

全球工業用扣件市場複合年均增長率會在2020年達到4.05%

全球工業用扣件市場複合年均增長率預測會在2016年到2020年間達到4.05%。研究團隊中的某位分析師表示：「我們在市場中觀察到的其中一個趨勢，就是要透過3D檢測來剔除有缺陷的扣件。扣件業中的製造商正在採用高解析度3D檢測，以確保能有效剔除有缺陷的零件並確保在最終產出的階段達到零不良率。分揀、量測、柱狀零件檢測，這些程序會使用到雷射、視覺檢測和渦電流來量測尺寸並找出冶金的缺陷，如今都被採用來高速檢測扣件，包括螺絲、螺栓、螺柱、螺帽、襯件、墊片、軸套和柱狀零件。」

據觀察，自夾式扣件市場崛起的其中一項動因，就是自夾式扣件擁有可重複使用且可永久承載荷重的螺紋，是一項可靠的解決方案，適合那些使用到金屬薄板的應用情境。通常都是在製造環節中就被預先安裝上去了。

此外，團隊觀察到的其中一個市場挑戰就是機械扣件伴隨的問題。傳統的接合技術會導致組裝作業的困難。金屬扭曲或嚴重金屬疲勞導致的金屬撕裂等等因素會減少組裝零件的可靠性和壽命。在解決這個問題的過程中，機械扣件製造商會減少鉚釘之間或螺栓之間的空隙，但這會導致扣件的用量和隨之而來的成本雙雙增加。

滙達特搜全球新聞

惠達編輯部 / 整理

亞洲工業用扣件截至2020年為止的分析與預測報告出爐

Grand View Research市調公司在一份研究報告中指出，亞洲工業用扣件市場金額預計將在2020年達到441.2億美金。消費者收入的增加使得汽車需求的成長預計會在接下來的5年中推升工業扣件的需求。中國在2013年主導了亞洲扣件市場，由於中國國內製造基礎快速擴張，此主導的趨勢可望會持續。印度由於汽車產量增加，可望見證最高速的成長。此外，新興經濟體的基礎建設增長可能會推升螺絲、螺栓、鉚釘的需求。中國、印度、馬來西亞、越南和泰國的經濟成長和快速的工業化可望刺激建設的投資，這可能得以補足工業用扣件的市場。

汽車零件製造的扣件用量上升可望推動市場成長。為航太產業推出的「2011年中國國務院政策」促使中國飛機零件產量增長，這可望刺激市場增長。上海、成都、西安、江西、瀋陽等地的中國製造商增加，可望推升工業用扣件市場的成長。但PU黏著劑等等扣件替代品市占率的上升預計會抑制汽車和建築業的工業扣件市場。

日本由於高度涉入了中國工業扣件製造商且與中國OEM和MRO廠商締結戰略夥伴關係，可望見證成長。

台螺絲螺帽報捷 去年度前8月續居歐美進口冠軍

台灣產製的螺絲螺帽因品質佳、交期迅速，具出口競爭力，經濟部前陣子表示，美國及歐盟為台灣螺絲螺帽主要出口市場。經濟部官員表示，受到國際鋼價下跌影響，去年前9月螺絲螺帽出口26.9億美元，年增率大減10.3%，其中對美國、歐盟出口大減12.4%、23.7%，但台灣螺絲螺帽在美、歐進口市場市占率依舊高居首位。根據經濟部統計，去年前8月台灣螺絲螺帽在美國進口市場市占率為31%，續居首位，中國大陸居次占21.9%；在歐盟進口市場，台灣市占率同樣以26%居首，美國占15.9%居次，中國大陸占13.7%居第3。

美國對華螺旋彈簧鎖緊墊圈啟動第四次反傾銷日落複審立案調查

2016年11月1日，美國商務部發佈公告，對進口自中國和台灣地區的螺旋彈簧鎖緊墊圈啟動第四次反傾銷日落複審立案調查。同時，美國國際貿易委員會對上述涉案產品進行反傾銷日落複審產業損害調查，審查若取消反傾銷措施，在合理可預見期間內涉案產品的進口對美國國內產業造成的實質性損害是否將繼續或再度發生。

利益相關方應於本公告發布之日起10日內向美國商務部提交應訴登記。利益相關方最晚於2016年12月1日向美國國際貿易委員會提交回覆意見，並最晚於2017年1月13日就該案回覆意見的充分性向美國國際貿易委員會提交評述意見。

《鋼鐵股》原料帶動國際鋼價上揚，中鋼今年Q1盤價補漲12.6%

繼中鋼12月內銷盤價止跌開小高盤後，隨著原料價格強勁上升，國際鋼價強勁走漲，中鋼(2002)開出今年第一季內銷鋼品盤價，如預期大幅開高補漲，平均每公噸調漲2,265元，漲幅高達12.6%。

中鋼公司表示，國際鋼價上揚，國內主要鋼品市場流通價及出口接單價格也已陸續調高反映，中鋼盤價面臨大幅補漲的壓力。通盤考量國內鋼鐵下游產業的國際競爭力及轉嫁能力，決定今年第一季盤價七項主要產品全數上漲，其中，主力產品熱軋調漲每公噸2,265元，棒線大漲2,400元，冷軋漲2,495元。

原料面來看，國際煤礦供不應求情況加劇，強冶金煤現貨價格自7月初每噸FOB 100美元大漲至目前約FOB 305美元，下季合約預期價格突破280美元，鐵礦砂價格也自CFR 50美元上漲到約75美元，導致今年首季鋼鐵生產成本將較去年第三季大幅增加150~200美元。

受原料價格上升影響，全球主要鋼廠陸續宣佈調漲鋼價，美國鋼廠自10月底起3度調漲薄板價格每公噸110美元。中國大陸寶鋼、武鋼、鞍鋼等主要鋼廠12月熱軋內銷價格調漲300~450人民幣，熱軋流通價格10月以來漲幅已高達840人民幣。日、韓等亞洲主要高爐廠1月外銷熱軋報價已大漲至CFR 510~530美元/噸，漲幅已超過每公噸100美元。國際經濟方面，IMF最新預測今年全球GDP成長仍將優於去年達3.4%。

*預估線材成本會增加10%，換算扣件成本約增加5%。

中鋼2017年第一季各項鋼品 內銷價基調調整金額:

項目	平均調整金額(元/公噸)
鋼板	+1,711
棒線	+2,400
熱軋	+2,265
冷軋	+2,495
電鍍鋅鋼捲	+2,000
電磁鋼捲	+2,500
熱浸鍍鋅鋼捲	+1,909

中鋼2016十二月內銷鋼價微幅上調

10月19日，台灣中鋼舉辦12月出貨內銷價格會議並表示：

歐洲央行維持寬鬆貨幣政策以避免通貨緊縮。因英國脫歐所產生的波瀾也在慢慢復甦。美國總統大選和聯準會的年末利率調整也成為經濟動能背後的主要因素。中國的九月進出口因為全球貿易保護主義盛行因素出現下滑。中國官方持續進行經濟結構改革並透過振興方案強化國內需求。台灣的九月進出口持續下降，但最近的經濟觀察指標亮綠燈，顯示經濟穩定。產業生產指標和製造商出貨都維持上升趨勢，顯示台灣經濟出現溫和成長，預期2017年的國內生產總值成長將會比去年好。

Worldsteel修正去年和今年的全球鋼鐵需求成長，分別上調0.2%和0.5%，顯示需求已經從谷底回彈。鋼鐵生產成本每噸約上升80美元。因為原物料成本較高，亞洲鋼廠試著調升鋼價來反應成本。日本鋼廠第四季內銷價格要每噸提升5,000日圓，目標在2016第四季至2017年間出口銷售達到至少每噸100美元的漲幅。韓國鋼廠也宣布第四季內銷價格將每噸提升60,000-80,000韓圓。中國主要鋼廠，像是寶鋼、威鋼和鞍鋼已經從8月起連續4個月提升內銷價格。每噸累計增加約200-610人民幣。受鋼鐵生產成本驟揚趨使，主要亞洲鋼廠都主動提升鋼價。

因為原物料成本高昂，全球鋼鐵價格也持續上升。不過，考量到台灣鋼鐵下游產業為出口導向，需要較長的調整期。為了強化整體用鋼產業的競爭力，中鋼決定稍微調漲鋼板、熱軋鋼捲、冷軋鋼捲和鍍鋅鋼12月的內銷價格。價格平均上升3.7%或每噸上升新台幣600元。

越南保護主義 越鋼將受惠

越鋼正式投料後，將成為東南亞最大一貫作業煉鋼廠，而越鋼初期將會以東南亞市場為主打市場，越鋼分析，近期越南對進口鋼品祭出貿易保護措施，對公司而言，無疑是加分效果，此外，又有中鋼與日本JFE國際大廠技術支援，形成「越鋼出產、大廠品質保證」之背書，更有利於拓銷市場。

去年中越南工貿部宣布，對進口合金和非合金鋼坯、合金和非合金鋼條（含盤鋼和鋼棒）課徵高額保護稅，外界解讀此舉是衝著大陸鋼廠而來。

根據越南《經濟時報》報導，去年上半年越南進口鋼材產品和半成品960萬噸，較前年同期大幅成長48%，其中從中國進口鋼材就占了60%。越南鋼鐵協會預計，未來鋼材進口量還會持續增長。促使越南工貿部日前宣布，對進口鋼胚從去年到今年3月21日課徵23.3%保護稅，後續每年以2個百分點調降稅率，直到2020年降到17.3%。盤條則是從去年8月2日起調高1.2百分點至15.4%，一直到2018年3月21日才會降至13.9%，隔年以1.5百分點再調降，直到2020年3月21日降至10.9%，若無延期則是降至零關稅。越鋼坦言，越南政府此舉對公司本身是利無害，少了競爭對手進入市場殺價競爭，將讓越南市場鋼品售價有支撐力道。此外，越南境內沒有大型高爐、轉爐等產品生產能力不足，導致下游企業仰賴進口，因此越鋼高爐生產鋼胚，將可就近供應市場。越鋼也透露，針對越南市場佈局會以工業用鋼需求為主，而非營建用鋼筋，憑藉著境內供應以及一貫化成本兩大優勢，同時，又有日資JFE以及中鋼技術背景，越鋼出產有大廠背書，勢必有機會達到進口替代。



英國及愛爾蘭扣件批發商協會 舉辦年度大會

英國及愛爾蘭扣件批發商協會10/20日(週四)在Stratford upon Avon的Hallmark Welcombe飯店舉辦年度大會。英國Nord-Lock也在會議中針對「最佳化螺絲緊固效果」的主題發表專題演講。出席會員也對歐盟針對不銹鋼扣件所做的貿易保護措施的最新資訊、對來自中國碳鋼扣件重啟反傾銷措施的可能性和近期的進口授權監督措施進行廣泛的討論。

vossloh 德國福斯羅(Vossloh)公司併購 Rocla Concrete Tie公司

鐵路扣件與零件製造商福斯羅公司宣布已簽約併購美國的Rocla Concrete Tie Inc.公司，此舉意在強化福斯羅在美國鐵路基礎建設市場的地位。併購價估計落在1.17億美金左右，此併購已在2017年初完成。Rocla公司在美國與墨西哥的工廠生產鐵軌枕、轉轍器軌枕、轍叉。該公司將改名為「Vossloh Tie Technology」，成為福斯羅公司核心零件部門下的一間事業單位。

NEDSCHROEF

比利時內德史羅夫四度獲得通用供應商品質優異獎

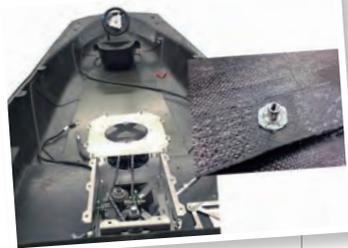
通用汽車最近頒發供應商品質優異獎給內德史羅夫，表揚其德國Plettenberg製造廠的傑出表現。這是該廠連續四年把這個國際認可的榮譽抱回家。

代表在德國Russelsheim郡的歐普大禮堂接受頒獎的區域品質經理Christian Hartwig表示：「過去幾年我們已經提供了數百萬的部件供通用公司使用，也希望能夠與其合作更多年。因此，我們認為被通用認可為有競爭力和可靠的商業夥伴是很大的榮耀。連續獲得該獎項也證明我們一直專注於品質控管上的努力。」

英國bigHead公司為海事複合材料提供扣件產品

領先業界的接合專用扣件供應商bigHead公司在產製的零件和組裝作業方面為海事產業提供效率並節省成本。該公司的隱藏式扣件緊固方案可以應用到高度安全的嵌板組裝作業或是零件與嵌板接合的作業，幫助船艇製造商降低花費以及船艇建造的難度。

此多樣、可靠且節省時間的扣件提供的規格為316海洋等級不鏽鋼標準款式。從動力艇、豪華遊艇、噴氣式推進船、硬殼船到衝浪板，此扣件產品在海事產業的應用廣泛且深獲業界實證。



瑞典國會議員參訪Nord-Lock集團工廠

瑞典Nord-Lock集團持續進行全球事業拓展。有鑒於該集團在特殊工程上的成就，來自瑞典國會的發言人及關鍵代表參訪了Nord-Lock楔形防鬆產品的生產工廠。

Nord-Lock集團在瑞典起家，現今已經是在全球擁有四個事業領域、6座工廠和超過20處銷售辦公室的集團。其專利楔形防鬆技術仍在瑞典生產。工廠內部有先進設備，用以24小時生產高端螺絲緊固系統並服務成長中全球需求。

Nord-Lock對於品質和研發生產的投入獲得越來越多注意。去年10月17日，Nord-Lock工廠接待由瑞典國會發言人率領的代表參訪團。

來訪賓客對於Nord-Lock近幾年大力投資先進生產設備印象深刻。該工廠也是當前全球競爭下具備專業和製造能力高科技企業的模範。在瑞典生產的Nord-Lock螺絲緊固系統使用於全球各種關鍵領域，從深海至外太空皆有。它的產品基本上使用於很多地方：像是日本新幹線、杜拜摩天大樓、美國風電塔或拉美的採礦鑽頭。



Hilti宣布董事會人事異動

Calvin Grieder日前宣布已經決定於2016年12月31日離開Hilti董事會。主要原因是因為其已經接下瑞士Givaudan SA董事會主席一職，工作上無法兩邊負荷。Grieder另外也是Bühler集團董事會主席，以及Implen AG董事會成員。Grieder自2016年四月進入該公司董事會。Hilti也感謝他對公司發展的貢獻。

Bossard獲頒德國Baden-Württemberg邦百大工業4.0企業

Bossard集團最近獲德國Baden-Württemberg邦頒發百大工業4.0企業。評審團隊對Bossard針對製造廠自動化小型部件供應所設計的智慧工廠物流系統感到相當驚艷。除了具高度創新外，該系統與工業4.0策略的高度相關性也倍受評審團稱讚。

此智慧工廠的物流系統使用有重量感測的儲置盒，他們及時輸送在客戶倉儲中心和製造廠的B級和C級部件，實現工業4.0中最重要的一個層面之一：在任何時間任何地點都可即時獲取數據。Bossard總經理Hans van der Velden11月初從德國經濟部長Nicole Hoffmeister-Kraut博士手中接獲該獎項時表示：「我非常高興我們的系統在此次競爭中獲得認可。很多已經體驗過的企業都知道，智慧工廠物流系統可以省下20-40%相關成本。」



TriMas 美國TriMas指派新董事長領導旗下的航太事業

TriMas公司宣布指派John Schaefer先生擔任旗下航太事業的董事長。他將直接向TriMas公司的董事長兼最高執行長Thomas Amato先生報告。

TriMas的航太公司總部位於加州，負責設計研發並製造四大品牌的產品，包括盲孔螺栓、扣件、實心和抽芯鉚釘，以及油壓和氣動產品專用零件，供應給商用飛機公司、供應商、經銷商，以及美國與其同盟的軍隊。

在加入TriMas公司之前，John Schaefer先生曾經是TransDigm公司航太部門(Adams Rite Aerospace)的營運總監和董事長，也曾在Meggitt PLC公司(供應給航太、能源和醫療設備市場的製造商)擔任營運和供應鏈主管。此外他也曾在西門子、Conexant Systems公司和Black & Decker公司擔任過主管、銷售和營運方面的職位。



美國Huttig成立新部門以擴張旗下建築扣件及特殊建材產品線

美國Huttig Building Products, Inc.宣布成立全新部門以拓展旗下自有品牌建築扣件和特殊建築產品線-HuttiGrip™。全新的部門將由David Fishbein、Robert Furio、Ken Fishbein和Mona Zinman領導，將專注於在美國國內拓展HuttiGrip™系列產品。

Huttig董事長兼執行長Jon Vrabely表示：「我非常開心新成立的HuttiGrip™部門能由David、Bob、Kenny和Mona來領導。我們非常幸運能透過這些業界老手的專業來帶領Huttig迎接更好的成長機會。」

擁有131年企業歷史的Huttig是美國國內最大相關建材和家居木工製品批發商之一。Huttig透過其在美国41州的27座批發中心經銷產品。Huttig的倉儲批發中心主要銷售給建築材料經銷商、美國國內採購集團、家用建材銷售中心及工業用戶，包括組合屋製造商。



宣布取得AS9100航太認證

美國Great Lakes Fasteners, Inc.及其姊妹廠商Nut & Bolt Fastening Solutions and CMI Industries, Inc.宣布已經取得AS9100航太品質管理系統認證。此外，它們也會被快速納入線上航太供應商資訊系統(OASIS)，該系統是由國際航太品質集團(IAQG)所負責維護。這個全球組織整合來自航空、太空和國防相關廠商，以協助供應鏈創造價值和效率。

AS9100航太認證通常是主要航太製造商所要求的，並受到主要航太法規制定者(包括美國聯邦航空總署、美國國防部、國際航太品質集團和美國國家航空及太空總署的認可。該標準在油氣、運輸和技術產業中也受到高度重視。

Great Lakes Fasteners, Inc.和Nut & Bolt Fastening Solutions, and CMI Industries, Inc.都是全球具領導地位並提供扣件、包裝服務和創新庫存技術給製造商的經銷商。GLF和CMI and Nut & Bolt在俄亥俄州和紐約州都有據點。兩家批發商都有ISO 9001:2008和AS9100認證。



美國Imperial Fastener & Industrial Supply成為IBC批發商聯盟成員

美國IBC批發商聯盟宣布歡迎Imperial Fastener & Industrial Supply, Co.加入這個由許多獨立運作批發商和優選供應商組成的大家庭。印第安那州Haggard & Stocking Associates的旗下分部Imperial Fastener專門供應扣件、磨料、切削工具和MRO產品。透過有經驗的專業團隊，該公司提供服務給位於印第安納州西南部、肯塔基州西部和伊利諾州南部的許多產業包括製造、建築、電子、重工、金屬加工。

IBC總經理兼營運長Ron Nuñez表示：「Imperial Fastener & Industrial Supply Co.的加入進一步強化了IBC在美國當地的經銷商名單份量。這持續的成長對我們整個經銷網絡有益，也可強化我們可以帶給末端用戶客戶的價值。」IBC是北美領導性工業、軸承和傳動軸、保安和次級組合批發商聯盟之一，擁有超過400個分部據點，總銷售額超過26億美元。

美國PrimeSource併購Northeast Wholesale

美國最大建築扣件和建材批發商之一PrimeSource宣布已經併購美國東北部一家扣件、工具和其他建材產品批發商Northeast Wholesale (NEW)。交易金額未公布。

NEW販售知名廠牌扣件及工具以及其他私標產品。成立於1990年，NEW批發產品給美國新英格蘭和中大西洋地區約300家客戶。

PrimeSource執行長George Judd表示：「NEW的加入對我們業務有策略上加持之效，也可以拓展我們在美国部份重點市場的市佔，讓我們可以提供更多產品給更多客戶。兩家的結合將創造更大的經銷網絡也可以產生新機會讓我們來提供更多知名品牌扣件和私標產品。」



KLX Aerospace Solutions 美國航太扣件供應商KLX

獲美國國防部大筆訂單

美國國防部國防後勤署確定將把位於美國聖體市的陸軍補給站相關維修產品和服務訂單合約簽給KLX。初期合約資金提供最高達1.35億美金到為期10年的合約上。

此補給站是美國陸軍航空和飛彈司令部的關鍵設施，提供全方位服務支援給UH-60黑鷹、AH-64阿帕契、CH-47 契努克、通用T700引擎和Honeywell T55引擎等航空器。KLX將負責維持整個補給站消耗品存貨在合適的水準，在20,000倉儲庫儲存約8,000個產品項目。該處點將在接下來12個月內啟用。

在邁阿密設立全新全球總部

全球領導性航太扣件和相關消費性產品批發商及加值型服務提供商KLX Inc.旗下航太產品事業集團ASG宣布已經簽約將在邁阿密打造超過50萬平方英尺的全球總部和經銷中心。ASG廠房的遷移和擴廠顯示南羅里達是全球物流、貿易和空中輸運成長最快速地區之一。ASG集團總經理兼副總John Cuomo表示：「邁阿密的總部將可強化我們現有據點並幫助我們持續招募新人員。新總部鄰近邁阿密Dade和Broward郡，讓我們到達區域主幹道和南佛羅里達最多人居住的社區更方便。此新據點可讓ASG在單一總部就能創造進一步成長」。該總部位於佛羅里達Turnpike和I-75公路之間107街西北向和97大道交叉口。新總部將有兩層樓的辦公室，也有先進的儲藏和經銷空間。

美國Carpenter Technology公司公布2017財務年度第一季財報

Carpenter Technology公司公布了截至2016年9月30日的第一季財報。淨虧損為620萬美元，淨銷售額3.89億美金，比前一年同期的4.556億美金少了6.66億美金(降幅15%)。董事長Tony Thene先生表示：「第一季表現明顯受到銷售量降低的衝擊，影響銷售量的主因是特定的航太終端次要市場出現出現波動和不定性，以及全球運輸終端市場發展趨緩和能源產業持續疲弱。」

「由於市場的不定性，我們的扣件、建築和航太經銷終端市場的訂單狀況低於預期。雖然這呈現的是充滿挑戰的市場環境，但我們仍相信自身能在航太終端市場中長期成長的潛力。」



扣件經銷供應商Axxis公司加入北美DPA供應經銷商協會

獨立的供應經銷商協會「DPA Buying group」宣布位於美國伊利諾州紹姆堡村的扣件供應供應商Axxis公司成為該協會的新會員。Axxis公司為工業、包裝業和木工產業製造並經銷扣件和其專用工具。Axxis公司研發的產品品牌包括：Apach、Klinch-Pak、Josef Kihlberg、Complete、Rapid、Bostitch和Axxis。產品陣容包括多種釘槍、敲平頭釘器、工業與建築業專用扣件。



美國Southwest Fastener公司指派事業發展經理

Southwest Fastener LLC 公司是一家公共事業建築專用客製化扣件的經銷商。該公司宣布Ron Stas先生以事業發展經理的身分加入公司團隊。他的製造專業再加上Southwest Fastener公司供應產品給規模超過70億瓦的全球太陽能建設經驗，將強化該公司的身分身為工程業、採購和建築業最肯定的供應商。該公司在鳳凰城、圖森、阿爾伯克基和達拉斯都設有據點，擁有超過1.4萬個最小存貨單位(SKU)，經銷扣件、五金和工具給工業、建築業、太陽能產業和水利產業。



歐洲專利局准予TFC公司的VRT科技專利

Triangle Fastener Corporation (TFC) 公司的VRT (抗震螺紋)科技已獲得歐洲專利保護。此專利(歐洲專利號2286097)將在以下國家獲得認可：奧地利、法國、德國、愛爾蘭、義大利、荷蘭、西班牙、英國、比利時、瑞士、波蘭、土耳其、捷克、匈牙利、盧森堡。先前該技術已在美國、台灣、澳洲、墨西哥和加拿大獲得認可。

VRT專利科技可大幅增加螺絲的抗退出力，降低板材擠壓的問題以及螺絲受震動與擴張而鬆脫導致的滲漏問題。此科技搭載於擁有各式頭型的碳鋼製與不銹鋼製BLAZER®自鑽螺絲。

日本中島田鐵工所在名古屋開設技術中心

扣件機械製造大廠中島田鐵工所為強化其在日本中部東海地帶的業務基礎和顧客服務，馬上將在11月1日於愛知縣名古屋市啟用技術中心。此外該公司自11月23日起在泰國曼谷舉辦的METALEX 2016金屬展中展出旗下的2模3沖零件成型機。



日本橋本製作所取得JIS建築構造專用錨栓認證

橋本製作所已取得了JIS建築構造專用錨栓的認證。認證的標題是「JISB1120:建築構造專用雙頭錨栓套組(ABR400與ABR490)」,登記的範圍是公制粗牙螺紋M16~M30(可以鍍鋅加工),從2016年12月開始出貨。該公司除了製造L型、J型、雙頭、單頭錨栓之外,也生產建築專用的各種彎折加工品、螺栓、螺帽。



日本竹中製作所在阿拉伯聯合大公國設立螺絲加工廠, 供應給當地石油廠

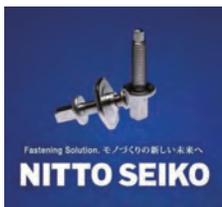
防鏽螺絲製造商竹中製作所在11月17日宣布已在阿拉伯聯合大公國設廠。該公司投資3億日幣建設專為螺絲與螺帽做鐵氟龍等等塗佈加工的工廠,供應給當地石油廠。預測5年後的營業額可達10億日幣。

該公司在拉斯海瑪國(大公國的成員國之一)投資了1.16億日幣設廠。當地的投資公司出資51%,竹中製作所出資46%,供應表面處理材料給竹中製作所的日本GSI Creos公司出資3%。工廠佔地632平方公尺,從日本運入自動化產線,2017年2月開工。由於竹中製作所對製油公司和核電廠日本國內客戶的銷售成長不樂觀,所以急需開拓海外市場。



日本日東精工公司

併購協榮製作所公司



日東精工在2016年10月取得了螺絲製造商協榮製作所(KYOEI)的股權,併購了協榮。雙方將建立擴大市場和產品陣容的機制,擴大扣件的事業領域。日東精工取得了協榮51%的股權。併購後日東精工將派遣員工到協榮公司,但協榮公司原有的人員不會變動。日東精工自2015年度起推動長達四年的「日東升級」中期經營計畫,試圖擴大扣件產品領域和目標市場,協榮公司則試圖轉型成為高附加價值型扣件製造商。

將人工智慧注入螺絲, 瞄準物聯網的未來

日東精工年產264億支螺絲,迄今生產的總量已達6,166億支,大多是高精度螺絲,其中也有跟沙粒一樣小到直徑只有0.6釐米的螺絲,而該公司的強項,就是連沙粒般小的螺絲也不會有半支脫落。一般人的想法可能是,就因為作業涉及人力,不可能有所謂的100%,所以能做到99%就很夠了,但社長在日經新聞專訪中解釋:「疏忽掉那1%,你的事業就會因為那1%而出現破口。成田機場每天有607個班次起降,若每天其中的1%(也就是6架)墜落的話,你能想像會有多少人失去生命嗎?」這就是該公司的執著與堅持。

近年日東精工開始挑戰參加宇宙航空研究開發機構(JAXA)透過地盤調查機械執



行的月球表面地盤調查計畫。實際上此項技術可以回頭追溯到螺絲產業。地盤調查機前端的鑽頭在探鑽地表時就像一支螺絲一樣鑽動。必須是對螺絲熱到爐火純青的公司才能夠開發出這種機械。對螺絲製造技術的極度追求反倒為該公司開拓了新市場。

日東精工的下一個目標,就是打入物聯網市場。一台小車就用到了3千支螺絲,一台F15戰機甚至用到了32萬支螺絲。社長在日經新聞專訪中說:「我們不可能假裝視而不見。」螺絲深入了產品中的每一個重要的角落,若是將螺絲和人工智慧融合起來,就能收集到海量的數據,包括產品的執行狀況、老朽化程度等等。該公司更計畫加速展開在亞洲和拉美的事業,將2018年度的營業額一舉提升68%達到400億日幣。



韓國扣件大廠KPF預告海外據點將脫離赤字

韓國KPF公司是建築、重機、汽車零件專用扣件製造商。2012年,該公司為拓展海外事業,在海外同時設立數家公司。但針對西班牙和印尼子公司投資的成本讓公司的負債率變高,2014年出現營業赤字。

為讓事業正常化,該公司對赤字最大的西班牙和印尼子公司進行清算,決定將事業集中在韓國總公司、中國分公司和越南分公司上。隔了五年後的2016年,海外子公司出現了脫離赤字的希望。尤其是越南子公司去年上半年的營業利潤就有22億韓元,比前一年同期的赤字11億韓元高出許多,去年上半年營業額達225億韓元,比前一年同期的190億韓元增加了18%。

專門生產汽車零件的中國子公司也正在減少虧損,減少的幅度超過六成,預計今年可以脫離赤字。若持續這樣的進度,5年以來的赤字可望宣告落幕。

韓國Sunil Dyfas公司打入世界市場

Sunil Dyfas公司過去25年來生產汽車扣件與冷鍛產品。在1990年代初期韓國國內無法自行生產汽車螺絲的狀況下,該公司將線材、模具製造技術、生產技術、設備都國產化,改善單價,向國內的整車與主要零件製造商供應產品。

該公司每個月生產超過1,200項產品,開發迅速,交貨穩定。2015年,該公司被「現代Glovis」公司評選為優秀廠商,且自2013年起連續4次被通用汽車評選為優秀廠商。此外,為了在中國與美國這兩個全球最大的汽車市場中增加營業額,該公司擴大了位於中國的工廠並且在墨西哥設廠。以成為全球化零件製造商為目標,為各國提供客製品,對既有的顧客提高供應量並開發新顧客。



三星2016年前3季淨利年增 25.3%，EPS 2.81元

三星2016年隨著汽車產業景氣回升，加上螺絲螺帽陸續有新產能開出，出貨量逐季成長，且在報價上揚助益，第二季毛利率攀高至27%；第三季台幣大幅升值，三星公司避險得宜，使得第三季單季EPS為0.95元，只比第二季的0.99元小降。

三星去年前三季營收僅比前年同期小增不到1%，但前三季毛利率突破26%，帶動前三季獲利增幅更佳。



岡山媽祖文化節「螺絲」顯神威



岡山壽天宮媽祖文化節，前年推出全台首尊獨一無二「螺絲媽祖」，果然一炮而紅，去年活動加碼新增螺絲千里眼、順風耳神尊護駕出巡，並有肚皮彩繪逗趣踩街，要秀出媽祖文化新活力。壽天宮公开展示螺絲千里眼、順風耳神尊，並大秀令人莞爾一笑的肚皮彩繪藝術。

主委戴清福表示，岡山是全球知名的「螺絲窟」，岡山媽祖文化節為結合在地宗教和螺絲產業，前年委請高雄師範大學美術系教授李億勳、林維俞協助打造全台首尊「螺絲媽祖」，沒想到一炮而紅，因此去年文化節活動再打造螺絲千里眼、順風耳各一尊。

兩尊護法的螺絲裝採鏤空設計，各由一萬多個螺絲套件焊接而成，高約二百公分，也都裝上LED燈飾，將威風八面護持媽祖出巡踩街。

世德強攻歐美扣件 擬買德企業2成股權

世德公告擬投資200萬歐元（約合新台幣7024萬元），取得德國BusinessPark Fuggerstrase GmbH公司18%到20%股權，為拓展歐洲業務擴張預作準備。



法人指出，世德已拿到2017年TOYOTA在北美市場特定車型換新零件案子，零件供應可再延續7年到8年。世德持續布局電動車應用，法人預期去年電動車占世德整體業績比重，可落在7.5%到8%之間，世德可望搭上特斯拉(Tesla)新款Model 3銷售成長力道。

法人指出，世德已取得賓士訂單，持續打進福斯(Volkswagen)和戴姆勒(Daimler)供應鏈，預期供應福斯相關的產品，今年可望開始出貨。世德供應奧迪(Audi)Q5/A3使用的車頂行李架固定鋁質扣件，持續小批試量中，由於生產過程繁雜，研究發展自動化生產線。

巴西新聞

Sérgio Milatias <Revista Do Parafuso>雜誌主編提供

整理 / 惠達編輯部

Senafor會議在經濟不景氣和 巴西政情紊亂之際，舉辦第36 屆冷熱鍛科技研討會

Senafor是一項年度國際盛會，包括了演講、學術/商業交際空間以及課程，主題圍繞工業鍛造科技，演講所探討的主題包括預防措施、矯正措施、創新作為、歷史案例等等。

此盛會起初是在1982年由Lirio Schaeffer教授和Paulo Regner教授率先倡議推動的，他們兩位是南里奧格蘭德州聯邦大學冶金工程系的成員。這場會議一直以來都是在首都阿雷格里港舉辦。

2016年，該會議再度集結來自阿根廷、德國、日本和瑞士的講者。除了來訪的聽者之外，巴西籍的講者來自數個州，尤其是米納斯吉拉斯、巴拉那、里約熱內盧、聖卡塔琳娜州和聖保羅州。



由於工業活動急遽減少，支持者的參與對某些公司來說就至關重要，這些公司包括Fuchs Brazil (潤滑液)、Hatebur (金屬成型機)、Lasco (鍛造工具與治具)、Vtech Br. (德國GOM公司在巴西的銷售代理商，GOM公司提供軟體、機械和光學測量)、Presstrade AG (銷售與採購新的或二手鍛造加工專用機械)。在2016年，支持者的參與很重要。

其中一場值得提及的演講是由Hatebur公司的Christian Becker先生主講，他說車輛能減重的原因可能來自於扣件等等諸多汽車零件。在治具的設計上發揮創意，就能找到一些施力點可以減少鋼材等等原物料的使用，同時能維持無法動搖的安全性。

他以一顆鋼材重量減少了8%的螺帽為例，但其重量甚至可以減少約16%。平均一台汽車使用了40公斤重的扣件，如果我們用其他種扣件就能達到同樣的效果，那麼重量就能減少3.2公斤。換句話說，用鋼材節省開銷，更輕的車使用更少的燃料，對環境的衝擊就更少。