

# 惠達特搜 全球新聞

惠達編輯部 整理



## ☆ 中國螺帽螺栓大軍威脅 印度扣件產業



據外電消息指出，印度國內螺帽螺栓製造商目前正處於艱難時刻。印度境內有40%的市場因為中國扣件大量的傾銷而受影響，3年前統計國內螺帽螺栓製造廠共有將近2,000家，現在則已經降至1,500家。有些廠商因為無法與之抗衡，選擇往其他產業發展。

有些印度扣件供應商協會的會員開始主張印度政府應該採取實質做為對自中國進口的螺帽螺栓課徵合理的反傾銷稅，且認為這是目前唯一可以阻止中國低價螺帽螺栓進口的最佳措施。

在許多國家紛紛對中國進口螺帽螺栓產品課徵不同程度的反傾銷稅來保護本國廠商時，此番言論也獲得許多業界廠商共鳴，這些廠商希望政府可以藉由這些措施拯救當地企業。

## ☆ 鋼釘案雙反調查 美初判台無傾銷



美國商務部(DOC)日前公布對特定鋼釘輸美反補貼調查作成無補貼初判後，DOC再就傾銷案做出無傾銷初判結

果，對於這次雙反案應訴成功，台灣經濟部表達欣慰之外，再次強調，面對外國傾銷控訴只要積極應訴，就有機會獲得正面的結果。有關美國對台灣鋼釘案雙反調查，經濟部國際貿易局表示，美國自2014年5月30日展開調查後，經濟部及財政部相關主管機關與公會及涉案廠商立即開會，共同研商因應，除了提供業者聘請律師費補助外，駐美國代表處也積極協助向美國商務部說明台灣無補貼事實，而全國工業總會及螺絲公會也積極協助業者應訴。

## ☆ 加拿大國貿法庭裁定對 中國和台灣特定碳鋼扣件 持續課徵反傾銷稅

加拿大國際貿易法庭針對自中國和台灣進口扣件的傾銷以及自中國進口碳鋼扣件接受補貼的部分做出裁決。這是繼之前2005年7月和2010年1月6日做出續延長有效期限後的再一次延伸。不過有些碳鋼產品並不被納入課稅名單(請連結至<http://www.citt-tcce.gc.ca/en/node/7108>查詢確切產品項目)。加拿大國貿法庭認定來自中國和台灣的特定碳鋼扣件的傾銷和補貼可能對國內產業造成實質傷害，因此加拿大邊境服務署將根據此裁定繼續對相關產品課徵反傾銷和補貼稅。

## ☆ 2014上半年泰國出口 全球緊固件超2.8億美元



2014上半年泰國出口全球扣件總值超過2億8,000萬美元。上半年泰國緊固件前五五大主要出口國為：美國、德國、日本、印尼和馬來西亞。據了解，93%進口至泰國的緊固件主要來自9個國家，其中6個是東盟國家和東亞國家，只有3個是歐洲國家。前五大進口來源地為：日本、中國大陸、台灣、馬來西亞和美國。

## ☆ NFDA與扣件媒體合作以 製作扣件批發商指數



美國扣件批發商協會(NFDA)日前興奮地宣布與扣件情報媒體(FCH)合作以製作每月性的扣件批發商指數(FDI)。扣件批發商指數讓合格的業界人士透過每月調查報告得以發現市場中特定因素的趨勢，像是需求、定價、存貨和願景。廠商個別回覆是受到嚴格保密的，且所有集合資訊也會接受獲利評估團體的分析(該團體負責製作NFDA補償和獲利報告)。

扣件批發商指數可以在協會官網找到，並於線上開放瀏覽。協會理事長Paul Tiffany表示：「協會一直尋求能提供會員和整個業界珍貴的價值。北美扣件批發商指數，藉由批發商們的合作，將可以提供實際時間、精確和特定產業的資訊。」

## ☆ MW Industries宣布 併購Helical Products Company與Maudlin & Son Manufacturing



美國工程彈簧、特殊扣件、車修件和精密零組件領導製造商MW Industries宣布併購美國標準和特製耦合件、U型結合件和車修彈簧製造商Helical Products Company, Inc.。

位於加州聖塔瑪莉亞的Helical Products公司自1961年就開始服務國內外市場。



Helical的品牌始於HELI-CAL® Flexible (Beam)耦合件，包含製造單一彈性耦合件/彈簧的彎曲部分的概念和方法。在過去幾年，Helical產品線的多樣性和性能讓它揚名全球市場並廣被接受。

MW Industries執行長Bill Marcum表示：「Helical公司在全球市場聲譽相當良好並專注在創新、品質和客戶需求上。該公司的產品和人力與我們現有業務具互補性，同時也是MW企業整合的一部分。我們相信Helical產品已被良好定位以打入和拓展我們現有的市場，包括航太、農業、醫療、娛樂和其他工業市場。」MW已經完成許多併購案來強化產品供應鏈和客戶群，且正在評估之後可能的交易案。

Maudlin & Son Manufacturing是一字槽片、鑽／牙條等工業產品製造商，總部位於德州休士頓，自1938年開始服務國內外市場。MW Industries執行長Bill Marcum表示：「Maudlin & Son在技術、品質和滿足眾多產業需求上相當知名。以客戶為中心，其對快速提供高精度產品的能力感到自豪。該公司的產品和工作力與我們現有業務有高度互補性，也是MW Industries家族整合的一部分。我們相信Maudlin & Son相當適合深入和擴展我們現有市場，包括能源和油田、車修和各式工業市場。」

## ☆ 美國Century Fasteners針對航太市場設立銷售部門



Century Fasteners日前設立一全新的銷售批發部。其高度訓練的團隊因應航太市場需求而生，讓客戶容易取得航太產品、文件和快速的服務。Century Fasteners是Cherry航太的授權現貨批發商。Century Fasteners可持續供應業界領導製造商所生產的航太零配件。這些產品包括盲螺栓、盲鉚釘、螺帽盤、嵌入件、無拉釘螺帽盤、銷扣件、防鬆螺栓、頸圈和安裝工具。

## ☆ Cris Young出任2015美國扣件女性協會董事會主席

Hudson扣件公司的Cris Young接任2015年美國扣件女性協會董事會主席一職。目前選出的董事會成員有Mary “Lou” Aderman、Pam Berry、Joanne Bialas、Nancy Rich、Sara Vasichek和Suzy Cravens。大成鋼的Rosa Hearn也加入董事會一員並將出任該協會在美國西岸地區代表。會員會務組：Nancy Rich、Rosa Hearn；協會獎助學金組：Joanne Bialas；指導顧問：Mary Lou Aderman、Sara Vasichek；通訊組：Pam Berry；活動組：Suzy Cravens。

## ☆ 美國All-West扣件指派新總經理



位於美國南西雅圖的All-West Fasteners Inc.最近宣布公司內部四項組織變動消息。做為ISO 9001:2008認證的批發商，All-West扣件恭賀分部經理Jeremy Howard和加入買家暨品質經理Paul Knutzen行列的倉儲監督Tony Ramage取得認證扣件專家證明。在進階扣件訓練成功完成並通過扣件訓練協會的考試後就會正式取得認證扣件專家頭銜。品質經理Paul Knutzen在All-West品管系統的開發和持續改善上貢獻良多，該團隊的主要目標是要提供正確的服務給客戶。

執行長Rick Peterson（目前是美國西太平洋扣件協會的理事長和前任美國專業工具和扣件批發商協會理事長）宣布拔擢Mark Peterson為新任All-West總經理。All-West也升任Chris Shirley至銷售副總職位，Bobbi Partney則為會計經理，取代原公司秘書/出納的角色。

All-West扣件成立於1978年，總部位於南西雅圖，供應工業和電子代工客戶。30多年來，All-West持續關注服務製造商和軍事用途，維持其技術扣件供應商的地位。該公司也服務兩家分部據點所在地Spokane和Boise的客戶，目標成

為西北太平洋區公認的電子機械部件、專業五金和扣件批發商。

## ☆ LoneStar集團與Shell Global Solutions協議將供應螺柱螺栓和扣件產品



專門生產供應全球能源產業用特殊螺帽、螺栓、車修零部件、墊片和密封劑的LoneStar集團日前正式與Shell Global Solutions簽定螺柱螺栓和扣件供應合約。合約上載明LoneStar集團將負責shell公司在北美、中東、亞洲、歐洲和澳洲業務的扣件供應。該合約也包含延長五年的選項。

## ☆ 美國Falcon Fastening指派新業務開發經理



美國扣件和使用於大量製造組裝線的C類生產部件批發商Falcon Fastening Solutions Inc.宣布指派Steve Rimmer為業務開發經理。

Falcon副總Giovanni Cespedes解釋：「我們很興奮可以聘請Steve來帶領Falcon的業務開發。他在製造領域的配銷有多年經驗且對於我們提供的產品和技術服務相當熟悉了解。我們正積極扮演確保Falcon能持續成長的角色，且他也將盡其所能扮演好這個主要角色。」做為業務開發經理，Steve將主動搜尋和創造機會來展示Falcon的販賣管理存貨系統和批發經銷能力給美國東南區域的OEM的廠商看。

新上任的業務開發經理Rimmer表示：「有鑒於Falcon在服務卡羅來納各家OEM廠上已獲得相當成功長遠的結

果，我個人非常榮幸能代表該品牌。我期待展示Falcon具有成本效益的產品方案給我之前的客戶，這些想要採購C類部件的廠商先前都有受到Falcon的專業幫助。我也期望可以善用我的經驗來擴大Falcon創新存貨方案給尚未開發的市場。」

Rimmer是Steve Rimmer & Associates, LLC.的前董事長和所有人，該公司深耕東南區域CNC機械和相關治具部件的工業批發已15年。在這之前，Steve曾在ASAHI Industrial Diamond Tool Corporation和FAMTEC International擔任12年技術銷售工程師。Steve具有北卡羅來納查洛特大學工業管理學士學位。

## ☆ 美國Atlantic Fasteners喬遷新廠



美國Atlantic Fasteners於2014年年底正式喬遷至位於麻州的Agawam。面積44,500平方英尺的廠房是先前位於West Springfield近郊廠房大樓的兩倍，並將3個公司部門工作地點整合在一處。其中一位會計助理Chris Damore表示：「如此一來做事更有效率，且不必在浪費時間走3個足球場距離只為了與同事面對面談話。」Atlantic Fasteners總經理Tony Peterson表示：「我們現在有4倍大的庫存空間，且員工數也增加了幾乎1/4。對於後續業績增長相當令人期待。我們歡迎忠實客戶和潛在客戶蒞臨拜訪。」

## ☆ 美國LB Foster公司將經銷英國Tracksure公司的扣件產品



經過兩年的測試與研究，LB Foster Co.公司與Tracksure簽訂合約，將在北美經銷Tracksure鐵路扣件產品。Tracksure專利設計的鐵路扣件產品可防止

震動與安裝時產生的螺帽鬆脫。螺栓經過特殊設計，有兩個反方向的螺紋，將第一個螺帽旋入右旋螺紋，再將第二個螺栓旋入左旋螺紋以防止鬆動，再以帽蓋固定住此兩個螺帽。Tracksure表示此產品在歐洲使用廣泛且安裝簡單。LB Foster產品與銷售副總Greg Lippard先生表示：「Tracksure與LB Foster的產品是絕佳組合，目前我們已將Tracksure產品安裝至幾條北美一級鐵路的菱形道岔上。」

## ☆ 美國MacLean ESNA防鬆螺帽系列獲得Nadcap再次認證



美國MacLean-Fogg Component Solution的ESNA螺帽系列再次獲得美國航太暨國防包商程序(Nadcap)的認證，這次是針對其第一型和第11型鈍化的化學處理程序，也是繼2014年4月取得針對非破壞性測試所通過的Nadcap後的另一項認證。

ESNA目前可以硝酸和重鉻酸鈉進行鈍化。此種能力確保客戶所訂產品都已經過最高標準的鈍化。這突顯ESNA系列透過滿足客戶要求和產業規格來顯示對品質永續性責任的持續努力。ESNA品質經理Teresa Melton表示：「在ESNA，我們持續訂定更高標準，目標是成為業界其他實驗室的標竿。」

## ☆ 新廠投產添助力，三星今年營收成長估逾一成



全球最大車用螺帽廠三星(5007)螺絲一期、模具新廠將在今年4、5月陸續投產，螺絲月產能將增加5成，模具月產能則增加一倍，成為今年業績成長的最大助力。隨著歐美長假結束，今年首

季營運將重返成長軌道，法人預估，將逐季成長至第三季，全年營收可望有一成以上的增長，獲利成長力道更可望勝營收。

目前螺帽的月產能約4,500~5,000公噸/月，營收比重約6成。三星在馬來西亞、台灣均有廠，馬來西亞月產能500至600公噸/月，台灣則月產能800公噸，營收占比約16%，全數供應車廠。

螺絲成為三星未來產能擴充的重點，將複製螺帽擴大出貨給車廠，現有螺絲廠產能滿載，螺絲一期廠房預計今年4月投產，月產能將由800公噸增加至1,200公噸。模具目前月營收貢獻約4,000~5,000萬元，目前部分自用、多數對外銷售，新廠最大產能可增加一倍，隨著客戶需求增加，每年可望增加500至600萬元的業績貢獻。

## ☆ 無限長螺絲大廠 尚鏡遷新址、尺寸再突破



台灣專業產製無限長螺絲的扣件大廠「尚鏡實業有限公司」於日前完成遷廠作業，2015年起於新址繼續提供業界專業製造與研發服務。尚鏡的長螺絲以不只以尺寸稱霸、更以品質穩定度奠定口碑，超過30年的技術累積與客戶服務經驗不容小覷。

新廠占地面積約3,000坪，產品專注在長螺絲領域，透過OEM及間接貿易形式遠銷歐洲、美國、日本等市場，常用於建築、汽車、船舶、發電機及太陽能等領域。尚鏡業務代表吳小姐表示：「此次不只新廠就定位，更重金投資生產設備1"車，可提供尺寸再突破。不受限於任何金屬材質的前提下，最大外徑擴大到M28，長度可達600mm。」新址：高雄市阿蓮區復安里復安67-2號；(07)633-3081、(07)633-3083



## ☆ 世德訂單回穩，今年營運挑戰第三年新高



汽車扣件廠商世德12月營收彈升至1.37億元，月增5成、年增28%，並改寫單月歷史新高，世德表示，12月營收回升主因美西碼頭罷工塞港因素漸排除，再加上公司新訂單順利出貨，營收到正常軌道；整體來看，今年在北美車市仍樂觀，而公司在歐、亞系客戶佈局也逐步擴大下，今年營運可望優去年。

展望今年，世德表示，目前公司的訂單能見度仍在5個月以上，整體營運狀況重拾動能。世德進一步分析，由於公司有6成的客戶來自北美OEM汽車客戶，今年北美的汽車市場仍佔成長，公司樂觀看待北美市場；而歐洲市場雖然近期整體經濟有雜音，但由於公司在歐洲的客戶訂單仍在成長，且後續還有新客戶、新訂單洽談中，因此歐洲市場亦不看淡。

另外，世德在東南亞、中國大陸的佈局也在成長中。世德認為，今年公司應能維持成長態勢。世德另一股成長動能，則來自屏東新廠的營運，公司表示，該廠正在進行相關程序申請，今年有機會慢慢加入營運，而第3季擴產效益將更明顯顯現。

根據世德規劃，公司的新廠以先把委外製程收回自製為目標，降低生產成本，而下半年產能漸開出，目標2016年建置現有高雄廠增1倍的產能，屆時世德的總產能將由現有的1,000~1,100噸/月，提升至2,000~2,200噸/月。預估世德今年的營運動能將來自北美車市的成長，再加上通用新訂單的放量，以及電動車客戶TESLA的Model X新車出貨，預料今年營收有機會再成長2成，全年營收可望由去年的12.8億元，提升至逾15億元，全年EPS可進一步站上7元，第三個年度改寫新高紀錄。

世德為生產扣件及零件廠商，逾7成為供應汽車OEM廠，客戶多為國際汽車品牌，通用汽車為最大客戶，其次TOYOTA、克萊斯勒、NISSAN、Honda、Suzuki、BMW、VolksWagen等，而一線模組廠BOSCH亦是客戶。從區域市場來看，北美佔營收6成，歐洲佔3成多，中國大陸5%，其餘為其他地區。

## ☆ Bossard將併購義大利 Forind Avio Elettronica S.p.a.扣件部門

# BOSSARD

瑞士Bossard集團再一次強化其義大利市場地位，計畫併購Forind Avio Elettronica S.p.a.的扣件部門，該公司年營收600萬瑞郎，員工數10名。雙方皆同意不對外公開併購價格。

Bossard集團近幾年挹注可觀資源在併購案上，藉以開發標的單一市場或強化市場佔有率。最近的案例是今年一月初完成的美國Aero-Space Southwest Inc.併購案。在這種脈絡下，去年12月完成的挪威Torp扣件也應該被提及。現在再一次併購Forind Avio Elettronica S.p.a.扣件部門有益於集團在義大利的市場地位。Bossard本身已經在義大利米蘭附近的Legnano有辦公室，員工數超過20名。

Forind Avio Elettronica S.p.a.是國際知名高品質扣件品牌的供應商。於1968年成立，該公司位於米蘭東方的Cassina de' Pecchi，是公認航太產業的供應商。多虧本身對於可靠度、精確度和效率有充分的竅門，它也逐漸在其它業界領域紮根。目前這些產業包括醫療、通信和電子類等。

Forind Avio Elettronica S.p.a.有技術專業可以協助客戶處理從設計到實際執行所遇到的複雜緊固方案。此併購案根據正常的併購程序將於2015年2月正式生效。

## ☆ 德國Würth年銷售額首次超越100億歐元



德國Würth集團根據預先資產負債表報告2014年銷售額達101億2,000萬歐元(2013年為97億5,000萬)。以當地貨幣計算，成長來到4.8%，雖然計算貨幣改變讓集團成長少了1%。集團營運區域的銷售額皆有提升。位於南歐的Würth企業群也加速成長中。歐洲以外的企業體也呈現正向發展，特別是北美(上升8.6%)。在德國，Würth成長4.1%。Würth集團中最大的獨立事業體“Adolf Würth GmbH & Co. KG”將於2015年喜迎70週年慶。

根據預先計算，營運獲利於2014年達到5億歐元(前一年4.45億歐元)，回應了12.4%的成長。資產淨值增加約3億歐元達到36.8億歐元。Würth集團報告2014的營業年度股東權益比為45%以上，由強勁的財務基礎帶動。2014年該公司從原有63,571名員工數提升至66,044名，增加幅度比該相關銷售區所報告的還多。

Würth集團中央管理董事會主席Robert Friedmann對於2014年達到的關鍵數據感到滿意。他說：「儘管在俄羅斯等部分市場在經濟上有受到影響，Würth集團在世界其他各地的發展呈現清楚的上揚趨勢，我們對2015年感到非常樂觀，且也會持續主動投資銷售代表、成長市場和電子商務等銷售網絡。」

## ☆ 日本田原株式会在越南設立法人公司 展開全球業務

田原株式会为推動全球業務，在越南當地設立了法人公司，公司名稱稱為「Tahara Vietnam Co., Ltd.」，以螺絲產品為首，生產工業用接合扣件以及零件，建立供給機能以滿足更廣泛的需求。地址位於Type-D-Rental Factory, Long Duc In-Park；電話：+84-6-1320-1009

## ☆ 日本Suntop公司在曼谷展開零售

Santop Co., Ltd公司2013年十月起在泰國曼谷投資2百萬泰銖(7百萬日幣)設立子公司Santop (Thailand) Co., Ltd，準備從當地製造商買進螺絲與螺帽，展開嚴守交貨期的日本式零售事業，並雇用三名精通日語的泰籍員工。該公司在泰國當地的優勢，就是準時交貨，這在日本早已是習以為常的物流體制。該公司社長描述泰國人做事喜歡慢慢來，常無法準時交貨，因此該公司正計畫以日本的物流專業在泰國殺出一條活路。

## ☆ 馬來西亞晉緯控股擴展DIY扣件市場



晉緯控股(CHINWELL)希望通過目前擁有廣泛產品的優勢，掌握全球扣件市場的成長潛能，並且希望透過提高高科技生產線的投資，以提高生產率，這些機械在2014年末，在大馬與越南開始投入生產，以公司提高產量，迎合顧客的需求。此外，集團希望通過擴大現有市場，進軍新的領域，包括加強顧客群的基礎，在這方面，集團探討歐洲國家的DIY扣件伙伴，以掌握具有發展潛能的市場。

在現階段，集團正在爭取所需的歐洲認證，以便晉緯控股扣件獲准在歐元區建築領域派上用場。至於業績表現，晉緯控股在2014財政年，取得3,580萬令吉的淨盈利，比前期的2,210萬令吉升躍升61.8%，集團營業額增加5.1%至4億8,530萬令吉，比前期的4億6,190萬令吉上揚5.1%。該集團營業額改善主要是銷售量增加，特別是出口到歐洲(集團最大市場)的扣件銷售強勁反彈，銷售額達2億8,050萬令吉，佔集團總營業額的58%，大馬的銷量佔24%或1億1,460萬令吉，其他國家佔18%或9,020萬令吉。

此外，集團提升其產品組合，包括

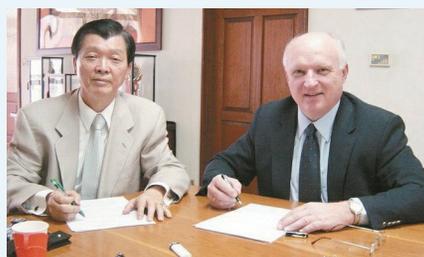
擴展“DIY”扣件市場，晉緯控股爭取到德國與法國最大的DIY扣件供應商，並與他們簽署供應合約，輔助美國與英國現有的供應協議。

## ☆ 日本東日製作所取得「Fcon軸力穩定劑」之歐洲專利認證



東日製作所開發的「Fcon軸力穩定劑」繼取得日本專利(專利登陸編號：專利字號5308608)後，近期又獲歐洲專利局的專利認可，今後將展開該產品的海外布局。「Fcon」最早在2011年5月開始販售，至今小瓶裝的銷量已超過1,300箱(每箱含10組90公克的劑瓶)，而針對大量採購戶也有提供桶裝與18公升桶裝的版本。「Fcon」主要是供應給汽機車、鐵路等交通輸送相關產業，也供應給競賽級的F1賽車。

## ☆ 南春貿易COVENTYA環保藥水 減污首選



南春貿易經營電鍍工程各類化學用品、相關設備暨非鐵金屬，由於台灣扣件產業早期多用鹼性有氰的藥水，來作為電鍍藥水，但反觀中國大陸及歐洲市場，早已改用鹼性無氰的環保藥水，不僅電鍍後的品質提昇到一定水準，就成本來計算，雖短期成本來看相對要高，但就長期而言，反而是較省成本的。南春貿易指出，公司所代理的法國COVENTYA(柯文特亞)環保藥水，在歐洲汽車工業市占率高達70-80%，廣受許

多電鍍廠好評，由於台灣現行對於電鍍廠為重汙染產業，許多業者積極欲扭轉形象，該藥水將會是追求節能減碳的一大選擇。此外，法國COVENTYA(柯文特亞)環保藥水，不僅可用於扣件產業，更可廣泛應用其他工業用途上，不僅可大幅降低成本，亦可降低廢土的產生。

## ☆ 新報告：海灣大橋螺絲也許不用換



一份來自於橋樑監督委員會(Toll Bridge Program Oversight Committee)的報告指出，新建的海灣大橋的東段兩千多個螺絲和螺母也許不需要更換了。在2013年爆出海灣大橋東段有32根的螺絲和螺母斷裂的問題後，其餘的2,200根螺絲的安全問題也遭到質疑。海灣大橋東跨橋耗資64億美元，而這2,200根大橋的螺絲是用於連結橋塔和橋體的，防止大橋在地震中過度搖擺。這份新的報告還稱，如果這些鍍鋅的鋼製緊固件再做一些額外的保護，就不會有安全問題。抗震螺絲出現問題後，加州交通局已經額外花了2,000萬美元，用於大橋的抗震加固。

## ☆ KLX Inc.正式以那斯達克股票代碼KLXI上市交易



全球領導性航太扣件和消費品領導批發商和增值服務提供商以及油氣產業專用服務和產品提供商KLX Inc.(KLX)在脫離B/E航太(那斯達克代碼：BEAV)之後開始以那斯達克代碼：KLXI進行公開交易。自2014年12月17日起，KLX一般股已經以KLXI代號在那斯達克股市進行上市。KLX服務有高成本停工和極需要可依靠和高品質及時客戶支援的客戶群。 ■