

惠達特搜全球新聞

惠達編輯部 整理

加拿大公布針對中國和台灣進口碳鋼扣件日落複審結果

加拿大國際貿易委員會在今年4月23日時依據特殊進口措施法76.03(3)條的子規範啟動原先在2010年1月6日開始實行反傾銷措施日落複審。該措施的延續乃根據後續修正案以及2005年1月7日發現顯示來自中國和台灣的碳鋼扣件有傾銷問題，且這些產品在中國也接受政府補助。

因此，在2014年4月24日，加拿大邊境服務署(CBSA)啟動日落複審來審查是否反傾銷措施的到期可能產生持續性或後續性的傾銷以及/或者相關產品的補助。2014年8月21日，該署署長根據相關法令針對反傾銷措施的到期可能產生的後續宣布下列討論結果：

1. 來自中國和台灣的特定碳鋼扣件有可能持續性或接續地進行傾銷行為。
2. 來自中國的特定碳鋼扣件有可能持續性或接續性地接受政府補助。

有關該判決更詳盡的說明書公布且公開在該署官網：www.cbsa-asfc.gc.ca/sima-lmsi/er-rre/menu-eng.html。加拿大國際貿易委員會將另外進行調查決定是否該措施的到期會造成加拿大產業的實質損害或妨礙，並最晚將於2015年1月5日前做出決議。若對該署主管的決定有相關疑問，可以逕向下列人員洽詢：Gilles Bourdon，電話：613-954-7262；Joël Joyal，電話：613-954-7173

美國國民機器 機械界藍寶堅尼



為協助台灣產業再升級，全球多模冷鍛機械發明始祖的美國國民機器公司(National Machinery)，將最頂級的生產製造設備引進台灣，希望以台灣純熟的技術搭配世界最頂級的生產設備，讓Made In Taiwan的零組件能成為全球重要產業的關鍵零組件供應商。1874年創立的美國國民機器公司，在高速金屬零件冷成形設備的設計、開發、製造具有悠久歷史及豐富經驗，憑藉先進的設計及製造能力，加上分佈全球綿密的銷售服務網絡，讓其始終處於世界領先地位。

美國國民機器總裁Andrew Kalnow說，台灣工業製造已深具水準，看好台灣技術實力，希望引進公司的設備協助台灣生產技術再提升，生產高附加價值產品，並能進入如汽車引擎、侵入性人體醫療器材及航太工業等高階關鍵技術的零組件市場。代理美國國民機器的超峰實業總經理郭興文表示，美國國民機器生產的設備堪稱機械界的藍寶堅尼，不僅扣件業，一般零組件皆可使用，全電腦操作控制、電腦自動換模，也可搭配自動倉儲，實現全自動化生產理想。

Grainger集團

Acklands-Grainger完成 併購WFS公司

加拿大最大工業、保全和扣件產品批發商Acklands-Grainger Inc.宣布已經完成併購WFS公司，這是一家工具類領導廠商，主要供應南安大略和特定美國市場。Acklands-Grainger先前在2014年7月21日就公開表示將併購WFS。

成立於1955年的WFS已經供應超過10萬種MRO產品給客戶，主要著重在保全、金屬加工、配管和手動/電動工具。該公司約275名員工，有12個營運據點，包括南安大略10個，另外2個在密西根和南卡。WFS在2013年的銷售額約9,000萬加幣(約8,700萬美金)。

Grainger公司任命Dean Johnson為Acklands-Grainger 新任總經理

MRO產品領導供應商Grainger宣布任命Dean Johnson為其加拿大分部Acklands-Grainger總經理。Acklands-Grainger成立於1889年，是加拿大最大的工業、保全和扣件產品批發商。Johnson將從Eric Nowlin手中接下該職務，Eric則在外派任務結束後跟隨家人返回加州。

資深副總暨美洲區集團總經理Court Carruthers表示：「我們非常興奮Dean的加入，他在整個加拿大區等大型組織中有過重要的管理經驗，注重客戶服務和員工參與。」John之前曾在加拿大Sodexo擔任總經理和執行長，負責策略、效能和管理。他具有卡加利大學機工學位和商管證書。他將於10月1日開始在多倫多任職，直接向Carruthers報告。

Dean Johnson



德汽車零組件廠ZF(采埃孚) 重金收購TRW(天合) 營收規模躍升全球第2



德國汽車零組件大廠ZF Friedrichshafen AG(采埃孚)於歐洲時間9月15日宣布，將收購美國同業TRW Automotive(天合)，預估收購金額(包含負債)將達約135億美元(約1.44兆日圓)。ZF表示，期望藉由收購TRW來擴大美國事業，且也將擴充自動駕駛技術等新技術的研發投資。ZF收購TRW之後，全球汽車零組件前3大廠將全由德廠包辦，規模也有望躍升全球第2。

目前ZF的營收規模在汽車零組件業界僅排在第9位，惟收購TRW之後，其美國市場營收規模將增至現行的2.3倍達65億歐元、中國大陸市場營收也將增至現行的1.8倍達54億歐元，整體營收規模將增至約300億歐元(約4.17兆日圓)，將超越日本DENSO(2013年度營收為4.09兆日圓)躍升為全球第3大廠，僅次於德國Bosch(2013年營收為460億歐元)和德國Continental(2013年營收333億歐元)。

汽車零件業掀整併潮？Panasonic傳併Ficosa

自動駕駛等駕駛支援技術蔚為汽車產業顯學，而為了加快相關技術的研發腳步，也將讓汽車零組件業界掀起整併潮？繼日前德國汽車零組件大廠ZF宣佈將砸下重金135億美元收購美國同業TRW Automotive之後，Panasonic也傳出有意收購西班牙汽車零件大廠Ficosa International SA。

日媒報導，Panasonic計劃於2015年3月底前斥資200~300億日圓收購Ficosa近5成股權。報導指出，Panasonic和Ficosa預計將在今年內敲定股票收購額等細節，且不排除Panasonic可能將提高對Ficosa的持股比重，將Ficosa納為旗下子公司行列。Panasonic將汽車相關領域視為其成長策略的支柱，而上述收購案將是Panasonic針對汽車領域所進行的首宗大型併購(M&A)案件。

TriMas指派Tom Aepelbacher為航太暨國防產品部門總經理

TriMas最近宣布指派Tom Aepelbacher為其航太暨國防產品部門總經理。目前是TriMas全球服務團隊副總的Aepelbacher將會繼續向TriMas負責人和執行長Dave Wathen 報告。該部門主要負責設計、開發、製造精密工程工業零部件來供應航太和國防工業市場需求。主要以Monogram航太扣件、Mac扣件、Martinic工程和NI工業組成。

透過這樣的主管人事安排，具備良好客戶關係和產品知識的資深航太執行David Adler將專注在航太領域的產品開發並向Aepelbacher進行報告。Aepelbacher具有北密西根大學工業製造科學學位。

Thomas Wroe受任為Apex Tool執行長

全球工業手動和電動工具領導廠商Apex Tool集團宣布目前擔任董事會主席及資深產業領導者Thomas Wroe, Jr.將被賦與額外新職位執行長的角色。他將接手因生涯規畫即將去職的Steve Breitzka的職位。總部位於馬里蘭史帕克市的Apex Tool是全球最大工業手/電動工具、工具儲存盒、鑽具固定座、鏈件、和電子焊接產品的製造商之一。透過母公司和旗下分公司服務廣大汽車、航太、電子、能源、五金、工業和消費者經銷等全球市場。Wroe先前服務於Sensata Technologies擔任執行長，目前還是董事會主席。在這之前，Wroe也服務於德州儀器並受任為總經理。

Senco螺絲取得ICC-ES報告認證

專業等級扣件和動力扣件產品製造商Senco已經從ICC-ES認證機構取得評估報告，認定其扣件符合2009和2012年國際建築法規(IBC)和國際住宅法規(IRC)規範。此項評估報告廣泛被使用於建築師、工程師、包商以及其他對確保產品或系統符合建築法規要求的建築業人士之間。

Senco自割和自鑽螺絲的高品質和優異性能不只使其通過審核，通過後也可提供資訊給相關想要使用這項扣件產品用於商用和大型住家結構工程和製圖用戶的參考。目前取得認可的扣件廣泛被使用在冷成形鋼構間的連接，包括乾牆、石膏板與鋼板接合、鋼(板)與鋼構和特定木材與鋼構。

Fastenal集團

美國Fastenal公司獲選富比世2014全球最具創新力企業



根據富比世網站日前公布的2014年全球百大最具創新力企業的排行榜顯示，創立於1967年總部位於明尼蘇達的美國快扣(Fastenal)公司榮獲第19名殊榮，是唯一上榜扣件企業。該公司年銷售額達33億美金，年銷售成長率為8.9%，5年期年度總報酬率為20.6%，創新溢比達50.9%，表現相當亮眼。該公司先前也被美國那斯達克選為前100大非金融類公司。

Fastenal併購航太產品批發商Av-Tech Industries

Fastenal公司宣佈已經完成併購航太扣件、電子零件和各式航空器部件批發商。Fastenal總經理Lee Hein表示：「我們感受到公司在航太市場持續發展的機會。Av-Tech Industries在這項領域對我們將會是非常大的資產，也將緊密切合Fastenal團隊，分享共同核心價值、對品質的責任和客戶服務文化。」Av-Tech Industries於1987年在德州亞靈頓成立，專營特殊產品項的採購和批發，服務包括航太、航空、航空修護、航太空調、汽車、門窗製造和其他商用產品等產業客戶。

Fastenal將搬遷俄亥俄州Sidney據點

Fastenal宣布計畫在2014年底搬遷公司在俄亥俄州Sidney的據點。Fastenal是一間專業扣件和工業販售機台的產業供應商。如此的機會讓該公司有更大和更好的經驗給Sidney和Shelby市。大俄亥俄洲區經理Matthew Hudson表示：「為了讓客戶可以獲取更多利益，我們也會增加店鋪面積達40%」。

在過去47年，Fastenal已經從一間小鎮公司蛻變成全球最大代工、保養維修和建築產品供應商。一路走來，絲毫沒有失去信念，用以提供貼近客戶的服務，該司今日在20多國、50州擁有將近2,700個店鋪。Fastenal預計12月份在Vandemark路北側設立新據點，並希望其他找尋扣件、原料處理機械、工具、磨砂產品、保全產品、PPE、辦公室供應等設備的買家也能與他們接洽。





Würth馬爾他子公司25週年慶暨新總部落成

正逢25週年慶之際，Würth馬爾他於Zebbug設立新總部大樓。在員工和Würth集團家族信託董事會主席Reinhold Würth博士的見證下，於開幕式和子公司管理階層一同進行剪綵。新總部大樓包括行政大樓、部門辦公室及配銷中心，以配合馬爾他子公司在過去幾年的成長所需。新大樓對強化北非市場的運作上不可或缺。

Würth馬爾他總經理兼執行長Angela Zammit表示：「馬爾他地理上位於地中海中心點，且比鄰南歐和北非，也是我們積極搶進的策略市場。新大樓使我們得以提供客戶更好服務。同時也讓我們比對手更具競爭力。」6樓高的新總部大樓面積達2,300平方公尺，有倉儲和物流中心、辦公區，商品展示區以及現代化的辦公室。總投資金額為650萬歐元。Würth馬爾他成立於1988年，員工數65人。2013年，該公司銷售額達532萬歐元。

Bosard預計在下次年度股東大會 新增董事會成員

Bosard董事會預計在2015年4月13日的年度股東大會將選定Daniel Lippuner先生和René Cotting博士為新任董事會成員。Daniel Lippuner是中國上海Saurer集團和Wattwil公司執行長。2013接下該職位，曾在OC Oerlikon、Pfäffikon、Hilti AG、Schaan、Rieter Automotive和Winterthur公司擔任要職，也曾在印度、中國和東南亞公司服務多年。具備聖嘉倫大學應化學位，是合格商業經濟學家。對亞洲市場有充分了解，可帶給董事會更廣泛的全球產業經驗和創新專業。

René Cotting自1995年就擔任ABB集團國內外各項職務，目前是ABB Schweiz, Baden執行董事會的財務長。他曾在佛瑞柏格大學修習經濟和社會學科，並取得博士學位。接著又至洛桑管理學院以及波士頓哈佛商學院就讀。對歐美市場尤其專精，也可帶給董事會更多金融和供應管理方面的專業經驗。



董事會成員之一Urs Fankhauser於今年2月逝世；2013年Beat Lüthi博士和Erica Jakober也離開董事會職務。董事會相當開心能夠在年度大會提名Daniel Lippuner先生和René Cotting博士加入董事會。去年該會也網羅Maria Theresa Vacalli以及另外2名有豐富國際經驗的瑞士名人加入。

Bulten 正式啟用俄羅斯廠新製造設備

Bulten於10月28日正式啟用俄羅斯廠全新製造設備。該廠是Bulten在俄羅斯第一家工廠，也是該國首間針對汽車扣件所設立之現代製造廠。Bulten總經理與執行長Tommy Andersson表示：「我們在9月底啟動在俄國業務後於今天正式開始進行生產，原先是小規模，再慢慢增加數量。

Bulten和GAZ用非常有成本效益的方式創造出現代化的生產，我在這裡看到非常大的潛力。」如同大膽賭注的一部分，在Gorky汽車廠內面積廣達12,500平方公尺的製造設備已經完成更新，安裝全球許多現代化機器用以生產高品質扣件。



扣件供應商ARaymond Network即將完成公司150年來最大產業拓展計畫

ARaymond Network執行長Antoine Raymond表示：「公司於2015年將成立滿150週年，也將完成創始以來最大宗也最具野心的拓展計畫。」在過去3年，該公司扣件營運體系已經投資超過3.5億歐元在全球新建或擴建14家工廠並採購最新機械設備。

Raymond先生表示：「我們的投資已拓展至開發中等新興國家。在日本、印度、德國、法國和中國皆設有全新廠房，並將美國、巴西和捷克擴增一倍。投資引進先進沖壓機、模具射出設備和組裝技術。此外，廠房格局經過仔細設計並整合入最新的『精益生產法(LMM)』」。

他接著表示：「這些新式設備將賦予我們明顯的額外產能並消除過去生產某些產品時的瓶頸。交貨期將縮短且在許多市場關於汽車扣件、件和快速連接件的批發將獲得改善。」自2009年起，該公司的營收已經成長2倍多，從4.4億歐元成長至9.3億歐元。



Lindstrom扣件指派兩名新副總

總部位於明尼蘇達州布雷恩的Lindstrom，是一家供應公制扣件給批發商的供應商，其日前宣布拔擢來自南卡格林韋爾的



Rick English和明尼蘇達州布雷恩的Bernie Longen為副總經理。Rick和Bernie兩人已經在Lindstrom擔任關鍵管理職位多年，期間替公司的成功和成長貢獻不少。在他們領導下，該團隊提供批發商絕倫的服務和價值。Rick將負責美東的銷售和客戶服務，而Bernie將負責美中和美西地區。兩人皆會有新的策略規劃來讓Lindstrom成為頂尖的扣件大盤商。Lindstrom的名聲建立於客戶的關注、高水平的滿意度、產品專業和創新。

Owlett-Jaton讓Kellaway營收躍升一倍

位於英國Briston的建材商Kellaway已經決定將扣件產品的供應全權交由Owlett-Jaton處理，在過去12個月來已讓產品項的營收提升一倍。採購經理Bob Fleetwood解釋到：

「我們先前向許多家供應商買扣件，但後來發現造成採購上整合的問題。因此我們想要與Owlett-Jaton合作來找出減少浪費、花費和風險的管道。」Owlett-Jaton與Kellaway已合作約10多年，也因此深切了解業務上最迫切的需求。Owlett-Jaton國內商務經理Andy Connor曾協助Fleetwood先生確定出最關鍵和重要的扣件產品並使採購流程更具效率。該模式也漸漸地延伸至其他業務領域。這替Kellaway降低了購買成本以及採購和供應商管理成本、增加採購加工效率，並後續提升扣件產品的營收至兩倍。



晉億實業 董事長蔡永龍

晉億集團

晉億實業榮登省級「雙十」

浙江省緊固件行業協會日前揭曉了浙江省緊固件行業十大品牌、十大風雲人物的評選結果，晉億實業股份有限公司等5家緊固件行業龍頭榮登十大品牌之列。另外，嘉興緊固件協會會長蔡永龍，理事陳正良、任明華等3人被授予「浙江省緊固件行業十大風雲人物」稱號。

高鐵軌道扣件挹注 嚐甜股市漲停

晉億實業2014年8月公告得標西安-成都客運段鋼軌扣配件，合同額2.53億元，高鐵扣件實際招標量超預期，公司業績大幅反轉。2014年上半年，公司實現營業總收入16.6億元，同比增長42.2%，實現淨利潤9,485萬元，上年同期虧損274.72萬元，實現了扭虧為盈，取得了營業收入全面增長，經營品質逐步提高的良好經營業績。主業緊固件業務毛利率上升至31.5%，同比增加了13.3個百分點。晉億集團三大業務是：緊固件、智慧倉儲設備、物流，下游主要是鐵路行業。其中緊固件業務占公司比重超過95%。

打造五金行業現代物流體系 營收全面增長

晉億公司借鑒了美國Grainger和美國Fastenal公司等國際標竿企業的成功經營模式，制定了建設五金銷售物流體系的長期經營戰略。晉億在做大做強做精現有緊固件製造主業，深入挖掘和拓展高端緊固件、汽車緊固件、軌道交通扣件市場空間的同時，積極整合利潤豐沃的下游銷售渠道，重點構建五金銷售物流體系，打造現代緊固件供應服務和MRO(Maintenance 維護、Repair 維修、Operation 運行)工業品連鎖超市，不斷提升公司的可持續發展能力。

目前，浙江嘉善晉億五金銷售物流體系建設專案、遼寧瀋陽晉億五金銷售物流體系建設專案以及福建泉州晉億五金銷售物流體系建設專案正在按照既定規劃有序推進，已接近完工。晉億從事五金行業現代化物流的優勢是：晉億有4,000多個直接客戶，2,000個經銷商。向製造服務業進軍，打造五金行業現代化物流體系，未來緊固件行業(包括五金製品行業)市場競爭比的不是生產製造能力，而是供貨的服務能力，具體包括銷售、倉儲配送以及一站式服務能力，誰擁有覆蓋面廣的銷售服務網路、高效及時的倉儲配送能力、全方位的一站式服務能力，誰就能在未來的市場競爭中贏得主動。



D&S扣件發布新網站提供線上採購服務

位於匹茲堡的全球扣件、工具供應商、保安產品和工業設備供應商D&S扣件宣布開設新採購網站。公司代表Rich Celaschi解釋說該網站的主要目的是要讓客戶更容易與採購專家的公司團隊進行連結。Celaschi說：「客戶不需要知道找尋的產品序號或確切產品名，也不需要到網站清單中一頁一頁翻找。我們只要他們告訴我們想要的，然後接著交給我們處理即可。」他的團隊目前提供服務給Brighton-Best、Nucor和Star不鏽鋼螺絲等公司。他也補充說D&S扣件也可以提供客戶完整的五金和零部件訂製生產。Celaschi說：「我們的團隊已經與採購零部件和扣件的跨國廠商合作多年。該網站是我們責任的延伸也能將我們的專業帶給更多客戶群。」

搭上航太熱 豐達科積極投產

豐達科去(2013)年6月新廠完工後，陸續添購機台並進行各項生產認證，開發及導入引擎螺絲、機械加工件及機身螺帽等產品，提高在全球航太扣件市場競爭力，如今隨著台灣航太龍頭漢翔掛牌，身價再次水漲船高；由於中國與印度也正積極全力培養航太扣件產業，豐達科今年8月也新增透過第三地轉投資大陸的蘇州豐航精密金屬公司500萬美元，就亞洲市場需求成長可爭取就近供應的機會，今年上半年每股獲利2.25元。



精湛光學



全資入股上海阿里山神木精密機械

2014年9月1日，精湛光學科技股份有限公司(大陸昆山全盈自動化設備有限公司)與上海阿里山神木精密機械有限公司全資入股合作，上海阿里山神木精密機械有限公司繼續經營原有品牌保持不變。

精湛光學 積極推動股票上市櫃

螺絲篩選機大廠－精湛光學科技公司，今(2014)年業績亮眼，前9月營收已超越去年全年，機台出貨超過300台，預估全年業績可達5億元以上，有機會挑戰6億元。精湛光學去年營收約3.5億元，該公司董事長吳俊男，年初在協力廠商經營會議上就曾宣告，今年營收目標將朝成長40%努力，看來目標可望提前達陣。

由於業績維持高成長，廠房已不敷使用，精湛去年就已斥資3.5億元，興建占地3,000坪的新廠；該新廠10月底完工，明年初加入營運，為精湛業績成長再添動能。近期該公司在大陸再併購一家台資篩選機廠，及跨入螺絲成型機的產銷，配合新廠落成啟用，明年將加足馬力，做全球性布局。

精湛股本為2.18億元，目前也積極推動股票上市櫃，最快後年第4季掛牌上櫃。



德國汽車扣件大廠投資 首選高雄

德國汽車扣件製造大廠，德國漢威(HEWI)於2014年9月15日，在南部科學園區高雄園區舉行設立亞洲漢威螺帽股份有限公司(以下簡稱亞洲漢威)開幕典禮，宣布正式進駐。

目前全台灣約1,290家螺絲業者，高雄路竹及岡山地區就約600家，2013年台灣螺絲出口達146萬噸、38.4億美元，創下歷史新高，其中高雄岡山區業者的產值就佔全台7成，進而帶動相關週邊產業，形成完整的金屬扣件產業聚落。

德國漢威(HEWI)是德國第一大汽車扣件製造大廠，同時也是德國福斯(VW)、BMW、賓士的第一優先供應商，故亞洲漢威具有螺絲產業高端技術與研發能力，掌握許多專利與技術，看好高雄具有鋼鐵產業的優勢及完整金屬扣件產業聚落，故選擇在高雄設立新廠就近與高雄業者合作，吸納半成品再直接加工、包裝後供應給廣大的中國大陸市場，此外台灣汽車扣件製造廠，也可透過亞洲漢威間接取得全球汽車大廠訂單，打入全球供應鏈。



生產狀況改善，久陽9月起營收可望回升

久陽為台灣老牌螺絲螺帽廠，近幾年經歷組織重新改組、財務結構調整，並且汰除缺乏競爭力與低進入門檻的產品線，營運已重新步上正常軌道，迥異於國內螺絲業者以美國為主要外銷市場，久陽評估由於本身資源有限，且看好歐盟對中國螺絲課反傾銷稅所釋出之需求，近年營運則以外銷歐洲市場為重心。

觀看國內螺絲業近年大致有兩種發展路徑，一種乃是著重發展高附加價值、客製化扣件，例如汽車、航太、能源類之產品，另一種則是透過持續完善標準扣件品項，提供客戶一次購足的服務，增加客戶黏著度，而久陽之定位則偏向標準型扣件，並且主要聚焦工業、建築用大尺寸螺絲，因其進入門檻相對較高。久陽今年除趁勢加強歐洲接单力道，也將致力與客戶簽訂專案長約，並且持續建立產品市場區隔性，累積營運能量。

晉緯大股東增購2,150萬股提高股權

在晉緯大股東Benua Handal Sdn Bhd買下2,152萬股後，晉緯控股蔡總經理的間接股權上升至58.12%。在週一馬來西亞證交所的資料顯示，Benua Handal於9月19日在境外交易市場以每股1.4塊馬來幣的價格購入。



晉緯 執行董事 蔡芑芸

在購入之後，持股數將增至1億5,840萬股或是高達58.12%的股權。台灣籍的蔡總在1999年3月2日成為晉緯公司董事會成員，也是集團創辦人之一。他1975年畢業於台灣聯合技術學院(現為國立聯合大學)。1980年原本在家族經營的螺絲工廠晉禾公司擔任總經理。接著在1988年開始拓展至馬來西亞。

豐益看扣件 Q4將回春

豐益鋼鐵原是一家專做盤元與線材的進出口貿易商，2006年看好鈦扣件的潛力，老闆黃耿雄於是傾全力鑽研鈦螺絲鍛造的生產製造。

總經理黃耿雄指出，鈦螺絲生產成本高，加上需專業高階技術，因此少有廠商投入，但鈦螺絲具「抗腐蝕」、「高強度」、「質量輕」3大特性，目前是被軍事、車輛、生醫、化學、能源與海洋等產業廣泛應用，鑒於鈦螺絲的市場稀有性與高度競爭力，豐益現是逐年增加鈦扣件的出口比率，尋找歐美先進地區合作或經銷代理，讓全世界知道台灣具有高科技扣件產業研發能力。



豐益螺絲 黃耿雄總經理

杭州商會擬在湖州吳興建立高端緊固件園區

近日，杭州市緊固件行業商會召開會長(擴大)會議，討論了關於建立高端緊固件園區事宜，地點初步定在湖州吳興區。湖州吳興區交通優越，產業基礎扎實，相關配套設施齊全。合金鋼、碳鋼、不銹鋼等在湖州市各鋼材市場都有供應；鋁及鋁合金等可由多家公司提供；周圍也有眾多相關的模具企業、電鍍企業、包裝印刷企業以及物流企業；再加上各種人才培訓機構能夠提供優秀的專業人才等等，對建立高端緊固件園區提供了必要的條件。



台灣螺絲公會新龍頭 安拓張土火呼聲高

隨著全台4分區預備會於日前舉行完畢，273位會員代表出爐，台灣區螺絲工業同業公會年底將進行理事長改選。由於現任理事長陳明昭先生已不能再連任，就有資深螺絲業者表示，以目前態勢觀察，若沒有人在年底以前表態參選理事長，那麼，以現任副理事長張土火接任公會理事長的可能性最高。

現年61歲的張土火，從事螺絲相關產業已近40年，28年前創立安拓集團至今，更曾任公會國際事務委員長，現任副理事長。不論資歷方面，或是外交手腕等都是有目共睹，已經連續3屆擔任9年副理事長之久的張土火，最可能接任理事長一職。

穩得年營收 提前達標

世界景氣持續復甦，加上太陽能、綠能應用扣件市場需求，台灣螺絲防鬆加工業主要專業供應商「穩得工業(股)公司」今年表現比預期的好。該公司總經理項大勇表示，拜國內鋼鐵價格平穩，及公司客製化能力受到肯定，公司目前是目標進度超前，預估年營業額會較去年成長35%。

項大勇指出，位於美國底特律的母公司ND工業公司，成立時間超過一甲子，為美國最大的螺絲防鬆加工業的領導品牌；為拓展亞洲業務於2002年選定台灣高雄設立台灣分公司，這也是其在海外設立的第一家公司。專業從事自動化加工塗膠和客戶自行塗膠緊固件的防鬆、防漏與塗裝等服務，產品可廣泛應用於汽車零配件、電子工業、機械設備工業、航太工業等。其產品深受國際客戶喜愛，並先後獲得美國軍方的檢測證書及太空總署的檢測證書，也是美國最大的防震服務科技的公司之一。



挾38年硬實力 春雨營業副總蘇怡仁 開創毓盛科技公司

扣件產業欣欣向榮，台灣高雄岡山螺絲窟再添生力軍「毓盛科技工業有限公司」。毓盛公司靈魂人物蘇怡仁董事長來頭不小，擁有在台灣老字號春雨螺絲大廠下歷練38年的硬實力，從製造部助理到營業副總，毓盛蘇怡仁董事長笑談：「從製造到行銷，基本上是全包了，做為春雨人，更有長達三分之一分別外派到印尼及美國的經歷。…很多人在問退休後能不能去幫忙…，毓盛就在經驗傳承、服務的契機下誕生了。」

2012年7月成立，毓盛公司的第一筆訂單即是航太扣件，也可以嗅出毓盛的硬實力。「特殊化、客製化，要做就做最先進的產品…」毓盛就是如此定位。蘇董事長更曾任螺絲公會常務理事一職，顯見人脈實力也不容小覷，毓盛成立於岡山，本著既有的技術、營銷實力，再順著聚落之勢，相信能很快席捲業界。現在，毓盛積極接洽配合廠商，尤其是航太、汽車、鐵路軌道等應用領域扣件，共同營造高值扣件市場。Tel：886-7-6258795；E-Mail：johnsonijsu@gmail.com





眉山南車緊固件成功進軍低地板車領域

眉山南車緊固件科技有限公司是中國南車旗下子公司，是中國鐵路貨車最大的拉鉚釘(銷)研製、生產和試驗檢測基地，自2005年成立以來，在通過原鐵道部審查並取得拉鉚釘生產資格後，先後擬定拉鉚釘、短尾拉鉚釘、拉鉚銷等產品鐵路貨車行業標準。目前公司產品裝車已超過40萬輛、裝用各類拉鉚釘(銷)超過8,000萬套；2006年成為全球第二、國內首家有bom釘研製製造能力的企業，可運用於機車車輛、城軌地鐵、重型卡車和鋼結構等領域。

此後，眉山南車緊固件公司積極與國際知名緊固件公司合作，先後通過中國鐵路貨車和城軌地鐵、軍品、澳大利亞礦山機械和鐵路軌道、美國重卡市場的產品認證，為澳大利亞礦山機械和鐵路裝備、美國重卡、印度鐵路、英國太陽能研製產品並將系列產品成功出口20多個國家；現具有年產 $\phi 5$ - $\phi 40$ mm拉鉚釘產品3,000萬套生產能力，預計2017年將實現年產各類規格拉鉚釘5,000萬套生產能力。

恒耀汽車扣件 獲國際車廠青睞



恒耀工業攜手友信國際(8349)，聯手打造全球「汽車扣件」市場強大競爭力，產品觸角擴及歐、美、中國大陸等汽車大廠，由於近兩年大陸市場汽車產業增長率及零組配件國產化政策下，恆耀工業將主要市場從歐美拉至中國大陸，不僅於廈門與蘇州建立製造基地，擁有一條龍技術與設備服務，全程掌握酸洗、球化、抽線、冷壓、熱鍛、沖壓、機加工、熱處理、電鍍、塗裝、分檢及成品組裝等關鍵製程，大幅降低生產成本。

友信國際副總許繼文說，恆耀集團已取得多家國際車廠及零件廠的供應認證，包括：上海大眾汽車、上海通用汽車、東風日產汽車、福特Q1、TRW及Benteler(汽車底盤廠)、Dana(全球第一大傳動及車軸廠)等，2013年更獲得福斯(Volkswagen)汽車德國總部10.9級(含以上)認證，通過該認證可直接交貨給福斯全球汽車組裝廠，層級高於Tier one，是福斯總部頒給亞洲扣件廠的唯一，等同宣告恆耀集團取得福斯旗下11個汽車品牌(包括Volkswagen、Audi、Skoda、Porsche等)入門票。

烏克蘭危機拖累 俄汽車銷量暴減

烏克蘭危機攪亂經濟的警訊日益浮現，歐洲企業協會8日發表的報告指出，俄羅斯9月的汽車銷售量比去年同期暴減20%。該協會指出，繼8月銷售重挫逾25%之後，俄羅斯9月的汽車銷售量再降至19萬7,233部，比去年同月銳減20.1%。數據並顯示，今年1~9月間銷售比去年同期減少13%，亦即少賣逾26萬部汽車。

歐洲企業協會屬下的汽車製造商委員會在聲明中說，9月的銷售數字因值夏末假期旺季而比8月略增，但整個汽車業的趨勢仍然黯淡。聲明中說，俄國今年全年的銷售預估約為245萬部，可能比去年的277萬部減少12%。歐洲各大車廠在俄羅斯都有重大投資，俄羅斯市場2012年已成為僅次於德國的歐盟第二大汽車市場。但自2013年夏天起，俄羅斯汽車銷售就隨著經濟走緩開始下滑。烏克蘭危機後，歐美對俄羅斯實施制裁，俄汽車市場更加速萎縮。

世德 新單、新廠、新布局 2015年行情看俏

上櫃的汽車零組件扣件廠世德(2066)，受惠全球車市復甦，10月又接獲新訂單，推估第四季的營收、獲利可望繳出亮麗成績單；明年還有屏東加工出口區廠房產能貢獻挹注，由現有的1,000~1,100噸/月，提升至2,000~2,200噸/月，推估世德明年的營收、獲利還可望再創高峰。

世德主要生產各種扣件產品，產品應用於汽車零件比重近75%，其他機械(如農機)占10%。世德也是國內少數能直接供應車廠的第一階零組件供應商，銷售給通用汽車、克萊斯勒、TOYOTA等；另外，世德也是全球知名的電動車大廠特斯拉的供應商。第3季營收3.18億元，較上季衰退3.93%，表現略不如法人圈預期的成長估值，但與去年同期相比，成長幅度仍有12.77%；世德表示，公司第4季目前在手訂單能見度維持5個月，營運看法維持正面；而通用汽車的車體結構新訂單將在10月底開始出貨，有助第4季營運回升。

除此，看好中國大陸車市發展，世德也正評估購入中國大陸扣件廠，相關併購正積極評估中，若能成功，則世德的生產據點可望擴大至對岸，並就近爭取龐大汽車訂單。



英國汽車假件 8成來自大陸

中國零部件產業低端和造假，在國際上的名聲很大。日前，中國政府相關部門官員到英國考察時，英國零部件行業協會的人士就當面直言，英國也有假冒偽劣零部件，但據統計有70~80%來自中國，讓相關官員當場很尷尬。

汽車經銷商目前主要利潤來源不是新車銷售，而是保養維修為主的售後服務，易損件更換占了利潤中的相當大一部分，原廠件價格可以比副廠件高數倍，保證了利潤的獲取。中國售後零部件市場很大，據有關機構統計的資料，早在2012年，汽車維修服務的售後市場產值就已經達到了4,000億元，預計到明(2015)年，產值將達到7,000億元；但，與此不匹配的是，中國零部件企業和維修企業規模都很小，業內稱為「散亂差」。專家指出：「以前這個行業的地位很低，是汽車鏈條中最亂的市場，沒有之一。混亂的原因是沒有標準，深層次原因是缺少政府相關部門的監管。」



歐盟新車銷售顯示汽車業持續復甦

儘管歐洲經濟疲軟並爆發烏克蘭危機，歐盟汽車業今年頭八個月持續復甦，新車銷售攀升6%至830萬輛。歐洲汽車製造商協會的數據顯示，8月成長速度減緩，新車銷售增長2.1%至669,395輛。相較下，歐盟7月汽車銷售的成長強勁，歐元區登記新車數量攀高5.6%至104萬輛。

8月是汽車銷售傳統的淡季，法國的新車銷售減少2.6%，德國下降0.4%，義大利下滑0.2%。歐洲的汽車銷售經過六年逐步下降後，如今顯示汽車銷售連續12個月復甦。但復甦腳步並不一致，英國今年1至8月的汽車銷售上升10%至150萬輛，德國的汽車銷售攀升2.6%至197萬輛，法國則增長1.6%至接近120萬輛。



日美墨合資線材加工廠即將落腳墨西哥

日本神鋼商事和神戶製鋼已經與

日本Metal One和大阪精工、墨西哥Simec集團、美國O&K Corporation簽定協議，將合資在墨西哥設立冷鍛頭(CH)品質的鋼鐵線材廠。公司名將稱為Kobelco CH Wire Mexicana, S.A. de C.V. (簡稱KCHM)，嶄新的合資廠將專門加工鋼線材或冷鍛頭鋼線材，然後銷售給墨西哥汽車零部件製造廠。

冷鍛頭線材使用於生產汽車扣件和冷鍛產品。KCHM將由來自神鋼商市的小西光文擔任總經理。工廠落腳於Guanajuato州Silao市的Sante Fe工業園區。總投資金額約4,100萬美金(約43億日圓)。KCHM資本額預估11,90萬美元(12億日圓)。神鋼商事預估將持有新公司40%股份、Metal One 25%、神戶製鋼 10%、大阪精工 10%、Simec 10%、O&k American 5%。

新廠將聘用約80名員工以發揮全部產能。預計於2015年底正式營運。新廠每年產能約40,000噸，將引進抽線機、酸洗設備和熱處理爐。墨西哥汽車生產從2009年150萬輛提昇至293萬輛，預計接下來幾年成長將更穩固。許多日本汽車零部件製造商也開始在墨西哥設立據點，預計將創造大量冷鍛線材需求以及對該項原料本土來源的增加需要。

在具有增長需求的地域進行生產，KCHM將可快速供應高品質表面處理的冷鍛線材並擴大客戶的業務範疇。

南韓加拿大簽FTA 台汽車零組件受影響

南韓與加拿大歷經9年談判，9月23日正式簽署雙邊FTA(Free Trade Agreement, 自由貿易協定)，經濟部國貿局官員分析，隨韓廠銷加的產品零關稅，因台韓為競爭對手，恐衝擊台灣汽車零組件、資通訊、螺絲螺帽、電視等產業。南韓與加拿大簽訂FTA，將是亞洲第1個與加拿大簽訂FTA的國家，也是南韓第12個FTA，未來10年雙方超過98%商品將降為零關稅，南韓包括汽車、紡織及機械設備業都將受惠。

南韓允諾10年內免除98.4%加拿大商品進口關稅，加拿大同期將免除98.7%南韓商品進口關稅，尤其南韓汽車及汽車零件現行被課徵的6~6.1%關稅，3年內就可望減免，受惠最大，估計雙邊貿易可望因此成長最多30%。



在陸德汽車零件商必須與陸合資？

德國汽車零件商Elring Klinger表示，多家德國汽車零件廠商被告知不得繼續在大陸獨立運營子公司，必須與大陸企業合資。德國企業認為，這是對智慧財產權的剝奪。據報，中國大陸當局對在大陸的德國汽車零組件產業有關新規。Elring Klinge首席執行長Stefan Wolf告訴德國《司徒加特報》，「若如此，半個公司的資產將被拿走，實際上是沒收」。Wolf指出，大陸當局注意到全球50%的汽車交易發生在大陸，但本土廠家卻沒因此獲得相應收益。

近期，大陸對汽車行業展開反壟斷調查消息頻傳。大陸歐盟商會表示，外國公司似乎在本次反壟斷風暴中受到了不公平的待遇。大陸目前的汽車行業，一方面是歐洲和美國汽車廠商渴望增加大陸市場的市占率；另一方面，大陸要求汽車廠商不得擁有超過合資企業過半數股權。據了解，有3家德國汽車零件製造商正在尋找大陸合作夥伴。然，中國歐盟商會主席伍爾克(Joerg Wuttke)對此表示：「北京政府並無計劃強制要求外國汽車零件供應商必須與當地企業組建合資公司」。

颱風天排汙水 俊宇螺絲工廠被勒令停工

高市燕巢區螺絲工廠「俊宇興業公司」趁鳳凰颱風來襲，將酸洗廢水抽排至典寶溪，自以為神不知鬼不覺，豈料環保局稽查人員已在下游埋伏，當場人贓俱獲，驗出廢水酸鹼值1.65，簡直就是「原汁」強酸，現依《水汙法》裁罰60萬元並勒令停工。高市環保局去年起加強稽查工廠排放汙水，至今已有25家業者被勒令停工。

開芭樂票 空殼公司詐螺絲廠760萬

有詐欺前科的40歲戴姓男子，去年11月在彰化成立空殼的金山企業，多次南下高雄岡山，發現螺絲工廠林立，出貨數大，且容易變賣，遂在岡山掛起招牌，並聘人當業務主任，陸續向4間公司大量購進螺絲、H型鋼樑及鋁窗等貨品，金額達760萬許。

因為開立的支票陸續變成「芭樂票」，廠商追討貨款及貨物才知人去樓空。高雄市鹽埕警分局偵查隊獲報後追緝半年，逮獲2嫌，但戴嫌仍然在逃，依偽造文書及詐欺等罪嫌將3人移送高雄地檢署。