



The World Bank pointed out in its 2019 Global Economic Forecast that the economic growth rate of Latin America & the Caribbean region reached 0.6% in 2018 and may climb to 1.7% in 2019 and may increase further to 2.5% in 2021. Though influenced by the global economy, according to the World Bank, the forecast economic growth rates of Brazil, Chile and Paraguay in the full year of 2019 will be respectively 2.2%, 3.5% and 3.9% due to increasing consumption and investment in Latin America.

MERCOSUR consisting of countries in South America is the 5th largest economy right after the EU. After a very long period of negotiation, it has made its trade deal with the EU this year. The trade deal is very significant to industries including cars, auto parts, machines, etc., as the deal will force MERCOSUR to cancel a majority of tariffs currently imposed on products imported from the EU and save at least USD 4.5 billion import cost. MERCOSUR even has announced in 2019 that it is planning to issue a new currency for all member countries in order to create a more open market in South America.

Countries in the South American market are not only seeking opportunities for integration and collaboration with each other, but will also invite representatives from Russia, India, China and South Africa to participate in the BRICS Summit scheduled to be held in Brasilia, Brazil on Nov. 13-14 to facilitate technical innovation integration and digital economy. In 2018, these countries have already expressed their firm opposition to trade protectionism, so it is expected that after the Summit a closer trade relationship amongst these countries will be established.

Feature: Latin American Market

拉丁美洲市場專輯

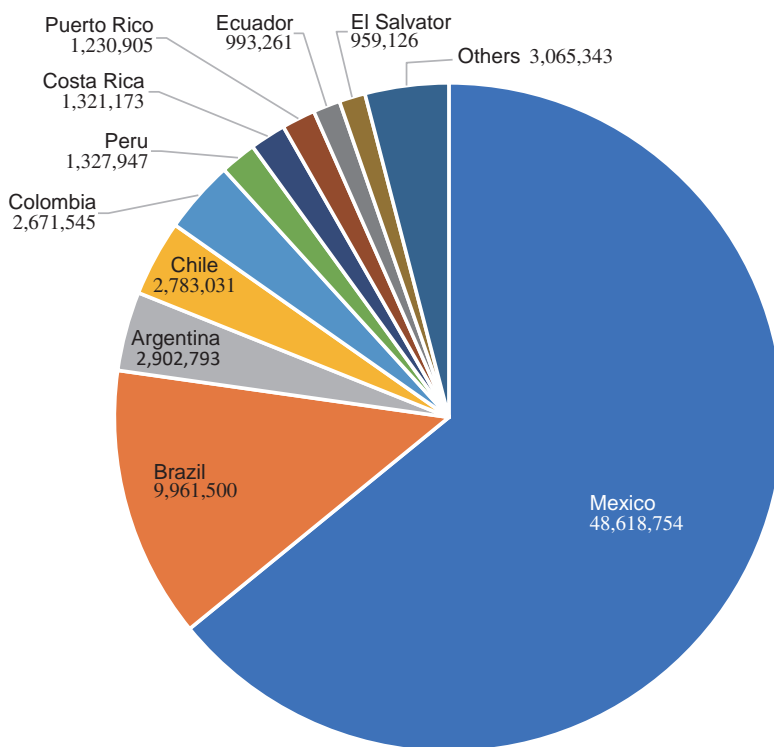
Arranged by Fastener World

Mexico is a country in Latin America which buys the highest quantity of fasteners from Taiwan. In the first half of 2019, it imported 15,500,588 kg or USD 48,618,754 worth of fasteners from Taiwan, showing an increase in both quantity and value from the same period last year. In addition, Brazil and Chile are also major fastener import countries in South America. What's worth mentioning is that, in addition to importing fasteners, many countries in Latin America are also starting to manufacture fasteners and have an increasing demand for machinery, tooling and dies year after year, making the region one of the 3 largest markets for Taiwan's machinery, tooling and dies export.

With the growth momentum of developing countries and regionally integrated economic power, Latin America has become a market in which every fastener enterprise shows high interest. In this issue, we are very pleased to have **Ray Fu Enterprise Co., Ltd.** focusing on export to Europe /America joining us to introduce its newly expanded factory, and **Latam Fastener** from Sao Paulo (Brazil) joining us to share the current Latin American fastener industry and market conditions. We are also very pleased to have **Homeease Industrial Co., Ltd.** joining us to introduce their innovative glue guns with stable product performance.

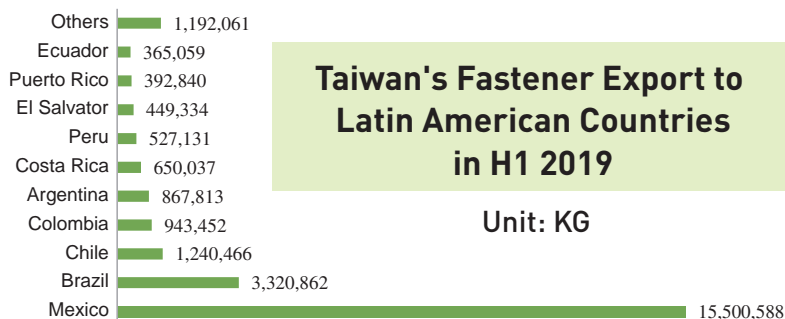
Taiwan's Fastener Export to Latin American Countries in H1 2019

Unit: USD



Taiwan's Fastener Export to Latin American Countries in H1 2019

Unit: KG





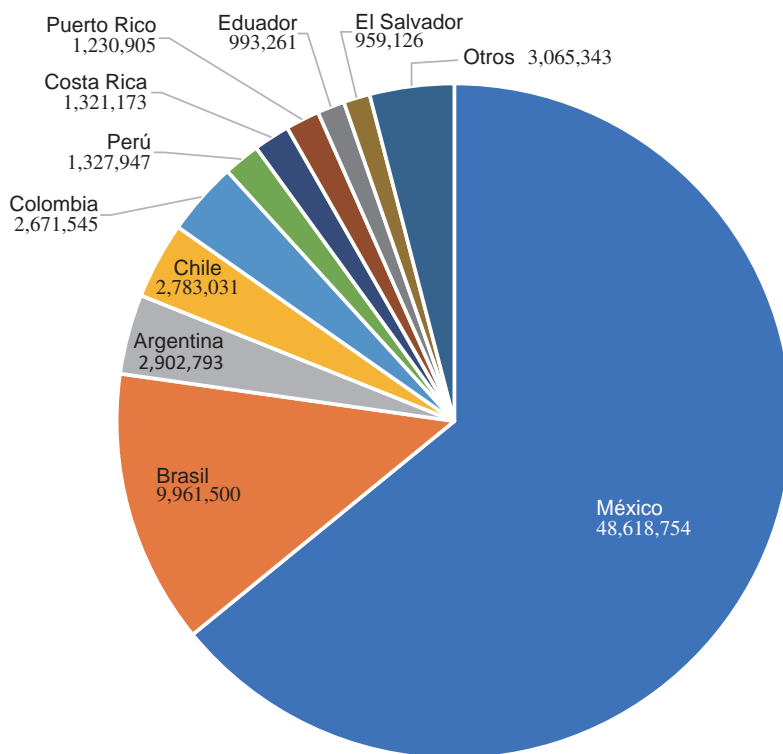
Según el informe de Perspectivas de la Economía Mundial de 2019 del Banco Mundial, la tasa de crecimiento económico en América Latina y el Caribe es de 0,6% en 2018, y se pronostica que la tasa de crecimiento aumentará a 1,7% en 2019 y 2,5% en 2021. A pesar de la situación económica mundial, el principal crecimiento en América Central y del Sur proviene del consumo privado y la inversión. El Banco Mundial señaló que se espera que la tasa de crecimiento económico de Brasil sea del 2,2% en 2019, 3,5% en Chile y 3,9% en Paraguay.

El Mercado Común del Sur (Mercosur), establecido por los países sudamericanos, es la quinta economía más grande del mundo después de la Unión Europea. Después de largas negociaciones, finalmente llegó a un acuerdo de libre comercio con la UE este año. El acuerdo tiene un impacto significativo en industrias, incluyendo Automóviles, autopartes, maquinaria, etc., y esto cancelará la mayoría de los aranceles importados por el Mercado Común del Sur para productos europeos, ahorrando 4.500 millones de dólares estadounidenses por año. En 2019, aún anunció planes para unificar la moneda de los estados miembros, haciendo que todo el mercado sudamericano sea más libre.

El mercado sudamericano no solo se está integrando activamente y buscando oportunidades de cooperación, sino también Rusia, India, China y Sudáfrica serán invitados a la cumbre BRICS que se realizará en Brasil los días 13 y 14 de noviembre de este año. Representantes de varios países se reunirán en Brasilia, la capital de Brasil, para promover la tecnología e integración con la innovación así como la economía digital. Los 5 países de BRICS expresaron su oposición al proteccionismo comercial en 2018 y se espera ver que las relaciones comerciales de los BRICS estén más cercanas después de la cumbre.

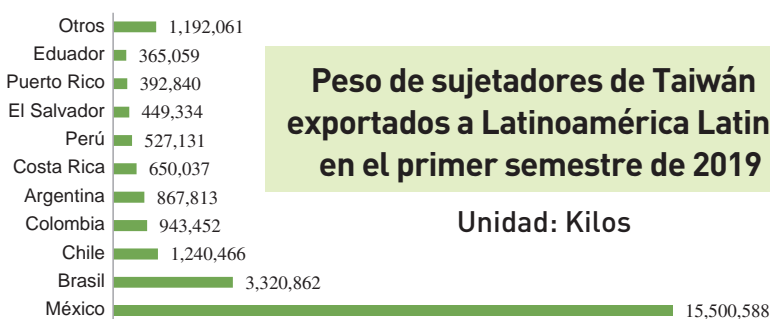
Exportaciones de sujetadores de Taiwán a países latinoamericanos en el primer semestre de 2019

Unidad : dólar estadounidense



Peso de sujetadores de Taiwán exportados a Latinoamérica Latina en el primer semestre de 2019

Unidad: Kilos



Álbum del Mercado de América Latina

por Departamento Editorial de Fastener World

El país de Sudamérica que importa sujetadores de Taiwán con la cantidad más grande es México. En la primera mitad del año, importó 15.500.588 kilogramos y 48.618.754 dólares estadounidenses. En comparación con el año pasado, tanto el volumen como el precio han aumentado. Al otro lado, Brasil y Chile también son los mayores países importadores. Vale la pena mencionar que, además de importar sujetadores, América Central y del Sur también ha comenzado a producir tornillos. Así la demanda de maquinaria y moldes ha aumentado año tras año. Es uno de los tres mercados principales para la exportación de maquinaria y moldes de Taiwán.

Con el impulso de crecimiento de los países en desarrollo y la enorme fortaleza económica de la integración regional, América Latina se ha convertido en un mercado donde todos los emprendedores de sujetadores están ansiosos por probar. En este álbum invitamos a la empresa **RAY FU** de Taiwán, que está orientada a exportar a Europa y América, para compartir sus noticias sobre la expansión de la nueva planta. Además, invitamos a **Latam Fastener** en Sao Paulo, Brasil, para discutir con nosotros sobre la situación de la industria y el mercado de sujetadores en América del Sur. Mientras tanto, también tenemos el honor de invitar a **Homease Industrial Co., Ltd.** a presentar sus productos de pistolas de pegamento que son innovadores y desarrollados con un rendimiento estable.



Ray Fu Completes a 138,000 m² New Plant to Provide All-in-One Fastener Service

provided by Ray Fu Enterprise

Ray Fu Enterprise Co., Ltd., founded in 2000, is a professional and successful exporter of various fasteners and steel wires in Taiwan. The parent company, "Chen Nan Iron Wire Co., Ltd." located in Kaohsiung, southern Taiwan, is equipped with a wire rod warehouse, spheroidizing annealing furnace, pickling surface equipment, wire drawing machines, and screw makers. Ray Fu has invested in development for many years and specializes in construction products, wood application, drywall fixing system and the automotive industry. The company integrates production capability at its steel wire factory and sells high-quality and high-stability products across the globe, therefore earning recognition from global clients.

New Plant Integrated with Fastener Industry Supply Chain

In 2019, a new plant was completed which covers an area of 138,000 square meters and combines various production lines (wire processing, exporting finished wires, screw manufacturing, and heat treatment) to increase its production capacity and provide complete service. The annual production capacity is expected to reach 36,000 tonnes. In this way, the whole process from material handling to the final products is strictly monitored to further stabilize product quality. The annual wire capacity is expected to reach 72 thousand tonnes and 36 thousand tonnes for fastener capacity.

A Complete Range of Fasteners Sold to the U.S., Europe, Oceania

Ray Fu has developed its global market by collaborating with wholesalers and distributors in Americas, Europe and Oceania. The company supplies an extensive range of products: self-drilling screws, drywall screws, chipboard screws, self-tapping screws, collated screws, window screws, concrete screws, decking screws, roofing screws, machine screws, automotive screws, special screws, bolts, nuts, and washers.

Globally-certified and Extraordinary Quality Level

Aiming at providing high quality products and achieving mutual benefits between the seller and buyers, Ray Fu has acquired certification of CE DIN EN14592, DIN EN14566, ISO9001, ISO14001, IATF 16949, and ETA. The Chen Nan Laboratory is accredited by Taiwan Accreditation Foundation. Facing the future, the company is dedicated to developing high value-added products especially for the construction industry, promoting the company's image of "technology, service, and quality." Ray Fu believes that constant pursuit of excellence and continuous improvement are the key to meeting the level of quality required by countries around the world.

Nueva planta de RAY FU ENTERPRISE se completó 'Área de 138.000 m² con gama completa de servicios periféricos de sujetadores

Por RAY FU ENTERPRISE

Fundada en 2000, RAY FU es un exportador profesional de todo tipo de sujetadores y alambrones de acero en Taiwan. Su empresa matriz es CHEN NAN IRON WIRE CO., LTD., ubicada en Kaohsiung, sur de Taiwán. Cuenta con un almacén de alambón, un horno de recocido esferoidal, un equipo de tratamiento de superficies de decapado, una máquina de trefilado y una máquina de conformado de tornillos. RAY FU ha invertido en investigación y desarrollo por muchos años, especializándose en productos de construcción, productos de madera, sujetadores especiales para paneles de yeso y la industria automotriz. La compañía integra la capacidad de producción de su propia fábrica de alambón de acero y exporta al mundo productos de alta calidad y alta estabilidad, reconocidos por clientes en todo el mundo.

Nuava planta de 138.000 m² integra la cadena industrial de sujetadores

Con el fin de mejorar activamente la capacidad de producción y los servicios de calidad de la empresa, la nueva planta de 138.000 metros cuadrados de RAY FU se



completó con éxito en 2019. La nueva planta combina varias líneas de producción, incluyendo procesamiento de alambre, exportación de productos de alambre, fabricación de tornillos y tratamiento térmico, para aumentar la capacidad de producción y proporcionar una gama más completa de servicios periféricos. De esta manera, desde la materia prima hasta el producto terminado, el proceso de control puede controlarse estrictamente y hace que la

calidad del producto sea más estable. Se espera que la capacidad de producción anual de alambrones alcance las 72.000 toneladas, y la de los sujetadores pueda alcanzar las 36.000 toneladas.

Gama completa de sujetadores se venden ampliamente a Europa y América.

A través de la cooperación con agentes y distribuidores en Europa, América, Nueva Zelanda y Australia, RAY FU ha establecido su propio mercado global, ofreciendo una amplia gama de productos, entre los que se incluyen: tornillos autoperforantes, tornillos para paneles de yeso, tornillos de placa de plástico, tornillos autorroscantes, tornillos de cadena, tornillos para ventanas, tornillos para cemento, tornillos para pisos de madera, tornillos para techo, tornillos para máquina, tornillos para autos, tornillos especiales, pernos, tuercas y arandelas.

Con certificados internacionales supera los estándares de calidad superiores

Para proporcionar productos de alta calidad y lograr beneficios mutuos entre compradores y vendedores, RAY FU ha obtenido certificados como CE DIN EN14592, DIN EN14566, ISO9001, ISO14001, IATF16949 y ETA. Su laboratorio de CHEN NAN fue certificado por la Fundación de acreditación de Taiwán (TAF). De cara al futuro, RAY FU se dedicará a la investigación y el desarrollo de productos de alto valor agregado para la construcción, e implementará la imagen corporativa de la compañía encabezada por "tecnología, servicio y calidad". RAY FU cree que la búsqueda continua de la excelencia y la mejora puede cumplir con los estándares de los requisitos de calidad por todo el mundo.

Ray Fu's contact: Anne Chang E-mail: anne@ray-fu.com.tw



Homeease- Go with the flow, you'll find the best gluing solution

Design, Innovation & Commitment

Good design and quality ensure that Homeease glue guns are with stable product performance and are different from other similar cheap ones on the market. Backed by its R&D team and in order to satisfy different potential market requirements, Homeease has been developing creative hot melt applicators and glue guns with different power ranges from 10W, 20W, 40W, 60W, 80W, 100W and up to higher wattage for 40 years. Hardware stores, DIY/craft shops, school/stationery supplies, professional works can select from their suitable glue guns and get good offer from Homeease, no matter how small or big the sizes of the requested products are.

Customization and Expanded Product Range

Homeease R&D team also handles OEM and ODM projects, and therefore, customized glue guns are available from Homeease. Homeease's engineering capacity offers active engineering feedback, private tooling house, 3-D molding machines, design discussion, technical consultation, product suggestions, etc. Starting in 2000, Homeease expanded its product range to more industrial glue guns, which include industrial glue gun (200~300W) and heavy range (400~600W). Its ISO 9001:2015 factory is equipped with automated machines, ensuring stability, reliability, and prompt delivery of its products.

Worldwide Recognition

Homeease glue guns have been patented worldwide and their safety has been also globally approved (e.g., TÜV/GS, CE, UL, CSA, KC, INMETRO, and PSE). Hot melt glue guns working with 7.5mm, 11.5mm, 15mm or 18mm diameter glue sticks are available from Homeease! Motorized glue guns, spray type glue guns & battery glue guns are newly developed and launched to the market recently. The world's first motor-driven glue gun with maximum output makes non-stopping glue application not a dream anymore. Continuous feeding of motorized glue gun increases work productivity and can be a new option for large-area bonding or factory production, even to replace small glue tank systems.



Contact: Adeline Huang

E-mail: homeease@homeease.com.tw

Personalización y Gama de Productos Ampliada

El equipo de I + D de Homeease también maneja proyectos de OEM y ODM, y por lo tanto, Homeease tiene disponibles pistolas de pegamento personalizadas. La capacidad de ingeniería de Homeease ofrece retroalimentación de ingeniería activa, casa de herramientas privada, máquinas de moldeo en 3-D, discusión de diseño, consulta técnica, y sugerencias de productos, etc. Comenzándose en 2000, Homeease amplió su gama de productos a más pistolas de pegamento industriales, que incluyen pistolas de pegamento industriales (200 ~ 300W) y las de rango pesado (400 ~ 600W). Con el certificado de ISO 9001: 2015, su fábrica está equipada con máquinas automatizadas, lo que garantiza la estabilidad, la fiabilidad y la pronta entrega de sus productos.

Reconocimiento mundial

Las pistolas de pegamento de Homeease se han patentado en todo el mundo y su seguridad también se ha aprobado a nivel mundial (por ejemplo, TUV / GS, CE, UL, CSA, KC, INMETRO y PSE). ¡Homeease dispone de pistolas de pegamento de fusión en caliente que funcionan con barras de pegamento de 7,5 mm, 11,5 mm, 15 mm o 18 mm de diámetro! Pistolas de pegamento motorizadas, pistolas de pegamento de tipo pulverizador y pistolas de pegamento con batería son desarrolladas y lanzadas al mercado recientemente. La primera pistola de pegamento motorizada del mundo con salida máxima hace que la aplicación de pegamento sin interrupciones ya no sea un sueño. La alimentación continua de la pistola de pegamento motorizada aumenta la productividad del trabajo y puede ser una nueva opción para la unión de grandes áreas o la producción en fábrica, incluso para reemplazar pequeños sistemas de tanques de pegamento.

Homeease- Sigue la corriente, encontrarás la mejor solución de pegamento

Diseño, Innovación y Compromiso

Un buen diseño y calidad aseguran que las pistolas de pegamento de Homeease tengan un rendimiento estable del producto y sean diferentes de otras similares baratas en el mercado. Con apoyo de su equipo de I + D y a fin de satisfacer los diferentes requisitos potenciales del mercado, Homeease ha estado desarrollando creativos aplicadores de fusión en caliente y pistolas de pegamento con diferentes rangos de potencia de 10W, 20W, 40W, 60W, 80W, 100W y hasta mayor potencia durante 40 años. Ferreterías, tiendas de bricolaje / manualidades, suministros escolares / de papelería, trabajos profesionales pueden seleccionar sus pistolas de pegamento adecuadas y obtener una buena oferta de Homeease, sin importar cuán pequeños o grandes sean los tamaños de los productos solicitados.



Sales Representative Covering the Whole South America "Quality-guaranteed" Latam Fastener Solutions

by Dean Tseng, Fastener World

Latam Fastener Solutions is a specialized company located in the economic heart of South America with its location in Sao Paulo, Brazil. The CEO, Leandro Lopes, has background in international business, a MBA in business and a technical diploma in Mechanics. Leandro started his career in the fastener market in 2004 working for a representation office. Later he founded Latam at the beginning of 2018 after several requests from potential customers and suppliers asking for a new specialized player in the market, as the options were very limited for old companies with technical and commercial limitations.



Representante de ventas que cubre toda América del Sur Soluciones Latam Fastener de "calidad garantizada"

por Dean Tseng, Fastener World

Latam Fastener Solutions es una compañía especializada ubicada en el corazón económico de América del Sur con sede en Sao Paulo, Brasil. El CEO, Leandro Lopes, tiene experiencia en negocios internacionales, MBA en negocios y un diploma técnico en Mecánica. Leandro comenzó su carrera en el mercado de elementos de fijación en 2004 trabajando para una oficina de representación. Más tarde, fundó Latam a principios de 2018, luego después de varias solicitudes de posibles clientes y proveedores que solicitaban un nuevo jugador especializado en el mercado, ya que las opciones eran de compañías antiguas con limitaciones técnicas y comerciales.

Latam's contact: Leandro Lopes, CEO
E-mail: vendas@latamfastener.com

Representative of Top-performing Fastener-related Tools and Machines from Spain, USA, and Taiwan

Today, Latam is already one of the biggest companies in South America thanks to its close interaction with customers and potential customers. It represents some of the globally recognized and renowned suppliers from Spain (Temsam and Heroslam), USA (RMG FELM and RTM Products), Taiwan (Accuvision, Sheng Kuo and Valo International). "With all these strategically located suppliers, we are able to supply to the entire market of South America. We have tools like pins, punches, dies, fillers, fingers, flat thread rolling dies, rolling dies, and a wide range of machines like wire drawing machines, straighteners, cold headers, thread rolling machines, tapping machines, sorting machines, concentricity gages, auxiliary equipment and packing machines," said the CEO of Latam.

Open for Collaboration with More Suppliers

"We choose only premium international suppliers who work exclusively with sales representatives," the CEO continued. "The criteria is based on quality and innovation. Additionally, the market is moving towards open-minded suppliers who hear and understand what the customer needs." Besides the current suppliers, the CEO said "we are always open for new suppliers who do not compete with the lines of supply which we already have with our partners. Now, we are looking for a strong partner from Europe, USA or Japan who supplies high-tech cold headers."

Future is Bright for Latam in 2019

Latam attends to the market through direct import by the customers, so the customers buy in accordance to their demand. With flexibility, cost benefits and an open mind to hear all customer requirements as the biggest corporate strengths, Latam is looking to enlarge business with existing customers, develop new customers, and participate in exhibitions and trade missions in the 2nd half of 2019. With more than 15 years of experience in the market, the CEO continues to lead Latam Fastener to offer the best solutions in accordance to customer needs.



Representante de herramientas y máquinas relacionadas con elementos de fijación de alto rendimiento de España, EE. UU., Taiwán

Hoy en día, Latam ya es una de las compañías más grandes de Sudamérica gracias a su estrecha interacción con los clientes y clientes potenciales. Representa a algunos de los proveedores reconocidos y reconocidos mundialmente de España (Temsam y Heroslam), EE. UU. (RMG FELM y RTM Products), Taiwán (Accuvision, Sheng Kuo y Valo International). "Con todos estos proveedores ubicados estratégicamente, podemos suministrar a todo el mercado de Sudamérica. Tenemos herramientas como espigas, punzones, matrices, injertos, fingers / dedos, peines planos, rodillos, y una amplia gama de máquinas como trafiladoras, enderezadoras, estampadoras, máquinas de roscado, máquinas de inspección y selección, dispositivos de concentricidad, equipos auxiliares y máquinas de empaque", dijo el CEO de Latam.

Abierto para colaboración con más proveedores

"Elegimos solo proveedores internacionales premium que trabajan exclusivamente con representantes de ventas", continuó el CEO, "Los criterios se basan en la calidad y la innovación. Además, el mercado se está moviendo hacia proveedores de mente abierta que escuchan y entienden lo que el cliente necesita". Además de los proveedores actuales, el CEO dijo que "siempre estamos abiertos a nuevos proveedores que no compitan con las líneas de suministro que ya tenemos". con nuestros proveedores. Hoy en día, estamos buscando un proveedor fuerte de Europa, EE. UU. O Japón que suministre estampadoras de alta tecnología".

El futuro es brillante para Latam en 2019

Latam atiende al mercado a través de la importación directa por parte de los clientes, por lo que los clientes compran de acuerdo con su demanda. Con flexibilidad, beneficios de costos y una mentalidad abierta para escuchar todos los requisitos de los clientes como las mayores fuerzas corporativas, Latam busca ampliar negocios con clientes existentes, desarrollar nuevos clientes y participar en exposiciones y misiones comerciales en la segunda mitad de 2019. Con más de 15 años de experiencia en el mercado, el CEO continúa liderando a Latam Fastener para ofrecer las mejores soluciones de acuerdo con las necesidades del cliente.