



欧盟对中国、菲律宾、台湾地区不锈钢紧固件产品反倾销措施到期情况的公告

2016年4月14日，欧盟发布公告，对外告知原产于中国、菲律宾、台湾地区的不锈钢紧固件产品反倾销措施将于2017年1月8日到期。成员国内企业可在自本公告发布之日起至正式到期3个月前的时间内向欧盟委员会提交反倾销日落复审申请。

欧盟撤销对中碳钢扣件反倾销后续影响

这突然的宣告，必然让中国出口商透过电邮狂发“好消息”给欧洲进口商，要求他们下订单。但是实际情况却非常不明朗，不论是欧洲制造商或出口商都要面对重大且可能是极度混乱的不确定时期。因为EIFI在声明中明确表示，WTO的裁决只确认欧盟执委会在这部分有程序瑕疵，但未对2009年前发生的倾销做基本评估，或是倾销对欧洲制造业造成的实质损害提出质问。欧盟执委会有权发起新调查。EIFI在提交给委员会的请求中，要求在措施撤销后进行再调查。委员会已经评估没有法律基础可这样做，据推测是因为高关税有效的阻挡了来自于中国的进口，因此没有足够历史资料可证明有发生倾销或损害的情况。EIFI已表明「将保持警惕，以确保欧盟市场不会受到新的或是持续不公平贸易做法的破坏，不论它们来自于哪里。」最后一句话暗示日后EIFI的申诉将不限中国进口，而可能包括其他亚洲扣件制造来源。

钢价“一路疯涨” 紧企如何应对

据路透社4月21日报导，尽管中国政府提出削减之前已部署的钢铁产能，但今年国内钢材价格急升，推动钢厂纷纷增产。就连那些停产但尚未关闭的“僵尸”钢厂也在恢复生产。

中国可能面临其他钢铁生产国要求减产、帮助缓解全球供应过剩局面的压力，然而，中国的钢铁城镇目前完全是另一番光景。

报导称，尽管全球产出过剩，但今年中国钢材价格已较去年低点反弹迅猛，这里面有一些非常特殊的本土原因，其中包括去年工厂关闭后供应趋紧、消费者补充库存、中国农历新年假期过后季节性需求升温。

中国曾表示，在解决过剩产能方面，中国做得已经够多了，并将供应过剩归因于需求疲弱。中国钢铁产量占全球的一半，其过剩产能是美国产出水平的四倍。

中国谘询机构中国联合钢铁网调查显示，68座高炉已恢复生产，估计产能达到5000万吨。中国小型钢厂的产能利用率从1月的51%提高到58%。据谘询机构我的钢铁网另一项调查显示，大型钢厂产能利用率则从84%提高至87%。

报导称，钢铁价格的上涨给“僵尸”钢厂带来生机，比如山西文水海威钢铁，该公司年产能约300万吨，但在去年8月几乎暂停全部产能。据该公司一位管理人士透露，公司目前计划尽快恢复生产。由于未获授权公开发言，这位管理人士拒绝具名。

江苏申特钢铁是另一家类似规模的公司，据一位高管称，该公司去年12月停产，但随着钢铁价格的飙升，已在今年3月恢复生产。

据麦格理分析师Ian Roper称，去年关闭的5000万-6000万吨产能中，现已恢复生产的超过4000万吨，“鉴于价格和利润率的反弹，产能削减已被抛在脑后，”他表示。

中国联合钢铁网主编胡艳萍称，当前钢铁生产平均利润率已升至每吨500-600元人民币，为至少两年来最高水平。“政府希望提振经济并提升工业领域的需求，但同时又坚决推进供给侧改革，不免陷入左右为难”。

报导称，为向世界证明让本国臃肿钢铁业瘦身的决心，中国已表示要在已淘汰9000多万吨落后钢铁产能的基础上，计划到2020年进一步削减1亿到1.5亿吨产能。然而中国3月份的粗钢产量却达到7065万吨的高位。

中国钢铁工业协会秘书长刘振江本月在北京的一次行业会议上表示，钢铁产量上升应由合约购买量的增加推动，否则钢厂就只是在押注需求会上升，而需求也许并不会增加。“削减钢铁产能很重要，但控制产量更重要，”他说。

中钢协的会员包括宝钢股份等中国最大的钢铁企业。该协会一直敦促会员要表现出“自律性”，不要一看到价格上涨就增产，但这个呼吁通常都被当成了耳旁风。

报导称，对中国出口的愤怒从去年起就日益加剧，因中国钢材出口量攀升至1.12亿吨水平。但国内钢材价格上扬或许能限制今年的出口量——钢厂的更多产品会在国内销售。

紧固件企业为什么“做不大”？ 一看看这些“大佬”们都做了些什么？

“大佬”们都在谈合作

我们时常可以看到这样的新闻：“中国首富王健林、马化腾、李彦宏三大巨富合作了！”、“小米与腾讯合作啦！”、“美团与大众点评合并啦！”、“滴滴和快滴合作啦！”……这么多的竞争对手或者是行业内的龙头企业，怎么不对打，都合作起来了呢？

近几年，我们时常可以看到许多“大佬”企业，不是因为资金问题，不是因为企业面临倒闭，却纷纷合作起来了。这在我们过去的观念中，那是很少的。那么他们为什么都放弃争“老大”，而选择合作了呢？

因为他们需要整合更多的资源，打造更大的平台，提供更好的服务。化竞争为竞合，不但可以减少竞争损耗的资源，还可以联合相互间的优势及资源，创造更大的财富。从众多著名企业之间的联合合作就可以看出。

中小紧固件企业为什么做不大？

中国的紧固件企业众多，作为制造业中重要的组成部分，我国紧固件企业们扮演着举足轻重的角色。然而，企业规模小、产品品质参差不齐、相互压价、恶性竞争等不良现象在我国紧固件企业，尤其是中小企业中十分普遍和明显。最终造成的恶果就是，互相打压，最终都生存不下去。

那为什么大家只选择互相打压，却不选择相互合作或约定呢？其根源就是缺少团队精神，缺少合作精神。看看今天的人才市场，有多少企业招不到人，又有多少人找不到工作。企业要招人，人才要找工作，可为什么不能合作呢？因为我们都害怕吃亏，都只想要，不想给，彼此太计较，所以最终没法合作。

我们也时常看到，能共苦却不能同甘的。苦的时候，大家互不计较，共同努力，然而一旦苦尽甘来，却开始互相猜忌、相互计较，开始想着自己开辟天地，不愿他人共分一杯羹。这也是为什么我们在中国几乎看不到历史悠久的紧固件企业，“干好了就分家”，“合伙的要散伙”……

我们通常只关注自身眼前利益，却忽略了当今社会是一个合作共赢的社会，不健康的竞争往往是两败俱伤。合作放大了你的价值，增加了你的力量。这些“大佬”们都开始合作了，你还在“闭关锁国”吗？

晋亿实业获6,855万铁路扣件 采购合同

晋亿实业(601002)于1月27日盘后公告称，公司近日接到怀邵衡铁路有限责任公司《中标通知书》，在新建怀邵衡铁路工程管理部管甲供物资采购招标中，公司被确定为中标人，中标金额为6854.81万元。晋亿实业表示，公司将在以上公司规定日期与其洽谈合同相关事宜并签订购销合同。具体内容等签订合同后另行公告。



晋亿实业：料去年转亏1,500万人民币

前一日甫公布取得高铁扣件订单，晋亿实业(601002)1月28日随即披露，预计2015年年度经营业绩将出现亏损，实现归属于上市公司股东的净利润亏损1,500万元人民币左右。上年同期公司净利润为1.37亿元。

晋亿实业称，本期业绩预亏的主要原因是，因宏观经济增速放缓、钢铁材料价格持续下跌，致公司计提减值增加；此外，因市场需求疲软，致高铁扣件销售大幅减少。

2022年全球紧固件市场需求将达950亿美元

据英国调研公司BriskInsights发布的报告预测，2015至2022年，全球工业紧固件市场将以5.23%的复合年增长率增长，至2022年总需求将达到950亿美元。

该报告指出，2015~2022年，全球工业紧固件市场有望出现高速增长，主要得益于生活水准的极大提升，从而刺激耐用用品的需求。另外，市场需求主要来自发展中国家。

此外，全球维修与建筑行业的增长亦将推动紧固件需求的上升。印度、中国、巴西等新兴国家汽车行业的快速发展也起推动作用。

由于机械OEM、建筑业、汽车应用等行业对紧固件需求的增加，外螺纹紧固件的需求将出现高速增长。同样地，随着各地政府大力投资于航空航太业、基础设施以及国防建设，航空航太用紧固件亦将出现增长。

美国扣件批发商协会正式成为美国制造产业协会理事会联合组织一员

美国扣件批发商协会已经正式成为美国制造产业协会理事会联合组织(NAM)一员，将使其会员得以在华府许多会影响美国制造业的相关议题和公共政策上取得更多的代表角色。这些制造业领域包括：

- 能源及自然资源政策
- 人力资源政策
- 国际经济事务政策
- 法规和基础设施建设政策
- 税、技术和国内经济政策



加入后将取得经济表现周报、全球经济趋势月报以及来自NAM关于劳动雇佣权益和政策实施的更新报告。

美国扣件批发商协会很高兴能成为这个拥有250家会员以上且代表美国各产业组织协会的成员。

精湛光学 4/6登录兴柜 认购价每股70元

扣件影像筛选机大厂—精湛光学（2070），股票今（6）日正式登录兴柜，认购价每股70元，主办推荐券商为永丰金证券。

精湛光学成立于1994年，主力产品包括扣件影像筛选机、螺丝成型机、包装机械及代客全检等；该公司两岸布局完整，在全球主要工业国家亦有经销网路，产品具专利保护，价格具竞争力。

精湛光学目前已是全球紧固件影像筛选机知名大厂，产品先后荣获经济部第16届及第21届中小企业创新研究

奖、中国高新企业奖及被螺丝杂志FASTENER评选美国紧固件市场「25大最佳产品第一名」，目前已行销30余国，全球主要扣件大厂都是精湛的客户，连号称精密之都的德国也有许多爱用者，在国际市场已建立高品质、高性能的口碑。

精湛光学去（2015）年合并营收为7.20亿元，较2014年5.47亿元成长31%，获利1.29亿元，每股盈余5.27元。去年全球景气不振，相较于国内机械业营收微幅成长或甚至衰退，精湛业绩则维持高成长态势，表现不俗。

值得一提的是，精湛前（2014）年跨足螺丝成型机的研发制造，建置50人的研发制造团队，并开发出每分钟达400PCS的螺丝高速成型机，目前订单持续增温，该产品将为该公司未来业绩成长添增利基。



TR Fastenings全新网站上线

TR Fastenings宣布公司全新网站正式上线。专为产业工程师、设计师和买家设计，在搜寻和功能上都大幅改善。结合全新的搜寻工具，方便查找所需产品。用户可以简单地以关键字并从相关的项目和技术资讯中寻找找到相关产品。一旦选定产品和尺寸，使用者可以看到、寄送或下载显示有规格数据的动态2D图，以及下载各种格式的3D模组并储存部件至询问单中。

美国扣件训练协会将在Crescent Manufacturing公司举办一场扣件训练协会研讨会

美国扣件训练协会将于2016年09月20日周二在Crescent Manufacturing公司厂房举办一场全日的训练课程。此训练课程将由Jim Speck先生主讲。

会议名称：扣件基础

日期：2016/09/20

时间：8:30 am - 4:00 pm

地点：Crescent Manufacturing, 700 George Washington Turnpike, Burlington, CT



全球制造业格局多变 汽车零部件企业迎战略新机遇

4月27日，“2016汽车零部件技术发展论坛”在中国国际展览中心老馆举办。本论坛以“新技术、新趋势”为主题，就当前汽车零部件行业热点话题进行交流。随着整车消费市场和服务维修市场的迅猛发展，汽车零部件行业发展趋势良好。而全球制造业发展格局和我国经济发展环境的变化为汽车零部件企业提供了难得的战略机遇。

《中国汽车报》社有限公司总经理辛宁表示：“全球汽车业正在经历前所未有的技术变革。如果说我们身处的数字化、自动化时代，正在撼动包括汽车业在内的传统制造业的经营和生存方式，多样化出行、自动驾驶、电动化以及智能互联化的推进，则将引领全球汽车技术不断革新。相信未来很多颠覆性技术的大规模应用，会深刻改变现有汽车行业的传统面貌。”

亚新科工业科技有限公司副总裁倪威表示，中国汽车零部件企业走向全球面临的最大挑战是：如何保证产品质量的稳定性和一致性。

浙江亚太机电股份有限公司智能驾驶项目技术总监 梁涛年介绍了全球各国智能驾驶技术的发展情况，并对亚太各种智能驾驶技术如车道偏离、自动防撞预警、自适应巡航等技术进行了详细介绍，同时给出了亚太的智能驾驶实现时间表，力争2020年实现高级自动驾驶。

汽车节能减排是大势所趋，整车和零部件企业在这方面下了不少功夫。博世起发电机事业部中国区工程副总裁庞晶宇详细介绍了博世在起停系统方面的最新技术即能量回收加速辅助系统BRS，利用该技术，车辆能够在全电动模式下泊车，也可在走走停停的交通拥堵状态下实现短途的纯电动形势。

ITW并购ZF EF&C

Illinois Tool Works Inc已经宣布达成最终协议，从ZF TRW取得Engineered Fasteners and Components(EF&C)公司所有权，并购金额4.5亿美元(约4.13亿欧元)。总部在德国Enkenbach的EF&C在全球有13个营运据点。生产工程扣件系统及内装技术组件给9国的汽车OEM市场。员工数约3,500人。2015年营收约4.7亿美元。

ITW执行副总裁Sundaram Nagarajan说：「Engineered Fasteners and Components公司与ITW的汽车OEM部门的互补性很强，能够扩大我们服务顾客的能力并且进一步扩展我们长期的组织成长。此外，我们相信透过应用ITW的80/20业务流程，有很大的机会可以提高公司的绩效。」ZF表示该公司会将重心放在先进的安全、效率、电气化等产品的核心业务的成长，并且进一步发展自动化驾驶。ITW打算让Engineered Fasteners and Components 公司成为其汽车OEM部门中的一个独立部门。此并购案程序预计在2016年上半年完成。



超过10万吨: 2015汽车扣件消费显著增长

有30家汽车制造厂商进驻的巴西，其汽车产量在此被用来作为预估扣件消费吨数水准的参考。

如各位所知，几乎所有机械和相关产品都有用到扣件。不过，巴西的年度扣件消费并没有确切的资讯，主要是因为当地制造厂没有充分揭露。因此，从扣件进口统计获得相关资讯会比从有使用螺丝、螺栓、螺帽和其它运用在汽车组装中的成品还要容易。

因此，采用汽车产业中的年度产量和每辆车所使用的平均扣件数量作为参考。这些资讯来自当地某相关媒体的固定专栏。

每一车辆类型的平均扣件用量

小型车

2015年产出230万辆

每辆使用1,200支/26公斤扣件

加总: 27亿支扣件/60,000吨

卡车

2015年产出74,000辆

每辆使用3,000支/225公斤扣件

加总: 2.22亿支扣件/16,650吨

摩托车

2015年产出120万辆

每辆使用300支/6.6公斤扣件

加总: 3.6亿支扣件/7,900吨

巴士

2015年产出21,300辆

每辆使用6,400支/320公斤扣件

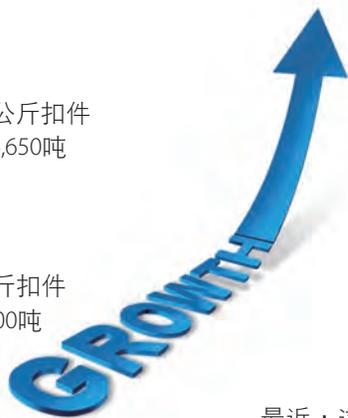
加总: 1.36亿支扣件/6,816吨

农业及铁道机械

2015年产出55,000辆

每辆使用1,600支/112公斤扣件

加总: 8,800万支扣件/ 6,160吨



最近，这份数据在2016首次刊出后，因为有更多明确的资讯显示扣件的消费仍然很高，因此又做了一次修正。

如前述所提，这只是根据卖给汽车厂扣件数据所做出的平均消费。不过，扣件也使用于车修、船、引擎、发电机领域。其它应用像是建筑、家具、电子产品、油气和其他领域的扣件用量也证实巴西是全球扣件用量最大的国家之一。此外，巴西里拉的贬值和政治变化也让巴西成为扣件的主要出口国之一。

越南扣件需求旺盛

越南正成为外国制造商云集地，这个东南亚国家到处都是商机。资料显示，越南2016年前两个月实现贸易顺差8.65亿美元，新增外商投资28亿美元，同比增长135%。欧洲货币投资机构亚洲行政总裁Tony Shale表示：「越南正成为亚洲地区增长速度最快的经济体之一。东南亚中心的战略位置以及迅猛的发展速度使越南成为外商眼中极具吸引力的投资目的地。」那么紧固件人士如何能快速打入越南市场？

其一是工程机械及其零配件领域。根据越南规划与投资部提供的资料，越南在未来十年的基础设施建设总值将达到1,600亿美元，包括总长超过5,000公里的高速公路，300至400公里的铁路和大约12座机场。随着越南市场的蓬勃发展，建筑机械、设备、材料、推土机、压路机、液压机、筑路机等需求强劲，而越南金属加工和工业产品只有6%是他们自己生产的，剩下的94%均依赖进口，市场潜力巨大！

其二是汽车、摩托车及其配件领域。摩托车是越南百姓日常代步的最主要的交通工具，在过去的5年里，摩托车的年销售量超过250~300万台，越南也成为世界第五大摩托车制造战略市场，越南政府鼓励国内企业组装生产摩托车，随着该国基础设施建设的逐步完善，城市对轿车和货车的需求也在上升。越南经济发展态势良好，但由于该国工业基础薄弱带来的装备制造落后，这是一个值得紧固件企业关注的市场！



并购扣件经销商 House Of Threads公司

Würth集团宣布并购位于美国阿拉巴马州的House of Threads公司(以下简称HOT公司)以及其位于墨西哥克雷塔罗州的姊妹企业。HOT公司现在已是Würth美国分部的一部份，Würth美国分部是美国最大级组装科技供应商之一。被并购的HOT公司供应种类广泛的组装原料与C零件给OEM厂与商业建筑公司，支撑Würth美国分部的成长策略并扩增开发周边市场。HOT公司成立于1963年，2015年销售额达4,210万美金，拥有108名员工与超过1,200位顾客。

HOT公司将强化Würth集团在美国东南部的市场地位并帮助集团打入墨西哥中部的市场。Würth美国分部是由9间公司组成，主要服务OEM市场，透过旗下的专利品牌「CPS® C-Parts Solutions」提供供货商管理库存系统。HOT公司是Würth美国分部在过去两年内并购的第四家企业。



新PEM®型SMPP™自铆螺帽提升超薄不锈钢板紧固效果

由美国PennEngineering®所开发的新PEM®型SMPP™自铆螺帽可永久安装于超薄不锈钢板并提供受空间限制的不锈钢五金件组装非常理想的解决方案。这个新产品高度低(.065" / 1.4mm)且直径短(.220" / 5.6mm)，可安装在非常贴近薄度仅有.025" / 0.64mm不锈钢板的边缘处。抗腐蚀能力接近300系不锈钢。一旦安装，其锯齿状的铆接环可预防螺帽在作用时产生旋转，扣件不会松脱脱落，否则会影影响产品最后性能的完整性。PEM型SMPP螺帽由A286强化不锈钢所生产且建议使用于硬度HRB 90 / HB 192 或较低的不锈钢板。搭配五金件的螺纹尺寸范围为#2-56至#6-32和M2.5至M3.5。

Alcoa推出高强度直径12.7mm的Huck® Magna-Lok® 扣件

Alcoa 新推出了直径12.7mm的Huck Magna-Lok建筑专用盲扣件，该公司表示这是该类别中最强大的产品。该产品的12.7mm大直径拥有极高的剪切力(44.4Kn，比前一代的R12 9.5mm扣件多了60%)和张力强度(31.1Kn，比前一代多了57%)，抗接合失败的程度高。高强度让用户能在每次作业中安装较少量的扣件，因此减少库存，加速生产时间，可生产更多轻量产品。

除了高强度之外，该产品也拥有一般标准Magna-Lok盲扣件的特点，包括握持范围较广以适应不同的接合件厚度，以及360度内部锁固科技以使插销透过机械原理锁入衬套。该产品在安装过程中会扩张，让接合紧密度更优异，也可抗液体侵入。该产品已通过德国建筑技术研究院的认证。



瑞士KVT-Fastening发表全新Fasteks快速扣件系列

KVT-Fastening最近发表的Fasteks快速扣件系列满足想要快速、可靠和永久紧固不同材料和表面的厂商需求。尤其是在空调和太阳能技术、电子和家电制造上，有很大的部份用在大量生产和修护上。此多功能设计减少了使用的部件数量因此减少了重量。产品可为下列材质：不锈钢、电镀钢或复合材质钢或塑胶(耐纶/黄铜)。这些快速扣件可被安装于圆形、压型或钻出的孔洞。此外，他们也可以使用于盲孔和木质或石膏等软性材质。快速扣件现在又新增了许多产品，像是快速螺帽、扣夹系统(弹簧扣/销)、U型管束、S型管束、线缆和管材管束、轴锁、塑胶拉钉/塞和接地管束。因为Fasteks快速扣件产品系列范围很广，每种应用几乎都有正确的产品可对应。像是有各种设计和螺纹尺寸的锁紧螺母，另外还有更多不同的安装方式和应用受到关注。

日本Saima Corporation公司推出新的低头螺丝

该公司推出了经过阳极氧化处理的铝制低头螺丝，将它命名为「五彩 Slim Head Screw」，开始贩售。除了增加组装时的辨识方便性，也增加色彩的美观性。该公司看好无线电控制产业(例如无人机)与医疗照护机器人产业的发展，预计将此产品应用到这些产业。



BUEAB 并购瑞典 Magnetfabriken AB

Buefab 并购位于瑞典Västerås的Magnetfabriken AB的全部股权，此收购立即生效。Magnetfabriken AB成立于1992年，且已发展成北欧磁铁及磁铁系统的领导供应商之一。该公司年销售额接近2千万瑞朗(约215万欧元)，有六名员工。瑞典Buefab区域总监Johan Lindqvist表示：「Magnetfabriken对于Buefab在瑞典的营运非常有帮助。在与新客户与现有客户的关系，以及透过磁铁与磁铁系统应用领域的扩张，我们看到其共同作用与潜力。我们会先聚焦在北欧市场，但是我当然也看到属于整个Buefab集团的机会。」Magnetfabriken AB 总裁Magnus Gustafsson 表示：「Buefab在扣件与C-Parts供应上深受认可，且在瑞典拥有强大地位。透过Buefab，我们将拥有全然不同的可能性来耕耘市场，并且以我们迄今为止所用同样的成功方式来发展业务，同时因成为Buefab集团一份子受益。这是我们真正所期望的。」

日本Crown精密工业公司新取得DEL TITE产品专利

Crown(クラウン)精密工业独自开发的「DEL TITE」螺丝在去年于日本取得了新专利。该产品正在对全球11国申请专利,该公司正强化在海外的智慧财产权战略。该产品在1976年首度取得专利并开卖,现在已成为该公司的主力产品,这次已是第三度取得专利认可,专利编号为「5770399」,发明名称是「自钻螺丝及其制造方法」,专利权将持续到2035年。DEL TITE是自钻成型螺丝,其螺纹前端设有导引用的倒角,在圆周上的三处设有汤匙状凹洞,透过塑性加工成型出母螺纹。特色包括:1.不需攻出母螺纹,所以大幅降低成本。2.驱动扭力低,作业性高。3.高保持力,遇到震动和冲击也不会松。4.减少切削粉屑。5.可与小螺丝互换。该公司也正在加强贩售独自开发的特殊槽头螺丝「CROSS FIRM」,该产品可防止钻头在锁紧缩时打滑(cam out)。



Simpson Strong-Tie发表全新PVC饰板螺丝

工程结构连接件业界领导厂商Simpson Strong-Tie发表全新用途PVC饰板螺丝,可轻易使用低扭力就可将外部PVC饰板和招牌安装于木板上。该扣件的三螺纹设计,盒子状切削头部和扁状头下设计让安装后具备较高抗拉力及美观表面。

紧固系统部门副总Ed Sutt博士表示:「这个扣件表现出非常大的抓持力,抗拉强度更大了。我们也发现客户要求PVC饰板和招牌安装后看起来干净美观且有专业表面处理。这项新产品皆可以做到。」

美国DeWys Manufacturing公司推出独一无二的扣件自动化插入机械

DeWys Manufacturing Inc. 公司宣布推出创新的扣件插入机械。这台在全美独一无二的机械可在每一个自动化工序中处理最多8支扣件。只需一次组装就能产出顾客的复杂零件,确保每一只扣件的安装和排列都正确恰当。

该机搭载特色的日本发那科机械手臂,可将零件定位在客制的按压机上,由八个震动式送料器负责自动供给螺栓与螺帽。该机械手臂搭载自动化工具更换装置,可更换用来夹住平面金属的夹具,并使用真空吸盘来移动零件。这项创新设计可改善生产效率,让顾客看到一致且精准的扣件插入作业。

该机的设计概念源自单件生产(one piece flow)。单件生产有助于限制在制品(work in process)的库存量,减少出货所需时间,改善品质。这有助现有和未来的顾客更好安排制程。

中小企业将成为世界工厂网4.0效果营销最大受益者

据国家统计局数据表明,中国2015年度GDP增速6.9%,创25年以来新低。传统行业互联网化无疑是实现转型的首选。尤其中小企业开展电商困难重重。针对诸如此类的问题,市场上涌现了不少具备可操作性的解决方案,但是相对于庞大的传统工业企业电商化需求,这些碎片化局部性的解决措施往往如隔靴搔痒,难以从根本上解决工业电商化的难题。世界工厂网是近年来开始崭露头角的新一代工业品B2B平台,凭借“行业专家咨询服务”和“4.0效果营销”服务广受中小企业的好评。

巴西公协会齐声反对提高进口钢品税

去年12月底巴西产业14个协会(包括巴西扣件协会)及扣件产业代表共同发表声明,引发主管机关关注,且意识到若只照顾单一产业,可能会让其他产业蒙受更大损失的危机。

机械产业及设备协会(Abimaq)主席Carlos Pastoriza表示:「有一份官方经济团队所做的研究显示,增加钢品进口税会对需使用到这类金属的巴西产业受到强烈的影响。」

Pastoriza比较两种产业后表示这项措施将产生「雪上加霜」的后果:钢铁消费产业每年创造约1,750亿美元营收、73,000个制造商和470万个工作机会,而钢铁生产商目前仅由11家大厂寡占,年营收约75亿巴西里拉和12万个工作机会。

声明中也表示巴西目前使用的这类金属只有10%是进口的,这样的数量在工业化国家中平均值最低。甚至,很明显地来大胆假设,因为竞争变少,该措施将提高国内市场价格并加速通胀。巴西的钢铁消费者所付的成本约比国际平均高出35%。



进行下一阶段设备现代化

Severstal-metiz设立了新抽线部门,使其Cherepovets厂房的设备现代化进入全新阶段。现代化计画一开始的投资规模约3亿卢布。

这次现代化增加了工厂产能以发展新产品并改善品质。因此,多亏持续性的产能累积,该公司在四月份产能创新高,输出量将近8,000吨。

为欢庆Cherepovets厂开发出首款线材*产品50周年,新部门于12月24日正式启用。设备现代化的计画包括针对钢线一号部门的基本改革。除了拉线之外,该厂也建立了全新的水循环系统。

Severstal-metiz总经理Alexander Shevelev表示:「这个现代化计画是我们发展策略的一部份,我们目标在给顾客最佳服务和品质。我们试着完成这计画来庆祝工厂周年。因此我们庆祝了Cherepovets厂开发首款线材产品的50周年庆。」

