



## 歐盟修正反傾銷及反補貼調查規章

歐洲議會及部長理事會於2017年10月3日通過反傾銷及反補貼之修法草案。

歐盟此次反傾銷調查規章編號2016/1036及反補貼調查規章編號2016/1037的修正重點包含：不再以舊有之「非市場經濟國家清單」做為反傾銷或反補貼調查過程中有關稅率計算的指導原則，而改為透過新建立若干「標準」參考指標之方式，判定出口國之特定產業部門是否存在市場扭曲之情形。

歐盟新法中之「標準」參考指標包括：出口國國家政策對該產業部門之影響、國營企業於該產業部門之占有率、對本國企業優惠之歧視性政策及措施、及融資部門的獨立性與否等。以反傾銷調查案為例，在歐盟新制下，倘出口國有市場扭曲情形，歐盟將於計算正常價格時參考未受扭曲之其他國生產及銷售成本。

歐盟執委會將對全球存在市場扭曲現象的國家及其產業分別撰擬報告，供未來歐盟業界向執委會提出控訴申請時之參考。新法將適用於生效後啟動調查之新案件，至於新法生效前已課徵反傾銷稅案件及進行調查中案件，仍須適用舊法。

歐盟此次修法，將不再區分市場經濟或非市場經濟國家，而是改以建立市場扭曲認定標準來計算反傾銷措施之正常價格。貿易局與經濟部駐外單位將密切關注本案發展，並與相關公協會密切聯繫，以即時將最新進展轉知業者注意因應。

# 惠達特搜全球新聞

惠達編輯部 整理

## 菲律賓的汽車業在東盟市場中表現傑出

菲律賓汽車業的成長沒有任何減速的跡象，在2017年的前三個季度中仍是東南亞產銷表現的佼佼者之一。東盟汽車聯合會的數據顯示，菲律賓的汽車產銷增速在東盟車市中位居第二，僅次於市場規模相對較小的緬甸。

菲律賓汽車銷量在2017年的前九個月上升了15.9%，當地的產量在同期躍升了30.1%。在汽車銷量方面，只有菲律賓、緬甸和泰國在前九個月達到兩位數的成長，其他國則出現單位數的成長或衰退。

總體而言，東盟的車銷量在九月底達到244萬輛，比2016年同期的231萬輛高出5.6%。此外，菲律賓的汽車產量從2016年同期的86,244輛大幅推升到112,171輛。在東盟，只有菲律賓、印尼和緬甸的汽車產量出現成長。整體來說，東盟的汽車產量與2016年持平，落在302萬輛。



## 中鋼調整2018年第一季內銷鋼品盤價

根據中鋼公司於2017年11月24日召開的第一季內銷鋼品訂價廠盤會議，考量到2018年全球經濟成長仍將加速擴張。臺灣受惠出口暢旺，工業生產穩定走強，主計處預測2018年經濟成長為2.27%，優於2017年表現。因此做出以下決議：

項目	平均調整金額 (元/公噸)
鋼板	+455
棒線	+641
熱軋	+214
冷軋	+0
電鍍鋅鋼捲	+0
電磁鋼捲	+0
熱浸鍍鋅鋼捲	+100

## 歐洲貿易保護手段的現代化達成最後共識

在長達四年的協商僵局後，歐盟執委會、歐洲議會和歐洲國會日前針對歐洲貿易保護手段措施的現代化達成最終政治上的共識。

歐洲鋼鐵聯盟主任Axel Eggert表示：「歐洲鋼鐵聯盟對協議的達成表示歡迎，這是改善歐盟貿易保護手段的一項進步。我們敦促歐盟相關機構正式採用此決議。這是歐洲議會和歐洲國會彼此間意見妥協的平衡。」

Eggert先生表示：「最終協議雖然沒有如我們原先所希望地將大規模地改善歐盟貿易保護手段的效率。不過，也做了一些改善，像是目標獲利最低門檻為6%。目標獲利代表當獲利損害率被計算出來時可為產業提供一道安全網。」

歐洲鋼鐵協會長久以來呼籲改善歐盟的貿易保護措施。目前在歐盟中執行的反傾銷措施中有半數包括進口至歐盟市場的鋼品。約9萬個與鋼鐵有關的工作機會在經濟危機後消失，大部分是因為國外進口且價格不平等鋼品的傾銷。

Eggert先生結論表示：「我們歡迎此協議，只要它將加速流程且原則上應該會幫助促成更有效的反傾銷稅。隨著最後對新非標準反傾銷手段的同意案在2017年年底完成，歐盟將會朝更貼合近期全球變化的整體貿易保護措施邁進。」

## 螺絲產業轉型計畫 估有助銷售額增90億

歐盟2016年初宣布撤銷對中國大陸課徵反傾銷稅，衝擊台灣螺絲產業，經濟部工業局NICE計畫補助新台幣1.4億元，推動產業高值化，預計2年期計畫後3年內可增加約90億銷售額。



台灣螺絲螺帽產業以外銷為主，外銷比率達93%，2016年出口值為新台幣1,265億元，為全球第3大出口國，僅次於中國大陸及德國。

為協助廠商轉型升級，往高值化發展，提升國際競爭力，工業局推動螺絲螺帽NICE轉型升級計畫，從「利基產品」、「智慧設備」、「專業員工」、「綠色製程」等4大策略著手。

## 日本扣件產業迫切面臨電鍍工廠減少的問題

日本的電鍍工廠數量正在減少，這對需要委託電鍍處理的當地扣件製造商來說是一個很急迫的問題。由於首都圈的某些電鍍工廠停業，扣件製造商被迫要選擇新的委外電鍍廠。但現況是即使手上有數家的電鍍工廠，電鍍處理的速度仍趕不上出貨。有些扣件製造商為了延後電鍍工廠停業的時間，甚至宛如

把死馬當活馬醫一樣對電鍍工廠灌注資金。首都圈越來越多的電鍍廠停業，主要的原因包括了缺乏接班人、高成本低利潤，還有廢水排放的問題。



## 日本螺絲工業協會報告2016年日本螺絲產業現況

日本螺絲工業協會國際委員長大川克良日前代表協會發布2016年日本螺絲產業生產和進出口狀況。

在螺絲生產方面，2016年共生產3,010,056噸，相較於2015年增加104.2%。生產額達到8,510億9,000萬日圓，比2015年增加102.7%。

在螺絲出口方面，2016年共出口327,717噸，比2015年增加104.2%。出口額達到2,685億300萬日圓，比2015年增加97.1%。

在螺絲進口方面，2016年共進口228,744噸，比2015年增加98.0%。進口額達到802億8,900萬日圓，比2015年增加87.2%。

大川先生表示，日本經濟狀況正在不斷復甦，已逐步接近雷曼衝擊前水準，螺絲行業也呈現恢復趨勢。

The Fasteners  
Institute of Japan



## 韓國扣件工業協同組合報告2016韓國扣件產業現況

韓國扣件工業協同組合國際交流委員長李廷祐日前對韓國2016年扣件產業發展現況進行摘要報告。2016韓國國內扣件生產量為103萬噸，8成以上應用於汽車生產。2016年韓國扣件進口金額為4億9,300萬美元，較2015年減少16.6%。主要進口來源國為中國、美國、日本、德國和英國，其中中國和美國就佔了58%。2016年韓國出口金額為9億110萬美元，較2015年增加19.7%。主要出口目的國為中國、美國、印度、日本和墨西哥，其中中國和美國佔比將近一半。進出口部分明顯都偏重中國和美國。

李委員長表示，2016下半年起，交易和投資活動都呈恢復跡象。韓國經濟在2017上半年在建設投資和出口上皆有成長，但受北韓問題和國際情勢影響下，世界經濟的後續發展仍有待觀察。



## 日本扣件企業營業額走揚

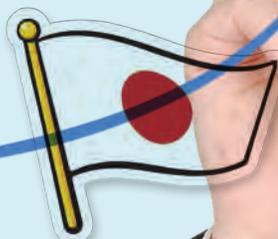
日本媒體調查了13家扣件上櫃企業的2017上半財務年度的業績表現，發現多數企業營業額表現走揚，但利潤仍有隱憂。在營業額方面，所有13家都出現成長。在以往的調查當中，營業額降低的家數雖較多，但這次反而是營業額增加的企業佔據了絕對的大宗。

在營業利潤方面，7家出現成長，6家出現減少，比上次的調查多了1家成長的企業。然而這也代表13家營業額都上升的企業當中，營業利潤減少的企業數與上一次的調查相比之下上升到了接近半數。

在經常利潤方面，成長的企業有9家，減少的企業有4家，代表經常利潤的表現比營業利潤還要好。與上次的調查相比，經常利益的表現有了改善。在淨利潤方面，成長的企業有7家，減少的企業有6家，這狀況正好與上次的調查結果相反，代表淨利潤的表現有了改善。

總體來說，營業額、營業利潤、經常利潤、淨利潤的表現都良好。但利益的表現沒有跟上13家營業額全都增加的氣勢。這可能是因為材料成本高的緣故，但所幸日本機械產業表現良好且又有基礎建設投資在後方支撐，所以並沒有出現營業額減少的狀況。今後，利潤率的改善是日本扣件業的重要課題。

Revenue



## 螺絲鬆脫可能是造成美國海軍獵鷹式攻擊機迫降的主因



美國海軍一架AV-8獵鷹II式攻擊機曾在2016年的跨國飛航訓練中遇到嚴重的引擎失靈，起飛不久便迫降卡羅萊納州的海平面上，迫使訓練中斷。根據最近新取得的指揮部調查報告，事故可能是因殘骸損傷了引擎，而指揮部懷疑罪魁禍首就是一支帶有5/16英寸六角螺絲頭的螺絲。這場不幸的意外總共為海軍帶來超過6,400萬美金的損失，包括一整台獵鷹機和機上裝載的外掛靶包。

獵鷹機的維修團隊認為很可能是該螺絲卡在邊界層門上有一段時間，時長則已不可考。駕駛剛起飛時還很正常，但沒多久，在飛越大西洋時，就聽到不尋常的重擊聲。駕駛覺得有疑，就做了儀器的檢查，接著就聽到第二次和第三次重擊聲，而且更大聲。駕駛回憶說：「這次重擊聲變得更猛，我感覺整台戰機都在顫動。」此時，推進器也沒反應了。戰機就在大西洋上距離威爾明頓機場東南方12英里處的海平面上迫降。

調查報告說要針對可能造成引擎失靈的那支螺絲做進一步調查，並提到可能是維修和前置檢查作業所做的變動造成了此事故。



## MW Industries Aerospace Solutions新成立 將提供航太設計製造所需精密金屬零件

美國高精度彈簧、組裝件、特殊扣件；車修件和其他精密金屬零件領導供應商宣布成立MW Aerospace Solutions協助解決航太和國防產業第一階層客戶和代工商的特定需求。

MW Aerospace Solutions專責設計製造航太應用領域(包括引擎零件、飛行控制元件、推進器、登陸齒輪、內裝、航宇先進太空探勘載具)用彈簧、扣件和相關產品。集團所擁有的品牌包括以彈簧、沖壓件、扣件、耦合件、彈性件、車修彈簧、邊鍍電鍍組件為主要產品項目的 Atlantic Spring、Accurate Screw Machine、BellowsTech、Helical Products和Servometer。

MW Industries 執行長John Bagnuolo 表示:「擁有ISO9001和AS9100認證, MW Aerospace Solutions以其先進製造技術和創新製程提供核心航太能力和經驗。我們的產品和客製化解決方案都是特別針對航太產業所設計製造。我們的目標任務是讓我們的代工廠和製造夥伴可以把產品更快和更符合成本效益地帶到市場上。」

## Grainger公司在新澤西州的博登鎮啟用新的經銷中心

Grainger公司最近在博登鎮慶祝新經銷中心的開幕。此中心占地130萬平方英尺, 庫存超過30萬件品項, 讓這間工業產品供應商能讓更多的產品在下單的隔天就能送到美國東北部的顧客。

全球供應鏈副總Barry Greenhouse表示:「東北部的紐澤西經銷中心是我們一項重要的投資。我們的投資重心是確保顧客能有更輕鬆的購物體驗, 提供需要的產品給他們, 讓他們能維持營運, 並使產品能比競爭對手更快讓顧客取得。我們自1933年就有在新紐澤西設點, 也期待繼續在東北部為企業提供超群的價值。」

此經銷中心採用先進的經銷科技, 可實現即時的訂單處理。建築體有在屋頂搭載超過1.3萬片高效率太陽能板, 能產生4.3百萬瓦的電力。



## 《鋼鐵股》美稅改過關, 大成鋼、大國鋼受益

美國聯邦參議院2日通過川普稅改案, 有助於在美國營運的高稅率傳產企業稅率降低; 美國不鏽鋼通路大成鋼(2027)及旗下扣件通路商大國鋼(8415)都可望受惠。

美國聯邦企業稅擬由目前稅率35%降至20%, 大成鋼為美國最大不鏽鋼進口通路商, 若美國稅率大幅調降, 預期大成鋼將因此受惠。



## 久陽9月營收創新高 螺帽新品啟動量產

久陽精密9月份營收達新台幣近億元, 創下近年新高。除內六角螺絲的比重有所提升外, 目前也開始啟動螺帽新品量產計畫。長期以來以歐洲市場為主要銷售對象的久陽, 目前也積極開發拓展美洲和中東市場。久陽表示, 螺帽的生產主要是配合客戶需求, 初期目標預計每月達到300到500噸。另外未來的目標也希望拓展更多市場。

## 華祺第三季合併營收創3年來新高

台灣不鏽鋼小螺絲製造商華祺公司受惠歐洲市場回溫、預期漲價效應, 第三季合併營收達新台幣6.95億元, 季增23.9%, 達到三年來單季新高。另外隨著美國製造業下半年景氣持續好轉, 加上歐洲機械設備需求穩健成長, 華祺整體下半年業績表現可望優於上半年, 全年EPS上看3元。

華祺為全球最大不鏽鋼小螺絲專業製造商, 生產基地位於桃園、泰國和印尼。台灣廠和海外廠約各佔合併營收50%。



## 美國Milwaukee Tool擴大三處位於密西西比廠房 創造600個以上職缺

密西西比州長Phil Bryant最近表示:「美國Milwaukee Tool公司再次展現其企業責任, 擴大現有運作據點並提供數百個穩定的工作機會給密西西比。密西西比州非常重視與Milwaukee Tool的夥伴關係也非常興奮可以在產業領導者的持續成長中扮演一定角色。」

Milwaukee Tool將在接下來4年為旗下三處密西西比廠房創造許多工作機會以應付無線電動工具生產、配件製造和額外的批發產能。

Milwaukee Tool集團董事長Steve Richman表示:「Milwaukee Tool致力於促進美國工作機會的成長和創造。我們目前在美國聘用超過3,500名員工, 其中有1,600名以上都在密西西比。我們有責任投資人才來持續創造創新和為用戶和經銷夥伴提供最高品質產品。」



## 美國Sherex Fastening Solutions 獲優質供應商認證

Sherex日前興奮地宣布其在俄亥俄州阿克倫廠生產的螺紋扣件的高品質使其獲得美國國防後勤補給局認證製造供應商的殊榮。Sherex阿克倫廠生產的MS/NAS扣件是品質且具成本效益的緊固方案，主要用以接合薄板金，也可以少量供應，另外交貨期也短。



## 美國工具大廠史丹利 在約克郡設立新據點

全球最大級工具公司之一的史丹利公司(Stanley Black & Decker)將會在約克郡啟用新的製造廠，預計會花費3,100萬美元的投資額並創造500個職缺。史丹利是多樣化的全球性供應商，提供手工工具、動力工具、相關配件、電子安全產品和扣件產品。它這次將設立34.5萬平方英尺的廠房以生產和組裝DEWALT無線動力工具，該廠將落腳在美國南卡羅來納州米爾堡市的Lakemont工業園區。

## 義大利Dimac搭上歐亞扣件產業轉型列車

在上一期惠達雜誌中，Dimac提到跟台灣恒耀集團建立多方夥伴關係，這也是義大利企業強化在亞洲品牌聲譽的重要腳步。

對全球發展的責任衍生出我們2018年的全新發展規劃。汽車扣件和金屬部件世界級的製造商恒耀國際也已經向我們採購兩套全新100%檢測和篩選系統。

恒耀國際董事長吳榮彬先生表示：「Dimac安裝於我們德國夥伴公司Eska Automotive GmbH Chemnitz廠的 MCV3和 MCV1機型完全符合對鋁部件檢測的要求，且實際上更超出期待的要求。全新的MCV3和MCV1系列相同機型也將在2018年第一季度安裝於我們的廈門廠。考量到我們80%的營收都是汽車相關，40%的銷售來自歐洲，30%分別來自亞洲和美洲，投資100%檢測技術對我們來說在策略上相當重要。」

全新的MCV1和MCV3轉盤機型是特別設計來控管供應給汽車代工和階級供應商扣件的品質。MCV1是開發來偵測M4-M10部件的瑕疵，頂部和側邊配有2具數位相機，整合最新影像軟體，執行特殊檢測參數，像是螺紋品質和裂隙。MCV3適用於 M8-M16部件且相較於MCV1，其附有額外的側邊相機來捕捉較大型部件。新一代渦電流站也會有與提供給Eska設備相同的功能，大幅度改善熱處理控制和裂隙偵測。Dimac也會負責機台運輸。全新的機台將會在2018年五月開始投入產線。



## 公協會資訊

### 歐洲扣件製造商協會(EIFI)2018會員 大會將於克羅埃西亞Dubrovnik舉辦

歐洲扣件製造商協會(EIFI)2017年會員大會於2017年5月18-21日在美麗的瑞典哥特堡群島馬斯特蘭德鎮舉辦。

會議於5月18日(四)在Marstrand Havshotell 飯店盛大展開，並舉辦歡迎晚宴。來自比利時、克羅埃西亞、法國、德國、英格蘭、義大利、荷蘭、葡萄牙、西班牙和瑞典的主要扣件製造企業負責人和代表踴躍出席並在愉快的氣氛中彼此相互交流。

第二天主要是會議為主，代表多國協會會員的EIFI也邀請了許多特別貴賓，像是美國工業扣件協會主席James Springer、巴西聖保羅扣件五金產業協會主席Fernando A. G. Martins、台灣扣件貿易協會前理事長陳建宇先生(偕同會內代表陳俊男先生和林寶文先生)、歐洲扣件經銷商協會秘書長Alexander Kolodzik，上台報告EIFI會員深感興趣的相關市場最新動態趨勢。

另外也邀請來自Bulten SA的講師同時也是斯堪地那維亞汽車供應商協會總經理的Fredrik Sidahl針對未來移動性在針對汽車產業舉行的會議中發表有趣的演說。另外也邀請了知名企業家/作家/訓練家Magnus Helgesson來發表具啟發性的演說，主題為「如何成功」以及提倡企業人力資源的重要性。

**EIFI**

EUROPEAN INDUSTRIAL  
FASTENERS INSTITUTE



最後，如同每年一樣，許多EIFI會員也在會議講台上發表報告，像是 the Automotive Group的主席 Paolo Pozzi，他報告了歐洲地緣政治的近況(英國脫歐、移民、川普效應、ISIS等)，仔細分析汽車產業的發展趨勢，並表示到2017年年底全球汽車銷售由於幾乎每個國家(除俄羅斯和巴西)都有成長的動能，會比2016年增加6%，尤其是中歐和中國。EIFI協會所屬一般扣件組主席Ramon Ceravalls則把重點放在報告歐洲的建築產業趨勢，該區產業似乎在加強復甦過程，此過程預計會持續平均2%的成長至2019年。

下一場EIFI會員大會將由克羅埃西亞會員DIV Ltd 在美麗的Dubrovnik 小鎮舉辦，日期為2018年5月24-27日。



## 英國暨愛爾蘭扣件批發商協會將召開春季大會

英國暨愛爾蘭扣件批發商協會將於2018年4月26日周四在埃文河畔斯特拉特福的Hallmark Welcombe飯店舉辦春季大會。詳細細節將會在新一年度公布，不過協會也非常高興地表示KPMG公司已經同意要針對進出口經銷領域的部分發表英國脫歐影響下議題的產業最新報告。

## 蔡圖晉先生接任台灣螺絲公會理事長

台灣螺絲公會日前舉行第18屆會員代表大會，並推選下屆理監事和理事長，在卸任理事長張土火大力支持下，慈陽科技董事長，同時也是螺絲公會前監事召集人蔡圖晉，獲得大多數會員支持，順利當選理事長。

螺絲公會會員代表大會在高雄漢來大飯店舉行，貴賓逾300位參加。張土火致詞表示，2017年是金融海嘯以來，各國經濟首度出現全面性同步復甦，且在美、歐、日等先進國家消費力持續增溫下，台灣2017年1~10月螺絲出口量達132萬公噸，年增3.6%，創造35.2億美元產值，依此推估2018年出口量可望逼近2014年歷史高峰159.5萬公噸，外銷金額達42.5億元美元。



## 2017五地區螺絲協會交流大會 各區理事長樂觀看待未來市場

來自台灣、香港、中國、韓國和日本的螺絲協會代表2017年10月20日在日本札幌舉辦五地區螺絲協會交流大會，超過100名賓客出席。此次主辦單位日本螺絲協會會長椿省一郎在致詞中表示，希望能藉由會議的舉辦，增進彼此的了解與情誼。會中各區代表也分別報告當前區域產業發展現況。

台灣螺絲公會張土火前理事長表示2016年五區螺絲總出口達476萬噸，佔全球總出口量53%，出口值達120億美元，佔全球35%，顯示五區螺絲供應鏈在全球扮演重要角色，同時呼籲摒棄低價競爭追求永續發展。

日本螺絲工業協會國際委員長大川克良表示日本經濟已逐漸轉好，2016年日本螺絲產量301萬噸，較2015年增加4.2%。加上2020年東京奧運舉行在即，預計將帶動市場需求。

中國通用零部件工業協會王長明常務理事表示去年中國螺絲產量740萬噸，增加2%。中國螺絲產業未來的出路就是按照「中國製造2025」方針，往創新升級邁進。

韓國螺絲工業協同組合鄭漢成理事長表示，目前企業投資回溫、景氣好轉。不過受保護主義、美國利率調升和東北亞情勢不安影響，不確定性仍在。

香港螺絲協會主席胡惠儀表示今年經濟已有起色，在科技進步、企業轉型和綠色智慧製造政策推動下，未來螺絲業未來發展可期。

### 併購及策略聯盟

**PREVEX**



## Ahlsell併購瑞典扣件批發商 Infästningsspecialisten Göteborg AB

Ahlsell Sverige AB透過旗下子公司Prevex AB併購年銷售額約2,800萬瑞朗的瑞典扣件經銷商Infästningsspecialisten Göteborg AB。

Infästningsspecialisten經銷供應建築相關產品給位於瑞典Västra Götaland區域的專業客戶。該公司在緊固方案和相關工具領域具有特別的地位。產品主要銷售給建築、電子、組裝、鋼鐵電鍍、配管工程和拆除領域的中小型包商客戶。該公司為私營企業，聘用8名員工。

Ahlsell AB 董事長兼執行長Johan Nilsson 表示：「Infästningsspecialisten目前的事業產品都是很吸引人的領域，並且有很強對外銷售能力。透過這次併購，我們在該區的客戶可以有更好的管道取得相關緊固零配件。」

Infästningsspecialisten的據點將被整合進Ahlsell Sverige AB旗下子公司Prevex AB之中，且這次併購案預期會在12月初完成。併購案對該集團2018年的收入預期將會產生一些正面效應。



## 美國Threaded Fasteners公司透過併購擴大庫存

專門生產、客製包裝並經銷扣件的Threaded Fasteners公司最近併購了位於密西西比的一間扣件公司的大面積倉庫，此倉庫容納111個棧板，總和一百萬支零件，立即可供應給北美的顧客。它的庫存品採購自別州的企業，包括了超過5千種不同的零件，全都運到Threaded Fasteners公司位於阿拉巴馬州的總部。

銷售副總Jarrad Douberly表示：「我們所有的據點現在都能取得更多庫存了。只要顧客有需要，這些庫存能隨時流通到全國。」該公司的庫存維持超過4,200萬支單品零件以滿足客戶的需求。



## 瑞典Bufab集團併購新加坡Kian Soon Mechanical Components Pte Ltd

瑞典Bufab已經簽訂協議將併購新加坡Kian Soon Mechanical Components Pte Ltd所有在外股權，該新加坡企業年銷售額約1,700萬新幣。

Kian Soon成立於1977年且是東南亞C-部件的領導經銷商之一。除了新加坡的主要辦事處外，該公司在馬來西亞和印尼也有子公司，另外在泰國也有合資企業。Kian Soon擁有64名員工，在年銷售額約1,700萬新幣的支撐下持續保持良好的獲利率。

此併購案預計在2018年第一季度起對Bufab的每股盈餘產生正面影響。



## 美國Hodell-Natco併購Davco Fastener Company

美國Hodell-Natco Industries已經於2017年12月1日併購Davco Fastener Company。這是一項策略性併購，讓Hodell-Natco可以在代工市場更站穩腳步。Hodell-Natco董事長Kevin Reidl與 Davco Fastener Company董事長 Dave Potts共同合作完成此項互利互惠的併購交易。

Hodell-Natco總經理Kevin Reidl將此併購案視為成長策略中完美的一步。他表示：「說真的很少能找到一家公司在策略和經營理念上如此完美相合。從產品的角度看，併購案提供Hodell-Natco非常具邏輯的產品線延伸。Davco Fasteners也提供額外的客製和專用產品線，讓Hodell-Natco可以吸引到更廣大的客戶群。」Reidl補充表示：「兩家公司彼此之間的相似性非常多。」

## 扣件出口量與單價雙雙走高

# 中鋼產銷聯誼會

文/曾柏勳 惠達  
(內文圖表資料來自中鋼)

2017年11月20日，中鋼在高雄岡山召開了中鋼產銷聯誼會。中鋼邀請到前任的螺絲公會理事長張土火先生以及今年已經接任的新理事長蔡圖晉先生共同主持。現場也號召到約150名業界人士前來聆聽鋼線材的產銷狀況。

## 全球經濟景氣走強

中鋼的報告指出，IMF上修了2017年與2018年的全球GDP預估，分別是3.6%(調升0.1%)與3.7%(調升0.1%)。歐美的成長動能主要是來自於製造業的成長，日本的成長動能是來自於出口的加速，中國GDP的成長主要是因為近年來力推市場擴大政策。值得注意的是，美國、歐洲與日本的採購經理人(PMI)指數過去幾個月來都維持在50%的榮枯線以上，且經濟表現都優於預期。其中，歐元區的指數在2017年十月更創下近六年半以來的新高。中國的GDP雖然受到政府主動調控的影響而稍微走緩，但整體來說仍持平。這些跡象顯示2017年全球的經濟轉強。

另一方面，世界鋼鐵協會預測2017年的全球鋼鐵需求將成長2.8%，達16.22億噸，優於預期，到了2018年會再成長1.6%，增加2,600萬噸。我們必須注意中國這個全球最大鋼產國的狀況。2017年1到10月的鋼材出口量持續走低，從2017年1月的近600萬噸降到10月300萬噸。再加上中國為實施城市大氣空汙防制計畫，對鋼鐵業施行長達4個月的限產禁令，估計中國的鋼材供給將大減4,600萬噸。這也造成2017年大陸鋼價的震盪走高，冷鍛碳鋼盤元從1月的每噸約3,900人民幣漲到11月的5,000人民幣，低碳鋼從3,700漲到4,300左右。中鋼副總在會中表示，



蔡圖晉先生



張土火先生