



# 惠達特搜全球新聞

惠達編輯部 整理

## 歐盟於2016年2月27日公告撤銷對來自中國的碳鋼螺絲之反傾銷稅

歐盟執委會於2016年2月27日公告撤銷對來自中國的碳鋼螺絲之反傾銷稅，此外從馬來西亞進口的碳鋼螺絲(無論是否來自馬來西亞)，也同樣取消課徵反傾銷稅。公告內提到，有鑒於這些(WTO爭端解決機構的)證據，歐盟執委會認為有必要取消在Regulation (EC) No 91/2009規章內規定課徵的反傾銷稅(該規章於Implementing Regulation (EU) No 924/2012修改內容;於Implementing Regulation (EU) 2015/519內續課)。

公告內明確表示反傾銷稅的撤銷命令，自這個規章公告後隔日生效，在這個日期前被課徵的反傾銷稅不能以此為依據要求補償。這個規章於公告後隔日生效，生效日為2016年2月28日。此決定勢必衝擊台灣扣件出口至歐洲市場，據駐外單位表示，歐盟(義大利)進口商有可能會取消本已向台灣下的螺絲訂單。歐盟規章全文[http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=OJ:JOL\\_2016\\_052\\_R\\_0012&from=EN](http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=OJ:JOL_2016_052_R_0012&from=EN)

另歐盟媒體表示，歐盟此決議也造成歐洲螺絲工廠反彈，現正擬針對中國另起他項螺絲產品控訴傾銷，相信應該很快的就會送件，然屆時才會知道是針對何種產品。

## 強化競爭力 螺絲業者促開放便宜料源

年出口值逾1,400億元的台灣螺絲工業，面臨全球性激烈競爭，鋼界建議，在來料加工再出口的前提下，開放國外便宜料源進口，讓台灣的螺絲廠取得最低成本的盤元，可壯大台灣螺絲產業。沙鋼遠東貿易董事劉廷烈表示，大陸邢台、沙鋼等專業條鋼廠生產的螺絲原料盤元，每公噸報價低於300美元，比國內便宜100美元，但若要進口到台灣來，需要輸入許可證等繁瑣的行政限制。

這種現象，導致國內螺絲廠無法享受到最低價料源，平白耗損競爭力，景氣好的時候還可因應，一旦遇見需求蕭條市況低迷，或大陸低價搶單時，螺絲業壓力將更沉重。劉廷烈指出，政府應有更靈活的做法，例如螺絲廠取得外銷訂單前提下，即可跳脫輸入許可證等限制，專案進口盤元，製成螺絲後再等量出口，將全球最有競爭力的料源為國內螺絲廠使用，才是幫助螺絲產業有效的作法。

一家上市鋼廠主管說，如果真能全面開放，



「我最高興了，更有揮灑空間，但是中鋼就要煩惱了」。中鋼執行副總王錫欽表示，有能力滿足國內用鋼產業的用料需求，「不樂見業界捨中鋼料改用其他料源」，目前下游鋼廠也能自由進口鋼材，中鋼會協助客戶解決問題。



## 美韓FTA生效3週年 台灣螺絲輸美影響較輕微

美國與韓國FTA自2012年3月15日正式生效後，即將屆滿4週年，中經院研究美韓FTA生效第3年與生效前1年的報告指出，台灣部分螺絲產品對美國出口成長，但是在美國的進口市占率卻下降。在韓國對美國市占率上升的產品類別中，稅則編號7318與7415項下的台灣螺絲等產品出口值仍呈現正成長，顯示台灣這兩類螺絲受到美韓FTA降稅影響相對輕微。

中經院觀察降稅期程，美韓FTA稅率在2.5%以上者，均為5-10年期程逐步調降商品，短期內對台灣產品的影響相對有限，台灣業者也有較長時間能夠因應。稅則號7318項下，鋼鐵製螺釘、螺栓、螺帽、車用螺釘、鉚釘及類似製品等，2014年台灣產品在美國所適用的關稅稅率為6.37%，美韓FTA優惠稅率為0.12%，降稅期程在5年以內；美國自韓國進口該項產品，進口金額年增6,258萬美元，市佔率增加1.35%；自台灣進口金額年增8,610萬美元，市佔率減少1.26%。

其變化率與市佔率皆為美韓FTA生效第3年(2014年3月至2015年2月)，與生效前1年(2011年年3月至2012年)的比較。

## 台灣螺絲螺帽2015年外銷額 衰退4.28%

台灣2015年外銷螺絲螺帽數量達到157.31萬公噸，較前年小幅衰退1.38%，累計外銷金額達到40.69億美元，折合新台幣1,376.37億元，也較前年小幅衰退4.28%。

對於去年衰退原因，台灣螺絲公會理事長張土火表示，主要是低碳螺絲的原料成本較高，影響外銷接單，為此將繼續和中鋼協調，希望能夠再適度壓低線材價格，以利下游廠商接單。

螺絲公會指出，去年螺絲外銷市場前10名包括美國、德國、荷蘭、英國、日本、加拿大、義大利、波蘭、瑞典、法國等，其中美國佔整體外銷量的40.15%居冠，其



次為德國佔8.69%。至於上述國家中，除美、英及加拿大3地正成長外，其它地區都是負成長。

張土火說，今年希望中鋼線材價格能比大陸產品優惠一點，且希望中龍產品售價也能比大陸邢台鋼廠的售價低廉一些，以改善下游廠商接單成本結構，提升外銷競爭力。

## 西班牙Grupo CELO併購美國Trident Fasteners Inc

西班牙Grupo CELO併購了美國密西根州Trident Fasteners Inc，目標提供客戶更好服務的全球性企業。CELO在西班牙和中國皆有設廠，另外在匈牙利、波蘭、土耳其和墨西哥都有物流據點，讓它可更靠近客戶。但更進一步打入美國市場對CELO集團也是必要的。這也是為什麼它要併購美國Trident Fasteners的原因。Trident Fasteners Inc 在扣件產業有豐富經驗，且其工廠產能可擴大CELO集團的產品項目。



## 美國MW Industries 公司宣布併購USA Fastener Group公司

高度精密設計的彈簧、特殊扣件、加工零件、精密零件的領先製造商MW Industries公司已宣布併購USA Fastener Group公司(以下略稱UFG公司)。UFG公司是領先業界的扣件製造商，產品包括螺柱、螺帽以及其他加工零件。

UFG公司成立於2002年，位於休士頓市，專注於品質與顧客服務，其種類廣泛的扣件與加工技術獲得肯定。該公司也擁有全面的加工技術，包括CNC車工、銑削、鑽孔、打孔、鋸切、滾絲、熱鍛。此外也提供塗層與電鍍服務，包括PTFE塗層、鋅塗層、鎳電鍍、熱浸鍍鋅、機械鍍鋅等等。

## 加拿大Hi-Tech Fasteners公司併購Wesco Aircraft公司

位於加拿大安大略省密西沙加市的Hi-Tech Fasteners Inc. (以下簡稱HTF公司)已併購了Wesco Aircraft公司位於加拿大的工業扣件事業內容。



除了位於密西沙加市的倉庫之外，併購後將賦予HTF公司機會，透過位於英屬哥倫比亞省的庫存來服務加拿大西部。銷售經理史蒂夫(Steve Hill)表示：「我們要將西沙加市的倉庫擴增三倍，也會善用Wesco公司在溫哥華的市場見度。」

HTF公司是一間獲工廠認證的庫存經銷商，提供多種精密加工扣件、電子五金與機械零件給電子、通訊、醫療、電腦、航太、儀器以及其他高科技與商業等產業。

## 美國Prospect Fastener啟用新電子商務網站



**PROSPECT FASTENER**  
We Distribute Value.

美國Prospect Fastener已經啟用全新電子商務網站讓客戶可以更容易更快速取得他們所需要的服務和產品。品管副總Rich Pratt, Jr. 表示：「讓客戶正確準時取得想要的產品是我們的目標。」營運副總Ryan Pratt 表示：「我們提供一個取得美國製造生產品牌的透明管道。我們革新的方式是要持續讓技術發揮改善作用。我們全新電子商務網站是我們責任的象徵。全新的電子商務網站讓客戶可以直接和有效率地取得更多產品資訊。」

位於伊利諾州的Prospect Fastener是大盤商。由Marie和Rich Pratt, Sr.成立於1982年，是美國知名的擋圈、夾件、銷、相關組裝盒組的批發商。Grainger和Fastenal等公司都與Prospect Fastener合作來維持存貨和拓展自身價值。



## Charles Debbout 獲指派為Falcon Fastening Solutions 銷售經理

Falcon Fastening Solutions, Inc.身為替使用大量扣件和產品零件代工降低成本的專家，非常高興地宣布指派Charles Debbout為銷售經理。Falcon副總Giovanni Cespedes表示：「我們對於Charles能領導我們業務開發感到興奮。他非常了解供應鏈管理也知道如何解決代工每天營運所需面對(尤其是存貨管理)的挑戰。」身為銷售經理，Charles將主動搜尋並把Falcon供應商管理庫存成本節省計畫服務與在美國東南部的營運代工廠商做整合。

## 美國Huron Automatic螺絲歡慶85週年

美國Huron Automatic螺絲今年歡慶成立85週年。1931年Huron Auto-



matic螺絲成立時還是密西根一間小公司。由Keith Brooks夫婦創立。多虧Brooks家族和團隊對追求成長和持續改善的創新努力，該公司挺過了美國經濟大蕭條。這樣的責任感在過去數十年持續激勵該公司改變來滿足全球客戶的需求。



Brooks家族的兒子後來也進入公司領導階層。在1950年代，公司在自身成長和追求更大的據點。在1960至1980年代也是公司追求現代化和創新的階段，在這期間採購了許多包括CNC在內的新機械和技術，藉此達到更好的精密度、公差和使用更多具挑戰性的材料。Brooks家族的第三代現在也進入公司中持續領導Huron Automatic持續擴展和創新。

擁有85年歷史的Huron Automatic目前與扣件批發商、零件製造商和各產業的代工廠商皆有配合。



## 美國扣件批發商協會/青年扣件人士協會替青年扣件後進規劃職涯目標諮詢計畫

這項由美國扣件批發商協會及青年扣件人士協會所共同規劃的計畫將透過參與者與專注在提升受諮詢者個人職涯目標的諮詢師之間一對一的對談來服務扣件業年輕新血的需要。諮詢師與受諮詢者將會依據受諮詢者想要獲得的專業技能以及諮詢師可以提供哪些專業諮詢來進行配對。這項計畫的目標在提供扣件產業年輕後進支援和教育訓練機會，同時替扣件產業培養更多元化的領導人才。有興趣參與的廠商，請連結至<http://www.youngfastenerprofessionals.com/form> 填寫問卷。

## 美國H&S Sales公司併購Nut & Bolt Products公司

扣件經銷事業版圖正逐漸擴大的H&S Sales, Inc公司持續推動其在紐約西部的擴張計畫，日前併購了位於尼加拉瀑布的Nut & Bolt Products, Inc公司。

H&S Sales公司成立於1952，位於水牛城，供應產製服務與MRO扣件給紐約西部的顧客。該公司雇用經驗與專業知識俱足的銷售團隊專注於達成顧客設定的目標，因此營業

額穩定成長。該公司持續在紐約西部投資與創造工作機會。

H&S Sales公司是一家產品齊全的扣件經銷商，為顧客供應全面的標準/公制/按圖紙做的扣件、包裝服務與創新的庫存體制。該公司的母公司是位於俄亥俄州的Great Lakes Fasteners公司。



## 美國扣件經銷商LINC Systems併購同業的Numax公司

位於印地安納州的LINC Systems公司宣布併購紐約Westfield市的扣件經銷商Numax公司，這兩間公司結合後將以LINC Systems的公司名營運，總部仍會在Westfield市。LINC Systems公司服務的客群遍及22州。

LINC Systems公司表示併購後將會為公司的營運結構增加運作效率。2013年，該公司啟用了產品供應部門，供應顧客對MRO與工業級產品的需求。該公司表示併購後會為顧客帶來更多產品陣容與服務的內容。

## 美國EFC International併購Technology Components Southwest



總部位於路易斯安那州的EFC International宣布併購工程扣件批發商Technology Components Southwest (TCS)。此次併購加上之後規劃的併購標的都是EFC區域/全球拓展、市場多樣化和產品服務強化計畫的一部份。

TCS公司在2004年併購了美國西南部和墨西哥邊界(包括maquiladoras)拉帽產品的銷售批發權後組成。從那時起，TCS就加入了許多全球知名大廠所推出的各式策略產品線。

EFC在聖路易斯、芝加哥、亞特蘭大、底特律、安大略 Guelph、墨西哥 Querétaro及中國上海皆有據點。EFC執行長兼總經理Matt Dudenhoefter表示：「TCS在美國西南部的據點和地位擴大了我們在該區的布局，因此可強化我們在地化工程支援和存貨服務客戶的能力。整合後的公司將可加速成長腳步並強化帶給北美地區和世界各地客戶及供應商的價值。」

## 美國黏著劑公司Royal Adhesives併購同業Adhesive Systems公司

Royal Adhesives & Sealants L.L.C. (RAS公司)併購了同樣位於美國的黏著劑製造商 Adhesive Systems Inc.(ASI公司)，ASI公司創立於25年前，提供組裝作業專用的氰基丙烯酸酯，甲基丙烯酸甲酯，環氧樹脂和厭氧型黏著



劑給汽車、航太、醫療設備、軍事、電子、通用工業等等產業。



RAS公司是全球高性能黏著劑與密封膠研發製造商，供應給航太、國防、建築、特殊包裝、汽車與工業市場。該公司在1月4日的新聞稿中證實已完成併購，並強調ASI公司的創辦人—董事長艾德(Ed Koziol)與副董蓋瑞(Gary Johnson)—將在RAS公司旗下持續經營事業。

## 恆耀利多 未來發展更上層樓

法人指出，恆耀主力產品為汽車扣件，屬於高端品項，強大的技術水平是重要後盾，近年經營層努力在大陸、歐洲與東南亞進行產銷布局有成，分散市場等同分散風險，為恆耀創造最大利益。中鋼表示，恆耀海外布局比三星積極，業績表現凸出並不意外，近期恆耀再進取風力發電扣件，都是屬於高附加價值的品項。尤其大陸去年第四季獎勵推廣1,600 CC以下的小型汽車，恆耀成功進取大陸市場，這塊商機被視為相當肥沃，恆耀將大進補。



## 晉億實業獲 6,855萬鐵路扣件採購合同

晉億實業(601002)於1月27日盤後公告稱，公司近日接到懷邵衡鐵路有限責任公司《中標通知書》，在新建懷邵衡鐵路工程管甲供物資採購招標中，公司被

確定為中標人，中標金額為6854.81萬元人民幣。晉億實業表示，公司將在以上公司規定日期與其洽談合同相關事宜並簽訂購銷合同。具體內容等簽訂合同後另行公告。

另一方面，甫公佈取得高鐵扣件訂單，晉億實業(601002)1月28日隨即披露，預計2015年年度經營業績將出現虧損，實現歸屬於上市公司股東的淨利潤虧損1,500萬元人民幣左右。上年同期公司淨利潤為1.37億元。

晉億實業稱，本期業績預虧的主要原因是，因宏觀經濟增速放緩、鋼鐵材料價格持續下跌，致公司計提減值增加；此外，因市場需求疲軟，致高鐵扣件銷售大幅減少。

## 俄亥俄州扣件製造商被美國職安健康署認定其讓員工暴露於機械操作危險處以12.1萬美元罰鍰

超過30名員工在Telefast Industries Inc.位於Berea廠房生產

螺帽螺栓時處於造成截肢或其他潛在危險中。聯邦檢查員發現該公司未妥善配置監督員並落實建議保安程序來避免操作員接觸到運作中的機械零件。

美國勞工部職安健康署(OHSA)1月21日表示Telefast違反4項(2項嚴重及2項接近嚴重)保安規定。主管機關遂處以12.1萬美元罰鍰。

OHSA克里夫蘭區主任Howard Eberts表示：「我無法想像在不知道機械不宜操作時，直接伸手進去機械內部處理阻塞物或固定零件。而這些員工卻直接伸進去。很多因此受到嚴重傷害。雇主應當保障員工工作安全才對。」

調查員也發現Telefast也未提供員工維護高伏特電氣設備時所需的安全護具，且起重機也沒有依要求檢查。

## 荷蘭內德史羅夫發表扣件用鎖緊力計算行動App



此App是為了內德史羅夫員工和客戶所開發創造出來的。可協助扣件用戶透過扣件扭力、夾緊負荷、摩擦力和性能等級之間的關係找出或檢查螺紋鎖固接合的過程是否妥當。這項App也可使用於具彈性或塑膠區鎖緊應用的相關數據計算。這項新服務計畫是由內德史羅夫技術中心、資訊部門和行銷部門所共同合作研發。

## 美國KLX Inc.將重新買回價值高達1億美元的普通股

美國航太扣件批發商暨相關消費產品加值服務提供商及油氣產業用服務暨產品供應商宣布，將在先前董事會同意的2.5億美元股票贖回基金中提撥高達1億美元的金額重新買回公司普通股。



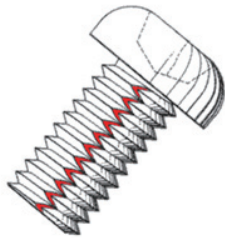
KLX主席和執行長Amin Khoury表示：「因為我們正在評估集團航太事業接下來可能的併購機會，我們相信我們的股票最近呈現一個令人不得不注意的投資機會。因此我們的董事會已經同意在現有2.5億美元的買回計畫下提撥高達1億美元的金額來買回公司普通股。買賣會以符合相關證券交易法規的狀況下公開或私底下的方式進行。股票買回計畫沒有強制要求KLX要買回多少普通股且可以在KLX的斟酌下於任何時間暫停。我們相信強大自由現金流和資產負債彈性可以成為股票買回計畫和可創造價值併購的支持後盾。」



## 日本松本產業株式會社為巴西超小型衛星供應小螺絲

2015年8月日本將無人補給機「鶴」打入太空，向國際太空站供應物資，「鶴」裝載的巴西超小型衛星上的防鬆脫小螺絲就是由松本產業株式會社供應的。該小螺絲屬於M3埋頭螺絲，擁有防鬆脫的特殊螺紋「Noji Lock」，它不需要添加塗層就能達到防鬆脫的效果，因此獲得採用。該公司擅長製造微小螺絲，除了醫療產業之外也進攻宇宙機械產業。

「Noji Lock」特點包括：1. 高密著性：螺紋部位有五種形狀。這五種形狀的設計都是將部分的螺紋變形，在螺紋側面留下突起部位，如此一來有效直徑就會比未變形的部位更長，與母螺紋實現高密著性。2. 防鬆脫：若在螺紋緊固後施加軸力，螺紋側面的突起部位就會使母螺紋的側面發生變形並咬入母螺紋，同時能抵抗鬆脫方向上的扭力。3. 可重複使用。



## 日本Yamanaka模具公司專攻高附加價值

Yamanaka Eng Co., Ltd.公司是一間創立於1961年的模具製造商，以伸線模具起家，現在以汽車零部件為重心生產冷鍛造用的模具。該公司不只製造與販售，還擁有工法開發、試作與品質保證的優勢，透過採用CAE(塑性加工模擬)分析軟體以及最新導入的設備，追求高附加價值的模具。

至於螺絲專用模具，在模具的成本方面，雖然製模費用高，但營業部長表示：「我們讓每個模具的成本最小化。我們有自信製作出絕佳的模具，能透過我們的模具來幫助用戶挑戰製作高附加價值的產品。由於我們的產品取決於客戶的要求，所以我們會派技術團隊到生產現場檢測，或使用CAE軟體來分析，此後也會很彈性提案來製作用戶追求的產品。」



## 瑞士Bossard丹麥分部喬遷至新技術物流中心

過去幾年為了擴張集團基礎設施，Bossard做了很多大型投資，而在年初丹麥分部遷至哥本哈根附近Hvidovre的新技術和物流中心就符合這策略。新中心將扮演開發波羅的海區域市場的重要角色：從Hvidovre我們可以有效率地供應產品服務給丹麥、瑞典、挪威、波羅的海國家和東歐的客戶。

在這個新技術中心旁邊配有先進的產品開發測試實驗室，以滿足客戶挑剔的要求。Bossard丹麥分部的產品服務主要以服務電子和機械工程產業客戶為主。位於Hvidovre的複合式大樓辦公室面積超過 2,300平方公尺，倉儲面積將近7,000平方公尺。擴大的挑高倉儲可儲存量達4,500噸。

除此，Bossard更於近幾年透過併購案已經在航太產業打出專業名號，其中包括2015年併購了美國Aero-Space Southwest, Inc.目前是其在美國子公司的Aero-Space Southwest在相關需求上非常活躍，也已正式取得產業認證。Bossard的整體策略方向一部份是要擴大在這領域的基礎。為達到這目標的重要一步是在瑞士正式取得AS9120航太認證。此認證代表Bossard的產品服務達到標準要求品質，且產品出貨後可以進行追溯。航太產業的客戶因此得以獲得高質的產品服務。在有重要航太產業的法國，Bossard同樣也在申請認證也開始進行必要程序。在加拿大的情況也是。

## 美國Plas-Tech塗層公司推出相容於SPC11的塗佈工序並獲扣件塗佈認證

為因應相容於SPC11的杜邦(DuPont)鐵氟龍扣件塗層，Plas-Tech Coatings公司新研發出同樣相容於SPC11的塗佈工序，且被美國塗佈經銷商Intech Services公司納入認證的扣件塗佈商名單中。此新工序符合或超越了以下要求：

- 在ASTM B117規格標準下通過一千小時鹽霧測試
- 通過交叉附着力測試，確保基底附著妥當
- 通過MEK摩擦測試，確保塗層固化乾燥妥當
- 通過外觀檢測