

# 惠达全球特搜新闻

市场趋势

## 2017 年中国扣件销售额可达 780 亿 / 2023 年全球扣件需求将达 1200 亿美元

相关市场报告公布前,预测 2017 年全年中国紧固件归口统计的经济指标完成区间:销售额约在 760-780 亿元,同比增长 3-4%;产量可达 740-750 万吨,同比增长 2-3。

据报导,在第十三届中国紧固件经济贸易与技术洽谈会上,专家根据 1-10 月的数据显示,预测 2017 年全年紧固件归口统计的经济指标完成区间:销售额约在 760-780 亿元,同比增长 3-4%;产量可达 740-750 万吨,同比增长 2-3;出口销售额接近或突破 50 亿美元,同比上升 5-6%;进口产量约 285 万吨左右,同比增长 2% 左右;进口额约 32 亿美元左右,同比增长 8% 左右;进口量约 31 万吨左右,同比增长 6.5% 左右。

2016 年全球工业紧固件销售量达 829 亿美元的规模。根据美国市场研究公司 Grand View Research(GVR) 工业紧固件市场报告,到 2020 年全球工业紧固件市场将达 1040 亿美元,2023 年需求将达到 1200 亿美元。世界紧固件需求约在平均 4-5% 增长。



### 中国紧固件协会前会长冯金尧:大陆紧固件转型仍有很长的路要走

中国机械通用零部件工业协会紧固件分会前会长冯金尧先生指出,大陆 2016 年紧固件进口约 32 亿多美元,进口重量约 31 万吨,且多属平均单价在 10.3 美元左右的高端紧固件。另外在出口方面,大陆 2016 共出口约 398 万吨紧固件,出口金额约 63 亿美元,平均价格在 1.582 美元 / 公斤。

不过冯前会长也提到,大陆整体紧固件产业虽然积极朝转型升级和科技创新之路发展,但仍然面临到原料品质、生产技术和专业人才等层面问题。他建议,大陆产业不仅要做大做精,扩大市场占有率,也要朝更小更精密的零件发展,才能促进整体扣件产业的健康发展。目前大陆紧固件产业的转型升级仍有很长的一段路要走。

## 产业动态



### 2017 五地区螺丝协会交流大会各区域理事长乐观看待未来市场

来自台湾、香港、中国、韩国和日本的螺丝协会代表 2017 年 10 月 20 日在日本札幌举办五地区螺丝协会交流大会,超过 100 名宾客出席。此次主办单位日本螺丝协会会长椿省一郎在致词中表示,希望能借由会议的举办,增进彼此的了解与情谊。会中各区代表也分别报告当前区域产业发展现况。

台湾螺丝公会张土火理事长表示 2016 年五区螺丝总出口达 476 万吨,占全球总出口量 53%,出口值达 120 亿美元,占全球 35%,显示五区螺丝供应链在全球扮演重要角色,同时呼吁摒弃低价竞争追求永续发展。

日本螺丝工业协会国际委员长大川克良表示日本经济已逐渐转好,2016 年日本螺丝产量 301 万吨,较 2015 年增加 4.2%。加上 2020 年东京奥运会举行在即,预计将带动市场需求。

中国通用零部件工业协会王长明常务理事表示去年中国螺丝产量 740 万吨,增加 2%。中国螺丝产业未来的出路就是按照「中国制造 2025」方针、往创新升级迈进。

韩国螺丝工业协同组合郑汉成理事长表示,目前企业投资回温、景气好转。不过受保护主义、美国利率调升和东北亚情势不安影响,不确定性仍在。

香港螺丝协会主席胡惠仪表示今年经济已有起色,在科技进步、企业转型和绿色智慧制造政策推动下,未来螺丝业未来发展可期。



### 上海大学与海盐共建紧固件产业创新平台

12月17日,“中国内燃机学会新材料与表面技术分会”成立大会暨“上海大学—海盐紧固件产业创新平台”签约仪式在海盐举行,海盐与上海大学联手,将共同搭建紧固件产业创新平台,提升海盐紧固件产业层次和促进传统企业转型升级。

“上海大学—海盐紧固件产业创新平台”签约三方为海盐县人民政府、上海大学、于城镇人民政府,首期合作期限暂定五年。平台下设“一中心一基地一公司”,即技术服务中心、紧固件孵化基地、浙江海盐紧固件研究院有限公司,公司注册在于城镇。

该平台将为紧固件制造流程的优化、检测技术的提升、行业标准的制定等方面内容提供服务,进一步促进海盐紧固件行业的升级换代,搭建更高水准的国家级平台。



## 中钢公司

### 中钢调整 2018 年第一季内销钢品盘价

根据中钢公司于 106 年 11 月 24 日召开的第一季内销钢品订价厂盘会议, 考量到明年全球经济成长仍将加速扩张。台湾受惠出口畅旺, 工业生产稳定走强, 主计处预测 2018 年经济成长率为 2.27%, 优于 2017 年表现。因此做出以下决议:

项目	平均调整金额 (元 / 公吨)
钢板	+455
棒线	+641
热轧	+214
冷轧	+0
电镀锌钢卷	+0
电磁钢卷	+0
热浸镀锌钢卷	+100

The Fasteners  
Institute of Japan



### 日本螺丝工业协会报告 2016 年日本螺丝产业现况

日本螺丝工业协会国际委员长大川克良日前代表协会发布 2016 年日本螺丝产业生产和进出口状况。在螺丝生产方面, 2016 年共生产 3,010,056 吨, 相较于 2015 年增加 104.2%。生产额达到 8,510 亿 9,000 万日圆, 比 2015 年增加 102.7%。

在螺丝出口方面, 2016 年共出口 327,717 吨, 比 2015 年增加 104.2%。出口额达到 2,685 亿 300 万日圆, 比 2015 年增加 97.1%。

在螺丝进口方面, 2016 年共进口 228,744 吨, 比 2015 年增加 98.0%。进口额达到 802 亿 8,900 万日圆, 比 2015 年增加 87.2%。

大川先生表示, 日本经济状况正在不断复苏, 已逐步接近雷曼冲击前水准, 螺丝行业也呈现恢复趋势。

### 常熟市常力紧固件有限公司科学技术协会成立

11 月 24 日, 常熟市常力紧固件有限公司企业科协正式成立。会上, 通过了企业科协章程, 选举并产生了公司科协第一届委员会成员 9 名, 并由公司总经理包正芳担任科协主席。



公司总经理、科协主席包正芳在会上作了重要讲话, 并就企业科协成立后, 围绕科技创新、产品研发、企业对外协作, 管理措施、企业发展方向、成立科协后打算, 如何发挥员工的作用、措施等几方面的内容提出了工作要求和希望。

常熟市常力紧固件有限公司是一家规模骨干科技型企业。近年来, 公司不断投入人力、财力和物力进行技术改造和项目研发, 自主研发新工艺、新技术、新产品, 共立项 35 个。在加强创新的同时, 公司智慧财产权意识也不断增强, 至目前为止, 该公司已获得 11 项实用新型专利、受理发明专利 9 项。2016 年认定省高新技术产品 1 项, 并成功申报江苏省“高新技术企业”。

### 北美汽车零部件采购服务中心”落户”温州



日前在上海举行的中美汽车售后市场合作平台联合发布会上, 温州市汽摩配行业协会成为中国首批获得授权的“北美 NAAP 汽车零部件采购服务中心”之一, 这标志着温州市汽摩配产业将加速布局北美和国内两大售后市场。

据了解, 温州市汽摩配行业协会的会员企业中有 3000 余家汽车零部件生产企业, 产品涉及 15 大类 5000 多个系列品种, 涵盖了汽车传动系统、操纵系统、行驶系

统、发动机部件、电器仪表、通用件和汽车用品等各领域零配件。下一步, 温州市汽摩配行业协会将与全球最大的汽车后市场——北美汽车后市场, 建立战略合作伙伴关系。双方不仅在供销管道上进行合作, 且将在后市场新业态领域内开展深度合作, 通过资源整合、优势互补, 打破企业原先单打独斗的合作模式, 进一步开拓国际市场, 达到双赢的目的。

### 史特牢聘请技术专家研发新钢种, 制造最佳性能防松垫圈



东莞市史特牢金属制品有限公司  
Dongguan Shitelao Metal Products Co., Ltd.

随着工业技术的不断发展, 制造技术的创新也在突飞猛进。史特牢企业为了强化竞争力, 特聘行业数名专家组建团队, 对各种

钢材牌号、成份及性能进行研究, 并在试验室通过疲劳、拉伸、屈服、环境及温度等测试方法, 来了解不同牌号的钢材及一些改良成份后的特定钢材, 在被制成防松垫圈后的测试表现, 通过测试结果来判断确认不同钢材所制造出防松垫圈的最佳效果!

史特牢垫圈产品大部分采用优钢及特种钢材生产, 由于近年来中国钢铁、宝钢、鞍钢的炼钢水准已大幅提升, 常规牌号的优钢及特钢已经可与日本及欧美钢铁进行品质比较, 并开始大量出口欧美, 史特牢于 2016 年初开始便已停止从日本进口钢材, 与宝钢及鞍钢公司合作签定供货协定, 后续防松垫圈系列产品将全部采用宝钢及鞍钢一级母材料压延!

通过对钢铁牌号和成份及产品的应用研究, 为了让产品具有更高的适用性, 史特牢的专家顾问团队与钢厂一起研发改进, 将一些现有钢铁牌号中的部分成份进行了调整, 从而让钢铁成品在特定环境中能达到最佳的效果!

史特牢在测试方面的设备投入总值接近 1000 万, 购买用于测试用的螺栓、螺母及内部生产的防松垫圈用来测试的样品, 每年的测试成本在 RMB 40 万以上, 内部技术团队加上外聘专家, 每年投入用于垫圈技术产品开发的费用至少在 300 万以上! 每向前一步, 都有史特牢人巨大的付出!

目前史特牢垫圈已被大连船舶工业、韩国现代重船、日本川崎重工造船采用! DNV 挪威船级社认证已正式申请认证中!

史特牢聚焦客户, 不断进行技术创新和垫圈产品应用研究, 让使用者选择放心、使用安心! 我们坚持关注开始、关注过程、关注结果、专心做产品、用心做实业, 未来的史特牢 SZJYD-LOCK 品牌防松垫圈将走得更远、走得更稳!



## 日本 Precise Gauge 公司开发出辅助固定具，改善紧固作业效率

制造光学量测机器的 Precise Gauge 公司开发并贩售一款名为「内抓环 (Inner Grip Ring)」的辅助固定具。有了它，用户不需取下螺丝就能安装或取出零件。将凿好孔且装上内抓环的零件装好，用螺丝旋紧，内抓环就会扩张压住孔穴的内侧并固定住。用户转松螺丝时，压力就会减弱，如此就能取下零件，因此能预防螺丝遗失或从高处掉落，改善作业效率。

## 日本新和电镀研发出 20 倍抗蚀能力的「新和 ZiNT」锌镍合金电镀技术



新和电镀工业公司 (Sinwa Mekki) 的「新和 ZiNT」是与美国 Pavco 公司技术合作的产物。此电镀技术采用双层结构。下层是耐蚀力比锌

电镀高出 10 倍的锌镍合金电镀层，上层再追加 Pavco 公司研发的「Topcoat」涂层。耐蚀力提升到 20 倍，可抗铁锈蚀长达 2 千小时，抗锌锈蚀长达 1 千小时。这也是日本业界首度引进美国顶级表面处理公司的 Topcoat 涂层。

## 日本紧固件企业营业额走扬

日本媒体调查了 13 家紧固件上柜企业的 2017 上半财务年度的业绩表现，发现多数企业营业额表现走扬，但利润仍有隐忧。在营业额方面，所有 13 家都出现成长。在以往的调查当中，营业额降低的家数虽较多，但这次反而是营业额增加的企业占据了绝对的大宗。

在营业利润方面，7 家出现成长，6 家出现减少，比上次的调查多了 1 家成长的企业。然而这也代表 13 家营业额都上升的企业当中，营业利润减少的企业数与上一次的调查相比之下上升到了接近半数。

在经常利润方面，成长的企业有 9 家，减少的企业有 4 家，代表经常利润的表现比营业利润还要好。与上次的调查相比，经常利益的表现有了改善。在净利润方面，成长的企业有 7 家，减少的企业有 6 家，这状况正好与上次的调查结果相反，代表净利润的表现有了改善。

总体来说，营业额、营业利润、经常利润、净利润的表现都良好。但利益的表现没有跟上 13 家营业额全都增加的气势。这可能是因为材料成本高的缘故，但所幸日本机械产业表现良好且又有基础建设投资在后方支撑，所以并没有出现营业额减少的状况。今后，利润率的改善是日本紧固件业的重要课题。

## 韩国紧固件工业协同组合报告 2016 韩国扣件产业现况



韩国紧固件工业协同组合国际交流委员长李廷佑日前对韩国 2016 年紧固件产业发展现况进行摘要报告。2016 韩国国内紧固件生产量为 103 万吨，8 成以上应用于汽车生产。2016 年韩国紧固件进口金额为 4 亿 9,300 万美元，较 2015 年减少 16.6%。主要进口来源国为中国、美国、日本、德国和英国，其中中国和美国就占了 58%。2016 年韩国出口金额为 9 亿 110 万美元，较 2015 年增加 19.7%。主要出口目的国为中国、美国、印度、日本和墨西哥，其中国和美国占比将近一半。进出口部分明显都偏重中国和美国。

李委员长表示，2016 下半年起，交易和投资活动都呈恢复迹象。韩国经济在 2017 上半年在建设投资和出口上皆有成长，但受北韩问题和国际情势影响下，世界经济的后续发展仍有待观察。

## 美国 Optimas 拓展日本市场

紧固件、C 类零件和供应链解决方案供应商 Optimas 宣布在日本设置新仓储厂房，以拓展日本市场。

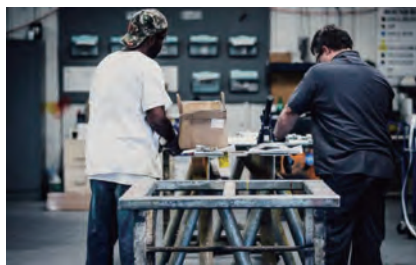
新拓展计划让 Optimas 可以提升对日本客人的在地支援，提供便利的单一管道来服务每一种零组件或供应要求。



全新的厂房将在 11 月底启用，且将立刻投入支援代工客户的工作。位于上尾市的地点将扮演当地存货仓库的角色，并由 Optimas 的全球后勤物流系统进行支援，提供客户中央的零组件的来源并改善供应强度。

Optimas 欧洲 / 中东 / 非洲 / 亚太区董事长 Dan Jack 针对此次拓展计划评论表示：「身为一家企业，我们把全球供应和在地支援融合在一块，因此这次在日本市场的拓展计划让我们和客户都深受其惠。搭配我们专业的人员和在地供应系统，我们可以强化服务并持续提供我们客户所期待的效率、服务和成本优势。」

## 美国 Threaded Fasteners 公司并购 Bolt & Nut 公司



Threaded Fasteners 公司透过在 1 月 5 日并购坦帕市的 Bolt & Nut 公司，将事业延伸到佛州。交易的细节并未公布。Bolt & Nut 公司的工厂占地 4.5 万平方英尺，销售办公室占地 5 千平方英尺。

Threaded Fasteners 公司最近才刚并购乔治亚州的 Stateline Fasteners 公司以及密西西比州某家公司的仓库，这次新并购会再带来新一季的事业成长。

Threaded Fasteners 公司成立于 1979 年，库存品有 4,200 万件，在阿拉巴马州、佛州、乔治亚州、密西西比州、奥克拉荷马州和田纳西州都设有据点。员工数有 140 人，供应产品给发电厂、化学、电力、商船、建筑、不锈钢制造、金属建筑等等产业。

## 美国 Threaded Fasteners Inc. 并购 Stateline Fasteners

专注于钢铁紧固件生产、客制包装和经销的美国 Threaded Fasteners, Inc. (TFI) 公司最近并购乔治亚州的 Stateline Fasteners 公司。

Threaded Fasteners, Inc. 董事长 Billy Duren 表示:「Stateline 公司的整个团队将加入 TFI 位于田纳西州的团队一起共事, 以服务我们持续拓展中的田纳西和北乔治亚州市场。Stateline 的团队成员可替我司带来更多知识经验。透过新的客户群, 我们期待在该区更加拓展业务范围。」

成立于 1979 年的 TFI 在 2017 年欢庆成立 38 年, 且该公司也持续拓展据点和进行新投资。拥有超过 140 名员工, Threaded Fasteners 有广达 181,000 平方英尺的仓储, 在阿拉巴马、密西西比、佛罗里达、奥克拉荷马和田纳西州存有超过 4,200 万库存件满足全球客户需要。

## MRO 经销商 Fairmont Supply 公司并购美国紧固件经销商 THB 公司



Fairmont Supply 公司宣布并购了位于美国盐湖市的紧固件经销商 THB 公司, 交易的内容并未公布。THB 公司也是成套发料、包装和品管的服务提供商。该公司成立于 1986 年, 存有 40 万件产品, 在 2004 年通过核能产业的 ASME NQA-1 认证。THB 董事长兼最高执行长 Corey Bell 表示被并购后会持续领导盐湖市的据点, 博伊西据点的 John Plazier 经理也会留在原位。这两个据点将会被并入 Fairmont Supply 公司负责西部的团队。

## 美国 Tacoma Screw 公司在爱达荷州设立第 20 个据点



紧固件经销商 Tacoma Screw 公司持续在全美增加市占, 最近在爱达荷州的考德威尔市启用了第 20 个据点。该据点占地 1.2 万平方英尺, 存有 4.5 万个品项, 它未提供的品项则可以从公司占地 6.5 平方英尺的经销中心运送过来, 隔一个工作天就能送到。它是该公司在爱达荷州的第四个据点, 其他州内的据点位于博伊西、特温福尔斯和爱达荷佛斯市。它也是公司在两年内开设的第三个新分支。



## 美国工具大厂史丹利在约克县设立新据点

全球最大级工具公司之一的史丹利公司 (Stanley Black & Decker) 将会在约克县启用新的制造厂, 预计会花费 3,100 万美元的投资额并创造 500 个职缺。史丹利是多样化的全球性供应商, 提供手工具、动力工具、相关配件、电子安全产品和紧固件产品。它这次将设立 34.5 万平方英尺的厂房以生产和组装 DEWALT 无线动力工具, 该厂将落脚在美国南卡罗来纳州米尔堡市的 Lakemont 工业园区。

## ASG 自动给料机增加生产力与品质

ASG 是组装与自动化领域的世界级领导厂商, 该公司推出了将自动螺丝供给机与螺丝起子二合一的机器。这台顶级自动给料机可降低生产的时间并确保品质。该机会自动将螺丝从给料盘送到螺丝起子上。螺丝在工件上的定位和紧固作业是半自动化的, 操作人员不需要手动捡起螺丝。它可搭配的工具包括扭力起子、角形起子、电动 / 气动离合式起子。



产品经理 Tim Haper 表示:「我们有些顾客用了之后说循环周期减少了 40%, 品质也大幅提升。此自动化机器使用容易, 安全性和人体工学设计都更上一层楼。它也能更容易整合进现有的产线。」

该机共有两种机型, 分别是前进式进程和伸缩式, 两者都能提供顺畅且安静的制程。前进式进程是用于可触及范围有限的状况, 适合「不接触到表面」的用途。伸缩式是用于标准的用途, 允许操作者控制最终的螺丝高度。除了这两个机型之外, 还有其他诸多的设定可以适配任何用途。



## 螺丝松脱可能是造成美国海军猎鹰式攻击机迫降的主因

美国海军一架 AV-8 猎鹰 II 式攻击机曾在 2016 年的跨国飞航训练中遇到严重的引擎失灵, 起飞不久便迫降卡罗莱纳州的海平面上, 迫使训练中断。根据最近新取得的指挥部调查报告, 事故可能是因残骸损伤了引擎, 而指挥部怀疑罪魁祸首就是一支带有 5/16 英寸六角螺栓头的螺丝。这场不幸的意外总共为海军带来超过 6,400 万美金的损失, 包括一整台猎鹰机和机上装载的外挂靶包。

猎鹰机的维修团队认为很可能是该螺丝卡在边界层门上有一段时间, 时长则已不可考。驾驶刚起飞时还很正常, 但没多久, 在飞越大西洋时, 就听到不寻常的重击声。驾驶觉得有疑, 就做了仪器的检查, 接着就听到第二次和第三次的重击声, 而且更大声。驾驶回忆说「这次重击声变得更猛, 我感觉整台战机都在颤动。」此时, 推进器也没反应了。战机就在大西洋上距离威尔明顿机场东南方 12 英里处的海平面上迫降。

调查报告说要针对可能造成引擎失灵的那支螺丝做进一步调查, 并提到可能是维修和前置检查作业所做的变动造成了此事。

## 美国 Fastenal 博物馆开馆展示创业的起源

1967 年 11 月 28 日, 一家小间的五金店在明尼苏达州的威诺纳市开业。50 年后的今日, Fastenal 公司已是 <财富> 杂志点名的世界 500 强企业, 也是北美最大级紧固件经销商, 供应螺帽、螺栓、螺丝等等产品



给威诺纳市民和台湾人民。Fastenal 公司邀请威诺纳市民来参观这间见证了公司源起的砖瓦店铺，它现在是一个博物馆，承载着公司的故事和早年的手工艺品。这间博物馆目前免费对外开放。访客可在馆内看到创立人 Bob Kierlin 满富创意却未成功的五金贩卖机原型，还有 1980 年代 Fastenal 分店的经典复刻样貌，以及一系列公司曾产制的古怪紧固件与零件。

## Omnes Capital 资产公司投资法国 Aero Negoce International 公司



Omnes Capital 公司透过一项价值 1,170 万美金的投资获得了 Aero Negoce International (ANI) 公司的少数股权。ANI 公司在 1993 年成立于法国贝济耶镇，是一家专攻

航太产业的扣件经销商，其主要的客户是空巴与达梭等等飞机制造商，以及 Zodiac、Safran 等等供应商。该公司有 25 名员工，截至 2017 年 6 月的年营业额达 1,600 万欧元，同年上升 17%。

ANI 公司的高级主管表示：「透过签订长期的供货合约，我们的成长非常快。我们的产品与服务品质，以及组织结构的弹性，都让我们很有竞争力，也促使制造业公司（尤其是国际性企业）增加与我们签订的合约。基于这些原因，我们决定与 Omnes Capital 资产公司合作。」

## 瑞典 Indutrade 并购荷兰 Tradinco Instruments



瑞典 Indutrade 于 2017 年 12 月 22 日签订协议并购荷兰 Tradinco Instrumenten-Apparaten B.V. 公司的所有股权。协议在当天市场收盘后签订。

Tradinco Instruments 成立于 1963 年，专门设计、制造和经销工业应用和实验室用测试和校准设备。该公司的全球客户来自各式产业，像是电子、化学、发电和医疗技术。Tradinco Instruments 有约 30 名员工，年销售约 700 万欧元。

交易案于 2017 年 12 月 22 日完成，之后 Tradinco Instruments 将被纳入 Indutrade 的特殊产品部门。并购案预期对 Indutrade 的每股盈余产生外溢的正面效益。

## Würth 集团销售和营运结果创新高

销售成长 7.5% 达到 127 亿欧元创新高。

- 营运结果也创新高

- 电子商务比例也持续增长



根据初步的年度财务报告，Würth 集团 2017 年的销售量达 127 亿欧元（前一年为 118 亿欧元），成长率达 7.5%。若加入外汇影响，成长来到 7.9%。尤其是，东南欧厂商的成长非常活跃。有关于各业务领域，电子和制造都显示标准之上的成长率。

根据初步计算，新营运结果纪录预计会达到 7.6 至 7.7 亿欧元。这比前一年的纪录（2016 年：6.15 亿欧元）还要增加很多。对这样初步结果感到很满意的 Würth 集团管理委员会主席 Robert Friedmann 表示：「这些数据表现激励我们，同时也证明我们在执行多管道策略时一直在正确的道路上。电子商务的动能持续增加，因此透过我们为客户所订作的发展和服务，我们可以持续掌握市场趋势的变动。我们必须确保速度、可靠度和效率。这些方面对我们客户来说很重要。」2017 年，电子商务的销售成长将达到平均数值上的 19.3%。

## Würth 集团接手 Liqui Moly

Würth 集团透过从管理伙伴 Ernst Probst 买下所有股权，打算接手位于 Ulm 的 Liqui Moly GmbH，已于 2018 年 1 月 1 日生效。透过此交易，Würth 集团将成为高品质润滑油、引擎油、添加剂和其他车用保养产品制造商 Liqui Moly GmbH 的独立持有者。Würth 集团将在 Würth 内以独立品牌和独立公司的模式继续运作 Liqui Moly。2016 年，Liqui Moly 共聘雇 800 名员工，销售额约 5 亿欧元。交易案仍须获相关主管机构同意。

为确保长期管理的持续性，Ernst Probst 将在出售其持股后继续担任 Liqui Moly 总经理。此外 Liqui Moly 销售部主管 Günter Hiermaier 也将被指派为第二总经理，并自 2018 年 3 月 1 日生效。Günter Hiermaier 和 Ernst Probst 将共同组成 Liqui Moly 的管理团队。

## 义大利 Dimac 搭上欧亚紧固件产业转型列车

在上一期惠达杂志中，Dimac 提到跟台湾恒耀集团建立多方伙伴关系，这也是义大利企业强化在亚洲品牌声誉的重要脚步。



对全球发展的责任衍生出我们 2018 年的全新发展规划。汽车扣件和金属部件世界级的制造商恒耀国际也已经向我们采购两套全新 100% 检测和筛选系统。

恒耀国际董事长吴荣彬先生表示：「Dimac 安装于我们德国伙伴公司 Eska Automotive GmbH Chemnitz 厂的 MCV3 和 MCV1 机型完全符合对铝部件检测的要求，且实际上更超出期待的要求。全新的 MCV3 和 MCV1 系列相同机型也将在 2018 年第一季安装于我们的厦门厂。考量到我们 80% 的营收都是汽车相关，40% 的销售来自欧洲，30% 分别来自亚洲和美洲，投资 100% 检测技术对我们来说在策略上相当重要。」

全新的 MCV1 和 MCV3 转盘机型是特别设计来控管供应给汽车代工和阶级供应商紧固件的品质。MCV1 是开发来侦测 M4-M10 部件的瑕疵，顶部和侧边配有 2 具数位相机，整合最新影像软体，执行特殊检测参数，像是螺纹品质和裂隙。MCV3 适合用于 M8-M16 部件且相较于 MCV1，其附有额外的侧边相机来捕捉较大型部件。新一代涡电流站也会有与提供给 Eska 设备相同的功能，大幅度改善热处理控制和裂隙侦测。

Dimac 也会负责机台运输。全新的机台将会在 2018 年五月开始投入产线。 □