

產業訊息



美國Freedonia市調公司 預測2017年全球扣件需求 將成長3%

據Freedonia資本財研究經理Ken Long先生所述，全球扣件需求將在2017年成長3%。他在6月7日於利諾州的扣件產業高峰會中發表了這段演說。他說美國銷售的回溫刺激了2017年全球扣件的需求。由於耐用財的產量增加，成長最快的市場會出現在中國、印度和其他亞洲新興國家。在2016年下滑的美國扣件需求將會在2017年成長2.3%。

台灣扣件及汽配產業訪菲 南向拚商機

配合政府新南向政策，中華民國對外貿易發展協會在馬尼拉舉辦「扣件業及汽配產業赴東協拓銷團」二合一貿易洽談會，為兩地業者搭建商機。

外貿協會馬尼拉駐點「馬尼拉台灣貿易中心」在6月15日在馬尼拉飯店為「台灣扣件業拓銷團」與「台灣汽配產業拓銷團」，舉辦貿易洽談會，光是上午就吸引了近100名菲國廠商代表前來洽商。這兩團是由將近30家台灣相關廠商組成，於4日至17日期間訪問緬甸、越南、泰國及菲律賓4個東南亞

國家協會（ASEAN）發展前景亮麗的會員國。

台灣扣件貿易考察團團長陳建宇說，台灣的扣件在全球占有舉足輕重地位，廠商不斷進行升級動作，產品質量

與價格都很有競爭力。傳統上台灣扣件產品以歐美為主要市場，此次前來東南亞，是一個新的體驗。



金屬中心與產業公會簽合作意向書 協助傳統熱處理產業升級轉型

為帶動整體傳統產業升級轉型，金屬中心執行「維新傳統產業創新加值計畫」，上周在該中心楠梓總部舉行「熱處理場域優化與技術傳承策略聯盟」啟動會議，隨後並與台灣熱處理學會、台灣螺絲公會簽訂合作意向書，超過20家企業、學校參與，期許透過產學研合作平台，以跨領域產業技術服務模式，達成具特色及差異化之傳統產業維新發展目標。



金屬中心副執行長魏嘉民在簽約時表示，為解決傳統產業缺工問題，透過經濟部技術處的協助，可以有效鏈結產學研技術能量，並藉由該中心導入熱處理數位傳承與場域優化示範，推廣至產業來改善整體工作環境，使更多優秀的青年願意投入傳統產業，為人才庫注入更多活水。

台灣螺絲公會理事長張土火與會指出，熱處理於扣件產品升級扮演重要角色，期盼與熱處理學會、金屬中心合作。台灣熱處理學會洪宙宏理事長則指出，熱處理可應用於高值扣件，為台灣精密產業之關鍵能力，而場域改善確實是產業優先需要解決的課題，有效減少因製程產生的油煙污染環境，可保障員工健康，吸引新血加入。

金屬中心表示，此次聯盟召集之熱處理環境改善的示範廠商如興鑫、千辰等，與會的熱處理企業也包括昇興、輯興、六曜及熱處理設備廠商三永等。另外並匯集扣件廠商如春雨、三星、穎明、全球安聯科技等，加上展鈿科技、台超科技、歐亞科技等參與的環工設備廠商，也一同響應此策略聯盟。

下游廠商：中鋼跌幅太小 不利內外銷接單

中鋼於五月底全面調降鋼價，其中主力鋼材熱軋平均每公噸下調1,459元，棒線下調500元；對此，除了鍍面單軋廠給予「零落的掌聲」外，其它裁剪、鋼管及螺絲螺帽等產業咸認為「跌幅太小」，無法降低業者的匯損衝擊，不利內、外銷接單。

按理，中鋼調降相關產品售價後，伴隨下游進料成本下降，將有利於包括春雨、美亞、燁輝、盛餘及裕鐵等下游相關廠商接單；對此，鍍面單軋廠表示，中鋼調降熱軋價格且有些優惠措施，還可以接受，但希望中鋼能有進一步的配套措施，期能更加減輕業者成本壓力，及提高產業競爭力。

螺絲螺帽業表示，包括螺絲、手工具及鋼線鋼纜業都建議中鋼棒線每公噸應調降1,200~1,800元不等，但中鋼最後只降500元，與下游的期待落差很大，加上台幣近來升值壓力大，反觀人民幣則貶值，對螺絲螺帽業外銷接單壓力更為沉重，中鋼的跌幅實際無法減輕匯損帶來的衝擊，將不利外銷接單。



CSC GROUP

中鋼集團

耗資20億 大台南會展中心興建計畫啟動

高鐵特定區大台南會展中心興建案於今年底開工，109年底開館啟用，計畫總經費20億元，全由中央埋單。

賴清德表示，南市擁有豐富農特產及14個產業聚落，如綠能、光電、扣件、機械、橡膠膠以及世界排名前3名的國際蘭展等產業，均具優勢且有豐富自然資源及人文觀光資源，加上文化知識產業優勢，深具發展會展產業及大型會議的潛力。

賴清德表示，台南爭取國際會展中心多年，獲得總統蔡英文及行政院長林全大力支持，經費全由中央奧援，期望透過會展中心產業互動平台，增加產業技術及商業交流，提高國際廠商投資意願，進而吸引人才進駐，並增加南市就業機會，帶動台南經濟發展及轉型，提升南市國際城市競爭力，高鐵局也將在會展中心旁土地招商蓋大飯店，「招利招財」願景值得期待。

大台南會展中心選址於台南高鐵特定區，規劃興建可彈性使用600個攤位展覽，淨高為12公尺以上無柱空間，可作為多功能大會堂，至少可容納約5,500席會議使用需求，亦可利用活動隔屏分成兩展場獨立使用，互不干擾，並結合小巨蛋功能，可做為表演、體育競賽、宴會及其他活動等複合式多功能使用。



美國判定進口線材衝擊本土產業：調查持續進行

美國商務部在5月11日表示，四月底進行的特定國家進口碳鋼、合金鋼線材傾銷/補貼調查，經過初步調查，美國當地製造商正受到來自10個線材進口國的衝擊。



根據結果，美國商務部將針對此事件持續調查。

該調查將會對白俄

羅斯、義大利、南韓、俄羅斯、南非、西班牙、土耳其、烏克蘭、阿拉伯聯合大公國和英國的進口產生影響；義大利和土耳其則涉及補貼調查。

該行動是由Gerdau SA的分公司Gerdau Ameristeel US Inc、Nucor Corp、Keystone Consolidated Industries 和Charter Steel發起請願。

根據美國商務部，在2016年，碳鋼和合金鋼的進口額估計為白俄羅斯1,040萬美元；義大利1,220萬美元；南韓4,560萬美元；俄羅斯3,230萬美元；南非710萬美元；西班牙4,070萬美元；土耳其4,140萬美；烏克蘭5,500萬美元；阿拉伯聯合大公國700萬美元以及英國2,050萬美元。

螺栓鬆脫導致東海道新幹線護軌偏移

3月31日，日本東海道新幹線在「靜岡一掛川」的線路上，發現防脫軌專用的護軌偏移了。跡象顯示該護軌曾與通過的一台列車的轉向架擦撞，但未與其他列車相撞，也未有傷者。據JR新幹線表示，該護軌的其中一邊是用4支螺栓與五金夾住固定，螺栓是因為列車通過時發生的震動而鬆脫。擦撞的痕跡是出現在轉向架下方，轉向架與護軌相距9公分，護軌是在列車通過時彈起來而發生擦撞。JR新幹線已將沿線430公里共70萬支的螺栓做了檢查。雖未發現異常，但仍重新安裝螺栓，並每周巡檢。



美國國會議員Cheri Bustos 參訪Specialty Screw Corporation

美國伊利諾州第17區國會議員Cheri Bustos女士在2017年5月10日參訪了Specialty Screw Corporation公司。她走進工廠親手體驗工作人員每天所須做的事，並將這些人的實際需要帶回華盛頓報告。Bustos議員在接受WIFR專訪中表示：「我尤其喜歡中小型企業，因為這些都是薪資不錯的工作，足以支應員工家庭所需。」



廠商動態



美國扣件零售經銷商Action Fasteners公司營業額可望向上成長

1994年Tim Jackson先生用了自家車庫創立了Action Fasteners & Supply Inc.公司。如今這家扣件零售經銷商的公司規模達到1萬平方英尺，資本額數百萬美元。他說公司今年的營業額增幅可望在15%~20%之間。

該公司在2016年的營業額同比成長18%，在2015年的同比成長了11%。該公司擁有16名員工，其中包括4名業務代表。顧客大部分都是製造業的特殊承包商。



美國扣件與MRO供應商 Minnesota Industries公司主攻採礦業

Minnesota Industries公司服務採礦業已超過30年。它是以扣件供應商的角色起家，多年來已成為成熟的MRO供應商，目前全公司有17名員工，供應全面的扣件、車間備品、工具和維修用品、物料集配、安全用品與設備等等。該公司八成的業務與採礦業緊密相連。隨著採礦業近期復甦，這間公司也目睹事業回春，並表示支持美國鋼鐵產業的重要性。該公司說「買美國貨」對自身來說很重要，「美國貨」也是這間公司的供應對象所尋求的。



Huttig公司宣布產品新增美國製造扣件

美國建材及相關木工製品領導批發商Huttig Building Products, Inc.公司宣布已經與American Fasteners Co. (AFC) 公司簽訂協議，要擴展Huttig公司旗下扣件產品系列。

AFC公司將在美國西南部生產以Huttig-Grip品牌為名的鏈帶扣件，包括塑帶圓頭框釘以及金屬連結釘。這項國內生產將可以補足Huttig公司目前扣件產品品項，使其成為美國可以提供最完整扣件品項供應商之一。

與AFC公司的夥伴關係主要是因為Huttig公司想要努力提供更多產品品牌和項目，藉以強化Huttig公司身為客戶偏好之建材五金、扣件和木工製品批發商的角色。



美國Hillman集團宣布加拿大分支的董事長退休

扣件製造商Hillman集團和加拿大分支聯合宣布加拿大的董事長Richard Paulin先生在2017年7月1日退休。他在1977年擔任H. Paulin公司的財務分析師，這間公司是家族企業，1972年時在多倫多證券交易所上市。Hillman集團在2013年併購了這間公司，那時他就擔任Hillman加拿大分支的董事長。在他的領導下，H. Paulin公司和Hillman加拿大分支的銷售從1,500萬美金成長到1.75億美金，且在去年的員工數量達700人以上。Scott Ride先生在5月1日接手擔任加拿大分支的董事長一職，他之前在加拿大分支已做了2年的執行長。



KLX公司宣布西雅圖的 辦公據點將遷移新址

因為已經完成整合Herndon Products, LLC公司進入KLX Aerospace Solutions公司的最終階段，KLX驕傲地宣布啟用兩座位於西雅圖的新廠。一座位於肯特市，為客戶支援團隊辦公據點。另一座設於艾弗里特市，為其倉儲和營運團隊的據點。

兩座據點都會駐有KLX公司和舊有Herndon的人員公司。KLX公司非常高興可以把兩家公司的人員遷至新址一同合作。其全新以及更大的倉庫讓其可以更有效率地在大西雅圖地區替客戶提供支援。

手工工具大廠Stanley Black & Decker公司 預測銷售額將在6年內成長一倍

該公司最高執行長表示，已設定了積極的成長目標，期望銷售額在2022年達到220億美金。2016年公司的營業額到了114億美金。他說工具和扣件製造商的事業會因為銷量上升4%~6%且新增60~80億美金的併購額，而獲得成長。該公司策略的其中一環就是讓所有的部門投入併購。

促成該公司成長一倍的起因並不意外。去年10月，它同意以19.5億美金的價碼買下Newell Brands公司的工具事業。今年1月又宣布併購Sears公司旗下Craftsman品牌的工具事業。它在今年第一季的營業額達到28.1億美金，同期成長5%。收益成長超過一倍，達到3.931億美金，每股2.59美金。它把2017全年的利潤預測拉高到每股7.08~7.28美金之間，這是基於它看好工業事業的前景，當中包括了提供給製造商的設備、石油天然氣管線建設以及重工業的發展。





doxsteel fasteners

美國Doxsteel Fasteners公司提供 可免除熱栓合程序的不鎖死產品方案

會鎖死的扣件促使大家去尋找更好的方式來購得工業用鋼鐵螺栓。Doxsteel扣件由碳鋼製成，並包覆有鎳-鈷合金塗層。這種塗層提供更好的抗腐蝕力、延長螺栓使用壽命。使用不會鎖死的螺栓，保養更容易管理也更容易預測。再者，不需熱栓合步驟可降低成本、省時和提升安全性。

產品提供5年防鎖死保證。Doxsteel Fasteners公司的代表表示：「有些扣件或許也能使用很長一段時間，但沒有一個可像Doxsteel那麼長，也沒有任何一個可達到相同水準的可量測能力和正確性。我們對這些經嚴格測試產品的投入讓我們有機會提供客戶不一樣的承諾：我們預期我們的產品可以維持21年不鎖死，以及有5年不鎖死保固。多虧我們的設計以及全面的認證過程，Doxsteel扣件在腐蝕測試中已經超越其他螺栓產品。」

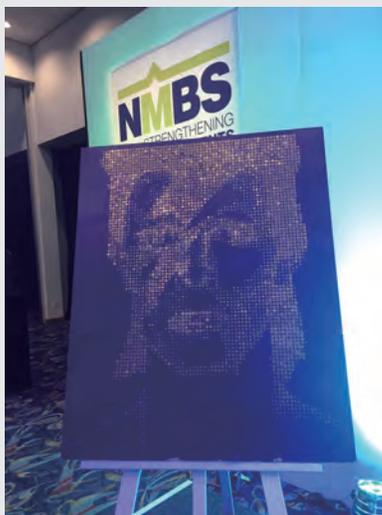
美國豐田4Runners車款因車頂架扣件 緊固不良而被召回

負責美國墨西哥灣區的豐田分公司將召回2016-2017年式特定的4Runner車款，該車款配有TFORCE系列車頂架。據報，車頂架上的扣件可能沒有被緊固妥當。若車頂架扣件鬆脫，該車頂架可能在行駛中直接從車體脫落，增加撞車事故的風險。大約有1,020輛豐田4Runner受到此次召回影響。該區豐田分公司自2017年6月1日起開始通知召回車型車主。經銷商將檢查並在必要時緊固車頂架扣件。此次維修服務將無償向車主提供。



美國Herdon Products公司更名通知

美國航太及國防用扣件供應商Herdon Products公司於2017年5月1日正式成為KLX Aerospace Solutions Defense LLC公司的一部分。公司更名後，Herdon公司將持續在相同的法定企業結構、主管人員、人事、會計資訊、政策和流程下進行營運。



ForgeFix公司把扣件 轉化成藝術

ForgeFix 公司在一場慈善拍賣中捐出了一幅特別的歌王大衛鮑伊畫像，此畫像是用4千支性能頂級的ForgeFix 木螺絲創作出來的，長寬各為1.2和1公尺，以1千歐元的價碼售出。該公司藉由開始創造這類的畫像來展示自家木螺絲的能力。創作了這些稱為「螺

絲藝術(ScrewsArt)」畫像的人們包括了過去9個月以來參加過ForgeFix新品發表會的現有顧客和潛在顧客，以及拜訪過ForgeFix攤位的各大展訪客。這些人依ForgeFix的指導將螺絲插入模板，第一手體驗使用ForgeFix木螺絲的好處。

Outlaw Fasteners贊助 知名賽車手Kaz Grala參與NCWTS賽事

知名賽車手Kaz Grala先生獲得Outlaw Fasteners公司贊助參加五月在夏綠蒂賽車道舉辦的卡車競速大賽。協助整個建築業轉型的Outlaw Fasteners公司對自家的螺絲和鑽頭系統相當得意，產品不會出現螺絲磨損或脫落，並具備一支螺絲批頭就可以鎖固所有產品的能力。這項技術讓Outlaw Fasteners公司的螺絲產品成為全世界最好的螺絲產品之一。



Outlaw Fasteners公司經銷商代表David Sitton先生表示：「我們非常興奮可以與Kaz先生合作。NCWTS大賽跟我們的產品應用領域相當匹配。我們也相信Kaz先生和Outlaw公司都可以因此雙雙獲得矚目。我們期待在納斯卡賽車大賽中看到Kaz先生和Outlaw Fasteners公司的成長表現。」

美國Phillips Screw Company公司更換新商標

Phillips Screw Company公司推出新的商標，將企業形象換新。更新後的商標有助於顧客認知到該公司是扣件十字孔的原創發明者暨授權者。最高執行長Ken Hurley先生表示：「先前的商標並未傳達出我們的起源。也該是時候更新我們的形象，確保顧客了解我們的品牌定位。」新的商標包含了公司名P (Phillips) 上的右旋螺，以及多數人會認出的Phillips十字頭。該公司是專利高性能扣件之設計的全球領導者，成立於1933年，在1935年取得Phillips十字孔的專利。





美國扣件經銷大廠Fastenal公司的自動販賣機達成過去4年來的最高銷售數字

自2013年以來，Fastenal公司的自動販賣機簽約數量首度在單一季超越了5,000件。該公司在今年第一季簽署了5,437台工業自動販賣機，同期成長17%。今年第一季FAST Solutions販賣機的總安裝數量達64,430台，成長13.3%。該公司今年的目標是簽署22,000至24,000台。

它也在第一季簽署設立了64個位於顧客公司內部的銷售暨服務據點，比去年同期成長了33.3%，它截至3月底的現役據點總數達437個，比去年成長51.2%。今年第一季它的商店數量雖然下滑5.6%至2,480家，但交叉投入現役據點和自動販賣機的作法推升了它近期的銷量。

它在第二季也搭上了前一季的順風車，包括最近併購了位於密西根的工業產品暨扣件經銷商Manufacturer's Supply Co.公司(2016年銷量5千萬美金)。此外，它的顧客在蕭條之後，也如雨後春筍般出現。Florness先生說：「全美的顧客數量在第一季成長超過9%」，他補充道，Fastenal公司的前百大顧客中，有64位顧客的事業在第一季獲得成長，幾乎回歸到了2015年的水準。



美國Mountz公司通過ISO 9001:2015認證

扭力暨緊固作業專家Mountz公司宣布，已成功從ISO9001:2008標準轉換到新的ISO9001:2015標準，這當中包括更新公司的品管系統。2015年9月，國際標準化組織釋出ISO 9001標準的修訂版，讓通過ISO 9001:2008認證的企業有3年的時間做轉換。

Mountz公司專攻扭力產品和相關方案。它是業內知名的頂級扭力工具供應商，它的工具產品符合ISO 6789:2003標準，而且是以高品質原料生產，設計上追求產品的可靠度和安全性，提供業界領先的保固服務。

Don Bratcher先生被任命為美國Atlas Bolt & Screw公司的董事長

Don Bratcher先生自2017年6月1日起升職為Atlas Bolt & Screw公司的董事長。他自2015年4月加入了Atlas公司並擔任木材部門的事業單位經理。他過去的職涯橫跨25年，其中包括任職於Butler Manufacturing公司、擔任過金屬建築的設計師與製造者。在Butler Manufacturing公司任職期間，他成功規劃商業活動長達16年，然後轉任總經理一職。



Marmon Engineered Components公司旗下的Construction Fasteners集團董事長Mike Hartley先生評論說：「Atlas公司正在進行許多企劃，要執行好這些企劃就必須要有強大的領導能力和組織中的人才。我個人很期待在Don Bratcher先生的領導下為公司帶來的機會。」



美國Würth Industry of North America公司第一季表現亮眼

美國Würth Industry of North America (簡稱WINA公司)宣布第一季財報，表現亮眼。

WINA在2017年第一季的銷量比2016年第一季增加8.3%來到1.792億美元。執行副總Marc Strandquist先生表示：「我們的任務是提供客戶創新的解決方案，相關的反饋一直都相當正面。」

WINA公司是由美加墨11家相關企業組成，提供組裝扣件零組件和維修運營領域客製化的存貨管理解決方案。

Strandquist先生認為這都是WINA員工一起努力的成果。他說：「成功之道必須仰賴堅實的團隊。我們很幸運可以與他們一起共事。他們的認真投入是無可比擬的。」

公司的成長是WINA公司成就的進一步延續。Strandquist先生表示：「我們的策略併購和物流能力的擴充是支持我們堅守客戶服務責任的關鍵。」



英國雙頭螺栓大廠Cooper & Turner公司在美國設廠

英國Cooper & Turner公司生產鋼製精密雙頭螺栓並供應給風力發電機和其他產業，在美國丹佛設有銷售據點。過去20年來它在全球是維斯塔斯風力發電機的扣件供應商龍頭。2014年，它決定跟隨維斯塔斯公司的腳步，在丹佛設立據點。它曾考慮在加拿大設廠，最後是決定在普韋布洛(美國西南部印第安人社區)設廠。



普韋布洛廠目前雇用了12名員工，計畫增加第二個產線並在夏季將員工增加到20名以上。長遠來說，該公司會尋求持續擴張。普韋布洛廠則為該公司在美國市場中開啟了一波商機。

該公司其中一項關鍵的技能就是精密滾牙技術，而它也善於把大型鋼棒原料製成雙頭螺栓。這些鋼棒直徑可達4英吋，長度可達50英尺，該公司平均庫存150萬噸。它是歐洲最大的長直徑扣件製造商。

瑞典Bulten的合資公司獲頒福特第19屆年度全球優異供應商獎

瑞典Bulten的合資公司BBB Services Ltd公司獲福特頒發第19屆全球頂尖表現供應商獎。BBB Services Ltd公司從福特全球採購副總手中接下「特殊認可」獎項。Bulten總經理兼執行長及BBB Services Ltd公司主席Tommy Andersson先生表示：「我們非常榮幸和驕傲可以獲得此獎。」福特全球採購副總表示：「福特全球優異供應商獎主要頒發給具有頂尖傑出表現的福特全球供應商。像BBB Services Ltd.這樣的供應商是福特公司能持續成功的關鍵。」

BULTEN



瑞典Bulten 公司2017第一季財報傳捷報

- 淨銷售達7.78億克朗，較去年同期增加8.8%。
- 營運收入(稅息前獲利)為6,300萬克朗，換算成營運獲利率為8.1%。
- 稅後收入為5,100萬克朗。
- 訂單金額總計7.2億克朗，比去年同期增加3.0%。
- 來自營運活動的現金流為-200萬克朗。
- 每股獲利2.59克朗。
- 淨現金5,400萬克朗。期間末權益資產比69.7%。
- Bulten公司透過在美國成立製造公司，以及與Ramco公司一起在北美市場成立合資公司，以強化自己的地位。



Bossard集團2017上半年表現優於預期

瑞士Bossard集團的業務表現優於今年年初的預期。在2017年第一季後在所有市場都延續先前高水準的銷售成長。這樣的正向趨勢產生高於平均值的半年期獲利表現。

有利的業務發展根植於其在所有市場區域高於平均值的成長率。美國與歐洲尤其是如此，特別是亞洲也是。因此，集團將會有高於平均獲利的表現。2017年上半年的統一淨收入預期會比去年的3,130萬瑞郎高出30%以上。除了高於平均營運獲利發展之外，集團也從先前在奧地利的位址不動產銷售上取得特別的收入。

瑞士Bossard集團獲Flex公司頒發2017優秀供應商獎

瑞士Bossard集團在今年Flex公司於矽谷Milpitas舉行的全球供應商高峰會獲頒優秀供應商獎。該獎項用以表揚合作夥伴的傑出表現、策略性附加價值、優異服務、創新和合作。在14,000家全球供應商中，Flex只邀請150家於5月31日在其位於加州Milpitas廠房舉辦的2017 Flex全球供應商高峰會。

瑞士Bossard中國分公司喬遷

2017年4月25日瑞士Bossard中國分公司從上海外高橋保稅區的營運據點遷至上海莘莊工業區。新廠將提供Bossard公司16,000平方公尺的廠區空間。5,000平方公尺的倉庫將提供高達40,000立方公尺的倉儲能力。全新獲ISO17025認證的工程實驗室提供Bossard的客戶實際測試扣件和相關連接件的機會，確保提供高品質和先進的緊固技術諮詢。這讓Bossard中國分公司可以用先進高端工程實驗室進一步服務客戶。在當地官方代表和Bossard執行長David Dean出席剪綵，以及傳統舞獅表演和工廠參觀後，新廠開幕儀式畫下完美句點。



vossloh

軌道扣件的Vossloh公司第一季利潤上升，每股盈餘和訂單量下降

Vossloh集團宣布第一季收入從去年的380萬歐元增加到470萬歐元。由於扣件部門的即息稅前利潤(EBIT)成長幅度高，綜合EBIT從去年的200萬歐元增加到710萬歐元，漲幅從去年的1%增加到3.1%。營業額從去年的1.898億歐元成長18.2%至2.243億歐元，主要是反映自併購美國分支Vossloh Tie Technologies公司。該集團預測2017年度的銷售會落在10億至11億歐元之間。併購的Vossloh Tie Technologies公司和運輸部門銷售額的增加將會是集團銷售成長的主因。該集團的執委會估計，息稅前利潤將會達到5.5%至6%之間。

德國汽車扣件製造商Schotte Automotive公司通過TS16949認證

Schotte Automotive GmbH & Co. KG公司已開始將自身的綜合管理系統轉換成新的IATF和ISO 9001/2015標準。2月14與15日，TÜV薩爾認證機構在Schotte Automotive公司的總部辦公室，進行ISO 9001:2008和ISO/TS 16949標準的二度管控查核。此外，新的ISO 9001:2015和IATF 16949認證涵蓋的範圍更廣。該公司



正在套用多數的新規定，這些規定已在許多的新製程中實行。2018年初該公司將會對新的ISO和IATF標準再做認證。

韓國金星螺絲工業公司獲選為BNK慶南銀行的夥伴企業

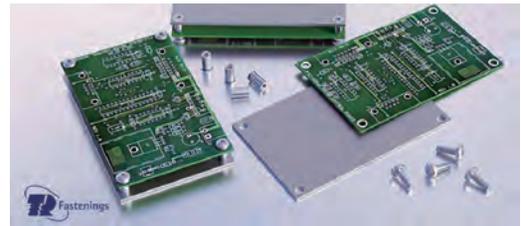
5月29日，金星螺絲工業公司(금성볼트공업)被BNK慶南銀行選為「夥伴企業」。慶南銀行部長已前往金星螺絲工業公司致贈夥伴企業的認證與匾額。部長表示：「我們之前已與金星螺絲有長年的合作關係，透過此夥伴企業的認證，可望再強化合作，提供各種金融支援，讓作為韓國螺絲代表企業的金星螺絲可以持續發展下去。」



金星螺絲工業公司是一家創立於1978年的中小企業，過去40年來從事螺絲螺帽製造以及新產品的研發。尤其是透過產品的開發，達成了國內155mm榴彈砲專用螺絲首次的國產化，此外也在航空專用螺絲的開發方面獲得成功，領先業界。

英國TR Fastenings公司投入3D建模的新產品動畫

TR Fastenings公司正在升級線上產品型錄，在網站上導入獨家的3D模型和動畫，讓用戶可以轉動產品圖像，以了解產品如何安裝或與其他材料零件併用。這些模型與動畫是存放在Sketchfab網站上，該網站是一個3D模型和虛擬實境的線上館藏庫。該公司在2016年開始投入這項企畫，目前已上線了50個模型和10部動畫。它將在未來的幾個月內新增模型，目標是在2017年底讓旗下800項產品都有各自的3D互動模型。



韓國東進螺絲公司被慶南地方中小企業廳認證為根基技術的專門企業

韓國慶南地方中小企業廳在5月25日宣布，將慶尚南道梁山市的東進螺絲(DongJin Bolt, 동진볼트)公司選為第71號代表韓國根基技術的專門企業。所謂的根基技術，即是指汽車、造船、情報技術等等國內主力產業不可或缺的基礎工程。中小企業廳在鑄造、成型、焊接、表面處理、熱處理、塑性加工這六大類的企業中，評估技術力、專利實績與營業額，選出根基技術的專門企業。

東進螺絲公司是屬於塑性加工領域中的螺絲與螺帽專門製造商，光是在去年的營業額就達到116億韓元。中小企業廳未來將為東進螺絲公司的技術開發、人才運用與投資提供資金與顧問等方面的支援。

中小企業廳長在當日拜訪了東進螺絲公司並表示：「除了造船、機械等等主力產業，慶南對相關零件產業的支援和關心相對較不足，中小企業廳將會透過各種制度強化根基產業的競爭力。」此外，在全韓國有554家公司被選為根基技術的專門企業，慶南當地有71家公司被選中，排名第三。





韓國KPF公司擴大在歐洲建築扣件市場中的發展

扣件暨汽車零件製造商KPF公司與波蘭和義大利的代理商簽訂夥伴契約，將供應建築扣件。KPF公司將供應給這兩家代理商的建築扣件，是截至目前為止已供應給德國與義大利當地製造商的高附加價值產品。為了攻下這市場，KPF公司從研發到行銷做了戰略上的準備。

此次締結的夥伴關係代表著KPF公司的技術獲得歐洲的認同，未來可期望營業額和利潤的成長。另外，KPF公司將以全球性製造大廠的姿態持續開發高附加價值產品，繼續擴大歐洲市場。

日本進口商OSY公司在20年內販售了200台正曜扣件成型機

日本金屬產業新聞社報導，截至今年4月底，扣件機械進口商OSY公司在全球累計賣了3,850台扣件專用機械，其中台灣的正曜公司(日本國內暨海外日系企業總代理)所產製的成型機累計銷量就達到了200台。



日本由良產商公司正式啟用航太部門專用的新倉庫

由良產商公司在大阪的小林東物流中心設立的新倉庫已正式開始運作，這是該公司的航太事業部門以及旗下所屬商標「日本航太網絡(Japan Aero Network)」專用的新倉庫，用來存儲材料，做最終檢查，並放置等待出貨的完成品。該公司是扣件的批發商，透過把長年積累的行業知識應用到航太產業，集聚了豐富的庫存，確立了即時供應的體制。



日本日東精工在京都設立研發中心

日東精工公司在今年6月1日，於京都市成長創業創造中心內部設立了自己的「京都研發中心」，作為新研究開發的據點。該公司近幾年為了強化技術開發力，對產學合作投入許多心力。透過這次開設的研發中心，日東精工可望加速與大學的交流。該研發中心的定位是：(1) 產學交流的據點；(2) 透過產學交流成為事業領域的研究開發據點；(3) 情報收集的據點。



公協會活動



SECURING
THE FUTURE

歐洲扣件批發商協會發表當前扣件經銷產業現況報告

歐洲扣件批發商協會出版一份名為「鞏固未來」的專案報告，長達16頁的報告深入剖析21世紀的歐洲扣件經銷產業。協會理事長Volker Lederer博士表示：「該文件的目的在讓歐洲政治人士、政府機關人員和立法者對現今扣件供應鏈的複雜性有更深入的了解。」

他也說：「協會持續在許多層面上與歐盟執委會和歐洲議會成員進行接觸。在這些討論中，很清楚地看到對於現今扣件進口商和批發商在支持各領域歐洲產業和提供歐洲經濟發展所需的員工雇用和貢獻上角色的了解是有限且在很多方面是過時的。」

「“鞏固未來”一文提供關於這個由歐洲2,500家主要批發商組成並聘用超過44,000有能力勞工和持有超過20億歐元存貨的產業簡明但廣泛的見解，該產業每年供應超過13萬種不同的零部件，價值超過100億歐元。」



「鞏固未來」傳達的訊息是我們的產業並無法在法規環境下一夕做出任何改變。面對客戶持續增加的複雜要求，經銷產業已經有了徹底的變革。我們現在是一起支撐住產業的策略貢獻者，投資設備、增加連結性和人的關係來有效地管理複雜的全球供應鏈—包括在全球採購和供應扣件。」

「我們要求獲得此貢獻的認可，且其也應該被反映在法規環境中，以實現歐洲企業在全球的相互鏈接，也需要一個可以確保可靠供應鏈來支持及未來的展會和免費的貿易平台。」

BIAFD

英國及愛爾蘭扣件批發商協會舉辦2017年春季大會

英國及愛爾蘭扣件批發商協會在5月18日於Stratford upon Avon舉辦的春季大會會員參加人數創新高。75位來自愛爾蘭和英國的扣件批發商代表齊聚具歷史意義的Welcombe飯店，並在午宴後受協會副主席Andy Witts先生的熱情歡迎之下參與下午的大會活動。

KMPG 法律事務所主任Matthew Fleming先生進行主題演說，探討英國脫歐對扣件批發產業無法避免的挑戰，尤其是國際貿易關係。在目前尚沒有人可以給出絕對答案的時候，Matthew先生釐清了許多在接下來兩年可能會面臨的許多議題，並清楚點出重點給協會會員仔細思考，包括對自己公司和更廣大商業環境的關係。

在中場休息後，總部設立於Willenhall的Aspray24公司執行長Pat Laight先生則探討了最近貨運產業所面臨的挑戰。他的演說相當有價值地點出，在接下來2-3年運輸業會如何受到影響。他也藉由Aspray24公司的獨特地位做為扣件和五金產業供應鏈的借鏡，探討實際批發需求中變動的趨勢。Aspray24公司是協會的準長期會員—與一般會員享受同樣福利，也可以接觸到參與協會各項活動的關鍵決策者。

協會會員也能探討一些影響扣件產業批發的關鍵外部因素。對英國扣件進口商和客戶來說，重要的議題包括英鎊對美元/歐元的貶值會產生的準確影響，這些是英國產業採購扣件的主要貨幣。因為關鍵扣件原物料成本持續上升導致惡化，通膨壓力持續施加於扣件上，像是全球供應市場中的冷鍛頭高品質線材。

協會會員也討論到REACH法規將會要求扣件製造商、進口商和批發商在扣件塗層上使用到六價鉻複合物時要有授權。

英國及愛爾蘭扣件批發商協會是歐洲扣件批發商協會的成員，替會員的利益發聲。

併購資訊



GreatStar®

杭州巨星併購
美國Arrow Fasteners

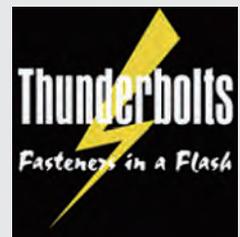
中國手動及電動工具領導開發、製造和供應商杭州巨星科技股份有限公司宣布將從Mansco Corporation公司手中併購美國Arrow Fastener Co., LLC公司。

位於中國杭州的巨星公司是亞洲最大手工具製造商之一，專營全球DIY、專業和工業市場用高品質手工具產品設計生產。位於美國紐澤西的Arrow公司，則是北美釘槍等相關產品領導製造商。

巨星科技周主席兼執行長表示：「做為具代表性的美國工具品牌，Arrow公司的產品對北美許多零售商來說是必備產品，也會是巨星科技拓展全球產品供應系列的一大步。Arrow公司的銷售和行銷能力、堅強的市場地位，搭配巨星的製造專業、創新路線和全球化推廣將可提供更多產品、創新概念和價值給更多全球客戶。」



瑞典Bufab併購英國
Thunderbolts Group Limited



瑞典Bufab透過子公司Montrose Holdings Ltd簽訂協議併購英國南安普頓Thunderbolts Group Limited所有股權。

Thunderbolts成立於1991年，一直以來都是英格蘭南部建築、製造、海事和醫療照護產業的穩定供應商。該公司2016年淨銷量為290萬英鎊，獲利良好且有19名員工。Thunderbolts預計從2017年第三季起會對Bufab的每股盈餘產生很明顯的貢獻。

Bufab預計將約500萬瑞朗的併購相關成本列入2017年第二季中。

研討會&論壇

中州科大工學院舉辦成型技術與模具設計產學高峰論壇

中州科技大學工學院及機械與自動化工程系為培育成型技術與模具設計人才，特於4月21日舉辦「成型技術與模具設計產學高峰論壇」，由台灣扣件產業技術發展協會協辦，邀請中南部扣件及鍛造企業的董事長、總經理、副總經理等各級主管及工程師與會參加，共同為培育相關領域人才及技術發展一起努力。

此次高峰論壇參加的企業廠商有：朝友工業股份有限公司、英德工業股份有限公司、春日機械工業股份有限公司、世豐螺絲股份有限公司、豐鵬工業股份有限公司、常進工業股份有限公司、萬亨工業股份有限公司、慶達科技股份有限公司、宗鈺企業股份有限公司、太子螺絲股份有限公司、久可工業股份有限公司、樂陽有限公司、鉗泰鐵工廠股份有限公司、大穗工業有限公司、展大國際股份有限公司、上明實業行等。



中州科大機械與製造研討會 論文紛至沓來

為提升精密機械與製造科技研究水準，中州科技大學在日前特別於屏東墾丁福華飯店舉辦「2017第二屆精密機械與製造科技國際研討會（ICPMMT 2017）暨2017第十五屆國內研討會（PMMT 2017）」。



該研討會由台灣扣件產業技術發展協會主辦、中州科大工學院及機械與自動化工程系承辦，從2003年至今，論文篇數已從31篇成長至平均200篇，已有穩定的投稿率及知名度。

承辦此次研討會的中州科大工學院院長鄒國益，同時也是台灣扣件產業技術發展協會創會理事長與現任理事長，鄒國益表示，此次為全國性對外邀稿，具有相當嚴謹審查機制的論文發表園地，投稿主題分別為精密機械與智慧製造科技、自動化技術與智慧型機器人、微奈米科技、精密成形與精微成形技術、扣件產業技術及應用、模具設計與製造、產品設計與製造、資訊管理整合與應用、高中職產學小論文及其他相關主題。

德國阿托公司舉辦2017年扣件防腐蝕保護技術研討會

2017年5月11-12日，德國阿托公司舉辦2017年防腐蝕保護大會，有許多來自汽車和扣件產業的代表和具影響力的決策者與會。來自15個歐洲國家超過160名賓客受阿托公司之邀前往義大利米蘭並觀摩電鍍防腐蝕保護和鋅片電鍍的最新突破和創新技術。

今年的研討會主要專注在扣件技術。知名客座講師出席分享對於最新防腐保護技術、最近和未來市場需求和技術趨勢的觀點。飛雅特克萊斯勒表面電鍍部門經理Gabriele Ciaccio先生針對由跨國汽車製造商定義的電鍍測試能力之技術和功能需求發表演講，內容對受邀賓客和阿托的員工產生不少影響。義大利扣件製造商協會理事長Sergio Pirovano先生也分享了他對扣件趨勢、未來挑戰和扣件製造商商機的看法。

