

## 美國對華碳鋼與合金鋼產品發起337調查

5月26日，美國國際貿易委員會發佈公告，決定對中國輸美碳鋼與合金鋼產品發起337調查。商務部貿易救濟調查局負責人對此發表談話。對於美方基於沒有事實依據的申請和指控，決定對中國輸美碳鋼與合金鋼產品發起337調查，中方表示堅決反對和強烈不滿。美國近期連續對鋼鐵產品採取貿易救濟措施，是一種不審慎的行為，此次更是史無前例地針對中國鋼鐵產品發起337調查，帶有明顯的貿易保護主義色彩。中方認為，簡單頻繁地採取貿易保護措施，無助於從根本上解決美國鋼鐵產業暫時面臨的困難，相反只會人為地對正常貿易秩序造成干擾。中方將鼓勵中國企業依法進行抗辯，密切關注該案進展，堅決利用世貿組織規則維護中國鋼鐵企業的正當權益。中方希望美方能依法客觀、公平、公正開展調查，並審慎、克制使用貿易保護措施。

## 為保護墨企 墨經濟部或擴大鋼鐵產品進口稅徵收範圍

為了避免由於中國生產過剩影響墨生產企業，4月21日墨媒報導，墨西哥工業部門期待經濟部能夠擴大鋼鐵產品進口稅徵收範圍。去年10月7日，墨政府決定對盤條、冷軋鋼板、熱軋鋼板等產品徵收15%的進口稅，墨經濟部也決定把這一措施延長6個月。面對6億噸鋼鐵產品生產過剩的情況，墨工業部門向政府提出要求擴大進口稅徵收範圍，使更多的鋼鐵產品增加進口稅至15%-30%，如棒材、條鋼、鋼筋、鋼管、型鋼等產品。墨工業商會聯合會(Concamin)主席艾雷拉表示，工業部門業內已經進行了分析，並一致認為應該把其他鋼鐵產品也包括在徵稅範圍內。

## 柯拔希：新政府應朝「工業4.0」邁進

台灣機械同業公會理事長柯拔希26日在上海接受專訪時表示，新政府將智慧機械放在五大創新產業內，相信新政府已發覺機械業的重要性。未來希望在「工業4.0」的目標下，整合國內產、官、學界資源，減少學用落差，並帶動機械業繼續成長。柯拔希昨日在大陸參加全球第二大、亞洲第一大橡塑展「Chinaplas 2016」展中接受專訪時表示，過去的產官學合作多半是「雨露均霑」，效果並不大。未來希望能找出一條明確的路，把業者的能量集中，並以長期目標為「工業4.0」的方向邁進。同時，業者也不應該好高騖遠。

柯拔希強調，機械公會目前已設法將工研院、精密機械發展中心、資策會、金屬工業研究發展中心等智庫，以及台大、清大、成大、虎尾科大等學術機構拉入，希望更改過去「由上而下」的模式，改為「由下而上」，強調業界需求、並反映學用落差的新模式進行合作。柯拔希認為，大陸的「中國製造2025」目標相當宏大，希望能讓大陸的機械業變得又大又強，並利用創新和國家的力量提升機械業。而對台商來說，大陸的人工目前已非紅利，但由於全球的一流廠商都有在大陸設廠，價格、零配件供應仍很完整，因此台灣的橡塑膠機械的發展，也仍需繼續跟大陸合作。

## 台灣經濟部推動螺絲螺帽產業 NICE升級轉型

螺絲螺帽產業長期以來一直都是台灣相當重要的創匯產業，在產業發展的歷程中就不斷地接受國際市場的激烈競爭，為了凝聚提升產業國際競爭力的共識，經濟部工業局於4月22日在呂正華副局長主持之下，由相關政府部門及產業先進直接面對面的進行座談會，並提出螺絲螺帽產業NICE升級轉型作法。2015年我國螺絲業產值約新台幣1,393億元，較上一年度增加0.36%，生產的產品超過九成外銷，在業界的努力下交出亮麗的成績單。

但是隨著紅色供應鏈的崛起，國際市場的競爭空前激烈，整個國際產業的變化速度更快，例如最近歐盟於今(2016)年2月27日正式宣布撤銷對中國課徵反傾銷稅，也會對於台灣外銷歐洲的螺絲螺帽產品產生一定程度的衝擊。

為減少衝擊，在本次座談會中工業局從優質產品、智慧設備、專業員工與綠色製程等四大層面著手，提出NICE升級轉型作法，推動產業結構優化，加速提升出口單價並穩定出口值成長率。與會業者也認同，為了螺絲產業長期發展，應持續開拓高附加價值產品應用市場，降低材料成本佔總成本之比例，減少材料價格波動之影響。

為此工業局將輔導螺絲產業升級，朝提高產品附加價值發展，例如汽車扣件、航太扣件、軌道扣件等產品，並透過生產力4.0輔導方案，協助業者邁向生產力4.0之智慧工廠，擺脫中國大陸低階螺絲的削價競爭。與會業者多肯定NICE升級轉型作法，工業局將參考業者建議以擬定螺絲螺帽產業NICE升級轉型輔導計畫，亦進一步擴大對於螺絲螺帽產業升級轉型的輔導力道與資源，並請相關部會配合辦理會中所提之建議，如：擴大業者參與國際扣件展、培養優質人才及職能訓練課程，藉由產官合作，加速台灣螺絲螺帽產業升級轉型。

## 英媒：中國鋼材價格反彈終結產能削減

英媒稱，中國鋼材價格上漲加遠北京的擔憂：鋼廠可能重新運轉，終結來之不易的產能削減。中國產能過剩和出口激增促使全球鋼材行業出現50年來最為嚴重的下跌。例如塔塔鋼鐵公司就指責說，靠著國內高額補貼，中國的廉價鋼材充斥全球，導致該公司成本高昂的英國業務沒錢可賺。

報導稱，鋼材價格反彈激發投資者對中國鋼材和鐵礦石期貨的投機興趣：政府已經試圖通過提高交易費用和警告散戶投資者不要進行產品交易而抑制這種興趣。過熱的市場使當局擔心，由於工廠急於藉機賺錢，去產能可能遭遇反復。

中國政府計劃在今後五年精簡膨脹的鋼鐵部門，減少1億至1.5億噸產能。報導稱，由於需求持續下降，中國鋼材價格去年下跌。巨額虧損使各地鋼廠遭受重創，為削減過剩產能提供了機會。

因為虧損鋼廠或稱「殭屍企業」，中國鋼鐵企業債務總規模達3.27萬億元人民幣，平均資產負債率超過70%。儘管行業面臨困境，中央政府在要求工廠關門時仍面臨阻力，因為這些工廠對當地稅收和就業有重要作用。

## 美國Rotor Clip獲頒NTN董事長獎

美國Rotor Clip公司最近獲印安納州哥倫布斯NTN公司頒發2015年度董事長獎。

該獎項旨在表揚2015年度在準時出貨和品質上維持100%完美紀錄的供應商。該獎項在2016年4月27日NTN的年度供應商大會上頒發給Rotor Clip。

Rotor Clip是與NTN配合多年的擋圈和相關產品供應商，其有多種品質獎項和認證，包括ISO/TS 16949: 2009汽車認證和ISO/AS9100C航太認證。該公司也有ISO14001:2004的環境標準認證。

NTN是全球知名的汽車和交通運輸產業用機械部件、驅動軸和生產機械製造商。



## 扣件廠商獲美國洛克希德·馬丁頒發2015年度頂尖表現供應商

美國洛克希德·馬丁航太製造廠商最近選出25家小型和大型供應商頒發2015年度頂尖表現供應商獎，這些廠商是其全部1,200家供應商中最頂端的2%。



航太供應鏈管理副總暨洛克希德·馬丁供應鏈協調會主席Amy Gowder表示：「該獎項在表揚優異表現和高品質標準。評比中，供應商必須維持99%的準時出貨率和100%的品質出貨率。」根據他們2015的表現，來自扣件業並獲選該獎項的廠商有：-Click Bond Inc.(內華達州卡爾森市)-Fastener Technology Corporation (加州北好萊塢)。

## Monogram 美國Sigma Fasteners, Inc.取得美國石油協會20E認證

美國工程和高壓栓合產品製造商及批發商Sigma Fasteners, Inc.宣布已經獲得美國石油協會(API)20E授權認證，可以在其德州休士頓的廠房生產相關API 20E栓合產品。Sigma也取得API Spec Q1認證(針對油氣產業用扣件製造和批發和客製化產品的包膜電鍍的第9版認證)。Sigma是全球第14家已經取得使用於關鍵表面和海洋應用之合金和碳鋼栓合產品API 20E認證的廠商。

Sigma Fasteners執行副總Cris Baker表示：「API 20E和Spec Q1認證都是世界級的指標，顯示出Sigma已經符合API所訂定的第一級標準。追求及取得這些標準可激勵我們員工改善每項製程並替公司開啟顯著機會來在這充滿挑戰的時刻提供客戶更好的服務。我非常驕傲Sigma有此能力來整合和達成更高的目標。」。

## 走過去年冰河期 陸鋼鐵股 Q1暖春到

大陸鋼鐵業去年遭逢產能過剩，加上人民幣貶值等利空，28家鋼鐵股合計虧損443.6億元人民幣，平均每家虧損15.8億元，其中，單是武鋼股份，2015年虧損75.1億元，成為大陸股市「虧損王」。不過，今年第1季，在鋼鐵價格強勢反彈之下，多數鋼鐵股季報已獲得改善，有獲利成長、也有轉虧為盈或虧損大幅縮減的榮面。

財報資料顯示，這28家鋼鐵股中有16家虧損，佔比近六成，合計虧損額高達443.6億元，即去年這些上市鋼鐵股平均每家就淨虧15.8億元。

資料顯示，16家虧損的鋼鐵股，14家虧損金額超過10億元，11家虧損逾20億元，5家虧損超過40億元。其中，武鋼股份、重慶鋼鐵、馬鋼股份與鞍鋼股份，分別以75.1億元、59.9億元、51億元與46億元的虧損金額，在目前已公布年報的2,575家上市公司中，位列虧損榜單的前4名。

武鋼股份更是該公司自1999年上市以來，首次出現年度虧損。資料顯示，從2009年到2014年的6年間，武鋼股份的稅後盈餘合計約為59.5億元，這也意味著，2015年武鋼股份的虧損額，一舉虧掉過去6年的合計盈餘。走過去年的「冰河期」，受去年底以來，鋼鐵價格大幅反彈的利多，使得大陸鋼鐵業，在今年第1季，已呈現回溫情況。

新華網報導，在已公布第1季財報的10家鋼鐵股中，獲利增加、轉虧為盈、持續盈餘的公司，分別為1家、2家與1家；首度虧損及持續虧損的公司，分別為2家及4家。整體來看，目前呈現利多公司日，雖僅佔4成，但業界仍看好景氣回溫的榮景。中國最大鋼鐵公司之一的寶山鋼鐵，昨(28)日公布第1季財報，營業收入352.73億元，年減14.77%；獲利總額21.8億元，與去年第4季相較，呈現虧轉盈，增利32.8億元；與去年第1季相比，則呈現持平表現。

## SPIROL Brazil獲頒2015年ALBÉA供應商獎

SPIROL Brazil非常興奮地宣布獲頒ALBÉA 2015年度供應商獎。SPIROL在80多家供應商中的品質、物流處理、商業和工程評比中被評為表現最佳。該獎項由SPIROL Brazil辦公室經理Mario Gioto代表整個SPIROL團隊收下。

SPIROL Brazil在過去一整年多達

2000萬件零件的準時交貨紀錄接受了分析評估。SPIROL也被評為ALBÉA技術和商業發展計畫的關鍵設計夥伴。透過在巴西設立辦公室，並藉由同時區、同語言和相同貨幣之便，SPIROL可以提供世界級的服務給ALBÉA和其他巴西客戶。這提供了無縫的溝通和增加的客戶滿意度。



## Bossard波蘭分公司獲頒2015年度業績瞪羚獎

今年5月初，Bossard波蘭分公司在波蘭報社Puls Biznesu的波蘭市場最具活力中小企業評比中獲頒2015年度「業績瞪羚獎」。Puls Biznesu是間波蘭語報紙，每週末發行，專注商業經濟議題。該報編輯群每年都會頒發業績瞪羚獎給波蘭當地廠商。根據該報說法，業績瞪羚獎主要是表揚那些即使強敵環伺，但透過自己持續的發展達到成功地位的廠商。對Bossard來說，這個重要的獎證明他們在過去幾年的成功並可促使他們追求更高成長。

## 昕群 獲日扣件JIS認證

昕群企業股份有限公司為南台灣專業螺絲外銷製造及貿易商，為提升國際市占率，近年來除了持續在產品的技術精進之外，更採更高機動性與多元化生產因應。



其獨家開發的鑽尾螺絲甫獲日本JIS扣件工業規格認證，再次證明昕群的製造技術和品質，堅若磐石。

昕群企業2003年成立，目前單月平均產能約700~800噸，大規模的生產量能及產品的多樣性，使得客戶遍及歐美、日本等區域，尤其以日本為最大客戶再度受到肯定。為服務更多客戶，2014年正式營運的新廠，並為公司提高近10%的產能。

昕群獨有的Winer Screw螺絲新型專利，今年升級，第2代產品較一般螺絲降低扭力可達30%以上，適用木造建物，攻入輕，易拔脫，鎖入快，效率提高，為協助企業提升競爭力的利器。

## 瑞士哈特貝爾收購意大利機械製造商 卡羅薩爾維

據悉，哈特貝爾正收購意大利公司的全部股份並繼續僱傭其所有員工，而卡羅薩爾維目前的地理位置和成功的品牌將維持不變。總部位於瑞士的機械製造商哈特貝爾(Hatebur)收購意大利機械製造商卡羅薩爾維(Carlo Salvi)，該項交易於2016年4月1日生效。哈特貝爾CEO Thomas Christoffel表示，“收購將帶來巨大的發展潛力，哈特貝爾和卡羅薩爾維的合併，將壯大雙方的行業地位，實現最佳的地域市場擴張。”卡羅薩爾維CEO Sergio Ziotti表示，“由於兩家企業生產的設備重疊部分少，通過此次合併，我們的客戶只需從一個源頭就可以獲得更多元化的機械設備，尤其是在冷成型、溫成型、熱成型等方面的創新技術與服務。”

瑞士哈特貝爾是全球知名的高速冷成型機和熱成型機的開發商和分銷商。公司成立於1930，是一家100%家族控股的企業，目前全球僱傭約180名員工。公司總部位於瑞士，並在中國、日本和德國設有分公司。意大利卡羅薩爾維目前在全球已經生產並售出超過4000台機器。公司的主要產品有一模二衝，二模四沖和多工位冷鍛機，擁有一個專業的研發團隊，能夠根據顧客不同的需求，研發並生產出高效、高精準的冷熱鍛設備和相關模具。

## TR Fastenings獲Yanfeng Automotive Interiors 頒發傑出供應商銅獎及新網站上線

TR Fastenings宣布獲得Yanfeng Automotive Interiors (YFAI)頒發傑出供應商銅獎。TR Fastenings供應Yanfeng Automotive許多用於車體內裝的緊固件。



TR全球銷售經理Glenda Roberts表示：「最近汽車領域佔了TR營收的31%。且因為專業的製造能力和採購專業，TR才可以供應產品給YFAI和其全球成長計畫所需。」總部位於上海的Yanfeng Automotive在全球17個國家約有100個製造和技術中心，員工超過28,000多名。

TR Fastenings也宣布公司全新網站正式上線。專為產業工程師、設計師和買家設計，在搜尋和功能上都大幅改善。結合全新的搜尋工具，方便查找所需產品。用戶可以簡單地以關鍵字並從相關的項目和技術資訊中尋找到相關產品。一旦選定產品和尺寸，使用者可以看到、寄送或下載顯示有規格數據的動態2D圖，以及下載各種格式的3D模組並儲存部件至詢問單中。

## 瑞士Bossard取得法國航太認證

瑞士Bossard集團已經在法國取得航太認證。這份正式核可證明是成為航太產業供應商的先決條件。Bossard已經更進一步強化在這需求領域的活動。該集團活躍於美國航太產業並在2016年2月在瑞士取得AS9120標準認證。在近幾年的購併策略進程中，Bossard集團已經建立起其航太專業。2015年它併購了Aero-Space Southwest, Inc。現在在法國取得的認證對Bossard在這技術需求領域拓展的努力是重要一步。法國航太產業在全球扮演重要角色，產品上廣義包括飛機、直升機、引擎、和電子產品以及衛星和導航系統。



對航太產業來說正向的展望的理由是Bossard在這產業的積極投入。因其優異的產品服務，Bossard得以持續在航太領域站穩腳步，並達到比平均值還高的獲利能力。甚者，集團打算採取合適的步驟穩定強化在航太領域的涉入。目前也積極在加拿大申請航太產業的正式認證，預計會在2016年第2季完成。

## 美國H.B. Fuller併購Advanced Adhesives

美國H.B. Fuller公司宣布已經完成併購紐澳工業黏著劑供應商 Advanced Adhesives。



此併購將可讓H.B. Fuller強化在工業黏著劑市場地位並在擴大紐澳區域更廣大技術產品上發揮重要功效。

H.B. Fuller 亞太副總Heather Campe 表示：「透過這次併購，我們取得當地市場的專業和製造能力來強化我們在亞太區的網絡。H.B. Fuller將與Advanced Adhesives團隊緊密合作進一步深化與區域客戶的夥伴關係並在紐澳開發、生產和銷售全新且品質更好的產品。」Advanced Adhesives 服務包括木工和產品組合應用產業等，其2015年營業額約1,700萬美元。總部位於雪梨和奧克蘭，該公司將納入H.B. Fuller亞太營運部門。

## 切削工具大廠OSG公司併購硬質合金刀具廠AMAMCO公司

日本攻頭、鑽頭、端銼刀、模具、可轉位刀具製造大廠OSG的美國分支OSG USA公司已併購了位於南卡羅萊那州鄧肯市的AMAMCO Tool公司。AMAMCO公司成立於1972年，專製造硬質合金刀具，供應給航太、汽車和醫療業顧客，併購後該公司將將在持續在鄧肯市獨立營運，由新指派的董事長Jon Salem先生(也是同公司的前副董事長)領導。

現任OSG USA董事長暨新任AMAMCO最高執行長Michael Grantham先生表示：「併購AMAMCO公司後有助於我們的全球性計畫，在航太產業中獲得事業成長。」在一月份，OSG USA公司已併購IMU模具公司的資產和專利製造技術，現在OSG USA已是全球獨家的IMU模具供應來源。

Michael Grantham先生表示：「IMU公司生產模具已將近40年，我們期待以OSG的品牌來販售IMU模具，並在我們位於俄亥俄州的扣件製造廠中生產這些模具。」

## 英國BigHead公司獲產學合作資助以大量組裝車用合成零件

英國BigHead Bonding Fasteners公司獲得KTP (Knowledge Transfer Partnership)產學合作夥伴計畫的資金贊助，將與克蘭菲爾德大學合作。BigHead公司表示，這將強化並擴大產能，以因應新興的需求來大量生產車用輕量合成零件。汽車OEM商與各層級供應商大量投資並採用業界的高端輕量材料，且輕量化的趨勢也相當有潛力延伸進大眾市場，因此快速有效組裝扣件的需求也正在增加。BigHead公司研發的組裝技術可以精密地組裝旗下產品到汽車產業用的碳纖維強化塑板和其他種類的量產合成材料零件上。透過KTP計畫提供給BigHead公司與克蘭菲爾德大學的知識，將會協助汽車製造商在組裝扣件到合成板材或合成零件(尤其是碳纖維複合材料)上時，能同時將產能最大化。



## Atlas Copco公司螺栓接合部門獲得主要液化天然氣廠的大量訂單

該公司螺栓接合部門(Atlas Copco Bolt Tightening Solutions)贏得墨西哥灣沿岸建造中的液化天然氣廠的大量訂單，將供應全系列螺栓接合工具。該訂單價值超過45萬美金，供應英國子公司工廠製的螺栓拉伸器、瑞典製的螺帽扳手、美國製的扭力扳手。

地區銷售經理Ron Glasgow表示：「此訂單顯示公司擁有完整的螺栓接合產品產製能力。遍布全球的整個團隊都很資深也擁有專業知識以研發高品質產品。我們的應用工程師也有能力協助顧客選擇正確的產品。」

## 美國KLX Inc.併購Herndon Aerospace

美國航太扣件和相關消費產品批發及加值服務提供商和油氣產業服務產品提供商KLX Inc.宣布其已經併購主要服務軍用補給後勤車修客戶和商用客機後維修客戶之供應鏈管理和消費五金批發商Herndon Aerospace & Defense, LLC ("Herndon")。



KLX主席兼執行長Amin Khoury表示：「併購Herndon拓展了我們提供廣泛後續維修供應鏈管理產品方案給廣大的後勤維修客戶的能力。Herndon結至2015年年底的營收和稅息攤銷前獲利(排除先前擁有者管理下所產生之非持續發生性成本)分別是1.325億美元和2,030萬美元。我們期待Herndon業務整合至現有KLX航太批發平台後能產生大量的協力作用。」

## Kistler集團併購德國Schatz集團



Kistler已經正式接手德國Schatz AG和其美國密西根銷售服務分部Schatz USA, Inc.。此併購案讓Kistler

集團在工業生產品管上取得新潛在應用領域的機會。Schatz集團現在可以透過Kistler的全球銷售網行銷其系統，讓它得以接觸到先前未被開發的市場。

螺絲鑽入仍是當前工業生產最基本的基本加工流程之一。螺絲連接的偵測和檢驗在品管上非常重要，尤其是汽車產業。透過併購市場和技術領導者，Kistler集團正積極強化在工業生產品管的地位。執行長Rolf Sonderegger表示：「該併購對Kistler實現整體成長策略來說是很合邏輯的一步。我們甚至想要運用自己的量測技術在更多應用領域並增加我們提供的完整系統和目標服務的數目。」

Schatz集團開發、製造和經銷螺絲連接分析實驗室系統、扭力工具的校正設備和測試系統以及可攜式隨機樣本測試量測系統。該公司也供應必須的網絡軟體和提供校正和修護服務。2015年，集團的銷售額將近1,600萬歐元。在被接手之後，Schatz集團的產品和服務也可以透過Kistler集團的全球銷售網絡進行行銷。Schatz AG執行長Volker Schatz表示：「這讓我們可以接觸更多國際市場和全新的成長機會，不單單只是產品項目增加而已。」兩家公司的客戶也會因為產品項目增加等優點而獲得顯著的利益。

## 美國Alcoa將供應3D列印金屬部件給空中巴士

輕量金屬領導廠商Alcoa已與空中巴士達成協議將提供其3D列印鈦機身和引擎結構用零部件。



Alcoa預計在2016年年中開始出貨給空巴。空巴之所以選擇與Alcoa合作是因為其有充分的製造能力、材料技術和航太部件認證。這份協議將利用Alcoa數十年來在航太領域的經驗和透過併購RTI公司之後所取得的新技術。Alcoa最近也已經在賓州匹茲堡郊區的技术中心投資相關3D列印和金屬粉末製造技術。

## 美國B&F Fastener Supply公司向西事業擴張，開設奧瑪哈市據點

B&F Fastener Supply公司最近宣布在 布拉斯加州奧瑪哈市新增在該州的第一個據點，預計在6月1日啟用，該據點將佔地6千平方英尺。該公司現有的14個據點橫跨明尼蘇達州(5間)、愛荷華州(5間)、威斯康辛州(2間)、北達科他州(1間)、南達科他州(1間)，共占地20萬平方英尺。

B&F公司表示，新的據點將有助於提供奧瑪哈市半徑100~120公里的顧客免費送貨服務。除了供應扣件之外，該公司也提供客製加工、客製包裝與供應商管理庫存服務。

## 美國Fastenal公司將遷移到新地點

Fastenal公司的地址將從Bowman大道遷移到Progressive Builders公司之前位處的地址: 1301 E. Voorhees St. 就位在Griffin街和Voorhees街的交叉上。該公司經理尼克(Nick Roberts)先生表示，公司將在6月中或7月初遷移到新地點，目前還未確認是否會舉辦開幕儀式。

尼克先生說公司正在再度投資旗下商店，他強調舊址(Bowman大道)的據點已經「非常過時了」。新址的建築體正在重新裝修，之後就會開始遷移庫存。他說旗下兩間商店空間已經不夠用了，因為公司還要處理當地的品牌產品、貨運和增量的顧客，「我們手上還有大量的庫存」。

Fastenal公司是北美最大的扣件供應商，販售螺帽、螺絲、套筒等產品，在50多州、20多國中擁有將近2,700間據點。

## 美國Cold Heading Co.公司將擴增廠區

總部位於密西根市的Cold Heading Co.公司正在紐約的斯托本縣拓展事業足跡，該公司將在2019年之前投資超過1,200萬美金將費利蒙市的工廠擴增一倍並增加30個工作機會。

該公司製造冷成型扣件，供應給汽車、農、海事、製造業。該公司表示擴建的原因是通用汽車、日產、福特和克萊斯勒的顧客需求增加。費利蒙廠的擴建工程在上周動土，將佔地148,000平方英尺並新增產能。該公司在美國三州擁有800名員工，其中在費利蒙市、哈德森市和印第安納就有175名員工。這間超過百年的企業目前雇用了機械操作員、治具室人員和維修技師。

## 瑞典Bulten在波蘭投資新電鍍產線

瑞典Bulten AB決定投資約600萬歐元在其波蘭製造廠設立新電鍍產線。投資預計每年會創造約200萬歐元的收入，估計3年左右即可回本。生產預計在2018年底開始，並在接下來幾年慢慢上升。Bulten總經理兼執行長Tommy Andersson表示：「我們現在正進入成為產業最有成本效率扣件製造商的下一步。新電鍍線的投資將改善獲利能力、減少勞動資本和提供更大彈性和流程控管。」Bulten目前已經在旗下一些廠房進行表面處理。透過延伸製造流程的部份，企業可獲得附加價值和更高的競爭力。此投資也代表更少的交通成本，可明顯減少對環境的衝擊。新的電鍍線預期每年會產生10,500公噸的產能。Bulten也期待在更多製造廠區設立電鍍線的可能性。該投資尚需獲得必要的核准同意。



## 列支敦斯登Hilti銷售成長大步向前

如預期中，Hilti持續在銷售、產品和新服務進行的投資已經對Hilti集團的表現產生正面影響。在2016年前4個月，銷售與去年同期相比以當地貨幣計上升了7.4%，以瑞郎計上升7.2%。

談到正面的銷售表現，Hilti執行長Christoph Loos非常樂觀看待最近的集團表現。他表示：「過去兩年我們的延伸投資讓我們持續在充滿變動的經濟市場表現亮眼，也讓我們有信心可以在2016年達到更顯著的成長。這意謂我們有積極向前的策略並將在有成長機會的項目強化投資。」

如同上一年，各區域的業務表現在2016年前幾個月相互影響。整體來看多數最重要的工業國家都呈現正向發展，許多新興國家面臨政經方面的挑戰。北美因為建築活動熱絡持續顯現雙位數成長(以當地貨幣計成長12.5%)。歐洲部份銷售成長達7.8%，表現也是相當強勁。相反地，東歐/中東/非洲區域(成長6.4%)和亞太(成長1.4%)進展則比較沒那麼明顯。另外，拉丁美洲(下滑8.9%)由於政治局勢持續緊張等因素持續出現挑戰。

## 美國Chicago Rivet & Machine公司公布2016年第一季財報

第一季(截至2016年3月)財務表現		
	2016 Q1	2015 Q1
淨銷售額	\$9,596,395	\$9,283,791
稅前收入	983,057	678,473
淨收入	647,057	462,473
每股淨收益	.67	.48
平均發行普通股	966,132	966,132

該公司生產鉚釘、鉚釘定位機和自動化組裝設備以支援大量生產，且在扣件產業中分成兩個部門來運作，分別是扣件部門和組裝設備部門。扣件部門生產銷售冷成型鉚釘與零件以及螺絲機械零件。組裝設備部門主要是製造自動化鉚釘定位機以及其零件與工具。該公司產品的主要供應市場是北美汽車產業。

## 鏡鈦今年營運成長看俏 毛利率站穩40%

以精密扣件起家的鏡鈦科技近年切入醫療器械研發有成，旗下微創手術器械產品為國際醫材龍頭嬌生(J&J)全球前五大供應商，首季受惠微創手術器械出貨暢旺，其第二代產品比重拉升，再加上微波開關主力客戶蘋果從第1季開始出貨，預估第2季會出貨完成，為第2季再增添動能。

鏡鈦近幾年也逐漸發展自有品牌產品，鎖定牙科與骨科產品，積極佈局大陸及東南亞市場。舒麗玲表示，除了骨科植入物外，也積極開發脊椎微創手術導航系統，導航手術功能主要以光學定位器進行導航手術器械空間位置計算。



## 特斯拉擴產／特斯拉熱銷 供應鏈業績爆發

電動車大廠Tesla新推出Model 3，引來全球訂單達40萬輛，台灣供應鏈全面擴大產能，預計相關業者的營收可望出現大爆發。Tesla供應鏈透露，當Tesla的銷售量大到一定程度，一定會找第二供應廠商，且未來為了銷售考量，也會在中國設廠，供應鏈已跟著配合。供應Tesla扣件的世德也已在去年開始擴增新廠，今年增加產能足以因應Tesla的需求。



## 加拿大Southern Bolt Supply公司 供應多元扣件和工具產品

Southern Bolt Supply公司成立於1987年，起初只是蘭帝(Randy)先生開創的副業，因為當時他主要是在油田工作，但不久，這個副業不斷成長，需要他投注更多的時間。

「1980年代時，我還在礦場工作，做焊接，然後改做油田的電池供電，但隨著Southern Bolt Supply公司的事業成長，我得以離開原本的主業然後專攻扣件和工具產業。我們是一家扣件和工具供應商，供應給農礦、發電廠、油田維護和建築產業。」去年，該公司成為Pointer Attachments公司的經銷商，供應產品給滑移式機械，成為供應內容和供應對象多元的供應商。

「不論顧客需求的是裁縫機用的螺絲或是挖土機用的螺栓，我們都會以一致的服務來幫助顧客。我們的立基很廣，供應給農耕、製造、電器、水管、建築業的承包商。我們的事業已經過了29個年頭，即將步入第30年，一切都要感謝顧客多年來的支持。」

## 英國Scell-it公司新建倉庫

位於英國斯塔福德郡的拉釘暨緊固方案專家Scell-it公司將要新建一間倉庫，作為事業擴建的一環。該公司計畫在燈塔商業園區(Beacon Business Park)規劃占地1萬平方英尺的建案獲得斯塔福德郡理事會的授權。該建案包括2千平方英尺的辦公室和8千平方英尺的倉儲空間、停車場和循環設施。該公司成立於1988年，雇用11名員工，提供緊固用產品給全球的工程和建築承包商，自2013年九月起就將總部設於燈塔商業園區至今。



## 耐落高雄新廠6月啟用 月產量達1億2千萬支

耐落集團TSLG台灣分公司為世界最大、最完整的工業扣件預塗功能處理中心，為提升全球競爭力，並在2020年前完成全球增設10個服務據點目標，今年全面改換公司LOGO及企業標語口號，「致力緊固件預塗應用與創新，讓產品安全與生活安心」使命及「專注用心、追根究柢」精神，全新的「TSLG耐落」商標，及做為一個「價值解決方案提供者」VSP (Value Solution Provider)，台灣耐落誓要為公司永續經營持續努力並加速改革腳步。因此今年將以嶄新的樣貌在一年一度的台灣國際扣件展亮相，而位在台灣高雄湖內區的新廠也預計在今年6月啟用，月產量可提高至1億2千萬支，呼應客戶的需求。

台灣耐落副總經理蘇建源表示，耐落始終主動提供客戶機械扣件結合的完整建議方案，更樂於在協助客戶完成偉大夢想背後，扮演最佳Support的角色。因此耐落集團販售的不是「螺絲」，而是「工業扣件價值」。強調Total Solution、One Stop Service，與國際同步，提供一站購足的完全服務。

## 美國扣件訓練協會將在Crescent Manufacturing公司舉辦一場扣件訓練協會研討會

美國扣件訓練協會將於2016年09月20日週二在Crescent Manufacturing公司廠房舉辦一場全日的訓練課程。此訓練課程將由Jim Speck先生主講。

- 會議名稱：扣件基礎
- 日期：2016/09/20
- 時間：8:30 am - 4:00 pm
- 地點：Crescent Manufacturing, 700 George Washington Turnpike, Burlington, CT

## 美國青年扣件人士協會將補助10個名額參加2016年美國拉斯維加斯螺絲暨機械設備展

做為拉斯展主辦單位「新興之星計畫」的一部份，美國青年扣件人士協會(YFP)將選出10位年輕專家補助其參加2016年的美國拉斯維加斯螺絲暨機械設備展。這10位獲選者將獲得2晚免費住宿Harrah's飯店和免費進場參觀展會門票的機會。YFP協會只會選擇從未參加過展會且可以在10月25日下午四點半出席協會在Sands Expo Center舉辦交流活動的人選。



Young Fastener Professionals

## 至盈 IKEA最大螺絲供應商

瑞典知名家具品牌IKEA最大家具螺絲供應商—至盈實業，董事長陳啟祥獨特的經營哲學及落實成本控管，讓至盈在去年不景氣大環境中，仍有20%的亮麗成長。

至盈1980年由陳啟祥成立於高雄，為台灣最大家具螺絲製造商，其產品外銷60餘個國家。總部位在高雄燕巢區，產品橫跨五金、線材加工，主要專門製造木製傢具用螺絲、螺帽和螺栓。原先是家具製造商，最初因為需要準確度高及便宜好用的螺絲，因而開啟了陳啟祥從事製造家具螺絲的道路。陳啟祥表示，一般企業經營是持「產銷概念」，但他相反，將行銷銷售擺第一，因此擁有歐洲主要家具業客戶IKEA及美國最大五金通路廠商客戶—HOME PEOPLE等。公司製造的扣件皆十分要求品質，並遵循德國標準化學會 (German Institute for Standardization, DIN) 和美國工業扣件機構 (U.S. Industrial Fasteners Institute, IFI) 的規定。

## 詮豐大陣仗 連展兩場效益佳

今年將邁入35周年以生產螺紋栓規、環規、螺帽塞規、牙規、傾斜量具、螺絲滾輪、行星式螺絲滾輪及螺紋切削工具為主的詮豐精密工具公司，上個月連趕台南自動化機械展與高雄國際扣件展，在台南以國內五金與新研發3D列印機器為展出主軸，高雄則以扣件相關零配件主打國外市場大陣仗展出效益佳，並展現該公司持續不斷的研發能量與充沛的人才布局。

詮豐精密董事長吳參貴向來注重品質的要求與嚴謹的檢測，近年來更基於螺紋規國際規範繁雜，所以特建置實驗室並投入相關規範的研究與整合出淺顯易懂的檢測辨識方法，更開發完成螺絲螺帽檢測儀及螺絲螺帽檢測規，提供業界廠內簡易又可隨時調校修正的檢測，以提升螺絲螺帽生產良率與穩定的製造品質。

## 盈錫精密螺帽 小零件成就大世界

盈錫精密以自有品牌「YINSH」打進國際市場行銷，聯絡網遍及世界多國，秉持「永續、成長、卓越、誠懇」經營理念，始終堅持產品品質與落實完善售後服務的作法，讓該公司近年來更落實朝向「小零件成就大世界」的目標大步邁進。

盈錫精密專業生產主軸精密平衡螺帽，無論是適用高速工具機機種的「SBL」或「SGL」系列，亦或是生產M5~M450規格齊全的「YS」及「YSPL」系列，都因齊一的品質與實在的價格而獲得市場一致認同與好評。

## 隱形冠軍—

### 汽車螺帽外銷 嶺峰業績大三元

業晟旗下子公司嶺峰科技，為汽車螺帽外銷貿易大公司，成立3年半來，在總經理林聖璋帶領經常抽空出國拓展業務，並常傳捷報，創造連續3年業績皆成長百分之百佳績。

嶺峰科技的母公司業晟企業是一家位於台南關廟螺帽製造商，由董事長鄭貴名創立於1993年，從生產標準六角凸橡螺帽漸漸轉型為高附加價值的客製化特殊產品，單月產量在700~800公噸左右，集團年營業額達新台幣7.2億元左右。

展望未來，林聖璋指出，因應未來市場需求與提升國際市場競爭力，該公司未來生產將朝向所有製程在廠內採取一條龍生產模式目標發展，這樣比較容易控制產品品質及控制好交期，期能擴展外銷市場。

## 美國EFC International新設策略性職務

在持續的成長動能、客戶責任和供應夥伴關係精進的趨使下，美國EFC International宣布新加入Mike Massengill擔任塑膠設計/應用工程師。他將直接向新業務開發經理Dave Pfeifer報告。Mike將負責與EFC銷售工程師、客戶和供應商之間的合作，並以創新的關鍵產品促進公司成長。



Mike在應用和設計工程領域有25年以上的經驗，不久之前服務於TRW Automotive。Mike的汽車背景和延伸的產品開發管理、相關支援和採購經驗替其客戶和供應商提供強化的關係基礎。

EFC International是提供專業工程金屬、塑料、冷成形、彈簧鋼沖壓、電子和組合零組件給代工廠和批發性市場的領導性供應商。

## Jeff Sharp加入美國PennEngineering®

### 擔任全球品管經理



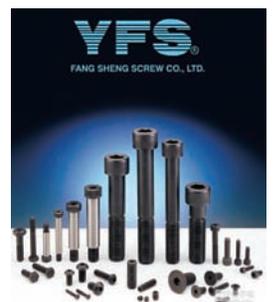
美國PennEngineering®宣布Jeff Sharp已經加入PennEngineering®擔任全球品管經理。Sharp將負責領導管理企業管理控制系統。

Sharp在品管領域有特別的經驗和專業。Sharp擁有7項ASQ認證，對汽車產業中TS 16949和AS 9100品質認證過程也非常熟悉。

總部位於美國賓州丹博羅市且成立於1942年的PennEngineering是全球扣件產業的領導廠商，在美國、歐洲和亞洲都有技術和製造廠，也獲得全球工程代表和批發商網絡的支持。

## 芳生螺絲 汽機車大廠採用

自1978年，芳生專精於合金鋼內六角孔螺絲，更以YFS品牌與品質為主軸行銷主力產品內六角孔螺絲12.9級等產品於世界各國，因此品質早已受到國內外顧客的信賴與認同，已成為國際上與國內首要的內六角孔產品製造商。



該公司指出，為了精進客戶的服務及擴大客製化特殊扣件領域發展，芳生早在2007年起即投入車輛扣件的發展，持續投資台灣，擴大產能，岡山二廠於2014年啟用，產能足足擴大一倍。該廠主要專注在車輛扣件及客製化特殊扣件業務，經多年的努力，如今車輛扣件及客製化特殊扣件業務占公司營收與產能比重逐年成長，且受到國際車輛產業客戶的重視與肯定。芳生強調，該公司擁有完整的製程、最齊全的尺寸、規模大的產能、完備的檢驗設備、開發能力強等優勢。

因此芳生車輛扣件及客製化特殊扣件已在國際市場受到重視，未來期待在國內車輛產業與客製化扣件也能有所成長。芳生公司表示，先前公司在二廠的設備投資上，即以前瞻性眼光做整體性規畫，因此產能與製程足以滿足國內外市場之需，歡迎國內車輛產業攜手芳生精進競爭力。

## 朝友轉型航太 航太供應鏈嶄露頭角

創立35年的朝友工業，積極布局航太領域，轉投資朝宇航太科技(航太物流)、朝揚科技(航太零組件製造)，逐漸在國際航太供應鏈嶄露頭角，並讓朝友工業轉型至高值化之產業。

董事長孫得人表示，10幾年前台灣扣件廠商，在當時螺絲公會理事長吳仲義的號召下，組成航太扣件聯盟，希望為螺絲產業升級找出路，他展現驚人的堅強意志，不斷求取新知，設法解決所面臨的重重關卡，秉持初衷陸續成立朝宇航太科技、朝揚科技，並取得六項國際航太特殊製程認證，接獲訂單，為國內業者跨足到全球航太產業供應鏈樹立典範。

朝宇航太除擁有航空零組件的關鍵技術外，同時兼具亞太地區航空零組件產品物流中心的角色，陸續接獲航太業零組件訂單，供應市場。而朝宇航太亦是全台首家獲得AS-9120航太物流及經銷商認證廠商。

朝揚科技主要營運範圍包括：航空發動機小零件機製加工、航空發動機管件製作、航空機體結構金屬加工組裝、航空金屬真空熱處理與真空硬鍍服務、航空金屬非破壞性檢測服務、航空金屬表面處理服務(化學清洗、鈍化、電鍍鉻、固潤膜)及金屬氫鍍服務等。

朝揚科技已陸續取得六項航太特殊製程認證，包含真空熱處理、真空硬焊、氬焊、鍍膜處理、螢光檢測及X光檢測，其中X光檢測為台灣唯二取得GE認證，特殊製程的技術實力備受肯定，該公司期望與國內航太零組件加工業者合作，共享該公司的航太特殊製程能力，彌補業者在航太特殊製程的不足之處，整合成航太加工團隊，為台灣提升國際級航太技術能力貢獻心力。

## 中鋼攜春雨、恆耀 組新產業鏈

台灣風電產業由中鋼帶頭，與高階螺絲扣件主力廠商春雨、恆耀等結合，形成新的產業鏈，屆時除執行國內的風電計劃，未來還可擴展到中國大陸等海外市場，建立台灣全新的風電產業供應鏈。

中鋼董事長宋志育說，中鋼、台船、台電、中油等各有所長，若能組國家隊將很有勝算，每座離岸風電場造價近10億元，600座就達6,000億元，相當可觀。

鋼鐵專家說，全球鋼鐵市場產能過剩、供過於求，中鋼固守鋼鐵本業，更需積極尋求轉型，創造差異化的競爭優勢，才能維持績優股的特質，同時帶領下游產業升級。

扣件大廠春雨、恆耀主管指出，隨著台灣扣件產業高質化、高端化發展，螺絲業的技術能量與供應鏈可滿足風力發電，以及國防工業發展所需，相關產業準備妥當，隨時可以出擊。

## 英國GWR公司引進新車床增加產能

位於英國什羅普郡的GWR Fasteners Ltd公司將引進第四台CNC車床「Star SR38 (款式B)」，此舉將大舉增加產量並使公司能提供新的扣件產品。該公司是家族企業，它在2014年1月引進第一台CNC車床，在當時是業主Gary和Jude Robinson兩人的事業里程碑。自那時起，公司就持續將廠區增大一倍以呼應快速增加的事業擴展，2016年6月該公司會安裝第4台車床。



該公司製造特殊扣件和精密零件，包括各種材質。服務的顧客包括其他扣件公司、汽車公司和其他精密工程公司。應用的領域從高端豪華車一路到船艇的引擎。

## 美國Industrial Parts House打入工業保養供應市場

美國Industrial Parts House是一家專營工業保養產品全方位供應的廠商，產品包括扣件、化學、電子、液壓和流體傳動，以及切銷工具、磨砂劑等。總部位於德州Plano的Industrial Parts House能以最具競爭力的價格提供最高品質的產品。Industrial Parts House可提供完整的美國製扣件和產品，包括：Nucor、Drillco、CRC、Quest Chemical、Brighton Best、WD-40、Kano Labs、Tork、3M、Metabo、Pferd、Eaton、Gates等廠牌。如同一往，Industrial Parts House幾乎對每個品項的產品沒有最低的包裝數量限制，讓客戶可以在需要時，只購買需要的數量。

## 美國B2B Industrial Packaging包裝公司啟動扣件企業併購企劃

該公司剛宣布了一項重大的企劃，將要併購包裝相關和扣件相關的公司，這項企劃的成因是過去一連串成功的企業併購已成為事業急速成長的主要動力。包裝部董事長Bill Drake先生表示：「對於這些併購，讓我最驕傲的其中一件事，就是在這些被併購的企業中，我們留任了超過九成的員工，我們第一次的併購是在六年多前。」

該公司正在積極多加尋找包裝相關和扣件相關的併購對象。候選的企業要具備以下條件：在束帶、纏繞膜、扣件、相關產品市場中實力堅強；年營收介於1百萬至2千萬美金之間；位處於芝加哥、達拉斯、休士頓、洛杉磯、三藩市、坎薩斯、夏洛特市方圓100哩之內。

該公司的成長讓自身在過去三年一直被列入Crain年度50大成長速度最快之芝加哥企業的名單內，它的營業額比五年前增加了將近三倍，且還在持成長續，今年毛利的同月比增長了62%。它也在今年獲頒芝加哥〈每日先驅報〉的事業卓越獎。目前它已併購了Western Metals、Pac Fast、Lesker、Anasco等公司。

該公司服務超過6千名客戶，銷售的包裝設備和產品包括鋼材網綁服務、纏繞膜、扣件，主要供應到五大湖地區、中部平原、加州、德州、北卡羅來納、墨西哥。它的特色在於擁有先進的網綁設備和扣件用工具的維修設備，服務全美。