

Severstal-metiz 公司總經理 Anatoly Frishman 表示：「與 Vossloh 這樣的歐洲龍頭企業合作開發新品，讓 Severstal-metiz 公司能領先產業並提供現代化創新的產品給顧客，並積極發展公司的產製和技術基礎。」



ORSP 公司成為 Severstal-metiz 公司旗下獨立運作的事業單位

Severstal-metiz 公司宣布旗下的新事業 ORSP (Orel 軋鋼廠) 公司正式運作。這間新設立的公司是立基於 Severstal 的分支 Orel 公司。由於是附屬於 Severstal-metiz 公司，所以 ORSP 公司也會照慣例專攻緊固用品與低碳產品的產製。Orel 分支因屬獨立運作，所以能讓企業的管理更彈性化，讓決策更能運作。ORSP 公司的經理是 Alexey Erenichev，他曾管理 Orel 分支。

BSW 公司 2016 年第二季財報表現大幅改善

在第一季損失 3,624 億白俄盧布後，BSW 公司 (BMK 控股公司的管理公司) 2016 年第二季財報顯示利潤出現大幅改善。2016 年初，BSW 公司必須降低產能，但到了四月開始出現急速成長。因此第一季至第二季鋼品產製的增長率達到 129.1%，滾軋線材達 124.3%，管材達 145.7%，五金產品達 121.6%。四至六月的產能比第一季增加 120%，一至三月的出口增加率達 122.6%。

達成這項成就的其中一項關鍵的原因是節省了超過 5 千萬美金的成本。預計 BSW 公司在今年下半年仍會維持正向的動能。根據專家的見解，7 月至 12 月的價格水準將會高於 1 月至 6 月。

惠達全球特搜新聞

惠達編輯部 / 整理

印度 Sterling Tools 公司在其他競爭者不景氣的狀況下仍獲營業毛利率的成長

在同類競爭者獲利困難之時，汽車扣件供應商 Sterling Tools 公司的營業毛利卻獲得成長，這是因為該公司的策略是減少對單一客戶的依賴以及能為產品爭取較佳售價的能力。在汽車輔助零件產業中，較低價商品的獲利通常都會落在汽車製造商身上，但 Sterling 公司有與顧客談到較好的條件來為價格重跌的商品 (大多是鋼製品) 維持住大比例的獲利。這有助於該公司在過去八季一致地增加毛利率。此外該公司也在增加 (用於變速箱、引擎、車盤的) 高價扣件的比例，這些扣件比一般標準扣件價格高出一到四成，且提供這些扣件的供應商很少，所以能實現平均獲利。該公司未來專注併購規模具可伸縮性的客戶。因此該公司一直關注印度本田摩托車公司 (HMSI)、印度 Maruti Suzuki 公司、Ashok Leyland 商用汽車公司以及 Mahindra & Mahindra 農機公司。這些顧客是業界中成長最快的企業，有助於維持產量成長。過去 18 個月，Sterling 公司能將來自 Maruti Suzuki 公司的事業份額從 33% 增加到 40%。該公司多元化的投資組合能讓自身避免遭遇那些產業的需求疲弱。為維持產量成長，該公司正於古吉拉特邦建設新廠，以輔助印度本田摩托車公司和 Maruti 公司的工廠，投資額為 4~5 億盧比。

印度扣件製造商向鋼鐵部長提出異議

由董事長 Narinder Bhamra 先生主導的印度扣件製造商協會 (FMAI) 代表團與鋼鐵聯盟部長喬杜裡·布蘭德·辛格先生會面，並向他通報中小型企業在採購鋼材時面臨的問題，以及採購價比國際市場價格更高的現況。Bhamra 表示：「我們向部長通報，政府對於鋼製產品沒有管制，加上市場上沒有箝制的力道，這樣的現況正在打擊印度中小企業的成長。我們也和部長討論鋼材進口的反傾銷稅問題，因為鋼材的進口狀況使得鋼價飆升了三千盧比，達到了每噸五千盧比，且正在衝擊旁遮普地區扣件製造商的產量。」他也要求部長向上建議對鋼製成品的進口施加反傾銷稅，如此當地的製造商才能繁榮並進一步發展產業。代表團中的其他董事長級成員包括 Gagan Sahni、Sanjeev Batra、Vivek Bohra、Atul Sethi、Vikramjeet Bhamra、Sarabjit Singh 和 Jasdeep Thukral。

日本Murakoshi精工視察韓國工廠

Murakoshi精工公司正計畫加強在海外的事業基礎，在6月9日、10日前往韓國安山視察旗下的工廠(名為Murakoshi Asia)。2013年，Murakoshi精工旗下的汽車零件部門(Fine Components, FC)在海外設立的第一間工廠就是這間安山廠。Murakoshi精工公司生產排氣螺絲(Bleeder Screw)。排氣螺絲是安裝在汽車煞車卡箱上，用來排除剎車液壓油內的空氣。該公司位於日本福島縣勿來市的工廠的月產能達500萬支，佔了日本國內總產量的一半以上。2011年東日本發生了大地震，安山廠就是該公司為了要分散勿來廠的風險而在海外設立的。

螺絲產業者：英脫歐對產業短期影響不大

經濟部提到業者對脫歐的反應指出，螺絲產業者表示，對產業短期影響不大；手工具業者則表示，英國內需降低及匯率變動將會造成影響；汽車零組件業者表示，其銷往歐洲內陸市場的貿易障礙將增加，預估短期內整體銷售將下滑；機械設備業者另表示，英國脫歐對產業暫無明顯影響，但仍憂心長期可能導致需求減緩。有一個好消息是，英國脫歐後，英國與南韓的自由貿易協定，有可能要重新談判，雖然台灣也是如此，但將形成與南韓公平競爭的新局面。

英國在與歐盟談判尚未完成的過渡期，仍可維持與歐盟相同對外關稅與非關稅貿易措施，經濟部認為，對我國輸銷英國的商品及服務將暫無影響。不過，經濟部表示，英國脫歐產生的股匯市衝擊將影響英國內需及歐盟，甚至美、中、日等全球經濟，進而影響我國出口表現，中長期將影響我國經濟與對外貿易。且英國一向主張自由貿易，英國脫歐可能導致歐盟貿易政策立場更加保守，不利我國貨品及服務出口歐盟市場。2015年我對英國出口達37.8億美元，以行動電話、螺絲螺帽、自行車、資訊設備及車輛零組件為主，為我全球第13大出口市場；佔我出口總額1.35%；為我在歐盟第3大出口市場，佔我對歐盟出口的15.3%。



 **mdm market leaders**

16家扣件廠商獲頒2016年MDM頂尖扣件批發商獎

Modern Distribution Management (MDM)最近選出 16家扣件批發領域相關的廠商頒發2016年頂尖扣件批發商獎，以表揚其在批發產業的傲人表現。這些廠商為：

Bisco Industries
Bossard America
Copper State Nut & Bolt
EFC International
Endries International (a Wolseley Industrial Group company)
Kimball Midwest
KLX Inc.
Lawson Products (Fastening Systems)
McMaster-Carr
MSC Industrial Supply
Optimas OE Solutions, LLC
The Fastenal Company (fasteners)
The Hillman Group
W.W. Grainger
Wesco Aircraft
Würth – Americas

去年全球人均鋼材消費量連續第二年下滑

世界鋼鐵協會日前發布的年度統計數據顯示，2015年全球人均成品鋼材表觀消費量連續第二年出現下滑，降至208.2千克，較上年的217.1千克減少4.1%，並且較2013年的217.8千克下降4.4%，但仍高於2012年水平。

在亞洲，去年中國人均鋼材消費量大幅下滑，從2014年的519.0千克降至488.6千克，同比下降5.9%，較2013年的峰值水平539.5千克下滑9.4%，但高於2012年水平。2015年，日本和中國台灣人均鋼材消費量也出現下降，均創降至六年來新低，分別降至497.3千克和750.6千克；印度和韓國繼續保持增長，印度再創歷史新高，但仍僅為60.6千克，不足全球平均水平的三成，韓國繼續保持全球人均鋼材消費量最高地位，達到1113.6千克，但仍低於2008年創下的1207.4千克峰值水平。

在歐盟，2015年該地區人均鋼材消費量達到303.5千克，連續三年保持增長，但仍低於2011年的峰值水平311.6千克。

瑞典Bulten與俄羅斯主要汽車生產商簽訂產品供應合約

瑞典扣件供應商Bulten已經透過在俄羅斯的合資公司與俄羅斯當地一家主要汽車生產商簽訂扣件供應合約。每年的訂單金額約70萬歐元，將分好幾年進行出貨，從2017年逐年增加出貨量。全部預計在2018年完成。Bulten總經理兼執行長Tommy Andersson表示：「因為有此合約，我們在俄羅斯市場又有進一步的突破，並再一次強化我們在高品質扣件製造商的地位。我們看到業務和市佔率持續成長的機會。」出貨預計在2017年第二季開始，並慢慢增加至2018年全部出貨完為止。在那之後，因為汽車的壽命約5~10年，出貨還會持續個幾年，並在合約快履行完時逐漸減少。2018年度出貨總額預計約70萬歐元，然後隨著汽車壽命和出貨量曲線走勢發展。



北歐扣件檢測機製造廠IVISYS

新財務長Vagn Svinding加入

北歐扣件檢測機製造廠IVISYS AB (‘IVISYS)八月份陸陸續續歡迎許多新成員的加入，其中包括新任公司財務長Vagn Svinding。此財務長的職位原本是由現任執行長Jakob Kesje兼任。IVISYS新財務長Vagn Svinding將會協助加強公司的財務管控、現金流管理和財務報告。Vagn Svinding將帶給公司累積多年的財務管理經驗。新財務長的上任也可讓執行長Jakob Kesje更專注於公司的業務發展。

獲全球金屬零部件製造大廠測試訂單

北歐檢測機製造廠IVISYS AB日前獲得日本知名金屬零部件製造大廠測試訂單。此訂單是關於在產線內進行極精密部件量測(公差小於0.03mm)的檢測設備。預計在2016年第三季完成出貨。

此測試訂單的設備要求近似該公司目前所開發的先進輸送帶檢測設備，專為進行產線上檢測所客製。測試訂單的量並不多，因此不影響該公司的財報。執行長Jakob Kesje表示：「我們非常開心能接到此測試訂單。市場上對於此類型的產線上量測的需求正在快速地成長，雖然這是很新的系統，但我們有相關製造能力。我們期待能盡快出貨給我們的新客戶，因為我們相信我們可以滿足這些對公差的需求。」

Vossloh再獲中國高鐵大量的鐵軌專用扣件訂單

- 訂單額約5千萬歐元
- 2017年底開始出貨

Vossloh在中國昆山的分公司VFSC (Vossloh Fastening Systems China, 核心零件部門) 贏得另一個價值約5千萬歐元的高鐵扣件標案。此訂單分為兩個部分，整個完整的700公里高鐵路段是從東海岸的青島一路延伸到北京西南方的太原，其中VFSC負責供應從青島市至濟南市的路段。這條高鐵線規劃的行駛時速為250公里。位於濟南市的線路將會與南北線(北京到上海)銜接。



德國ZF公司2016上半年獲利率增加

德國ZF Friedrichshafen AG在2016上半年持續交出優秀成績。在2016年前6個月，銷售增加至178億歐元，調整後營運獲利增加至11億歐元，淨負債減少至72億歐元。不過這些數據只能在某些程度上可以跟2015上半年同期數據做比較，因為2015上半年的數據還受到一些新增事件影響：收購美國汽車供應商TRW，以及出售ZF Lenksysteme 50%的股份。



英國Fastenright公司擴廠

Fastenright公司將增設第三間倉庫以確保有足夠庫存量給客戶，預計新增的庫存會在10月上線。該公司專門供應不鏽鋼扣件給業界，它的扣件是進口自歐洲和遠東國家的核可供應商。管理主任Lutz表示，公司與供應商的關係良，能採購任何原料製成的扣件，所以也歡迎客戶訂購非不鏽鋼的扣件。「我們持續擴大產品線，超越螺栓和螺帽的範疇。例如太陽能海洋產業的特製產品都有在我們的庫存內且可以在廠內訂購。」

他得意地說：「我們還獲得了無數的客戶服務獎，這也是客戶公司真正注意到且繼續稱讚我們的地方。授予客戶服務獎給我們的幾間大型知名企業包括開普敦市的帆船龍頭製造商和帕阿爾市的不鏽鋼廠。這些公司已連續兩年授予我們最佳服務獎。」

Nord-Lock集團併購Expander集團

Nord-Lock集團(瑞典)已從集團擁有者Roger Scensson手中買下Expander集團100%股權。Expander集團由Expander System Sweden AB和位於瑞典、美國和德國的分公司組成。Expander集團專營Expander®產品的設計、製造和銷售，此產品是專為重型機械和設備所開發的可擴張式軸銷系統。Expander集團創辦人Roger Svensson表示：「我相信此產品的技術在國際上有非常強的成長潛力。作為事業擴及全球及有充分技術銷售專業Nord-Lock集團的一部份，我有信心Expander集團目前在持續擴張和追求成長上正處於最佳狀態。」Nord-Lock集團執行長Ola Ringdahl表示：「我們對於併購Expander感到非常興奮。Expander的軸銷技術完美契合我們的安全栓合產品。我們目前有許多共同客戶，在銷售上我也看到許多有趣的同質性。我非常開心地歡迎Expander加入Nord-Lock集團的大家庭。」



BOSSARD 瑞士Bossard公布2016上半年財報

瑞士Bossard集團2016年上半年在持續變動的市場環境中維持正面成長表現。銷售比上一年增加2.1%至3.436億瑞郎。幸運的是，正面的成長讓集團得以將第二季銷售提升3.3%(第一季只有0.9%)。展集團總銷售60%的歐洲地區業務對集團的成長有大幅貢獻。在這樣的背景下，淨收入增加5.6%至3,130萬瑞郎。Bossard的歐洲業務半年期銷售表現比2015年成長4.4%至2.077億瑞郎(以本地貨幣計則上升2.3%)。德國、法國和丹麥等關鍵市場的表現都在平均成長率之上。美洲方面，跟前一年相較，今年前6個月的銷售稍稍下滑0.9%至8,640萬瑞郎(以本地貨幣計則下降4.5%)。亞洲部份，今年前6個月銷售下降1.4%至4,950瑞郎。以本地貨幣計則是增加1.6%。在其亞洲最大市場中國，需求維持疲軟。不過，該市場些許的銷售下滑可由其他國家的額外業務來彌補。另外我們在印度、台灣和新加坡的業務進步表現則是相當具有未來性。



Henrob集團啟用 位於美國密西根州 的自攻鉚釘製造廠

Henrob集團是瑞典Atlas Copco公司(成立143年，位於工業技術商業區)旗下工業組裝產品部門的一個品牌。該集團啟用了位於密西根州新哈德遜鎮的自攻鉚釘製造廠，占地125,000平方英尺。Henrob集團成立於1985年，設計並生產自攻鉚釘和鉚釘安裝工具，供應給汽車業和通用產業的顧客。該集團表示，此次新增廠房之後，該集團將為鉚釘的產製和鉚釘裝配器鏤粗機的產製這兩項業務新增50名員工。總經理Mark Ayres先生說：「由於福特汽車採用我們的產品來組裝F-150車款新的鋁製車殼，所以我們需要增加產能來跟上需求。」在建造新廠前，該集團舊有設備的鉚釘年產能是30億支。

WÜRTH Würth 2016上半年銷售達59億歐元

2016上半年，Würth集團銷售成長到59.27億歐元。比上一年同期增加8.6%。以當地貨幣算則增加10.0%。身為全球組裝和緊固技術產品市場領導者，Würth在南歐成長強勁，因此可以與過去幾季的正向發展趨勢相互聯結。德國團隊也表示有8.1%的成長。集團中央管理委員會主席Robert Friedmann表示：「我們對集團的發展非常滿意。」Würth預計2016全年銷售會成長到119億歐元並期待在營運銷售部份有足夠的發展。」

德國Bollhoff公司的投資計畫持續進行

扣件製造商Bollhoff集團位於美國印第安那州肯德爾維爾市的分支持續在進行近1百萬美金的投資計畫。該市的經濟發展諮詢委員會已核准Bollhoff集團提出的減稅申請。該分支目前雇用45名員工，此次的投資不包含任何新職缺。新投資的兩台設備將增加產量以因應一家義大利車廠的需求。該分支位於肯德爾維爾市的東部工業園區，營運主任表示，可能在未來的兩三年內新增更多設備、職缺、夜班。



Wrench 集團指派業 界資深的Ken Haines 先生為首席執行長

Wrench集團宣布由Ken Haines先生接任首席執行長，已於今年7月1日起生效。他曾是亞特蘭大市Coolray公司的董事長兼執行長，Coolray公司是Wrench集團在當地的旗下四個品牌之一。Wrench集團的總部將會在喬治亞州的瑪麗埃塔市。Wrench集團統合供應四個

當地品牌，包括達拉斯州的Abacus and Berkeys品牌、鳳凰城的t & Sons、和亞特蘭大市的Coolray，共服務超過14萬顧客。Ken Haines先生擁有36年的業界資深經驗，過去20年擔任了數個領導角色，在他的帶領下，Coolray公司成為美國東南部最大的其中一家居家維修公司。

奧地利BECK Fastener 集團併購美國ET&F Fastening Systems公司

BECK Fastener集團宣布併購美國俄亥俄州的ET&F Fastening公司。ET&F公司是一間領先業界的扣件產品供應商，供應給輕型鋼原料的內外部建築承包商。ET&F公司的氣動工具與扣件產品在設計上主要是用於緊固鋼材。速度也是另一個重要的要素，它的510型氣動鋼構築工具相較於傳統螺絲槍，可用高出三倍的速度來驅動鏈帶扣件，為承包商節省大量的時間和金錢。該工具搭配的SCRAIL扣件可讓驅動速度比散裝的螺絲還快，甚至比一般鏈帶螺絲的安裝速度還更快。



ET&F公司的插銷是由熱處理過的高碳鋼製成的，它擁有尖頭可以穿透最硬的基座。許多插銷的桿部有滾花來將緊固力最大化，可緊固薄度只有20號的冷成形鋼材。ET&F鏈帶插銷的設計是要達到最大化的安裝速度，這與BECK Fastener集團的產品類似。ET&F公司將會是BECK Fastener集團全資擁有的附屬企業，它旗下的所有產品陣容也會透過FASCO(美國)公司銷售。FASCO公司是一間一線經銷商，經銷BECK Fastener集團製造的產品。



美國D&S Industrial Fasteners慶祝華盛 頓實體店面正式開張

總部位於美國匹茲堡的扣件、保全設備、化學品、電動工具和工業用產品批發商D&S宣布在賓州華盛頓市的首家實體經銷店面正式開張。位於傑佛遜大道的全新店面將舉辦為期兩天的開幕慶祝

儀式，期間會有許多贈品發送以及現場展示該公司旗艦產品，像是Brighton-Best、Johnson Level和Wright Tool等品牌。D&S管理夥伴Steve Celaschi表示：「這對我們來說是很重要的一步。我們一直以來都以B2B公司自居，但這個店面讓我們有全新的方式來跟許多潛在客戶進行互動並提供他們服務。」多年來，D&S Industrial Fasteners的產品都是直接從位於賓州Coraopolis市的總部販售給廠商。其客戶群從獨立包商至大型跨國企業(像是美國鋼鐵、福特汽車和沃爾瑪)都有。儘管公司本身已經有將近20年的營運歷史，Celaschi表示：「D&S Industrial Fasteners從來沒有實體展示間或可以直接走進去購買的經銷點。此店面將會販售多數公司的熱銷產品。」

美國Grainger宣布新執行 長即將上任

Grainger現任主席、總經理及執行長Jim Ryan宣布董事會已經同意提名現任營運長DG Macpherson擔任下一任執行長兼董事會成員職務，並將於2016年10月1日生效。這是多年來奉行交接程序的倒數第二個步驟，並將在Ryan退休且Macpherson完成接任主席一職後完成交接。Macpherson在2015年成為該公司營運長(這是執行長交接程序的一部份)，所以營運長不會提名任何人接任。Ryan職位移交後將帶著將近36年的服務經驗離開公司並結束長達8年的執行長職務。Macpherson擁有史丹佛大學學士和西北Kellogg管理研究所的企管碩士學位。在其進入業界初期，曾擔任Rain Bird Sprinkler Manufacturing Company的營運經理以及美國空軍的測試工程師。



美國扣件製造商Rockford Products將於9月30日關廠

伊利諾Rockford的扣件製造和服務供應商Rockford Products宣布其將於今年9月30日關廠，171名員工也會隨之資遣。Rockford成立於1929年是扣件製造廠商。歷經數十年的營運，該公司接著面臨破產，並在2007年被位於密西根州底特律的Black Eagle Partners以美金3,000萬的代價買下。不過，根據Black Eagle Partners主管階層表示，他們投資後不僅沒有回本還看到銷售持續低迷的狀況，導致Rockford無法支付自身債務，必須拖欠款項。Rockford Products執行長表示該公司已經向伊利諾州主管單位進行申報，該公司也正在找尋潛在買家。他表示：「關於銷售的進度，目前沒有確切的時間表。」





美國High Road Capital Partner的旗下公司All Integrated Solutions併購Great Lakes Fasteners

High Road Capital Partners宣布旗下公司All Integrated Solutions (AIS)已經完成併購Great Lakes Fasteners Corporation。總部設於密西根Grand Rapids市的Great Lakes Fasteners是一家高附加價值扣件和工業零組件批發商，並提供供貨商管理庫存系統給代工廠商。High Road Capital Partners的主管Ben Schnakenberg表示：「Great Lakes Fasteners對客製供貨商管理庫存系統和高科技個性化客戶服務的關注跟AIS非常契合。此次併購讓AIS擴展至密西根和汽車及物料處理產業，並鞏固AIS在中西部做為領導獨立工業代工零組件和運營維修產品的地位。」AIS併購Great Lakes Fasteners的程序已於2016年8月2日完成。詳細交易細節並未公布。

PennEngineering®



美國PennEngineering締約將併購Heyco Products公司

美國PennEngineering已簽約將併購位於紐澤西州的Heyco Products公司，此併購案可望為雙方擴增銷售成長的機會。Heyco Products公司將會在PennEngineering公司的傘下繼續獨立營運，而「Heyco」這個品牌也不會受到影響。Heyco Products公司的董事長Bill Jemison先生將會和現有的管理團隊續領導公司。此併購將會讓PennEngineering的產品陣容更多樣化，延伸到塑膠扣件、零件和線材保護產品，此外Heyco Products公司也會受惠於PennEngineering公司提供的廣大資源。Heyco Products公司成立於1926年，設計並生產成型線材的保護產品、塑膠扣件、成型零件和沖壓導電零件，供應給工業、醫療、交通、替代能源、照明和航太企業。



美國扣件批發商協會宣布扣件訓練週6月份獎學金得主

美國扣件批發商協會董事會最近宣布David Presnell獲選為「扣件訓練週」6月份獎學金得主。扣件訓練週是由美國扣件訓練協會所舉辦的進階扣件技術訓練課程。David本身在南卡Fastener Supply公司負責內部銷售。申請者乃根據其雇主推薦、個人成就、工作經歷和論文進行評估。下一次扣件訓練週獎學金申請的截止日是12月1日。扣件訓練週獎學金計畫是專為美國扣件批發商協會會員所設立。



美國Tramec, LLC併購Kansas Plastics Company

美國Tramec, LLC總經理暨執行長Gary E. Sullo宣布已經併購模具射出成型零部件及組合件客製化製造商Kansas Plastics Company。Kansas Plastics Company將與Tramec LLC旗下的Tramec Sloan事業體密切合作，將可引進模具射出成型專業至Tramec目前在美國的生產線。Sullo先生表示：「併購Kansas Plastics Company將可賦予Tramec Sloan提供更高價值給我們商業車輛客戶的能力，並讓我們向Kansas Plastics Company現有客戶群展現我們製造能力。」Kansas Plastics Company總經理Richard Bloomer表示：「來自Tramec LLC的資源可讓Kansas Plastics Company在射出成型產品領域的成長，並對營運投資來支持未來技術發展。」Bloomer先生將繼續在公司擔任營運副總。



美國康乃狄克州參議員將Nucor公司列入「推薦製造商」

美國參議員克里斯墨菲先生去年推出一個名為「墨菲推薦的最佳製造商」企劃，每週公布一家康乃狄克州的製造商並認可其對當地傑出的貢獻。這次墨菲先生宣布Nucor公司在康乃狄克州的分支為當週的最佳製造商。該公司採用滾軋和成型製程來製造種類廣泛的鋼製品給建築、圍籬、汽車、扣件業和農業，每年生產30萬噸盤元和鋼筋。它積極招募退役軍人和學生，每年其員工有權爭取3,200美元的獎助學金來就讀學院或職業學校。此外它也支援當地的消防和警察局，每年也贊助當地的西班牙語社區。墨菲先生表示：「Nucor公司無疑對世界頂級產品的製造非常盡心盡力，它也善盡自身的角色，讓康乃狄克州的居民有工作，也讓工薪家庭能一圓上大學的夢想，我們很榮幸將它列為康乃狄克州傑出的製造商之一。」





保時捷北美分公司針對螺絲錯置可能導致駕車風險的918 Spyder車型發布召修公告

918 Spyder車型的最初部件保修目錄不慎把個別應安裝在座椅安全帶座和安全帶滾輪座的螺絲位置錯置。這些螺絲只能使用一次且是不同規格螺絲。保時捷表示無法排除因為目錄的誤植導致技師可能會把兩種螺絲安裝在錯誤的位置上的可能性。若真如此，座椅安全帶系統的功能可能在發生意外時產生損壞。為避免這樣的風險，緊固在911 Spyder安全帶座和安全帶滾輪座的螺絲將需接受檢查。依據檢查結果，保時捷可能會在一些車輛上更換螺絲。保時捷將此視為安全相關的召回並會一一與車主聯繫。目錄中關於螺絲位置錯置的部份也已經改正完畢。

美國螺栓、螺帽、螺絲、鉚釘、墊片市場分析

IndexBox Marketing公司最近公布了新報告。報告中說到美國主導全球的螺栓、螺帽、鉚釘、墊片進口，佔全球進口量的13%(以美金計)，其次是中國(9%)和德國(9%)。2015年，螺栓、螺帽、螺絲、鉚釘、墊片進口額達82.54億美金，比前一年度多了2.4億美金(3%)。

從2007到2015年，該進口額出現了波動，在2009年急遽下跌，然後在接下來的三年中穩穩地成長，直到跌幅又出現，但又在隔年回彈，在2015年持續微幅成長。在2011年，進口額表現已超越了2008年經濟大蕭條前的水準，在最近的4年中，進口額持續超越了起初的水準。

中國是美國螺栓、螺帽、螺絲、鉚釘、墊片主要的採購來源，在2015年佔美國進口額的24%(以美金計)，其次是日本(11%)和德國(11%)。中國是2007年到2015年間成長速度最快的供應國(年成長率9.9%)，而其他主要供應國僅微幅成長。因此中國強化了在美國的市場地位，而日本和德國的市佔率則在同期降低了。

2007至2015年間，美國是螺栓、螺帽、螺絲、鉚釘、墊片的淨進口國，但在此時期出口額增速平均都高過進口額。淨進口額在此時期呈現明顯的波動，大致呈現下滑的趨勢，這在2015年導致22.2億美金的明顯貿易赤字。



美國Semblex連續第8年獲得Torx梅花鑽頭世界品質獎

美國Semblex再次獲得Torx®梅花型鑽頭系統世界級品質獎認可。該獎項只頒發給品質工藝符合要求且通過審查的Torx®授權供應商。該獎的標準包括年度產品需準時送件進行審查且審查必須達到全部合格、檢測量具也要準時再認證、並持續為ISO品質認證系統的廠商。Semblex自1995年起就是Torx®的授權供應商。

第一季度墨西哥汽車零部件出口創歷史新高

今年第一季度墨西哥汽車零部件出口創歷史新紀錄，達62.91億美元，同比增長9.7%。墨業界人士認為這主要歸功於美國和加拿大等重要汽車製造市場的發展。與此同時，第一季度墨其他汽車工業部門出口額為202.21億美元，同比下降2.8%。

相關資訊：2016年1-5月墨西哥汽車產業生產、銷售和出口情況

據墨西哥汽車行業協會(AMIA)統計，2016年5月墨新車銷售21587輛，同比增長19.2%；5月汽車產量279508輛，同比下降3.1%；5月汽車出口226240輛，同比下降6.0%。1-5月，墨新車銷售587320輛，同比增長16.8%；1-5月汽車產量1354848輛，同比下降4.6%；1-5月，累計出口1080358輛，同比下降7.1%。按地區分類：對美國出口820460輛，同比增長0.3%，占出口總量的75.9%，對拉美其他國家出口70862輛，同比下降30.4%，占出口總量的6.6%，對亞洲國家出口11175輛，同比下降68.6%，占出口總量的1.0%。

台灣鋼鐵崛起 鋼市三強鼎立

以「台灣鋼鐵公司」為首的台灣鋼鐵集團透過併購或結盟，連結春雨、久陽、官田鋼、沛波、桂盟等上市櫃公司在內的七家鋼鐵企業，總市值逾250億元，國內鋼鐵集團由中鋼、義聯雙雄併列，逐漸演變為三足鼎立。台灣鋼鐵集團產品線從電爐煉鋼，到鋼筋、型鋼、鏈條成品一氣呵成，企業版圖持續擴展中。市場人士說，台灣鋼鐵集團以金智富投資公司的資金為後盾，近年趁著國際鋼價低迷、部分上市櫃鋼廠股價大跌，大舉從市場吸收持股，對特定上市櫃鋼廠的持股占比從20%至60%不等，達到實質掌控目的，國內鋼鐵產業版圖將產生質變。

恭賀台灣扣件通路龍頭大國鋼於9月上櫃

台灣扣件通路大廠大國鋼公司昨(11)日舉辦上櫃前全程錄影的業績發表會。大國鋼是上櫃的大成鋼集團下的成員。

2008年，大國鋼以霸主之姿併購美國的Brighton Best公司，成為了美國甚至是全球最大級的扣件通路商，旗下涵蓋的產品多達5萬多種，從不鏽鋼，低碳鋼、中高碳鋼甚至是合金鋼的扣件產品，只要是想得到的幾乎都全包，且通路從零售到量販整個串聯起來，在美國、加拿大、英國、巴西、澳洲、紐西蘭都有子公司，31個銷售據點和28個倉庫，形成一個完整的全球供應鏈體系，革新並打破了美國扣件通路商只販售同一種材質扣件的慣例。大國鋼最大的特色非它的「24小時網路接單與下單系統」莫屬，除了客製化服務之外，還能線上即時查詢庫存狀態，將所有流程全面E化，成功交易的標準扣件突破20萬噸，達到4億美元的銷售額。總裁謝榮坤甚至在2015年入選了美國螺絲名人堂。

大成鋼集團運籌的中心策略是「台灣運籌、全球採購、全球銷售」，謝榮坤先生希望將BBI打造成專業級的工業產品百貨公司。最近他的野心更上一層樓，正如火如荼地跨入手工具領域，自創「Preferred® BBI Tools」BBI手工具品牌，將「扣件」和相關「手工具」這兩個共生的領域雙雙納入自己的通路網絡。他看重的無非是規模高達2.5兆台幣的美國工業產品市場，以及美國手工具業中不乏史丹利、Snap-on、Grainger等等知名大廠的業界規模。他跨足手工具市場的舉措可稱為全球扣件經銷業中的創舉，也鮮明地反映出大成鋼集團的企業態度：「大膽」、「突圍」、「革新」。

大成鋼集團在全球員工超過4000人，2015年的全年營收達506.79億台幣，營業毛利53.87億台幣。最新公布的2016年第一季財報顯示，營收達124.67億台幣，營業毛利13.01億台幣。



解決螺絲業人力荒 林致賢：升遷透明化、建立獎懲

守大學



岡山地區螺絲業缺工十分嚴重，為協助業者留住人才，勞動部高屏澎東分署今天舉辦「群聚產業講座」，講師林致賢指出，解決螺絲產業人力荒，首重建立透明化升遷及獎懲制度，讓資深師傅「放心」，願意經驗傳承給年輕世代。

林致賢建議業者，公司內部首要建立完善、透明的升遷及獎懲制度，他舉例，台南有家金屬加工業者購入半自動化機器，打算將每日鑽孔產品從500個增加到1000個，沒想到此舉引發老師傅不滿，產能跌到1天只生產300個，後來業者提出完善的獎勵及升遷制度，獲得老師傅信任，深信自己不會被裁員，工廠產能才大幅提升。

林致賢建議業者，公司內部首要建立完善、透明的升遷及獎懲制度，他舉例，台南有家金屬加工業者購入半自動化機器，打算將每日鑽孔產品從500個增加到1000個，沒想到此舉引發老師傅不滿，產能跌到1天只生產300個，後來業者提出完善的獎勵及升遷制度，獲得老師傅信任，深信自己不會被裁員，工廠產能才大幅提升。

三星科技 導入研華方案



三星科技機台導入智慧物聯網的應用，可先預測模具的劣化程度，達到預知保養目的，未來三星科技所有螺絲成型機的機台，都將導入研華的解決方案。研華總經理何春盛昨(26)日參加經濟日報科技論壇後表示，此案是三星科技螺絲成型機的預知保養，由於螺絲製造成型是藉由冷沖壓、使螺絲模具成型。為增進模具使用效益，研華將壓電感測器安裝於成型機內，監測沖壓的波形，以判斷模具的劣化程度，可在適當時機更換模具，也就是在模具壞掉前，就能「預測」並進行更換。何春盛表示，三星科技部分機台已經導入，未來將會全面導入。他強調，類似此預測的解決方案，是未來趨勢，目前在台灣市場是較新的產品，可替工廠減少成本支出。

竹華董座陳啟俊：業界需認真面對可預知的市場風險

依據中鋼市研組統計的海關資料，民國104年的1、2、3、5、8等月份螺絲螺帽出貨噸數高過102與103年同月份，奧妙的是，102年無論任何一個月份的出貨都低於103年與104年的同月份出貨量。所以，螺絲螺帽業在過去兩年是成長的，但是103年好於104年，但去年鋼價是下降的，且歐盟的反傾銷處罰尚未到期，可惜未見專業的分析。在依總量而論，104年其實比103年僅微幅下滑約2.1%左右(公會出口量資料則是下滑約1.38%左右)。由此來看，總體指標其實變化不大，但是個體的中小企業似乎就受到相當大的影響。

竹華陳董指出：「無論總體環境如何變化，中小企業應該逆勢求生存，甚至逆勢成長獲益。重要的關鍵因素在於認真經營，除了各項產品技術升級之外，對於各種不斷重複且可預知的市場風險，應該盡量學習透過不同的管理與金融工具將其降低到最低影響才是。」



國際鋼鐵產量過剩 高雄業者齊聚找出路

國際正面臨鋼鐵產量過剩，國內業者齊聚共找未來出路。高雄市府經濟發展局與金屬工業研究發展中心19日舉行「高雄金屬一次加工產業新型產品研討會」，邀請3間國內金屬材料龍頭及17間高雄金屬業者進行交流，同時也吸引其他縣市相關業者前往參加，尋求雙方在金屬產業未來發展上有更多合作的可能性。

經發局副局長鄭介松表示，高雄是台灣製造業重鎮，是台灣金屬材料業最大聚落，比重占全國43%，年產值約5,334億元，國內金屬材料3巨頭中鋼、燁輝、唐榮都落腳高雄，形成如岡山螺絲窟等金屬加工產業供應聚落，面對國際競爭，金屬上游廠商力求升級，中下游業者也應該跟上。

現今國際正面臨鋼鐵產量過剩，供過於求及削價競爭等情形衝擊國內業者，經發局表示，透過此次研討會，盼讓金屬下游加工業者能了解上游鋼鐵業未來布局方向及未來產品線，產生供應鏈磁吸現象，建立新型金屬製品產業聚落。

罰5億美元 台塑越南鋼鐵廠排毒污認賠

越南政府今天表示，台灣台塑集團河靜鋼鐵廠需為4月造成大量魚群死亡，及排放毒污廢水入大海的事件負責。台塑河靜鋼鐵廠支付達5億美元賠償金。路透社報導，台塑河靜鋼鐵廠28日承認應為越南中部海岸省大量魚群死亡負責。這起大量魚群死亡事件引發大眾普遍憤怒和抗議。越南政府官員說，台塑河靜鋼鐵廠提議賠償5億美元。根據Nikkei Asian Review網站，這筆罰款據信是越南對單一公司祭出的最高金額。



震南建廠案 居民行政官司敗訴

螺絲、螺帽大廠震南鐵線公司，獲准進駐台糖新園農場設廠，周邊的路竹居民許東源等3人擔憂酸洗廢水污染附近農田、河川，為阻擋高污染產業進駐家園，向高雄高等行政法院提起訴願，請求撤銷市府開發許可；但法院21日下午宣判，許等人非土地開發利害關係人，不資格，駁回訴求。

震南鐵線公司建廠環評案，前年5月獲高市府公告有條件通過，當地居民去年4月向環保署提起訴願，但被環保署以居民並非居住在開發半徑5公里範圍內，無法被認定為利害關係人為由，宣告訴願失敗；隨後，轉戰高雄高等行政法院。



武鋼、寶鋼 宣布重組 陸鋼鐵業 最大合併案

在鋼鐵產能過剩、去產能大旗揮舞及全球針對中國鋼鐵徵收「雙反」高關稅抵制下，中國兩大鋼鐵央企武鋼股份、寶鋼股份昨(26)日雙雙發布公告，公司控股股東武鋼集團、寶鋼集團正在籌劃戰略重組事宜，重組方案尚未確定，方案確定後尚需獲得有關主

管部門批准；中國鋼鐵企業最大合併案拉開序幕。寶鋼、武鋼為中國兩大鋼鐵央企，年產量均在數千萬噸，近年合併傳聞頗多，惟當事方屢次明確否認，稱未接收到合併消息。本次雙方宣布「籌劃戰略重組事宜」，將是中國多年來鋼鐵行業最大規模的重組事件。界面新聞報導，寶鋼集團與武鋼集團兩者合併後，按照去年產量估算，新公司粗鋼總產量將達到6,070萬噸，成為僅次於安賽樂米塔爾的世界第2大鋼鐵廠，問鼎中國大陸第1大鋼鐵公司。相較於中國大陸8.04億噸的粗鋼產量，其市場占有率將達到7.5%。投資時報引述業內人士分析，當下鋼鐵產能嚴重過剩，兼併重組是必要之路。寶鋼、武鋼合併有利於形成資本優勢，合併後聯合體的矽鋼在大陸國內市占率將達85%，未來兩家公司在矽鋼領域的競爭關係將消除，有利產品價格上漲。但同時也有分析指出，武鋼、寶鋼早年進行的兼併重組項目還沒消化完，包袱還很沉重。

大陸鋼鐵行業新媒體聯盟成立

7月7日，國內鋼鐵業首個由企業共同發起、資源加入的新媒體運營組織——鋼鐵行業新媒體聯盟，在杭州正式宣告成立。聯盟的成立，也是為了應對鋼鐵業當前嚴峻的經營形式，共同探討並積極迎接挑戰。據悉，該聯盟首批成員包括武鋼、首鋼、馬鋼、華凌等22家企業共同發起，有找鋼網與中國聯合鋼鐵網共同發起倡議，新華網、包鋼、新鋼等8家單位為會員單位。據悉，“鋼鐵行業新媒體聯盟”成立後，將致力於打造行業內新媒體運營的交流平台；建立有效的新媒體矩陣，形成矩陣式信息共享、互推機制，讓聯盟企業的信息傳播、品牌傳播力成幾何級增長；吸引公眾媒體後續跟進報導，提升聯盟企業的品牌影響力。





越方態度轉變 義聯集團越南煉鋼廠喊卡

一直想在越南投資高爐煉鋼廠的義聯集團，投資案卻被越方撤銷許可，義聯集團決定喊卡。不過義聯已投入的資金能否獲得補償，越方表示還在協調中。越方表示會給予義聯集團適度補償，目前雙方仍在協調。有市場人士指出，義聯在越南基地的前置作業就已投入18億元資金，雖然越方表示願意補償，但真正能拿回來的應相當有限。離開越南後，義聯集團有可能會在東協繼續尋找合適的投資地點。

陸鋼材傾銷 歐盟將採新制裁措施

法國國際廣播電台中文網今天(23日)報導，歐盟委員會22日在比利時首都布魯塞爾對外宣布，因為中國大陸未能在近期減少鋼鐵產量，歐盟可能在近期就貿易鋼鐵傾銷問題對中國採取新一輪的制裁措施。報導指出，不久前，美國也同樣表示要對中國鋼材對外傾銷問題採取制裁措施。

報導指出，中國大陸為世界第一大鋼產國，目前年產量約為每年11億噸，超過歐盟成員國各國總和的兩倍之多。多個西方政府指責近期的全球鋼鐵行業危機是由中國大陸超量生產造成的結果。

報導指出，北京為此也向歐盟提出打算至2020年大陸鋼產量減少1億5千萬噸的計畫，但這個方案還是不能滿足歐盟所認為的減產幅度。她們也表示，如果中國不妥善解決貿易不對等問題並拒絕進一步採取妥善減產措施，那歐盟的防禦性經濟制裁將很可能會擴大到其他貿易領域。歐盟方面將有可能對中國出口的如鋁、陶瓷和木材等原料採取懲罰性關稅，從而限制這些產品輸入歐盟國家。

「中國500強」虧損產業別 鋼鐵最慘

《財富》(中文版)在公布「獲利王」的同時，「虧損王」也同時出爐。京東以虧損93.78億元(人民幣，下同)，成為虧損最多企業；就產業別來看，鋼鐵為虧損榜中最多的產業。

此外，分析虧損榜前10名企業產業別，鋼鐵業占絕大多數，武鋼、酒鋼集團宏興鋼鐵、馬鞍山鋼鐵等4家鋼鐵相關公司，榜上有名。

市場人士分析，受到全球經濟放緩、去產能政策等因素下，鋼鐵業仍壟罩在烏雲中，而且在供給側改革等經濟結構調整政策下，加劇經營壓力，這些國企、央企也有許多「內部問題」待處理，明年或還是會成為「虧損最多產業別」。

豐田、日產、本田汽車 2015年度國內汽車生產量下跌

日本各大車廠已陸續公布2015年度產量數據。豐田汽車的國內生產量為317萬1757台(同比下跌0.4%)，海外產量575萬9078台(下跌0.1%)，豐田的全球總產量為893萬835台(下跌0.2%)。

日產汽車國內產量84萬9356台(下跌2.4%)，海外產量437萬7042台(上升5.2%)，日產的全球總產量為522萬6398台(增加3.9%)。

本田汽車國內產量76萬899台(下跌12.3%)，海外產量397萬851台(上升10.9%)，本田的全球總產量為473萬1750台(上升6.4%)。

晉緯螺絲五金越南有限公司 遭越南官方指控違法排放廢棄物

工廠設於越南Nhon Trach區第三工業園福爾摩沙區的全股持有外資螺絲螺帽製造廠晉緯螺絲五金越南有限公司近日被越南Dong Nai省行政當局指控違法傾倒廢水並在校園違法掩埋廢土。此消息是在8月12日被南越人民委員會副主席在一場媒體記者會中揭發。晉緯已經承認違法行為。Dong Nai省主管機關已經組成檢查團隊來監測晉緯的運作，相關處罰也會根據之後越南政府的調查結果來決定。

投標作弊日本兩大零部件供應商遭起訴

據《歐洲汽車新聞》報導，美國司法部門透露，6月15日，日本東海興業株式會社MaruyasuIndustries兩家汽車零部件供應商連同5名高管因價格壟斷遭到指控。國際上長期針對汽車零部件領域價格壟斷進行反壟斷調查，迄今已有超過40家企業及60人捲入其中。美國司法部門稱，在俄亥俄州聯邦大陪審團的起訴書中，東海興業株式會社及其美國子公司GreenTokai被指控在本田汽車公司的汽車擋風雨條及其它密封產品投標中串通作弊。該部門在一份聲明中透露，東海興業株式會社副總經理AkitadaTazumi同樣面臨指控。此外，美國司法部門還指出，Maruyasu-Industries及其美國子公司被指控在鋼管(被汽車製造商用於燃料分配、剎車及其它汽車組件之中)投標中作弊。Maruyasu公司包括TadaoHirade、SatoruMurai、KazunoriKobayashi及YoshihiroShigematsu在內的4名高管均遭到價格壟斷指控。

