

NEDSCHROEF

Nedschroef工廠取得 航太認證

Nedschroef的六家工廠。以及 Nedschroef航太扣件已經通過EN 9100:2008航太品質認證。目前已經通過認證可以生產供應航太部件的工廠包括德國5家、丹麥1家和中國1家。

Würth集團成立現代數據中心



2015年6月10日，Würth集團正式啟用集團位於德國Waldzimmern的新數據中心。

面積達5,220平方公尺的複合大樓可容納1,000平方公尺的先進節能數據中心以及125處Würth集團Würth Elektronik集團進行軟體開發、IT基礎建設、網路技術、虛擬化、伺服器技術和倉儲的空間。

Würth集團的家族信託監督董事會主席h. c. mult. Reinhold Würth博士、區管理員Matthias Neth博士和Niedernhall鎮長Achim Beck都參與了啟用典禮。

IT技術中心將會是Würth集團的新「數位心臟」。前瞻性的新數據中心建築包括現有位於Gaisbach和Waldenburg的數據中心。Würth將這個即時支援網路視為整個集團IT可得性和安全性發展的里程碑。使用現代化空調，包括熱氣轉換器的使用，新數據中心比其它設施大幅降低70%的能源消耗。

BOSSARD

Hilgers加入 Bossard執行委員會

Bossard集團最近宣布Frank Hilgers已經加入其執行委員會，負責集團品牌產品和精密產品方案的類別管理。

Hilgers 因為Bossard併購KVT-Fastening而進入Bossard。從2012年12月1日開始就在這些領域努力。他已經被指派進入集團執行委員會，除了現在的管理領域外，也將負責全球產品類別管理。

在加入Bossard之前，Frank Hilgers曾是KVT-Koenig管理團隊的成員，負責管理銷售、產品管理和緊固系統部門。從2007年至2009年，他專責管理Continental的零部件業務以及商業暨特殊載具領域的關鍵會計管理。從2004年至2007年，他在Siemens VDO Automotive 負責集團策略和業務開發，也因此讓西門子該領域的銷售起死回生。身為資深的策略經理，Frank Hilgers在1997至2004年在Accenture負責主要國際專案，並負責維繫與德語系國家汽車供應商關係和提升股東價值。



WORLD TRADE ORGANIZATION



WTO專家組報告： 歐盟對中國緊固件反傾銷違規

世界貿易組織爭端解決機構日前就中國訴歐盟緊固件反傾銷措施案執行措施發佈專家組報告，裁決歐盟在執行世貿組織裁決的措施中仍然違反了相關規則。

中國商務部條約法律司負責人就此發表談話表示，專家組報告裁定歐盟在國內產業界定、傾銷幅度計算及替代國企業資訊披露等核心問題上違反世貿組織規則，這意味著歐方在反傾銷調查中對中方使用的替代國作法在很多方面是違規的，歐方對此應做出根本改變。中方對裁決表示歡迎。

該負責人表示，本案對中方具有重要意義。根據世貿組織爭端解決程式，歐方有權針對專家組裁決提出上訴。中方認為，歐方應當儘快取消被裁定為違反世貿組織規則的反傾銷措施。中方也將積極應對可能的後續程式，希望該爭端儘快得到妥善解決，中方緊固件企業早日實現正常對歐出口。

2009年，歐盟對中國輸歐緊固件採取反傾銷措施，對中國多家企業徵收反傾銷稅，影響中國對歐出口9億美元，涉及200多家企業和數萬就業崗位。中國因此將歐盟訴諸世貿組織爭端解決機制。

2011年7月，世貿組織爭端解決上訴機構裁決歐盟針對從中國進口的緊固件所實施的反傾銷措施及相關規定違反了世貿組織規則。2012年，歐盟被迫執行裁決，把原平均反傾銷稅率從77.5%降至54.1%。2013年，中國再次向世貿組織提訴，要求歐盟徹底糾正緊固件案所有違規做法，取消反傾銷措施。

鋼市冷 中鋼Q4擬減產7~10%

鋼價反彈曇花一現，全球鋼市再陷苦海，中鋼(2002)在8月26日開出的10月、11月盤價，創連續五季下跌的歷史紀錄；伴隨客戶減量提貨，中鋼第4季高爐鐵水將減產約7至10%因應，為15年來首見。

法人分析指出，2008年國際金融海嘯鋼價暴跌，短短五、六個月就回神，如今鋼市仍在沈睡狀態，後市仍以保守看待。中鋼21日收盤18.85元，跌0.45元。相關人士說，目前真正的問題在於內外銷需求都太差，外銷接單量嚴重不足，內需買賣陷於保守，中鋼多家客戶已經傳達將減少提貨6%至8%。中鋼六座高爐長期來月產量都接近110%，考量市況低迷，10月起高爐鐵水產量將下調7~10%。

另利用棒線為原料的螺絲業接單不順，今年來岡山螺絲聚落傳出至少15至20家螺絲加工廠倒閉。手工工具曾是台灣外銷常勝軍，如今業績明顯變差。鋼線鋼纜業因訂單難尋，對棒線的需求快速轉弱。



經濟部工業局長吳明機

台灣經濟部工業局長認為併購是產業升級的及時雨

台灣經濟部工業局長吳明機表示，成立併購投資基金對產業升級轉型是及時雨，工具機等機械產業，透過併購可取得技術、市場及品牌；而半導體IC設計面臨大陸嚴重挖角危機，透過併購擴大規模，可達取得、留住人才目的。

吸引外人來台直接投資未來面臨土地及環保難題，吳明機說，未來透過併購方式是吸引外人來台投資的主要模式，可避開土地及投資等難題。吳明機強調，大陸發展產業很重視規模，台灣有太多中小企業生產同質性產品，例如螺絲螺帽等金屬製造業，有必要透過併購方式讓供應鏈下游產業擴大規模，加速產業轉型升級，提升進軍國際競爭力。

美國修訂反傾銷法 商務部將有更大裁量權



美國最近修訂反傾銷及平衡稅法規措施，授權美商務部更大裁量權，凡被調查廠商，若不配合調查與不應訴，將遭不利裁定。台灣經濟部國貿局說，目前美國對台灣展開反傾銷或平衡稅案件共計23案，主要是鋼鐵、塑化、螺絲、紡織與太陽能等產品廠商，均適用新法，已通知各公協會與廠商注意。

國貿局說，這次修法，給予美商務部更大裁量權，以減輕行政負擔，但可能導致判定稅率對業者更為不利，主要內容，對未配合調查廠商給予稅率，明文允許美國商務部(DOC)可直接採用，如過去對同一受調項目的調查或複查稅率等曾判定傾銷差率或補貼率等。

墨西哥對中國製碳鋼螺母發起反傾銷日落複審調查

2015年7月21日，墨西哥經濟部國際貿易總局函告中國駐墨西哥使館經商參贊處，稱墨方已於當日在《官方日報》上發佈公告，決定對原產自中國的碳鋼螺母啟動反傾銷日落複審調查。上述決議自公佈次日起生效。涉案產品海關編碼為：73181603和73181604。

該案原審終裁於2010年8月2日，對涉案產品徵收64%的反傾銷稅。2014年11月4日，墨經濟部在《官方日報》上發佈該案貿易救濟措施即將到期的通知；2015年6月9日，墨國內產業向墨經濟部申請啟動該案日落複審調查。

本案傾銷調查期為2014年4月1日至2015年3月30日，損害分析期為2010年4月1日至2015年3月30日。利益相關方遞交官方表格答卷和相關證據材料的截止時間為2015年8月28日下午14:00；對申訴方提交的證據資訊提出抗辯和質證材料的截止日期為2015年9月9日下午14:00。

印度提高進口關稅制止低價鋼製品流入國內

來自中國、韓國與獨立國家國協的低價鋼製品如氾濫的洪水般湧入印度，印度鋼鐵產業因此再度提高進口關稅。印度製造商為保護自身利益，向有關當局施壓，當局前陣子針對汽車與白色家電用的不鏽鋼產品提高進口關稅，增幅7.5%至10%。由於製造商對微幅的調動感到不滿，印度鋼鐵聯盟著手推動再度調升關稅來打擊國內市場的傾銷。

縱使無法保證產能利用率會夠高，許多對市場抱持樂觀看法的廠商早已著手擴增產能。諷刺的是，自2012年中以來，鋼價一直未回升。

印度貨幣貶值使得印度必須自韓國、烏克蘭與俄國進口鋼製品。印度貿易同盟中心秘書長表示：「仍未有跡象顯示近期印度經濟會改善。人民沒有消費力，當地製造業前景也未如首相所言的那麼樂觀。」雖然印度的產能目標是在2020年達到1.2億噸，但目前產量仍固定在4,500~5,000噸。印度貿易同盟中心秘書長表示：「印度業界需要稅收程序上的刺激方案，並強力抑制進口。」



紐西蘭S&T將併購MSL扣件公司

紐西蘭鋼管控股公司(S&T)已經完成協議將收購Manufacturing Suppliers Limited公司的相關業務資產及相關旗下公司(MSL)。MSL是紐西蘭最大的扣件企業之一。其廣為人知的「Fortress」扣件品牌於1997年發表，目前已經成為在品質和產品可靠度都很知名的市場領導者。

S&T執行長Dave Taylor表示：「這項併購案提供我們客戶取得更多扣件專業服務和扣件產品的絕佳機會。這將強化我們的扣件產品範疇，強化我們在紐西蘭鋼品批發企業的領導地位，並提供傑出鋼品解決方案給全國建築、製造和農業應用領域使用。透過這樣我們可以供應更多創新產品和方案給所有的客戶群。我們的客戶將持續看到Fortress扣件品牌，該公司旗下業務也將繼續以『MSL』名義營運。」

併購金額為3,200萬美金(2,600萬現金加上600萬S&T股票)。S&T預計在6週內完成併購流程。Taylor先生表示：「這全是為了在快速變動的市場持續成長、創新和競爭。」這已經是S&T過去12個月以來第二次併購案，它也將延續其在紐西蘭關鍵鋼鐵配銷領域的業務鞏固策略。S&T在2014年4月買下大洋洲塔塔鋼鐵。

Greg Gluchowski成為Hillman集團新總經理及執行長

The Hillman Companies, Inc.和The Hillman集團(統稱為Hillman)宣布五金和家居修繕應用專家Gregory J. Gluchowski二世已經被任命為集團的總經理和執行長，並正式成為集團董事會成員之一，任命狀於2015年9月8日生效。

Gluchowski先生曾於Spectrum Brands控股旗下HHI公司擔任總經理，之後加入Hillman。在2010年之前，Gluchowski先生於2002年加入Black & Decker負責營運、供應鏈和一般管理角色。他1988年在Phelps Dodge線纜公司開啟他的事業，並擁有印第安納大學企業管理碩士以及普度大學學士學位。

英國Pentair簽署協議將併購美國Erico

英國Pentair plc宣布已經與美國ERICO達成協議將以18億美元現金買下ERICO公司，包括償還ERICO債務。該交易的金額約是ERICO公司2015年預測稅息折舊攤銷前利潤的12倍。預計於2015年前完成的交易可以在2016年調整後每股盈餘增加0.40美元。Pentair計畫以現金和投資等級融資挹注該交易案。

位於美國俄亥俄州Solon的ERICO是電子、機械和土木應用產業用精密電子和緊固產品的全球領導製造商和行銷者。ERICO在30個國家有1,200名員工，旗下知名品牌有CADDY®緊固元件、緊固和支撐產品、電子固定件、綁件和連接件、LENTON®工程系統。

ERICO的加入將強化Pentair的業務廣度，拓展產品範圍並讓兩家合併的公司可以提供末端用戶更多全球通用產品解決方案。ERICO將成為Pentair技術方案報告部門的關鍵成長平台。

南非調高關稅 衝擊台灣扣件業

台灣經濟部國貿局通知，南非已積極調高關稅以保護該國產業，與台灣有關的部分包括：四氟乙烯從10%調高至20%、螺釘從5%調高至15%、尖螺絲釘從5%調高至15%、螺絲釘和螺絲母則從免關稅調高至10%。

雙邊貿易組長陳文誠表示，近年來，南非當地企業面臨歐美及中國市場需求減緩，以及本土市場面臨中國廉價產品衝擊，再加上國內電力供應不足，導致生產製造商關廠歇業，失業率攀升至26.4%。因此，當地廠商紛向該國國際貿易調查委員會(ITAC, International Trade Administration Commission)提出申請實施關稅保護措施，估計自2008年以來，累計收到39件申請案。



中华人民共和国商务部

中國大陸商務部2015年第18號：對歐盟碳鋼緊固件實施反傾銷期終複審立案公告

2010年6月28日，商務部發佈2010年第40號公告，決定對原產於歐盟的進口碳鋼緊固件實施最終反傾銷措施，實施期限為自2010年6月29日起5年。

2015年4月29日，商務部收到中國機械通用零部件工業協會緊固件分會代表中國碳鋼緊固件產業正式遞交的反傾銷措施期終複審申請書。申請人主張，如果終止反傾銷措施，原產於歐盟的進口碳鋼緊固件對中國的傾銷可能繼續或再度發生，對中國碳鋼緊固件產業造成的損害可能繼續或再度發生，請求商務部裁定維持對原產於歐盟的進口碳鋼緊固件實施的反傾銷措施。

依據《中華人民共和國反傾銷條例》有關規定，商務部對申請人資格、被調查產品和中國同類產品有關情況、反傾銷措施實施期間被調查產品進口情況、傾銷繼續或再度發生的可能性、損害繼續或再度發生的可能性及相關證據等進行了審查。

商務部決定自2015年6月29日起，對原產於歐盟的進口碳鋼緊固件所適用的反傾銷措施進行期終複審調查。在反傾銷期終複審調查期間，對原產於歐盟的進口碳鋼緊固件繼續按照商務部2010年第40號公告公佈的徵稅範圍和稅率徵收反傾銷稅。此次複審的傾銷調查期為2014年4月1日至2015年3月31日，產業損害調查期為2011年1月1日至2015年3月31日。



法國ARaymond啟動南韓廠房生產



世界車用緊固產品領導供應商ARaymond宣布已經透過在南韓設立新廠來強化鞏固亞洲地位。ARaymond自2006年起在南韓就有銷售辦事處，並在今年六月正式啟動位於華城市新廠的生產。

亞洲汽車產業持續成長，且該區也是ARaymond的關鍵策略市場，佔其全球扣件市場20%。根據韓國汽車製造商協會表示，韓國車市在2015年將成長2.5%至165萬輛。該國擁有許多知名車廠，例如現代、起亞、韓國通用、雙龍、雷諾三星、斗山和Zyle Daewoo巴士，ARaymond將會供應各式組裝部件、金屬和塑料扣件供車體內裝和引擎使用，尤其是冷卻和燃料供應系統。

現今ARaymond在25國雇用5,500名員工、11處研發中心和25處製造廠。全球營業額9億3,000萬。95%的銷售來自汽車產業，且87%來自國際市場。

英國Barton Coldform

獲最佳企業典範頭銜

位於西米德蘭茲郡的Barton Coldform公司(製造商)，榮獲最佳企業典範頭銜，支援出走到遠東國家的企業回歸英國本土。



Barton Coldform公司製造訂作的關鍵性扣件與特殊的冷鍛品，供應給汽車、建築、海洋與軍事市場。該公司在英國扣件經銷商協會來訪時，獲得殊榮。Barton Coldform公司佔地5.5萬平方英尺，位於德羅伊特威奇鎮的斯通布里奇商業園區。英國扣件經銷商協會(簡稱BIAFD，旗下有80多位來自英格蘭與愛爾蘭的成員)此次在該公司舉辦扣件與成型技術研討會。

BIAFD旗下成員為所有產業向全球採購扣件與零件。此次的研討會利用會議室與工廠內的廠區，除了給予扣件產製科技相關的真知灼見，也讓Barton Coldform公司有機會可以表現如何滿足業界需求，使關鍵零件的產製回歸到英國。



德國Würth集團併購Northern Safety & Industrial

德國Würth集團在7月14日宣佈併購位在法蘭克福的紐約公司Northern Safety and Industrial，Northern Safety and Industrial為美國最大的民營保安公司之一。在美國印地安納波利斯有分部的Würth表示，Northern Safety將會與Würth Industry of North America (WINA)聯合營運，Würth Industry of North America為Würth在美國保安市場併購的第一個公司，且也是美國最大的零件經銷商之一。

Northern Safety目前服務超過100,000個客戶，有18個據點並共雇用了幾乎500多名員工。Würth集團表示，Northern Safety的物流、地點、行銷策略和貨運系統可以直接和Würth的經營結合。Würth在新聞稿中表示：「Northern Safety的電子商務網路變成公司一個整合銷售和行銷的管道，而這與Würth集團的成長策略是一致的。」



紐西蘭Blacks扣件於奧克蘭的新據點正式開幕

紐西蘭Blacks扣件位於奧克蘭Penrose的新店面已經正式對大眾亮相。這個由Blacks扣件和Lyndon Urquhart先生及其家族所合資的據點將服務奧克蘭及整個紐西蘭北島的區域，提供目前已經在南島地區廣泛提供的存貨、工具和服務。Lyndon在扣件業長達20多年的經驗替公司帶進許多專業知識，提供Blacks扣件有機會把旗下服務提供至更廣大的市場。



美國bisco industries榮登2015頂尖扣件批發商之列

2015年MDM市場領導者報告再次將bisco industries納入頂尖扣件批發商之列。此份市場領導者報告內容包括企業財報、公開文件、新聞稿和其他產業資訊。批發商主要以產品項目和營收做排名。

這已經是bisco industries公司連續5年被納入頂尖扣件批發商名單。bisco industries整體個人服務和電子商務技術協助促進該公司2014年在印刷電路板製造、航太和國防領域的營收有顯著成長。Bisco希望2015年底能看到更強健的表現。

法國LISI Automotive工廠獲PSA Peugeot Citroën認證

法國LISI Automotive位於Puisseux的工廠已經取得PSA寶獅雪鐵龍集團採購部門的品質系統認證(QSB+)。在過去一年密集的作業努力後，Puisseux-Pontoise團隊感到其努力終於獲得獎勵。QSB+認證有助強化LISI Automotive在主要客戶PSA心中的銷售地位，也可證明該公司的架構和產業追溯具有高度水平。這將讓該工廠收到更多詢問並在最後贏得新計畫機會。





西子航空緊固件公司與法國空中巴士簽署採購框架協議

航空製造被稱為「工業之花」，緊固件則是「工業之米」，是裝備製造業中的關鍵基礎零部件。西子航空緊固件公司是西子聯合控股航空關係企業，座落於杭州大江東產業集聚區。經過3年多的國際資源整合與技術攻關，西子航空承擔工信部「工業強基」項目和浙江省重大科技攻關專案，成功研製抽芯鉚釘和抽芯螺栓，填補了國內產業空白，已經成為中航工業與中國商飛的合格供應商。

早在2013年，西子航空曾拿下法國龐巴迪的一級供應商，2014年還接下了龐巴迪2,000多項零部件訂單。之前，西子航空還為美國塞斯納飛機提供零配件。此次與法國空巴簽約，意味著西子航空緊固件取得了國際通行證，並且為開發波音、龐巴迪等飛機製造商及俄羅斯市場奠定了良好的基礎。力爭成為世界一流的航空緊固件製造商。



Boeing新任執行長計畫降低扣件安裝成本

反轉目前發展趨勢是波音公司新任執行長Dennis Muilenburg的首要目標。身為波音公司營運長，Muilenburg在過去兩年來不斷追求改善營運績效。

他在財經時報的訪談中指出，建造每架遠程波音777客機時需要用手鎖上六萬顆扣件，因此為了減少密集的人力作業，自動化機器裝置將會被使用在新型波音777X客機的組裝上，目前波音777也有使用此自動化機器裝置。

把Dreamliner機型的生產轉換成可獲利事業將是51歲Muilenburg的主要優先考量。根據FIN報導，扣件在先前因為供應中斷和不當組裝而導致新型波音787 Dreamliner將近3年的生產延遲期間一直扮演顯著角色。

美國電鍍塗層大廠PPG新總經理兼執行長上任

美國電鍍塗層大廠PPG集團宣布Michael H. McGarry先生將成為該公司新任總經理兼執行長，並自2015年9月1日正式生效。McGarry亦立刻成為該公司董事會一員。現年57歲的McGarry自今年3月起就開始擔任總經理兼財務長職務，他將接任主席兼執行長Charles E. Bunch成為執行長角色。Bunch在過去十年領導PPG，他也會繼續擔任執行主席一職。

McGarry表示：「我們的公司財務健全且全球業務版圖維持良好的未來成長期待。我期待能夠領導PPG，並專注在客戶、提供優異的業務表現並創造額外股東價值。」

Bunch也說：「Michael絕對是PPG的理想策略領導者。他替公司的核心價值帶來許多對營運表現的專注以及負有忠實的責任。」

之前服務於PPG集團34年的經歷中，McGarry曾在許多關鍵部門服務過，也在歐美亞擔任過許多功能性領導角色。最近幾年，他已經協助指導許多改變PPG業務版圖的策略性作為。



朝友布局航太產業 耀眼

台灣前十大螺絲製造廠商朝友工業，積極布局航太產業，旗下朝宇航太科技（航太物流）、朝揚科技（航太零組件製造）正逐漸於國際航太供應鏈展露頭角，讓朝友工業也順勢成為台灣第二家打入航太供應鏈的扣件廠商。

甫創立屆滿35周年的朝友工業，於2011年陸續成立朝揚科技公司與朝宇航太科技公司；朝揚科技並已通過SAI國際驗證機構AS-9100、7項NADCAP特殊製程等航太認證，其中X-RAY認證為國內目前僅有的2家取得認證的航太業者之一，而朝宇航太亦取得全台目前唯一的AS-9120航太物流及經銷商認證廠商。

如今憑藉獨特核心能力，成功切入全球航太供應鏈，並成為引擎油管零件、機製加工零件的主要供應商，產品供應世界引擎第一大廠，特殊製程能力與能量強，2013年2月至今，已陸續獲約5.5億元訂單，且由於最近連續七個月品質100%，客戶將再擴大釋單；朝宇航太，更兼具亞太地區航太組件產品物流中心角色，陸續接獲航太業零組件訂單，供應市場。



日本OSG株式會社的新塗層工廠完工 將增強生產能力

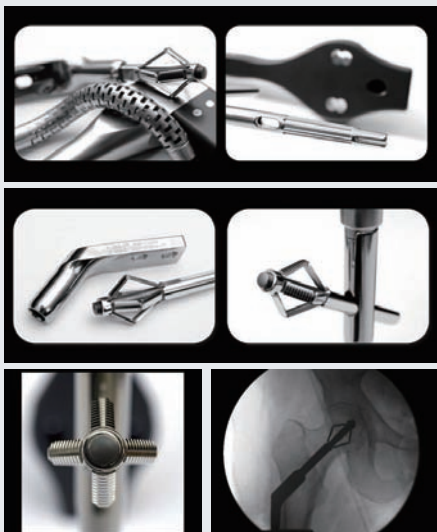
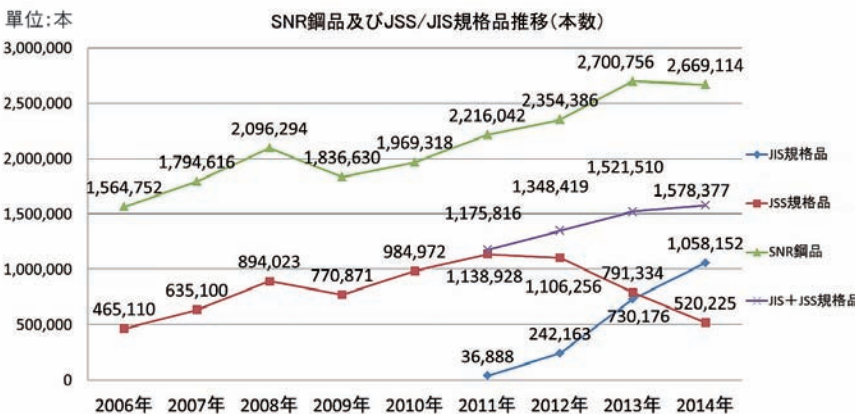
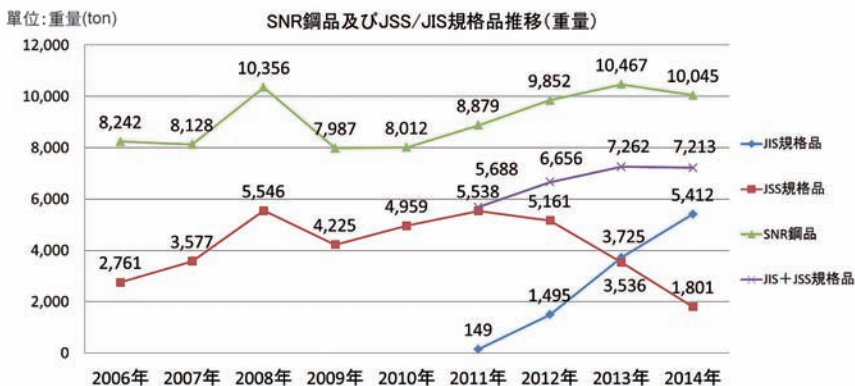
OSG株式會社為了增強塗層方面的生產能力並擴大其在全世界飛機產業市場的市佔率，最近完成了新廠的建設。新廠的完工儀式已於5月15日舉行，社長、企業代表與相關建築商一同出席。新廠將致力於提供顧客更高品質的塗層加工處理體制，並開發生產技術與新的塗層種類。

晉億實業中期業績發布 同比盈轉虧

8月19日，晉億實業(601002-CN)發布中期業績報告，公司上半年虧損2077.92萬元，同比由盈轉虧，每股虧損0.026元，上年同期，公司實現淨利潤9485.83萬元。報告期，公司實現營業收入11.61億元，同比下降30.13%。主要是鐵道扣件產品收入的減少所致。公司表示，由於上半年鋼材價格持續下降，帶來產品的平均銷售價格下降，致使一般緊韌體產品雖然較去年同期擴大了銷售規模，但盈利能力增長乏力；同時，由於公司中標的高鐵線路不同程度地出現延緩交貨的現象，致使高鐵扣件銷售額較去年同期下降70%，毛利率也有所下降。

日本建築用錨栓製造商協會公布2014年產量量化圖

8月初日本建築用錨栓製造商協會公布了截至2014年為止的錨栓產量曲線圖。圖中顯示自2011年以來JIS標準錨栓產量大幅成長，在2013年與JSS標準錨栓出現黃金交叉；JSS標準錨栓產量則以相反的態勢自2012年起大幅減少，其中2014年的產量甚至比2012年更低。但整體來看，JIS與JSS兩種錨栓的合併產量呈現微幅至中幅度的上升。SNR錨栓產量普遍高於JIS與JSS錨栓，但在2014年出現了微幅的下降。



【醫療扣件】英國X-Bolt Orthopaedics公司的「X螺栓」技術

整型外科醫師Brian Thornes為骨盆骨折病患發明了「X螺栓(X-Bolt)」技術，且在歐洲取得了專利，經過250名英國患者的臨床實驗，預計很快將取得美國食品藥品監督管理局的使用認可。

取得認可後，他位於都柏林市的X-Bolt Orthopaedics公司，將可能被整形裝置大廠併購。他解釋：「X螺栓採用可擴張式螺栓，減少骨盆骨折病患的併發症，也降低延長住院的天數(平均每20人就有1人需延長住院日數)。」某天他看到了家中電視是用擴張螺栓固定在牆上，他突然靈機一動，才發明了X螺栓。

由於年長者骨盆骨折的機率高，他認為X螺栓的市場廣大且呈成長幅度高。「英國每年的骨盆治療案例就有10萬件，整個歐洲有30萬件，而且每年正以超過2%的速度增加。」

他表示，現有的骨盆治療方式採用的是螺絲，但有5%的失敗案例，導致住院日數增加且成本升高。X螺栓的價值在於「減少併發症與平均住院天數，加速手術次數，且價格同於或低於目前市場主要的骨盆治療法。」

三星Q2獲利續降，下半年回升幅度暫看溫和

受台幣升、歐元貶值拖累毛利率，加上認列未分配盈餘所得稅，三星Q2出貨略為放緩，導致三星Q2合併營收反較Q1衰退，加上毛利率持續下滑，以及認列未分配盈餘所得稅等影響，Q2獲利仍較Q1再降。

三星為車用螺帽製造大廠，目前螺帽約佔營收比重6成，螺絲則持續往20%的方向前進，其餘產品則包括模具、盤元等；三星主要採接單式生產，歐洲、美洲為公司最主要市場，目前營收約有55%來自美元、45%則為歐元。

整體來看，法人指出，若排除歐元貶值因素，三星今年接單量仍呈穩定增長，而三星今年也持續擴充螺絲月產能，目前螺絲月產能已由去年底的1,000噸，擴充至1,200噸，由於新廠房還有不少空間，法人認為，螺絲月產能最高可擴至2,000噸，預期明年螺絲月產能還將再擴15%~20%。



美國FMW Fasteners公司：「顧客拒絕使用3D列印技術供應未來的扣件產品」

根據FMW Fasteners最新的事業調查報告，該公司的顧客相當明確地表示，他們不認為未來使用3D列印技術來供應扣件產品是個可行的方式。

將近60%的受訪顧客表示，他們不太可能甚至非常不可能向專家購買3D列印技術生產的扣件。有30%的顧客表示對此仍不清楚。只有10%的顧客表示有可能甚至非常有可能投向3D列印技術的懷抱。

行銷主任Steve Baker表示：「調查的結果讓我們很驚訝。業界在3D技術的議論上出現很多雜音，所以我們覺得還是要謹慎調查顧客對3D列印技術的看法，我們是想知道顧客未來是否會考慮買3D列印機來自行生產扣件。」

「調查結果相當明確地顯示我們的客戶拒絕3D列印技術。原因是扣件產品必須夠強且夠堅實耐用，必須要強到能夠承受應力而不會發生失效的問題。那麼，3D列印技術用到的塑膠原料會夠強夠堅實嗎？除非顧客能夠親眼見證3D列印的扣件能展現應有的強度，不然他們仍會無法信任也不會期望量產。」

複判反傾銷稅大增影響，F-駿吉短期營運遇逆風

受美國商務部複判鋼釘反傾銷稅率達39.35%，F-駿吉(1591)短期營運再遇逆風，公司目前正在了解狀況中，以擬定下一步因應對策，不過因公司目前逾7成營收皆來自美國市場，法人認為，受到公司進行業務調整影響，近期營運將出現波動，而新產能效益也恐將延後發酵。

F-駿吉為馬來西亞最大的槍釘製造廠，去年受美國商務部對七國發起特定鋼釘反傾銷、反補貼調查影響，營收缺乏成長動能，而美國商務部初判雖認定F-駿吉反傾銷稅率僅2.14%，惟昨日公布複判反傾銷稅率則調升至39.35%，判決結果差異相當大，也使F-駿吉今年營運出現變數。

馬來西亞晉緯螺絲將增加DIY扣件產量

晉緯螺絲股份有限公司已做足準備在越南增加DIY扣件的產量並加速集團2016年的事業成長。該公司常務董事表示集團在越南的月產能將從3,800噸增加到4,000噸，以回應歐洲持續增加的訂單。「我們預計DIY扣件將佔集團2016年度(截至2016年6月)營收的20%~25%」。目前越南廠佔集團總營收的四成，幾乎是集團帳面收入的一半。

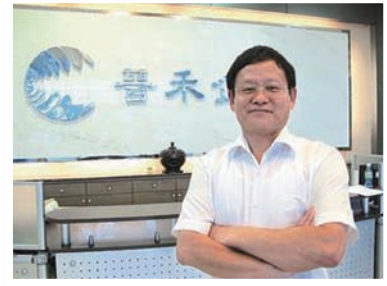
2016年第一季(截至2015年9月)的成長預計將減緩。「歐洲市場成長力道在2015年度時開始減緩，這是因為希臘局勢不穩以及全球市場信心不足。通常扣件訂單都會在第四季時增加，建築用的螺絲訂單會比較少，而家具和改裝用的小螺絲銷售會增加。預計2015年度歐洲市場將佔集團總營收的50%，稍低於原先預測的60%。2015年第四季國內扣件銷售增加了，這是因為當地零售商開始進貨。」



晉禾開發感應螺絲 成長新武器

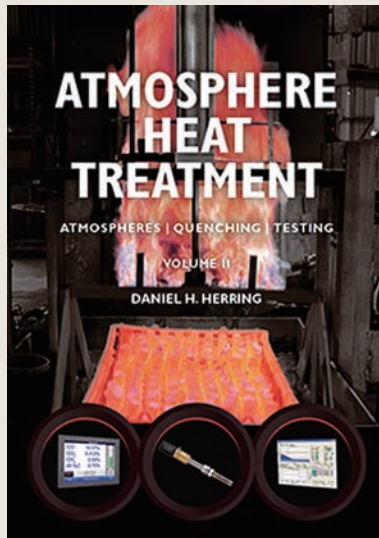
台灣最大螺絲鋼廠晉禾企業，近年來積極轉型、升級，朝高級螺絲產品發展。晉禾董事長蔡永裕表示，公司經過5年努力研發，最近新開發一種高級感應螺絲，現已向歐美和台灣、日本政府申請專利中，只要獲得專利權，即可投產，將是未來業績成長秘密武器。

蔡永裕指出，感應螺絲產品計畫明年開始量產，初期規劃單月產量100公噸，目前市價每支售價可達新台幣1萬元，相當於現在每支售價只有5元的一般螺絲產品，必須拿2,000支才能夠換取1支，且主要用於氣爆、地震及火警等災害的預警系統，可以透過感應螺絲馬上傳達橋樑、道路及大樓是否有位移、鬆動、甚至溫度變化等異常情況。



熱處理專家Daniel Herring的新書將在ASM熱處理展首度亮相

Daniel Herring今年的最新作《氣體熱處理，第二冊(Atmosphere Heat Treatment, Volume II)》主要探討熱處理爐內氣體成分、淬火、實驗、安全性、保存、維修與規格，在今年8、9月份於亞馬遜等平台開放預購。2014年發行的第一冊則聚焦在基本原則、材料、冶金、應用與設備。這兩冊為熱處理爐的氣體技術提供全面的資訊，並針對熱處理產業的實作與程序提供深入的見解。再搭配2012年發行的《真空熱處理(Vacuum Heat Treatment)》，作者已為多層面的熱處理議題提供完整的介紹。



印度上櫃大廠SFL已是一家事業內容廣泛深厚的企業

印度Sundram Fasteners Ltd.(SFL)現在仍只是個扣件製造商嗎？該公司董事長兼常務董事Suresh Krishna說早已不只是那樣了：「把SFL稱為扣件製造商，那是一種誤稱，其實應該說是一家兼生產扣件的多元化工程企業。」

SFL旗下位在印度特別經濟區馬欣德拉世界城的工廠供應汽車傳動零件給GM、福特等車廠。旗下的「Puducherry」事業單位產製扣件、熱鍛零件與一般零件並供應給風電產業。「所以只要顧客有需求，我們就能生產出來，不一定僅限於扣件、鑄造件或鍛造件。SFL是一家事業廣泛深厚的工程企業，主要出口產品到美國市場。」

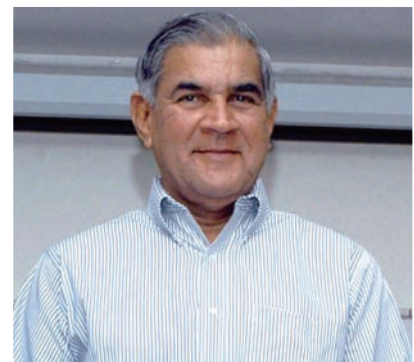
SFL是第一家在中國浙江設廠的印度企業，該廠(Sundram Fasteners (Zhejiang) Ltd.)自2005年五月開始運作，生產銷售高強度扣件以及其他汽車零件給中國汽車業。「我們在印度害中國都很活躍，與印度相比，中國已是個大市場。我們在浙江生產的產品會供應給整個中國市場，我們會繼續擴充在那邊的事業，深入中國市場，但前提是公司本身必須要有永續性。」

南非彼得馬里茨堡市最大級扣件批發商將採用「K8企業資源規劃系統」

南非Bolt & Nut Centre公司庫存超過7,000項扣件產品，是首都彼得馬里茨堡市最大最全面的扣件經銷商，供應給建築、工程、汽車、電力、與農業，也供應給小型企業、居家DIY用戶與業餘愛好者。

該公司目前使用的系統是將伺服器分散在每個地方，因此每次都要人工整合數據資料，相當耗時，也常導致財務數據失準。經營該公司的費雪夫婦在2014年找上KSC(Kerridge Commercial Systems)公司，事後決定將KSC得獎的ERP系統「K8」導入中央伺服器，如此可產生即時的扣件銷售數據，這些數據可以輕易整合，準確顯示交易與財務層面下所有的營運狀態。他們也向KSC採用IaaS(基礎設施即服務)方案。

該公司老闆布蘭登費雪表示：「我們決定採用K8是因為需要正確的系統來處理未來的成長計劃，新系統上線後我有信心很快會帶來投資報酬。」



董事長兼常務董事Suresh Krishna