Q1仍維持穩定利差，而為提升產品附加價值。

官田鋼為國內主要盤元與線材供應廠，國內生產基地包括永康廠、官田廠與麻豆新廠，官田鋼目前盤元約佔營收5成，其餘則為碳鋼、鍍鋅等線材收入，與少量的螺絲加工收入，官田鋼盤元年產能27萬噸，鍍鋅線材產能4萬噸，碳鋼線材9萬噸，螺絲年產能則約1.5萬噸。

公協會資訊

KAMAX集團的首席營銷長榮任德國扣件產業協會理事長



Wolfgang Scheiding博士已獲選為德國扣件產業協會(Deutscher Schraubenverband e.V., 略稱為DSV)的理事長。他是KAMAX集團的首席營銷長，先前已在該協會旗下汽車業分部的執委會擔任過主席，長達一年半。

該協會與義大利扣件協會攜手，在國際合作方面領先業界。該協會也是歐洲工業扣件協會(EIFI)的成員。

Scheiding博士特別專注在人才培訓與研發。德國扣件產業協會每年都會召開一次扣件技術培訓課程，開放40個名額，此外也正考慮設立學院，讓更多人能參與並獲得專業級扣件工程師、技師、專家的資格。



日本福井鉸螺營利前景看好

福井鉸螺已打入歐美的醫療和汽車等等高端扣件的市場，在泰國設有製造廠。該公司2017全年的營業額成長了約10%，可望達到115億日幣，預測收入和利潤都會增加。該公司主力生產據點擴增的新廠房已在2017年5月正式運作，藉此讓車用零件的生產力倍增。

「Sphere 1」同盟迎接新任會長



工具、扣件暨水泥配件經銷商同盟「Sphere 1」宣布Rob Moe先生自今年1月1日起已成為新任會長，且將在2019年1月接任CEO的職位。在加入同盟(2015年)擔任資深副總之前，他累積超過三十年的職涯經歷，曾任職於Duo Fast、Allied

Fastener and Tools、Powers Fasteners、Lackmond Products等等公司。自從當時擔任副手開始，他便透過訓練課程和規劃的平台增加服務內容，強化同盟的溝通和發展策略。這強化了成員和供應商之間的接觸，讓組織的內部成長了14%。

同盟也宣布Carol Shackelford小姐將在2018年底退休，且將從2019年1月轉任為同盟的顧問。她在1999年與七位創立人協助成立同盟。今日的同盟已擴大到153名成員以及超過100家供應商。

台灣螺絲貿易協會發起「0206花蓮震災」募捐活動



今年2月6日台灣花蓮縣發生芮氏規模6.0地震，造成多棟大樓頹圯塌陷以及多位民眾傷亡。有鑑於災後災區急需重建以及後續醫療和生活照護服務，台灣螺絲貿易協會本著「人溺己溺、人飢己飢」的精神，發起協會會員捐款活動，盼共同為災區同胞盡一份心力。

張益在理事長率先捐出新台幣10萬元，顧問順承公司顏國基董事長以及陳和成副理事長則分別捐出新台幣10萬和8萬元拋磚引玉。目前也獲得多數會員公司積極響應，包括友誠、宗鈺、六曜、合豐、銳禾、強新、三友環、重原、恆懋、唯文、久可、旻冠、帝豪、瑋展、得鈺、協鉉、峻拓、成易、上特力、東澤等公司皆參與募捐。所得捐款並全數送交花蓮縣社會救助金專戶「賑災指定捐款」。協會盼透過所有會員的微薄之力一起同災區朋友度過難關。

併購及策略聯盟



Würth集團接手Liqui Moly

Würth集團透過從管理夥伴Ernst Probst買下所有股權，已接手位於Ulm的Liqui Moly GmbH，自2018年1月1日生效。透過此交易，Würth集團將成為高品質潤滑劑、引擎油、添加劑和其他車用保養產品製造商 Liqui Moly GmbH的獨立持有者。Würth集團將在Würth內以獨立品牌和獨立公司的模式繼續運作Liqui Moly。2016年，Liqui Moly共聘僱800名員工，銷售額約5億歐元。交易案仍須獲相關主管機構同意。

為確保長期管理的持續性，Ernst Probst在出售其持股後繼續擔任Liqui Moly總經理。此外Liqui Moly銷售部主管Günter Hiermaier也被指派為第二總經理，並自2018年3月1日生效。Günter Hiermaier和Ernst Probst將共同組成Liqui Moly的管理團隊。



瑞典Indutrade併購荷蘭Tradinco Instruments

瑞典Indutrade於2017年12月22日簽訂協議併購荷蘭Tradinco Instrumenten-Apparaten B.V.公司的所有股權。協議在當天市場收盤後簽訂。

Tradinco Instruments成立於1963年，專門設計、製造和經銷工業應用和實驗室用測試和校準設備。該公司的全球客戶來自各式產業，像是電子、化學、發電和醫療技術。Tradinco Instruments有約30名員工，年銷售約700萬歐元。

交易案於2017年12月22日完成，之後Tradinco Instruments將被納入Indutrade的特殊產品部門。併購案預期對Indutrade的每股盈餘產生外溢的正面效益。



法國ETANCO集團併購IT-FIXING公司

建築扣件商ETANCO集團已在2018年2月5日併購了IT-FIXING公司。IT-FIXING公司專為建築業設計並製造熱斷式扣件，它的產品陣容將為ETANCO集團現有的建築扣件產品添翼。經理Alain Bourgard先生說：「我們和ETANCO集團對未來的產品研發有共識。我們雙方在過去的兩年加強合作，這次的新動作是我們未來發展的一大里程碑。」透過併購IT-FIXING公司，ETANCO集團獲取種類齊全的熱斷式扣件，並在建築絕熱市場中取得強大的競爭力。

美國熱浸鍍鋅廠AZZ Inc.宣布併購位於伊利諾州的Rogers Brothers Company鍍鋅廠



全球發電、傳輸、等相關工業市場用產品金屬塗層服務、焊接、特殊電器設備和高精密服務供應商AZZ Inc.宣布已經併購位於伊利諾州Rockford的Rogers Brothers

公司 (“Rogers Brothers”)的所有在外股權和資產。Rogers Brothers公司在美國中西部許多州專門提供鍍鋅服務。交易細節尚未公開。

面積廣達2.7公頃，該據點包括13,000平方英尺的廠房和30,000平方英尺的辦公倉庫，配有3座爐、鍍鋅離心機和其他用於熱浸鍍鋅的關鍵設備。未來，該廠將會以AZZ Galvanizing – Rockford的名義運作，並可對AZZ目前在美國中西部(包括伊利諾和鄰近州郡)的服務據點產生互補作用。此次併購也讓AZZ旗下在美加地區的金屬塗層熱浸鍍鋅廠服務網絡提升至45處。AZZ預期AZZ Galvanizing – Rockford廠將在運作首年為其創造更多營收效益。

美國Threaded Fasteners公司併購Bolt & Nut公司



Threaded Fasteners公司透過在1月5日併購坦帕市的Bolt & Nut公司，將事業延伸到佛州。交易的細節並未公布。Bolt & Nut公司的工廠占地4.5萬平方英尺，銷售辦公室占地5千平方英尺。Threaded Fasteners公司最近才剛併購喬治亞州的Stateline Fasteners公司以及密西西比州某家公司的倉庫，這次新併購會再帶來新一季的事業成長。

Threaded Fasteners公司成立於1979年，庫存品有4,200萬件，在阿拉巴馬州、佛州、喬治亞州、密西西比州、奧克拉荷馬州和田納西州都設有據點。員工數有140人，供應產品給發電廠、化學、電力、商船、建築、不鏽鋼製造、金屬建築等等產業。



MRO經銷商Fairmont Supply公司併購美國扣件經銷商THB公司



Fairmont Supply公司宣布併購了位於美國鹽湖市的扣件經銷商THB公司，交易的細節並未公布。THB公司也是成套發料、包裝和品管的服務提供商。該公司成立於1986年，存有40萬件產品，在2004年通過核能產業的ASME NQA-1認證。THB董事長兼最高執行長Corey Bell 表示被併購後會持續領導鹽湖市的據點，博伊西據點的John Plazier經理也會留在原位。這兩個據點將會被併入Fairmont Supply公司負責西部的團隊。



網頁設計
架站管理
後台規劃



廣告
目錄
海報
名片



FASTENER
— WORLD —

相關訊息請洽 業務部

TEL : 06-295 4000