

惠達特搜全球新聞

惠達編輯部 整理

★精湛光學 首創設備租購業務

精湛光學公司將推動旗下產品緊固件篩選機及成型機的「租購」業務，這是創舉，也令業界震撼；精湛董事長吳俊男帶領的團隊，其行銷策略總能引起業界的關注。吳俊男表示，目前全球景氣不明，客戶要「純租賃」或「租購」都行，目的就是幫助小型代工廠，有能力更換最先進的設備，以提升品質、增強競爭力，對抗不景氣。精湛光學是台灣緊固件篩選機最大生產廠商，產品行銷全球30餘國，客戶涵蓋全球緊固件大廠，連在號稱精密之都的德國也大受歡迎。



★〈官田鋼擴建說明會〉民眾拒絕鍍鋅廠，要求撤酸洗設備

官田鋼鐵公司四、五年前原計畫在官田擴建酸洗鍍鋅廠，引發當地居民強烈反彈，憂心影響農作物；業者現決定取消鍍鋅廠，改以螺絲等金屬加工替代，並在南廊里舉行環境影響差異分析說明會，不惜以「人頭保證，絕無酸洗」。不過，居民仍堅持先撤走廠內的酸洗設備，再送環評委員會，否則將發動激烈抗爭。

官田鋼負責人汪振澤表示，官田鋼鐵為上市公司，又有相關環保法規限制，工業區即使要立一根電線桿都要向環保局申請，不可能暗地進行酸洗，且酸洗設備根本還未開封、也未安裝，會應里民要求移走。

★美國PennEngineering與德國 Ejot® GmbH & Co. KG簽訂塑料用PT®及DELTA PT®螺絲授權合約



美國賓州丹博羅市PennEngineering公司已經與德國巴特拉斯費市EJOT® GmbH & Co. KG (工業扣件部門)簽訂EJOT®塑料用PT®和Delta PT®螺絲授權協議。該協議允許PennEngineering可以使用EJOT®在PT®和Delta PT®螺絲製造銷售的技術資訊、專利權和商標。

PT®螺絲特色是具備能以最小應力提供更高的螺紋啮合度的高螺紋和嵌壁式螺紋根部。Delta PT®螺絲以較強接合度的設計和安裝時最理想的原料流動來達到最佳的效能。比起塑料用標準螺絲，他們進一步達到了較高的性能、更好的夾緊負載力和更長的接合壽命。兩種螺絲系列都非常適合使用於熱塑應用領域。

★三星 / 穎明獲航太扣件試產訂單

三星及穎明2家公司皆已取得試產訂單，未來將生產用於航空器結構組件及內裝產品之扣件。台灣扣件產業出口主力多以建築、電器、電子、機械等傳統產品為主，未來應逐漸轉型為生產高價值之特殊扣件，以追求更高之附加價值，目前全球航太廠如波音及奇異公司為降低成本，已逐漸將扣件生產移至亞太地區，換句話說，正是發展航太扣件的良好時機。

台灣經濟部工業局表示，台灣扣件產業雖已成功切入航太領域，但材料自主供應能力、品質系統及特殊製程認證方面仍待提升，工業局未來擬持續結合國內檢測與品保輔導能量，加速輔導扣件業者建立航太品質系統與特殊製程認證，並進行關鍵技術移轉及國際市場拓展，協助國內扣件產業打入全球航太市場。





★亞洲工業用扣件市場價值將在2020年達到441.2億美金

由於消費者的可支配收入增加，汽車需求將會成長，可望在未來的五年內帶動工業用扣件的需求。2013年中國在亞洲扣件市場位居榜首，由於該國國內製造業基礎快速擴張，中國如此的態勢可望在此次的預測區間中保持下去。印度由於汽車產量增加，可望在此次的預測區間中出現最快速的成長。此外，「新興國家基礎建設2011年中國國務院政策」為中國航太產業推動飛機零件產量的增長，這將刺激市場成長。中國某些地區(包括上海、成都、西安、江西、瀋陽)的製造商數目增加，可望促進工業用扣件市場的成長，但替代品(例如PU黏著劑)市占率的升高將可能抑制工業用扣件在汽車與建築業的成長。

建築產業下的亞洲工業扣件市場需求在2013年佔總營業額的10%以下，但由於中國、印度、日本政府增加對基礎設施發展的支出，亞洲工業扣件市場的需求可望出

現最快速的成長力道。中國民用航空局在十二五規劃中建設了56座新機場並擴建了16座機場，總投資額658億美金，因此刺激國內建築業成長，這接下來可望刺激工業用扣件市場成長。

中國在2013年是最大的工業用扣件市場，佔總營業額的40%以上。中國汽車產量增加的關鍵因素是基礎建設的改善與可支配收入的增加帶來了中國國內需求上升，這可望推動工業用扣件市場成長。日本由於國內工業扣件製造商的高滲透率以及他們與OEM/MRO業者的策略夥伴關係，也可望出現成長。由於日本、印度、中國有非常多業者，所以亞洲工業用扣件市場高度零散。此市場最關鍵的成功要素將會是產品創新以及與用戶組成策略聯盟。新的產品創新與先進的加工技術可望開啟新市場商機。

★美國Spirol系統分析師獲選青年扣件協會頒發扣件產業30歲以下30大傑出扣件人才獎

美國SPIROL最近宣布其系統分析師Joseph Pearce獲美國青年扣件協會和美國扣件產業聯盟頒發「2015年扣件產業30歲以下30大傑出扣件人才獎」。該獎項專門頒發給30歲以下對自身公司和扣件產業有顯著貢獻影響的30名專業人士。

產品銷售經理Christopher Jeznach(他也是2014年度該獎得主)提名Pearce角逐該獎項。他說：「Joseph Pearce是Spirol的關鍵資產，幫助我們提升電腦資訊部門。在許多企劃案中，Joe每次都能超越大家的期待。他相當睿智、專業，也能夠把業務的需求落實在電腦資訊系統中。」「銷售機會管理很重要，現有管理方式也需要改變。Joe的加入創造一個對用戶友善、有效但不至於太過複雜的系統來改善相關流程。新系統讓全球銷售管理團隊可以更容易訓練其銷售人員，使其具備更高效率並在銷售預測中做出明顯改善效果。」



★美國TriMas併購Parker Hannifin航太工廠

全球精密工業零配件和應用產品製造商TriMas Corporation宣布已經併購Parker Hannifin位於亞利桑那州托利森廠房的所有資產和人員，該工廠專門生產航太產業用複合機械零部件。併購已於2015年11月2日完成，該工廠也正式併入TriMas旗下公司TriMas航太集團。

根據此併購案內容，Martinic工程(TriMas航太旗下部門)以及托利森廠房將依據與Parker Hannifin旗下流體系統部門簽訂的長期協議，繼續為其提供產品的車修和組裝。從這個併購案的當前運行速度(run-rate)來看，預計每年可以創造約1,200萬至1,500萬美元的額外營收。

TriMas航太總經理Tom Aepelbacher表示：「我們非常興奮可以有這家世界級製造廠的加入，他們有非常專業且有豐富經驗的人員來加入現有的航太團隊。此次併購顯示我們致力在拓展航太業務並可顯著地與Martinic工程相輔相成。雙方的結合將強化現有客戶關係，提供成長能力並擴大製造能力和產品項目。」





★全美最大螺絲經銷商：美國工業已處於衰退狀態

美國部份產業早已陷入衰退？彭博社報導，標準普爾五百貿易公司暨經銷商指數(包括Fastenal、WW Grainger Inc.以及United Rentals Inc.)2015年迄今下跌18%，全年度恐將創下1996年以來次差紀錄。Fastenal財務長Daniel Florness於10月13日第3季財報電話會議上斬釘截鐵地表示，沒有人比Fastenal更了解產業現況，美國工業真的已經處於衰退狀態。Fastenal 是美國最大螺絲經銷商。



根據美國鐵路供應協會(RSI)的統計，2015年第3季美國軌道車訂單狂減83%，至少創27年來最大減幅。凱雷投資集團(Carlyle Group LP)共同創辦人David Rubenstein於10月9日接受彭博電視台專訪時表示，二次世界大戰以來美國經濟大約每隔7年就會陷入衰退，因此未來1-3年內應該就會歷史重演。

供應管理協會(ISM)於11月2日公布，2015年10月美國製造業採購經理人指數(PMI)自9月的50.2降至50.1，創2013年5月(50.1)以來新低。ISM 調查顯示，金屬製品業名列客戶庫存過高名單。

全球工業龍頭巴斯夫(BASF SE)執行長Kurt Bock於10月27日也指出，巴西等主要市場正深陷經濟衰退當中，中國等市場也面臨成長率下滑的考驗。

★美國G.L. Huyett公司併購 Precision Specialties LLC.

G.L. Huyett是無螺紋扣件與黃油嘴的主要製造/經銷/進口商(以下略稱GL)，2015年10月19日，該公司宣布已併購了位於美國田納西州的Precision Specialties, LLC.公司(以下略稱PSL)。PSL公司是一間私營的扣件經銷商。GL公司最高執行長Tim O' Keefe解釋道：「此次併購可透過加入更廣的客層，輔助GL公司的事業增長策略。此客層涵蓋OEM、增量的產品陣容與供應商、以及更大量的人才合作機會。」



自1981年起，PSL公司一直經銷種類廣泛的工業用與特殊扣件，供應給全美的汽車、電動產品、工業產品與安全產業。除了自有品牌的彈簧墊片、波形墊圈與貝氏墊圈之外，該公司也經銷AVK®牌的螺紋鑲嵌件、螺柱、工具，以及Oetiker®牌的安裝夾、扣環、固定帶、快速接合件與工具。

★美國MW Industries, Inc.宣布併購Servometer & BellowsTech

美國高精密彈簧、專業扣件、車修部件和其他精密零部件領導供應商宣布併購精密波紋管和電子成型零部件製造商Servometer及BellowsTech。兩家公司持續開發出創新技術提供各市場關鍵應用服務。

位於紐澤西Cedar Grove的Servometer設計生產高品質微型波紋管、彈性管接件、電子接頭和波紋管組裝件。位於佛州Ormond Beach的BellowsTech銷售一系列高端模型焊接波紋管和組裝件，包括各種合金材料和規格。兩家公司的產品技術不論在尺寸、適用度、壓力和溫度耐受度上皆相輔相成。

MW Industries 執行長Bill Marcum表示：「我們相信Servometer和BellowsTech可以幫助進一步開發拓展我們現有的市場，包括航太、半導體、醫療、能源和其他工業市場。」



★KLX航太無限期暫緩於瑞士新設子公司的計畫

美國航太用扣件、精密部件、電子零部件、工具、軸承等工業用產品供應商KLX航太11月4日宣布將無限期暫緩原本預計在2016年初在瑞士設立子公司KLX Aerospace Solutions International GmbH的計畫。集團副總裁總經理John A. Cuomo表示：「由於法令改變，設立新公司的計畫目前已經不需要，因此該計畫將被無限期暫緩。」先前所發佈的新聞稿所說將成立KLX International的消息已經公告失效。公司營運將維持原樣，對客戶和供應商皆不會產生影響。





★台灣嚴格審查扣件出口，以杜不肖份子違規轉運行為

社團法人台灣區螺絲貿易協會函示全體會員，自2014年7月21日起，國貿局已要求廠商申請輸往歐盟之螺絲螺帽原產地證明書均採取嚴格審查的新措施，另自2015年10月5日起，廠商申請輸往歐盟之螺絲螺帽原產地證明書除依據「原產地證明書及加工證明書管理辦法」辦理外，國貿局並制定有關輸往歐盟螺絲類貨品產證簽發注意事項，以降低歐盟各會員國海關對我螺絲類貨品產證之質疑。相關細節請洽螺絲貿易協會秘書處。

★墨西哥免除中國大陸產製之鋼鐵螺絲帽反傾銷措施

墨國經濟部前於2010年8月2日公告本案調查判定有傾銷事實且造成墨國相關產業損害，對來自中國大陸產製鋼鐵螺絲帽(墨國稅則號列7318.16.03及7318.16.04)課徵64%反傾銷稅。嗣於2010年11月4日公告修正僅對以下規格之鋼鐵螺絲帽課徵64%反傾銷稅：碳鋼度1008至1045，硬度2、5、8及2H，六角或四角形，內直徑小於或等於1.5吋且具螺紋，上、下部均為平面，無論是否有金屬塗層。

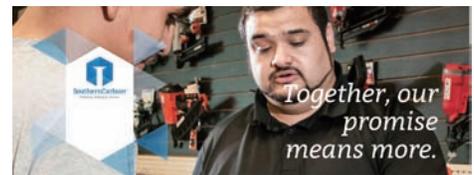
經濟部國際貿易局報導，2014年11月4日墨國聯邦政府公報公告，本案若無國內廠商提出異議，則將於2015年8月3日自動免除該項反傾銷稅。

2015年6月9日墨國Protsa公司向墨國經濟部提出複查要求。同年7月21日墨國經濟部公告對中國大陸產製之鋼鐵螺絲帽進行落日複查。墨國經濟部於11月4日公告，判定自2015年8月4日免除該項產品64%之反傾銷稅措施。本公告自公告次日(2015年11月5日)生效。



★美國Southern Fastening Systems及Carlson Systems & Kentec整合成立SouthernCarlson公司

這家新公司SouthernCarlson是由美國專業工具暨扣件批發商協會(STAFDA)會員Carlson Systems & Kentec和Southern Fastening Systems & Duo-Fast Carolinas所整併創設而成，整併後將可提供絕佳的緊固件和包裝業務服務。位於內布拉斯加州奧瑪哈士的協會資深會員Carlson Systems在供應美西和美國中西部市場相關扣件、緊固工具和包裝及包裝機械上已有將近70年的經驗。另外位於阿拉巴馬州Muscle Shoals的Southern Fastening Systems在美國南部和東南部的類似產品供應上也有30年經驗。Kentec則是在美國東南部和中大西洋市場經營超過50年。這幾家公司整併變成單一家公司後創造更大的規模並讓新公司可以持續以有競爭力的價位提供客戶所需要的最佳產品。



★鋼鐵績優生 春雨獲利倍增

春雨(2012)成功轉型，並獲得日本JIS國家認證，面對用鋼市場景況低迷，營業收入雖降低，獲利卻倍增，營運績效大幅躍進。法人分析說，全球鋼市供過於求，春雨有效提升產品附加價值，擺脫削價競爭陰霾，成為鋼鐵類股中少數獲利優於去年的個股，11月13日收盤14.1元，漲0.1元。

總經理李明晃表示，春雨已經從製造業轉型為製造服務業，並以異業結盟方式，加強國際供應鏈服務，外銷市場大有斬獲，尤其獲得日本JIS官方認證後，銷日螺絲扣件快速成長，而且毛利率提升不少。

李明晃表示，對外透過一次到位的包裹式服務，增加營運實力，讓客戶有深刻的感受，提供國際供應鏈的

利基，客戶有感、信賴感提升。除了國家級JIS認證外，並得到廣東省知名商標，以及中國國家級實驗室認證，大陸50層以上高樓有32棟，其中22棟的建築螺絲由春雨供應；中國大陸100層以上大樓三棟，位於深圳與北京的二棟是春雨客戶，未來將再努力生根。



法人表示，台灣是世界螺絲第三大供應國，預估2023年全球螺絲扣件產值將驟增60%，達1,200億美元，主力螺絲廠春雨轉型成功，配合全球螺絲需求逐年遞增，長期榮景可期。



★日本岩井製作所 主攻精密螺絲多角 化經營

金屬零件車削加工組裝

公司岩井製作所最擅長的产品就是精密螺絲，主要供應給醫療與精密機械產業，除此之外也將觸角伸及到一般產業的需求，走多角化戰略路線。該公司創業之初是以治具與固定用的卡盤(Chuck)為主力產品，隔年與汽車大廠接單交易後開始急速成長擴大了規模。其中到了1986年發生了變革，汽車零件的訂單量流失，因此公司轉型打出「不管什麼樣的精密加工零件都能做」的路線拉回業績，如今以零件製造商的身分在醫療、包裝機、車床、精密機械方面的事業綻放異彩。最近該公司嘗試生產裝潢零件。不只將產品銷往企業，也計畫長期賣給一般消費大眾。



★歐盟鋼鐵產業在歐盟鋼鐵高峰會呼籲採 取全面性的貿易保護策略

EUROFER
The European Steel Association

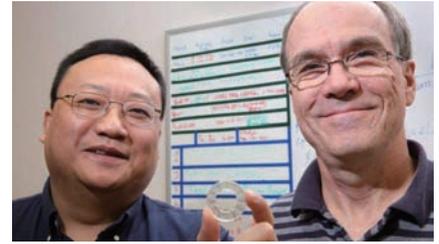
由於中國鋼鐵大量傾銷導致歐盟當地失業率攀高，歐洲鋼鐵產業呼籲

歐盟首長應即刻會面討論可能的因應對策。歐洲鋼鐵聯盟在一封致歐盟並由歐洲鋼廠(包括ArcelorMittal、Tata Steel、ThyssenKrupp Steel、SSAB、voestalpine、Riva、Celsa和Salzgitter AG)主管署名的共同信中表示：「為避免即將對歐盟鋼鐵產業產生不可修補的損害，政策制定者需要立刻採取行動，並運用完整的貿易保護工具，包括加速措施的實施。」尤其是來自中國和其他像是白俄羅斯的低價進口品都在大舉入侵歐盟市場，打擊本土鋼業並造成上千個工作損失。加上產能過剩，超過歐盟總體鋼品需求的兩倍，中國傾銷的數量非常驚人。自2008年起，鋼品產業共損失至少85,000個工作機會，約是其勞動人口的20%以上。

歐洲鋼鐵聯盟主席Robrecht Himpe 強調：「歐洲需要快速現代化其貿易保護措施。目前，從提出訴願到最後定案實施稅率的過程約需耗費一年半的時間。這太慢了。我們的貿易夥伴都可以更快更有效率地佈署貿易保護工具。歐盟在評估中國是否為市場經濟，且是否達到相關標準上也不應背棄其經濟、社會和環境原則。在任何案例中，歐盟應該進行完整的衝擊評估並在想法付諸實行前要跟主要貿易夥伴進行協調。」Himpe補充說明表示：「強健和創新的鋼鐵產業是歐盟達成繁榮、永續、有效資源運用和低碳的歐洲經濟目標的關鍵。為了實現這個目標，歐洲鋼鐵產業必須趕快有一個能與全球競爭對手競爭的平台並規劃歐洲的長期願景。這是產生投資所需營收的關鍵前提。」

★創新墊片可準確測量螺栓夾持力

此創新發明可使多個使用到螺栓夾持力的產業受惠，包括建築、汽車組裝、核能、航



太產業。Gang Wang博士是機械與航太工程助理教授，他正與David Hissam博士(任職於美國航太總署馬歇爾太空飛行中心)測試此新式墊片。

螺栓的夾持力，又稱為預加荷載，是螺栓在緊固作業中拉伸時產生的力道。套用預加荷載時最常採用的兩種方式，就是扭矩控制和轉向控制。兩種方式施加預加荷載都只是接近真實狀況的大約值，因為摩擦力會大大影響工具讀取到的數值。

Gang Wang博士與Hissam博士兩人研發的墊片採用與手持裝置相連接的壓電纖維，該手持裝置藉由讀取纖維上的輸出電量來記錄預加荷載。壓電材料在遭受機械壓力時可產生電壓。Gang Wang博士解釋：「執行緊固作業時，它就會直接顯示墊片承受多少力道，這力道也直接代表螺栓的預加荷載。我們就能將精準度從正負35%下拉到5~10%。」Gang Wang博士表示：「我們追求的兩大重點是精準度與降低成本。我們實驗的目的是要確保技師每次緊固螺栓時都能達到他想要的指定數值。」

★美國Eurolink新增獨家產品品項

美國Eurolink已經成為全球首家有提供全品項DIN 961細牙全



螺紋A2不銹鋼六角頭蓋螺絲的批發商。可提供規格為線徑M8-1.0、M10-1.25、M12-1.5、M16-1.5，長度6mm至100mm，並使用A2不銹鋼製造。

Eurolink是美國公制扣件優質批發商，專門提供相當特殊且符合DIN和ISO認證標準的公制扣件給客戶。作為美國特殊公制扣件的領導採購來源，Eurolink提供100,000以上來自德國、義大利、瑞士、波蘭、西班牙、法國和英國的高品質C級部件。成立於2000年，Eurolink銷售產品給遍布在美國、加拿大、墨西哥和中美洲各地的產業供應批發商。



★福特菲律賓生產基地將轉至泰



泰國工業部長安察卡女士表示，福特(FORD)集團東盟地區新任總裁邁克曼日前透露，福特集團將把位於菲律賓的生產基地轉移至泰國，把泰國作為向全世界出口汽車的戰略生產基地。安察卡表示，邁克曼總裁透露福特集團計畫2016年的汽車生產數量目標為30萬輛，高於今年15萬輛總產量目標，今年的生產目標中有12萬輛用於出口，3萬輛用於國內銷售。以適應東盟經濟共同體(AEC)建成的好形勢，估計東盟地區對汽車的需求會持續增長，而泰國生產基地將以出口為主。

★美國Field扣件獲頒2015最佳中小企業工作環境第8名殊榮



根據財富雜誌公布2015年最佳中小企業工作環境排名，Field扣件獲Great Place to Work[®]機構評選為美國最佳中小企業

工作環境中第8位。這是Field扣件首次獲頒該獎項。細分為小型企業(員工數25-250名)和中型企業(員工數251-999名)類別的獎項，在過去11年來已經挑選出眾多具備傑出工作環境文化的企業。

在數百家競爭廠商中，Field經歷了相當嚴格的挑選過程(其中包括員工調查及關於企業福利和公司政策的深度問卷)。Great Place to Work[®]使用最佳工作環境應該有的五大要件(包括信用度、尊重度、公平度、自信和同事友愛方面)來評估每一個申請案件。Field總經理Jim Derry表示：「該獎項對我們團隊在創造獨特有效率的企業文化上提供額外的認可。參與這個過程也提供有效的回饋和視野來幫助改善我們組織的許多層面。」



★美國Alcoa Fastening Systems & Rings歡慶30週年並宣布即將完成價值250萬美元機械購置計畫

前身為Huck Fasteners，被Alcoa集團買下後於2002年更名為Alcoa Fastening Systems。2014年再度被噴射引擎零件製造商Firth Rixson併購後更名為Alcoa Fastening Systems & Rings (AFSR)。新機械購置計畫預計在2016年第一季前完成，完成後將可強化該公司在汽車、建築和工程領域的地位。

營運經理Jonathan Craven表示：「我們的目標一直以來就是提供世界級緊固方案、實現在對抗腐蝕表現上的要求，並提供各市場所用之複合結構的關鍵和多款材料的緊固需求。這些客戶的需要和要求，都將從我們受過高度訓練的人員中得到滿足。這是我每天所見，也是這30年來我們持續保持抱負並充滿各種潛在好點子的原因。」

★德國聯邦鐵路公司欲從中國採購零部件



據路透社報導，德國聯邦鐵路公司(Deutsche Bahn，以下簡稱德鐵)日前宣佈，將在中國上海設立一個採購辦事處，以將其國際供應商網絡擴大至中國。此舉將加大德鐵現有供應商—阿爾斯通、西門子與龐巴迪所面臨的競爭壓力。德鐵每年的設施升級預算高達100億歐元，其中很大一部分被現有這三家供應商瓜分。德鐵採購總監Uwe Guenther表示：「我們正從全球尋找供應商。我們預計到2017年，中國企業將能夠參與車輪或輪組採購合同的競標。」但他補充稱：「列車採購可能是一個比較遙遠的選擇，對於中國企業來說是一個苛刻的挑戰。」

歐洲與美國的列車製造商正面臨來自中國中車的日漸激烈的競爭。巴克萊資本貨物分析師在一份報告中表示：「我們相信德鐵最初將專注於從中國採購零部件而非系統。不過，這將迫使現有的供應商提高效率。」

★美國ND Industries發表全新Stay-Put[®]墊片

美國ND Industries發表全新一款名為「Stay-Put[®]」的墊片，可以增加組裝過程中的效率。此款墊片的設計初衷是要用來在最後組裝前先行支撐定位扣件和多種零部件。



與塑膠阻擋墊片不同，StayPut墊片是金屬製，可以完成適當的負重分配。該墊片在接觸螺紋扣件時能同時提供優異的墊片阻擋效果，但卻使用較低的安裝力道。附著於墊片內圈，觸感乾燥且具彈性的聚合物，每120度間隔距離就有一片。這種設計幫助將扣件定位在墊片的中心點並確保穩固的支撐度。在正常狀態下，StayPut墊片可以在無明顯阻擋力喪失下被裝上卸下至少5次。在作業點高於頭部或難以觸及之地時也不需要手動撐著墊片來定位。如此一來，扣件可以在最後鎖緊前完成預先組裝和定位。



★日本上櫃扣件大廠JPF的赤字幅度縮小

日本JPF(Japan Power Fastening)公司截至目前為止，其建築用螺絲的銷售以及旗下中國子公司的汽車扣件銷售都陷入苦戰。日幣貶值導致向國外採購材料的收益惡化，最終導致赤字，2016年該公司上升的成本將轉嫁到販賣價格上，最終可將赤字幅度縮小。該公司住宅用五金產品的生產已自2015年中起從中國子公司移轉回到日本，因此該公司在中國的產量將縮減一半。

★日本上櫃緊固工具與組立機製造商 Estic公司增加國內訂單以補足外銷

Estic Corp.公司生產螺帽起子與組立機械。由於該公司在中國與泰國的車用扣件緊固裝置銷量不佳，因此將透過增加國內訂單量來做為補足。雖然新進的訂單會使得製造成本增加，但該公司將擴大銷售利潤率高的工具來實質增加收益。該公司在大阪的新工廠將在2016年2月啟動，自動車產線專用的扣件緊固裝置之產量將增加五成。

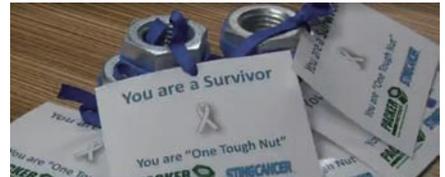
★美國新英格蘭扣件批發商協會公布 2015獎學金獲選得主

新英格蘭扣件批發商協會已經公布2015年協會獎學金得主。該獎學金是由年度獎學金盃高爾夫球賽所贊助。得主為 Jessica Bielefield (Smith Associates公司)、Kaitlyn Amoresano (Kanebridge Corp公司)、Tessa Cote (Northeast Fasteners Inc公司)、Jesse M Gruhl (Metric & Multistandard公司)。



★美國 Packer Fastener公司的「生命小鬥士」企劃激勵癌患對抗病魔

先前媒體報導 Packer Fastener 在公司外設置了全世界最大的螺帽，最近該公司



司與Sting Cancer組織合作推動「生命小鬥士」企劃。Sting Cancer是活躍於美國各大高中的癌患支援組織，透過「生命小鬥士」企劃，Packer Fastener公司將縮小版的巨型螺帽捐贈給抗癌學生，將堅硬難破的螺帽轉化成對抗癌症的象徵。這些螺帽將捐贈給當地腫瘤病房的病患。Sting Cancer創辦人兼腦癌倖存者Nick Nesvacil先生表示：「這些螺帽雖然無法終結癌症，卻能給病患希望，讓他們知道背後還有其他人陪伴身旁。」第一支螺帽將送給患有急性骨髓性白血病的八年級學生巴比，他說：「我覺得它的意義很大。它對患病的孩子們來說會是很特別的禮物。」

★大成鋼子公司4,800萬美元聯貸案完成簽約

彰化銀行統籌主辦大成鋼(2027)集團旗下子公司大成維京控股有限公司4,800萬美元聯貸案，已成功完成募集，並於11月25日在大成鋼集團台南營運總部舉行聯貸簽約儀式，由彰化銀行董事長張明道代表銀行團與大成不銹鋼工業董事長謝麗雲、集團總裁謝榮坤簽訂聯貸合約。彰銀表示，本次聯貸案資金用途係提供大成維京控股償還既有金融機構借款暨充實中期營運週轉金之所需。

大成鋼集團營運策略係以「台灣運籌、全球採購、全球銷售」為核心，在集團銷售通路及營業品項持續擴增之下，集團2014年合併年營收已逾新臺幣500億元規模。彰銀指出，本聯貸案獲銀行團超額認購達130%，顯見大成鋼集團經營績效獲得金融機構一致的支持與肯定。大成鋼表示，目前集團營收約八成來自網路銷售平台，未來隨著全球通路市場之開拓及銷售品項擴增，均將有助於提升集團未來營運成長動能。



★美國JohnDow Industries公司推出扣件快速選購企劃

JohnDow Dynamic是JohnDow Industries公司旗下的一個品牌，供應汽車扣件與五金，該品牌正推出2016年新發的扣件快速選購企劃。透過快速選購企劃，每一盒扣件都同價且同尺寸(2" x 2" x 4")，如此可讓扣件編排整齊並避免遺失。此外，扣件的每一包的打包件數易於管控。此企劃的優點包括：不會混淆庫存貨、價格不易混淆、不會過度存貨、免除使用笨重的零件箱、減少庫存。此企劃提供超過100種不同尺寸的美制與公制扣件，包括六角螺栓、平墊片、鎖緊墊片、開尾鎖、螺帽。

